

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	34
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	36
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	38
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	39
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	41
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	43
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	46
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	49
[700002] Datos informativos del estado de resultados	50
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	51
[800001] Anexo - Desglose de créditos	52
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	54
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	55
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	56
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	64
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	68
[800500] Notas - Lista de notas.....	69
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	70
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	71

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Orbia Anuncia Resultados del Tercer Trimestre 2025

Ciudad de México, 22 de octubre, 2025 – Orbia Advance Corporation, S.A.B. de C.V. (BMV: ORBIA*) (“la Compañía” o “Orbia”) reporta sus resultados no auditados del tercer trimestre de 2025.

Orbia reportó ingresos de \$1,966 millones y EBITDA de \$295 millones durante el trimestre. El flujo de operación fue de \$271 millones, lo cual representó una tasa de conversión del 92% del EBITDA. La demanda continua débil en Polymer Solutions y Building & Infrastructure, sin embargo, se ha estabilizado en los demás grupos de negocio. Consistente con los objetivos de reducir sus indicadores de apalancamiento financiero, la Compañía, continúa avanzando conforme a lo previsto en las iniciativas de generación de efectivo, al mismo tiempo que ha logrado fortalecer o mantener su posición de mercado en cada uno de sus grupos de negocio.

Datos Financieros Relevantes del 3T 2025

(Todas las métricas se comparan con el 3T 2024 excepto si se indica lo contrario)

- Las ventas netas de \$1,966 millones incrementaron 4%, debido a mayores ingresos en todos los grupos de negocio.
- El EBITDA reportado de \$295 millones aumentó 2%, impulsado por Connectivity Solutions y Precision Agriculture, parcialmente compensando por Polymer Solutions, Building & Infrastructure y Fluor & Energy Materials.
- El flujo de operación de \$271 millones disminuyó en \$12 millones, con una tasa de conversión del 92% del EBITDA. La disminución fue debido a una reducción en el flujo generado por el capital de trabajo en comparación con el mismo trimestre del año anterior.
- Orbia reafirma la guía anual de EBITDA Ajustado por partidas no operacionales, en un rango de entre \$1,100 millones y \$1,200 millones, se proyecta un resultado en la parte media inferior del rango.

“Los resultados del tercer trimestre de Orbia muestran una demanda débil en algunos grupos de negocio y señales positivas en otros. En este entorno, la Compañía mantiene su enfoque en fortalecer sus posiciones de liderazgo en el mercado, avanzando de manera importante en las iniciativas de reducción de costos y generación de efectivo, capturando rentabilidad incremental por inversiones de crecimiento recientemente completadas, ejecutando la venta de activos no estratégicos y tomando acciones proactivas para simplificar y fortalecer el negocio, y el balance general a largo plazo,” dijo Sameer Bharadwaj, Director General de Orbia.

Notas y Definiciones

Los resultados contenidos en este documento han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS”), siendo el dólar americano la moneda funcional y de reporte. Salvo que se especifique de otra forma, las cifras se reportan en millones.

Las cifras y los porcentajes han sido redondeados y puede ser que, por lo mismo, no sumen.

Perspectiva 2025

Los supuestos fundamentales en los que se basó la guía reflejan una demanda débil en Polymer Solutions y Building & Infrastructure, parcialmente compensado por condiciones con señales de mejora en Precision Agriculture, Connectivity Solutions y Fluor & Energy Materials. Por lo tanto, Orbia reafirma la guía de EBITDA Ajustado⁽¹⁾ de 2025 en un rango de entre \$1,100 a \$1,200 millones, se proyecta un resultado en la parte media inferior del rango.

La Compañía mantiene su guía de inversiones de capital en 2025 por aproximadamente \$400 millones, con un enfoque prioritario en el fortalecimiento de la seguridad e integridad de las operaciones, en concluir las inversiones en proyectos de crecimiento orgánico próximos a generar ventas.

