

Orbia Anuncia sus Resultados del Tercer Trimestre de 2019

Ciudad de México, a 23 de octubre de 2019 – Orbia Advance Corporation, S.A.B. de C.V. (BMV: ORBIA*) (“Orbia” o “la Compañía”) reporta sus resultados no auditados del tercer trimestre de 2019.

Datos Relevantes del 3T19¹

- El EBITDA reportado alcanzó \$381 millones, con un margen de 21.8%; el EBITDA (sin NIIF 16) disminuyó 4%, con un margen de 20.6%;
- Nuestro negocio de Vestolit (Polymer Solutions) mostró un sólido desempeño, reflejando una mejoría en el EBITDA por tercer trimestre consecutivo;
- Nuestro negocio de Netafim (Precision Agriculture) continuó mostrando un fuerte desempeño financiero, con un incremento en ventas de 10%;
- La mejoría en el capital de trabajo impulsó la generación de efectivo a \$262 millones, con una sólida conversión de flujo libre operativo de 39.5% en el trimestre;
- Los ingresos disminuyeron 2% a \$1.7 mil millones de dólares, principalmente por menores ventas de Wavin (Building & Infrastructure) en Europa y Latinoamérica;

Resultados financieros al Tercer Trimestre de 2019

En millones de dólares	Tercer Trimestre			Enero - Septiembre		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Información financiera seleccionada						
Ventas netas	1,747	1,785	-2%	5,351	5,509	-3%
Utilidad de operación	245	270	-9%	668	813	-18%
EBITDA	381	375	2%	1,071	1,128	-5%
Margen EBITDA	21.8%	21.0%	80 bps	20.0%	20.5%	-46 bps
EBITDA sin efecto IFRS 16	360	375	-4%	1,013	1,128	-10%
Utilidad de operación antes de impuestos	165	183	-10%	441	607	-27%
Utilidad (pérdida) neta consolidada	107	120	-11%	297	437	-32%
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	76	82	-7%	208	323	-36%
Generación de caja	262	150	75%	454	452	0%
CAPEX total	(73)	(63)	16%	(190)	(199)	-5%
Flujo libre operativo	151	77	96%	192	219	-12%

A menos que se indique lo contrario, todas las cifras en este comunicado se derivan de los Estados Financieros Consolidados de la Compañía al 30 de septiembre de 2019 y se preparan de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 34 "Información Financiera Intermedia" de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), y que han sido publicados en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV). Consulte Notas y definiciones al final de esta versión para obtener una explicación más detallada de los términos utilizados en este documento.

¹ Los datos relevantes de 3T19 se comparan con el 3T18

Contacto Relación con Inversionistas

Gerardo Lozoya Latapi
Félix Martínez Escamilla
Teléfono: + (52) 55.5366.4084
investors@orbia.com
www.orbia.com

"Este trimestre marcó un hito importante en nuestro proceso de evolución para convertirnos en una empresa global, centrada en el cliente, con gran capacidad de adaptabilidad de cara al futuro y con un claro propósito: impulsar la vida alrededor del mundo", dijo Daniel Martínez-Valle, CEO de Orbia. "Cuando fui nombrado Director General de Mexichem el año pasado, me di cuenta de que esta organización, desde sus orígenes y con valiosos activos alrededor del mundo, era una de las pocas compañías globales capaces de enfrentar eficazmente los desafíos más apremiantes del mundo. Nuestro cambio de nombre de Mexichem a Orbia refleja una expresión más amplia e inclusiva de nuestros negocios e impacto global. Esto no es un cambio cosmético. La nueva identidad resume nuestra pasión por generar soluciones para los grandes retos globales que hoy tienen un impacto directo en las comunidades, sus posibilidades de desarrollo y la calidad de vida de sus habitantes. Entre ellos, la seguridad alimentaria, la escasez de agua, las soluciones de infraestructura y conectividad para ciudad y hogares, y el acceso a la salud y bienestar para millones de personas en el mundo. Nuestra nueva marca nos servirá para medirnos frente al mundo y se verá reflejada a través de nuestro impacto positivo en tres ámbitos: rentabilidad, personas y nuestro planeta.