Excluyendo los factores particulares que no reflejan los resultados operativos recurrentes, como fluctuaciones cambiarias, ajustes por inflación y otros elementos no recurrentes, la Compañía espera una tasa efectiva de impuestos en el rango de 27% a 32%⁽²⁾ en 2025. Orbia reafirma su compromiso de gestionar los riesgos fiscales globales en un entorno de volatilidad cambiaria e inflación, y continuará monitoreando la evolución de las regulaciones fiscales locales conforme evoluciona el entorno.

Para cada uno de los grupos de negocio, la Compañía asume las siguientes condiciones:

- **Polymer Solutions:** Se espera que las dinámicas de mercado permanezcan débiles durante el resto del año, impulsadas por el exceso de oferta y precios de exportación bajos de China y Estados Unidos, en conjunto con mayores costos de etano y etileno. Si bien la primera mitad del año estuvo marcada por interrupciones en el suministro de materia prima y los retos operativos que se presentaron en derivados, el negocio ha estabilizado sus operaciones y permanece enfocado en operar a altos niveles de utilización para mejorar la rentabilidad y la generación de efectivo.
- **Building & Infrastructure:** Se espera crecimiento marginal soportado por el lanzamiento de nuevos productos y la expansión en márgenes, a pesar de las persistentes condiciones de mercado desafiantes, particularmente en Europa Occidental y en México. Para enfrentar este entorno, el negocio continuará su enfoque en lograr eficiencias operativas en costos que permitan mejorar la rentabilidad.
- **Precision Agriculture:** Se espera que las condiciones del mercado se mantengan estables o con una mejora marginal, como resultado de las señales positivas en Brasil y Estados Unidos. La Compañía anticipa que continúe el crecimiento en América Latina y en el segmento de proyectos en África. El negocio seguirá enfocado en impulsar el crecimiento mediante una mayor penetración en cultivos extensivos, manteniendo un enfoque consistente en la gestión de costos y mejoras en la gestión del capital de trabajo.
- **Connectivity Solutions:** Se espera que el negocio mantenga un crecimiento en volumen durante el año, soportado por el crecimiento sostenible en el despliegue de redes. El incremento de la rentabilidad será impulsado por los beneficios derivados de las reducciones de costos y una mayor utilización de las instalaciones.
- **Fluor & Energy Materials:** El negocio espera que los mercados de la cadena de valor del flúor mantengan su fortaleza, con una demanda y precios resilientes durante el resto del año, lo que ayudará a compensar el incremento en costos de materias primas. El control de costos seguirá siendo prioritario para mantener los márgenes, además de una gestión activa del portafolio de productos enfocada en maximizar la creación de valor.

Información Prospectiva

“En adición a información de carácter histórico, el presente comunicado de prensa contiene “Información Prospectiva” que refleja las expectativas de la administración en torno al futuro. La utilización de palabras como “anticipar”, “creer”, “estimar” “esperar” “tener la intención de”, “poder” “planear” “deber” y cualesquiera otras expresiones similares generalmente indican comentarios basados en expectativas. Los resultados finales podrían diferir materialmente de las expectativas actuales debido a diferentes factores, entre los que se incluyen, pero no se encuentran limitados a,

cambios a nivel local e internacional de corte político, la economía, el negocio, la competencia, los mercados y cuestiones de carácter regulatorio, tendencias cíclicas en los mercados relevantes en que participa la Compañía, así como cualesquiera otros factores previstos en la sección “Factores de Riesgo” del reporte anual presentado por Orbia ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) que se encuentra disponible en nuestro sitio web en el siguiente enlace: <https://ir.orbia.com/financial-information/annual-reports-proxy-statements>. La información prospectiva incluida en el presente representa los puntos de vista de Orbia a la fecha del presente comunicado de prensa. Orbia no asume obligación alguna de revisar o actualizar públicamente ninguna información prospectiva por cualquier razón salvo que así lo exija la legislación aplicable.”

⁽¹⁾ El EBITDA ajustado es el EBITDA ajustado para excluir partidas que ocurren de forma limitada, son claramente identificables y no reflejan el desempeño operativo recurrente del negocio.

⁽²⁾ Excluyendo el impacto de la inflación y las fluctuaciones en el tipo cambio en México.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Orbia es una compañía con un propósito común: impulsar la vida alrededor del mundo. Orbia opera en los sectores de Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary), Building & Infrastructure (Wavin), Precision Agriculture (Netafim), Connectivity Solutions (Dura-Line), y Fluor & Energy Materials. Los cinco negocios de Orbia están enfocados en ampliar el acceso a la salud y el bienestar, reinventar el futuro de ciudades y hogares, garantizar la seguridad hídrica y alimentaria, conectar a las comunidades con la infraestructura de datos y permitir la transición energética con materiales básicos y avanzados, productos de especialidad y soluciones innovadoras. Orbia cuenta con un equipo global de más de 23,000 empleados, actividades comerciales en más de 100 países y operaciones en más de 50, con sedes globales en Boston, Ciudad de México, Ámsterdam y Tel Aviv. La compañía generó \$7,506 millones en ventas en 2024. Para conocer más sobre Orbia, visite: Orbia.com.

La oficina registrada de Orbia se encuentra en Paseo de la Reforma No. 483 Piso 47, Cuauhtémoc, 06500 Ciudad de México

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Orbia se rige con un modelo de crecimiento global guiado por su propósito. Esto significa que nuestra organización está identificando problemas en la infraestructura y retos en comunidades y ciudades a lo largo y ancho del mundo y desarrollando soluciones innovadoras para resolverlos. Este planteamiento para nuestro negocio es una cuestión enfocada en identificar los retos del hoy, así como analizar las trayectorias de crecimiento y de predecir los retos del mañana. Así, la Compañía ha decidido poner un mayor énfasis en sus mercados finales poniendo como centro de la estrategia al cliente y sus necesidades, para desarrollar productos cada vez más especializados, tecnológicos e innovadores y cada vez más soluciones conocidas como “human-centered”, en las que Orbia ha identificado y pueda seguir identificando problemas críticos. Orbia ha adoptado una mayor disciplina en cuanto a la decisión de inversión en proyectos tanto orgánicos como inorgánicos mediante un modelo de asignación de capital en el que se incluye un primer filtro los riesgos, mitigantes, alineación a la estrategia de Orbia, potencial de crecimiento global y local, rentabilidad y capacidad operacional.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de Riesgo

Los riesgos e incertidumbres descritos a continuación se incluyen de forma enunciativa más no limitativa. Los riesgos e incertidumbres adicionales, de los que la Administración de la Compañía no tiene conocimiento, podrían también afectar sus operaciones comerciales. Cualquiera de los siguientes riesgos, en caso de que se presenten, podrían afectar de manera adversa y sustancial el negocio, los resultados de operaciones, los pronósticos y la situación financiera. En tal caso, los precios de mercado de sus Senior Notes, sus Bonos Vinculados a la Sustentabilidad, sus CEBURES, (cuando exista alguna emisión vigente) y de la acción ORBIA * podrían declinar y usted podría perder toda o parte de su inversión.

(a)Factores de Riesgo relacionados con los negocios de Orbia

La naturaleza cíclica de la industria química global puede disminuir los resultados del negocio y sus márgenes.

Algunas industrias en las que opera Orbia, incluyendo los mercados en los que la Compañía compite, experimentan un comportamiento cíclico, sensibles a cambios en cuanto a la oferta y demanda y se ven afectadas por las condiciones políticas y económicas prevalecientes en los diferentes países y regiones del mundo en las que Orbia está presente. Esta tendencia cíclica puede reducir las ventas netas y márgenes de la Compañía, especialmente:

- Los cambios desfavorables de la coyuntura en la actividad empresarial y económica general pueden provocar que la demanda de los productos de la Compañía baje; particularmente los que se dan en la industria de la construcción residencial, comercial o industrial estando fuertemente relacionados a la estabilidad o inestabilidad que prevalece en cada país;
- Considerando el entorno competitivo en el cual opera Orbia, una menor demanda puede provocar presión en los precios de sus productos;
- Las dinámicas de mercado de oferta y demanda tanto de sus productos como de sus materias primas y aquellas otras materias primas que a su vez les afecta, pueden dar lugar a variaciones en los precios de algunos o todos sus productos o de sus materias primas, lo que podría afectar sus ventas o márgenes.