Martínez-Valle añadió: "Como ya hemos comentado, seguimos centrados e ilusionados con la estrategia de la compañía. Nuestra base de activos única, nuestro sólido balance y nuestro talentoso equipo global, me hacen sentir confiado en las perspectivas de crecimiento de todos nuestros grupos de negocios. Creemos que en la medida en que nuestra compañía evolucione, crearemos mayor valor para nuestros inversionistas, nuestros clientes y las comunidades que nos rodean".

Perspectiva

Como previmos en los resultados del trimestre anterior, estamos nuevamente viendo una mejora secuencial en el tercer trimestre del año. Asimismo, continuamos trabajando en la eficiencia operativa y el control de costos en todos nuestros negocios, centrándonos en la optimización de la asignación de capital y en la gestión del capital de trabajo, al tiempo que fortalecemos la seguridad y protección.

En este contexto, y a pesar de los vientos en contra, tales como las importaciones ilegales de gases refrigerantes en Europa, las retadoras condiciones de mercado asociadas al ciclo económico y la incertidumbre macroeconómica general, mantenemos la guía para el resto del año.

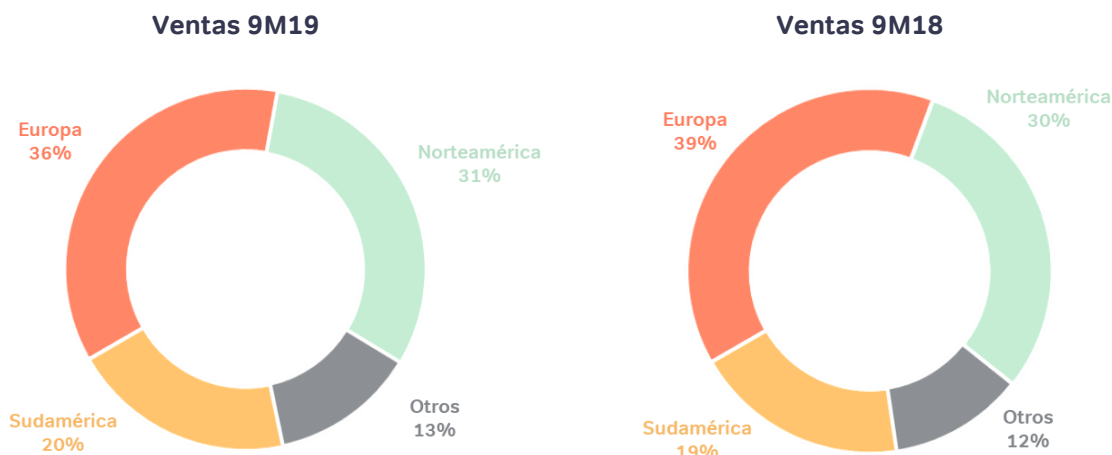
Información Financiera Consolidada

Ingresos

Para el 3T 2019, los ingresos totalizaron \$1.7 mil millones, una reducción de \$38 millones, o de 2%, en comparación con el 3T 2018, debido principalmente a las menores ventas en los negocios de Wavin (Building & Infrastructure) y Dura-Line (Data Communication).

Durante los primeros nueve meses del año, los ingresos disminuyeron a \$5.4 mil millones, una contracción de 3% año contra año, resultado de menores ventas en nuestros negocios de Wavin (Building & Infrastructure) y de Vestolit (Polymer Solutions).

Ventas por región (9M19) comparado con (9M18):



EBITDA

El EBITDA consolidado del 3T 2019 fue de \$381 millones, 2% por encima de los \$375 millones reportados en el mismo trimestre del año anterior. El margen de EBITDA reportado para el trimestre fue de 21.8%. El EBITDA se vio impulsado por el menor costo de materias primas en Dura-Line (Data Communication) y el mejor desempeño de nuestro negocio de Netafim (Precision Agriculture).

En millones de dólares	3T19	3T18	3T18/3T19
	EBITDA		% Var
Vestolit (Polymer Solutions)	137	138	-1%
Fluent	147	135	9%
Koura (Fluor)	86	89	-3%
Eliminations / Holding	11	13	-15%
Total	381	375	2%

Para los primeros nueve meses de 2019, el EBITDA reportado fue de \$1.1 mil millones, una disminución de 5% comparado con el mismo periodo del año anterior. Dicho resultado estuvo afectado principalmente por menores ganancias en el negocio de Vestolit (Polymer Solutions) y Koura (Fluor); este último continuó presionado por las importaciones ilegales de refrigerantes en Europa. El margen EBITDA fue del 20.0%.

Costos Financieros

Los costos financieros del 3T 2019 disminuyeron \$9 millones o 10% en comparación con el 3T 2018. Dicha disminución se debió principalmente a una pérdida en la posición monetaria en el mismo periodo del año pasado, relacionada con la devaluación del bolívar venezolano.

Los costos financieros para los primeros nueve meses de 2019 aumentaron \$21 millones o 10% con respecto al mismo periodo de 2018. El aumento se debió principalmente a una valuación a precios de mercado de la opción de venta concedida a los accionistas minoritarios de Netafim en

relación con dicha adquisición; mayores comisiones bancarias relacionadas con la renovación de nuestra Línea de Crédito Revolvente de \$1.5 mil millones y al refinanciamiento de las líneas de crédito bancarias de Netafim; parcialmente compensado por la devaluación de la posición monetaria en nuestras operaciones en Venezuela y Argentina.

Impuestos

En el 3T 2019, el impuesto a la utilidad disminuyó 6%, de \$62 millones en el 3T 2018 a \$58 millones; sin embargo, la tasa impositiva efectiva aumentó de 33.9% a 35.2% debido principalmente a la repatriación de dividendos.

Utilidad (pérdida) mayoritaria neta consolidada

Como resultado de lo anterior, la utilidad neta mayoritaria disminuyó 7%, de \$82 millones en el 3T de 2018 a \$76 millones. Durante los primeros nueve meses de 2019, la Compañía registró una utilidad neta mayoritaria de \$208 millones, en comparación con los \$323 millones reportados en el mismo periodo de 2018, como resultado principalmente de una menor utilidad de operación.

Resultados Financieros por Grupo de Negocio

Grupo de Negocio Fluent:

En millones de dólares	Tercer Trimestre			Enero - Septiembre		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Fluent						
Ventas totales	969	1,003	-3%	3,060	3,093	-1%
Fluent LatAm	260	270	-4%	785	816	-4%
Fluent Europe	332	349	-5%	1,018	1,086	-6%
Fluent USA & Canada	149	152	-2%	420	415	1%
Fluent AMEA	23	35	-34%	96	118	-19%
Netafim	226	206	10%	794	669	19%
Eliminaciones intercompañía	(22)	(8)	175%	(53)	(11)	382%
Utilidad de operación	84	90	-7%	270	282	-4%
EBITDA	147	135	9%	455	408	12%
EBITDA sin IFRS	136	135	1%	425	408	4%

El negocio de Fluent reportó ingresos de \$969 millones en el 3T 2019, 3% menor al registrado en el mismo trimestre del año anterior. Dicho resultado se vio afectado tanto por una caída de dígito medio en las operaciones de Wavin (Building & Infrastructure) en Europa, relacionado en parte con menores ingresos en el Reino Unido, como por un descenso del 4% en los ingresos de Wavin (Building & Infrastructure) en Latinoamérica, presionado por los resultados en México, Ecuador y

Colombia. Estas disminuciones fueron parcialmente compensadas por un aumento del 10% en las ventas de nuestro negocio de Netafim (Precision Agriculture).

Durante los primeros nueve meses del año, los ingresos de nuestro negocio de Fluent disminuyeron 1% a \$3.1 mil millones en comparación con el mismo periodo de 2018, principalmente como consecuencia a menores ventas en Wavin (Building & Infrastructure Europa y Latinoamérica).