Debido a la tendencia cíclica de la industria química mundial, históricamente el mercado químico internacional ha experimentado periodos cambiantes de oferta limitada, lo que ha provocado que aumenten los precios y los márgenes de utilidad, seguido de una expansión de la capacidad de producción, lo cual resulta en una sobreoferta con menores precios y márgenes de utilidad. Orbia determina los precios para los productos que vende con referencia a los precios del mercado internacional. Las industrias químicas de Europa y LATAM se han integrado cada vez más con la industria química mundial por un sinnúmero de razones, incluyendo el aumento en la demanda y el consumo de productos químicos en dichas regiones, así como la integración continua de los mercados regionales y mundiales de productos. Las ventas netas y márgenes brutos de la Emisora están ligados a las condiciones de la industria mundial que no puede controlar. Particularmente, la Compañía es sensible a los ciclos económicos que afectan a las industrias de la construcción, infraestructura, agricultura y automotriz. A lo largo de la historia, la demanda ha sido vulnerable a dichas circunstancias. Esta vulnerabilidad puede conllevar a cambios significativos en los resultados trimestrales de operación o en los resultados anuales de la Emisora, limitando así la capacidad de pronosticar su desempeño operacional, flujos de efectivo y situación financiera.

Las operaciones de la Compañía son dependientes en forma relevante de industrias con comportamiento cíclico

Algunos de los proveedores y clientes de Orbia participan en industrias que pueden mostrar una ciclicidad significativa. Esto incluye industrias como la energía que históricamente han experimentado periodos de desaceleración y, a veces, recesión. La demanda de algunos de sus productos y servicios, así como el suministro de algunos de sus materiales crudos, dependen del nivel de inversión por parte de las empresas en tales industrias, lo que a su vez depende en parte del precio general del petróleo, gas natural y otras fuentes de energía. Los precios del petróleo han sido altamente volátiles en los últimos años. Una continua disminución en las inversiones en esta industria, ya sea debido a una disminución de los precios, mayores costos o una economía global menos atractiva, podría causar retrasos en los proyectos de sus clientes, y por lo tanto una menor demanda de algunos de sus productos y servicios o una falta de suministro de algunos de los materiales crudos, lo que a su vez podría tener un efecto adverso material en los resultados operativos, flujos de efectivo y posición financiera de Orbia.

Algunos de los clientes o proveedores de Orbia también dependen de los niveles de producción de petróleo y gas natural. Interrupciones o disminuciones en la producción de dichos suministros, debido a diversas circunstancias fuera del control de la Compañía, incluidas condiciones climáticas adversas, accidentes, acceso reducido al sistema financiero, contingencias laborales, huelgas u otros, pueden causar retrasos en los proyectos de inversión de los clientes o aumentos en los costos de producción de los materiales crudos de la Compañía, lo que puede afectar los resultados operativos, flujos de efectivo y posición financiera de la Compañía.

Orbia está comprometida a invertir en materiales y soluciones que permitan la rápida transición del mundo hacia una energía sostenible. Sin embargo, la demanda futura de estos productos podría ser menor que las expectativas proyectadas, lo que tendría un impacto adverso en los resultados operativos y la posición financiera de la compañía.

La incapacidad de la Compañía para satisfacer las necesidades del mercado debido a la falta de desarrollo de nuevos productos, tecnologías de producción, acceso a nuevas tecnologías, o desarrollo de productos sustitutos podría afectar de forma adversa su posición competitiva

Los mercados para muchos de los productos que elabora la Compañía requieren mejoras continuas en calidad y desempeño. Para continuar siendo competitivos, la Compañía debe desarrollar y comercializar productos que cubran las necesidades del mercado de una manera oportuna. Adicionalmente, cambios rápidos en los mercados pueden acortar el ciclo de vida de los productos actuales de la Compañía, y de esa forma perjudicar la capacidad de Orbia para recuperar sus inversiones en esos productos. Si la Compañía es incapaz para mantenerse al ritmo de las mejoras tecnológicas y de la demanda del mercado, sus resultados de operación y situación financiera podrían verse afectados de manera adversa y significativa.