En millones de dólares	Tercer Trimestre			Enero - Septiembre		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Fluent						
Ventas	969	1,003	-3%	3,060	3,093	-1%
Wavin (B&I)	589	615	-4%	1,794	1,890	-5%
Dura-Line (Datacom)	176	191	-8%	527	550	-4%
Netafim (Precision Agriculture)	226	206	10%	794	669	19%
Eliminaciones intercompañía	(22)	(9)	144%	(56)	(16)	250%
Utilidad de operación	84	90	-7%	270	282	-4%
EBITDA	147	135	9%	455	408	12%
EBITDA sin IFRS	136	135	1%	425	408	4%

Durante el 3T 2019, el EBITDA (sin NIIF 16) de nuestro negocio de Fluent se mantuvo estable al compararlo contra el 3T 2018, afectado por una menor rentabilidad en nuestro negocio de Wavin (Building & Infrastructure), la cual fue compensada por un mejor desempeño en los negocios de Netafim (Precision Agriculture) y Dura-Line (Data Communication); este último se vio beneficiado por una mejor mezcla de productos y un menor costo de materias primas.

Para los primeros nueve meses de 2019, el EBITDA reportado de Fluent fue de \$455 millones, 12% mayor a los \$408 millones registrados el año pasado; mientras que el margen de EBITDA reportado fue de 14.9%, comparado con el 13.2% reportado en el mismo periodo del año anterior.

Grupo de Negocio Vestolit (Polymer Solutions):

En millones de dólares	Tercer Trimestre			Enero - Septiembre		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Vestolit (Polymer Solutions)						
Volumen total (miles de tons.)	670	646	4%	1,931	1,944	-1%
Ventas totales*	602	621	-3%	1,785	1,908	-6%
Utilidad de operación	79	86	-8%	162	274	-41%
EBITDA	137	138	-1%	336	424	-21%
EBITDA sin IFRS	128	138	-7%	313	424	-26%

*Ventas intercompañías por \$32 millones y \$48 millones en 3T19 y 3T18, respectivamente. Acumulado a septiembre 2019 y 2018 es de \$107 millones y \$135 millones.

Durante el 3T 2019, las ventas de nuestro negocio de Vestolit (Polymer Solutions) totalizaron \$602 millones o 3% por debajo del 3T 2018; dicha disminución se debió principalmente a menores precios de la sosa cáustica y del PVC, a pesar de haber tenido un mayor volumen.

Durante los primeros nueve meses del año, los ingresos disminuyeron 6% a \$1.8 mil millones desde \$1.9 mil millones, en comparación con el mismo periodo del año anterior, presionado por menores precios de la sosa cáustica, el PVC, así como por un menor volumen.

Durante el 3T 2019, el EBITDA reportado de nuestro negocio de Vestolit (Polymer Solutions) se ubicó en \$137 millones desde \$138 millones, reflejando una caída del 1% con respecto al 3T 2018; sin embargo, el incremento en el diferencial entre los precios del etano y del etileno, generaron una mejoría en el margen EBITDA, resultando en una expansión para llegar a 22.8% en el 3T 2019 en comparación con el 22.2% reportado en el 3T 2018. Nuestro negocio de Vestolit (Polymer Solutions) registró una mejoría en el EBITDA por tercer trimestre consecutivo en el año.

En los primeros nueve meses de 2019, el EBITDA reportado disminuyó 21% a \$336 millones desde \$424 millones, presionado por una disminución en los precios del PVC y de la sosa cáustica, los cuales disminuyeron en dicho periodo aproximadamente 2% y 26%, respectivamente. Adicionalmente, el EBITDA se vio afectado por la suspensión temporal por fuerza mayor de uno de nuestros proveedores claves en Alemania, así como por el paro de actividades programado por mantenimiento en la planta de nuestro mayor proveedor de VCM en Estados Unidos durante el 2T 2019. El margen de EBITDA reportado disminuyó de 22.2% en 9M 2018 a 18.8% en 9M 2019.

Grupo de Negocio Koura (Fluor):

En millones de dólares	Tercer Trimestre			Enero - Septiembre		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Koura (Fluor)						
Ventas totales	210	210	0%	618	644	-4%
Utilidad de operación	71	77	-8%	202	232	-13%
EBITDA	86	89	-3%	243	269	-10%
EBITDA sin IFRS	85	89	-4%	240	269	-11%

Durante el 3T 2019, las ventas de nuestro negocio de Koura (Fluor) se mantuvieron estables con respecto al mismo trimestre del año anterior. El impacto de las importaciones ilegales de gases refrigerantes en Europa ha limitado el desempeño de nuestro negocio de "Downstream" (es decir, productos de fluorados de mayor valor añadido); sin embargo, el buen comportamiento en "Upstream" (es decir, fluorita y HF) ha compensado parcialmente los resultados.

En los primeros nueve meses del año, los ingresos se ubicaron en \$618 millones desde \$644 millones, disminuyendo 4%, o \$26 millones en comparación con el mismo periodo del año pasado.

El EBITDA reportado en el 3T 2019 disminuyó 3% a \$86 millones desde \$89 millones, reflejando un margen EBITDA de 40.7%, comparado con 42.4% en el 3T 2018; dicha reducción resultó principalmente por el tema de las importaciones ilegales de gas refrigerante a Europa.

Para los primeros nueve meses de 2019, el EBITDA reportado fue de \$243 millones desde \$269 millones, reflejando una disminución de 10% comparado con el mismo periodo del año anterior; con un margen de EBITDA de 39.3%.

Flujo de Caja Operativo

En millones de dólares	Tercer Trimestre			Enero - Septiembre		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
EBITDA	381	375	2%	1,071	1,128	-5%
Impuestos	(59)	(58)	2%	(181)	(171)	6%
Intereses neto / comisiones bancarias	(90)	(81)	11%	(233)	(188)	24%
Variación de capital de trabajo ^{(1) (2)}	48	(40)	N/A	(232)	(294)	-21%
Otros (provisiones, efecto cambiario)	(18)	(46)	-61%	29	(23)	N/A
Generación de caja	262	150	75%	454	452	0%
CAPEX	(73)	(63)	16%	(190)	(199)	-5%
Pagos de leasing	(39)	(10)	290%	(72)	(34)	112%
Flujo libre operativo	151	77	96%	192	219	-12%
<i>Conversión Flujo libre (%)</i>	39.5%	20.5%		17.9%	19.4%	
Dividendos a accionistas	(59)	(37)	59%	(159)	(110)	45%
Compra de acciones propias	(42)	(19)	121%	(40)	(51)	-22%
Nueva deuda (pago)	(7)	(13)	-46%	2	177	-99%
Pagos a interés minoritario	(41)	(37)	11%	(110)	(100)	10%
Fusiones y adquisiciones	-	-		-	(1,464)	-100%
Otros ⁽³⁾	-	3	-100%	8	270	-97%
Cambio neto de caja	2	(27)	N/A	(106)	(1,059)	-90%
Caja inicial	592	905	-35%	700	1,937	-64%
Caja final	594	878	-32%	594	878	-32%

(1) La cuenta por cobrar del seguro de PMV no está incluido en el cálculo de variación de capital de Trabajo, está incluido en Otros.

(2) El cálculo de la variación del capital de trabajo (sep 18 vs dic 17) incluye resultados proforma de Netafim para fines comparativos.

En el 3T 2019, la generación de efectivo y flujo libre operativo alcanzaron \$262 millones y \$151 millones, respectivamente; resultando en una sólida conversión de flujo libre operativo de 39.5%. La generación de efectivo se vio beneficiada principalmente por una mejoría en el capital de trabajo. Además, continuamos manteniendo un enfoque disciplinado en la utilización de capital durante el trimestre, reflejando una gestión de contención en las inversiones en nuestros negocios.

Deuda Financiera

	Últimos 12 meses	
	Sep 2019	Dic 2018
Deuda Neta en US\$	2,976	2,871
Deuda Neta/EBITDA 12 M	2.32x	2.05x
Cobertura de intereses	4.41x	5.59x

Nota: La deuda neta incluye \$0.1 millones de cartas de crédito con vencimientos superiores a 180 días que para efectos del convenio se consideran deuda bruta.

Al 30 de septiembre de 2019, la deuda financiera neta fue de \$3.0 mil millones, compuesta por una deuda financiera total de \$3.6 mil millones menos efectivo y equivalentes de \$593 millones.

El coeficiente de Deuda Neta/EBITDA fue de 2.32x al 30 de septiembre de 2019, mientras que el índice de Cobertura de Intereses fue de 4.41x.

Detalles de la Conferencia Telefónica

Orbia realizará la conferencia telefónica para discutir los resultados del 3T 2019 el próximo 24 de octubre de 2019 a las 10:00 a.m. Ciudad de México/11:00 a.m. (hora del Este de los Estados Unidos). Para acceder a la llamada, por favor marque 001-855-817-7630 (México), 1-888-339-0721 (Estados Unidos) o 1-412-317-5247 (Internacional). Los participantes pueden registrarse para la conferencia telefónica [aquí](#).

La grabación de la transmisión por Internet se publicará en nuestro sitio web en un plazo de varias horas después de que se haya completado la llamada. Se puede acceder al webcast a través del siguiente enlace: <https://services.choruscall.com/links/orbia191024.html>

Se puede acceder a la repetición a través de la página web de Orbia en <https://www.Orbia.com/>

Para todas las noticias, por favor visite la siguiente página web <https://www.Orbia.com/newsroom/>

Estado de Resultados Consolidado

En millones de dólares	Tercer Trimestre			Enero - Septiembre		
	2019	2018	%	2019	2018	%
Estado de Resultados						
Ventas netas	1,747	1,785	-2%	5,351	5,509	-3%
Costo de ventas	1,232	1,289	-4%	3,853	3,964	-3%
Utilidad bruta	515	497	4%	1,498	1,545	-3%
Gastos de operación	270	227	19%	830	732	13%
Utilidad (pérdida) de operación	245	270	-9%	668	813	-18%
Costo Financiero	80	89	-10%	231	210	10%
Participación en asociada	-	(2)	-100%	(4)	(4)	0%
Utilidad (pérdida) por operaciones continuas antes de impuesto a la utilidad	165	183	-10%	441	607	-27%
Impuesto causado	64	54	19%	171	168	2%
Impuesto diferido	(6)	8	N/A	(27)	22	N/A
Impuesto a la utilidad	58	62	-6%	144	190	-24%
Utilidad (pérdidas) por operaciones continuas	107	120	-11%	297	417	-29%
Operaciones discontinuadas	-	(1)	-100%	(1)	19	N/A
Utilidad (pérdida) neta consolidada	107	120	-11%	297	437	-32%
Interés minoritario	30	37	-19%	88	113	-22%
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	76	82	-7%	208	323	-36%
EBITDA	381	375	2%	1,071	1,128	-5%
EBITDA sin efecto IFRS 16	360	375	-4%	1,013	1,128	-10%

Balance General Consolidado

Balance general	En millones de dólares	
	Sep 2019	Dic 2018
Activo total	10,215	10,062
Efectivo y equivalentes de efectivo	593	700
Clientes	1,317	1,150
Inventarios	869	866
Otros activos circulantes	283	262
Propiedad, planta y equipo, neto	3,375	3,507
Activos intangibles y Crédito Mercantil	3,244	3,345
Activo por derecho de uso	313	-
Activo largo plazo	221	232
Pasivo total	6,918	6,892
Porción circulante de deuda largo plazo	447	396
Proveedores	1,351	1,414
Pasivo por arrendamiento a corto plazo	72	18
Otros pasivos circulantes	729	881
Deuda largo plazo	3,122	3,175
Provisiones por beneficios a los empleados	193	182
Pasivo por impuestos diferidos	322	349
Pasivo por arrendamiento a largo plazo	257	15
Otros pasivos largo plazo	425	462
Capital contable consolidado	3,297	3,170
Capital contable minoritario	723	761
Capital contable mayoritario	2,574	2,409
Total de pasivos y capital contable	10,215	10,062

Notas y Definiciones

Los resultados contenidos en este documento han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS”), siendo el dólar americano la moneda funcional y de reporte. Salvo que se especifique de otra forma, las cifras se reportan en millones.

A partir del 1T19, reportaremos el EBITDA de nuestros Grupos de Negocios con los cargos corporativos incluidos, el EBITDA de 2018 también ha sido ajustado para hacerlo comparable.

En nuestro esfuerzo continuo por informar mejor al mercado, y como parte de nuestro viaje de transformación para convertirnos en una organización más centrada en el cliente, a partir del 1T 2019, los ingresos en Fluent se presentaron de manera geográfica, así como por división global de negocio; Wavin (Building & Infrastructure en Europa y Amanco en Latinoamérica-), Dura-line (Fluent U.S. and Canada y Fluent AMEA – Dura-line Datacom) y Netafim (Precision Agriculture).

El Grupo de Negocio Fluent incluye en sus resultados a Netafim a partir del 7 de febrero de 2018 día de cierre de la adquisición.

Las cifras y los porcentajes han sido redondeados y puede ser que, por lo mismo, no sumen.

Sobre Orbia

Orbia es una comunidad de empresas unidas por un mismo propósito: Impulsar la vida alrededor del mundo. Los grupos de negocio de ORBIA tienen un enfoque colectivo en garantizar la seguridad alimentaria, reducir la escasez de agua, reinventar el futuro de ciudades y hogares, conectar a las comunidades con la infraestructura de datos y ampliar el acceso a la salud y el bienestar con materiales avanzados. Los grupos de negocio son Precision Agriculture, Building and Infrastructure, Fluor, Polymer Solutions y Data Communications que de forma colectiva buscan soluciones centradas en el ser humano, para los retos globales. Orbia es líder mundial en productos especializados y soluciones innovadoras en múltiples sectores de la industria y el comercio, desde agricultura e infraestructura hasta telecomunicaciones, atención médica y más. Orbia tiene actividades comerciales en más de 100 países y operaciones en 41, con sedes mundiales en la Ciudad de México, Boston, Ámsterdam y Tel Aviv.

Información Prospectiva

“En adición a información de carácter histórico, el presente comunicado de prensa contiene “Información Prospectiva” que refleja las expectativas de la administración en torno al futuro. La utilización de palabras como “anticipar”, “creer”, “estimar” “esperar” “tener la intención de”, “poder” “planear” “deber” y cualesquiera otras expresiones similares generalmente indican comentarios basados en expectativas. Los resultados finales podrían diferir materialmente de las expectativas actuales debido a diferentes factores, entre los que se incluyen, pero no se encuentran limitados a, cambios a nivel local e internacional de corte político, la economía, el negocio, la competencia, los mercados y cuestiones de carácter regulatorio, tendencias cíclicas en los mercados relevantes en que participa la Compañía, así como cualesquiera otros factores previstos en la sección “Factores de Riesgo” del reporte anual presentado por Orbia ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV). La información prospectiva incluida en el presente representa los puntos de vista de Orbia a la fecha del presente comunicado de prensa. Orbia no asume obligación alguna de revisar o actualizar públicamente ninguna información prospectiva por cualquier razón salvo que así lo exija la legislación aplicable.”

Orbia ha implementado un Código de Ética que rige nuestras relaciones con nuestros empleados, clientes, proveedores, y grupos de interés en general. El Código de Ética de Orbia se encuentra disponible para su consulta en el siguiente enlace: http://www.Orbia.com/Codigo_de_etica.html. Asimismo, en cumplimiento con el Artículo 42 de la Ley del Mercado de Valores, a través de su Comité de Auditoría ha establecido un mecanismo de contacto a efecto que cualquier persona que tenga conocimiento del incumplimiento al Código de Ética o lineamientos y políticas de operación, sistema de control y auditoría internos y registro contable, ya sea de la propia Sociedad o de las personas morales que ésta controle, realice una denuncia la cual se garantiza se mantendrá en anonimato. La Línea de Denuncia es operada a través de un tercero. En México se puede denunciar cualquier anomalía por teléfono, o a través de la página de internet <http://www.ethic-line.com/Orbia> o al correo electrónico Orbia@ethic-line.com. Dichas denuncias serán informadas directamente al Comité de Auditoría de Orbia para su investigación.