Además, el desarrollo de nuevas tecnologías podría resultar en la creación de nuevos productos o materias primas que sustituirían a aquellos que la Compañía produce o utiliza actualmente. Si la Compañía fuera incapaz de competir con dichos nuevos productos o tener acceso a nuevas materias primas necesarias para su proceso productivo, sus resultados de operación podrían verse afectados de manera adversa y material.

El negocio de la Compañía está sujeto a los riesgos generalmente relacionados con operaciones comerciales internacionales y sus ganancias y ventas netas podrían verse afectadas de manera adversa por las condiciones económicas y el panorama en los países donde opera

Orbia comercializa sus productos en más de 100 países. La Compañía participa en la fabricación y otras actividades comerciales en los seis continentes. Como resultado, la Compañía está, y seguirá estando, sujeta a los riesgos generalmente asociados con la fabricación y distribución internacional, a las condiciones económicas adversas y a otras condiciones políticas, sociales y regulatorias en los países donde lleva a cabo negocios, que pueden impactar en la demanda de sus productos y, en última instancia, en sus ganancias y ventas netas, incluyendo:

- Regulaciones gubernamentales aplicables a la fabricación y/o a actividades de inversión extranjera;
- Modificaciones a políticas en materia de aranceles aduaneros o comerciales para importación o exportación desde y hacia países en que opera Orbia;
- Cambios en las políticas relativas a las prácticas de comercio;
- Cambios en condiciones sociales, políticas y económicas;
- Retrasos de fletes;
- Paros o escasez de energía eléctrica y otros servicios públicos;
- Restricciones en la conversión de divisas y volatilidad en los mercados cambiarios;
- Limitaciones en la mano de obra calificada y cambios en las condiciones laborales locales;
- Restricciones relacionadas con la venta de productos, incluyendo marcas comerciales, en relación con derechos de propiedad intelectual de terceros;
- Dificultades en el cumplimiento de obligaciones contractuales en jurisdicciones fuera de México, así como en el cobro de cuentas en el extranjero;
- Regulaciones en materia de medio ambiente;
- Reformas fiscales y a otras leyes y regulaciones;
- Condiciones de recesión o tasas de crecimiento económico negativas o lentas;
- Cambios en tasas de interés locales o internacionales que afecten al tipo de cambio; y
- Medidas de austeridad y reducción o eliminación de subsidios e incentivos a las industrias en que operamos.

Algunos países en los que Orbia opera han experimentado inestabilidad política y social en el pasado y las interrupciones o cese de operaciones pueden suscitarse en cualquiera de las instalaciones de producción o en las redes de distribución de dichos países. Adicionalmente, algunas otras fuentes potenciales de riesgo económico son: las condiciones inflacionarias y las políticas monetarias asociadas para controlarla, los altos precios de la energía y las materias primas, las interrupciones de la oferta, la desaceleración económica mundial y la posible recesión, la desaceleración económica por encima de las expectativas en algunos mercados, la volatilidad en los mercados financieros, la incertidumbre política y los riesgos geopolíticos en todo el mundo.

Los factores antes mencionados, así como las regulaciones gubernamentales aplicables a inversiones extranjeras y/o a la importación, exportación o venta de los productos y las medidas proteccionistas del mercado podrían afectar de manera adversa las ventas y resultados de operación, y en el pasado han provocado que los distribuidores, intermediarios y clientes reduzcan su gasto y retrasen o dejen de comprar productos, lo que podría generar un efecto adverso sobre las ventas netas, resultado de operación y flujos de efectivo.

Orbia enfrenta una intensa competencia de otros proveedores de productos similares

Los mercados para los productos que comercializa Orbia son altamente competitivos. En términos generales, la Compañía tiene un control nulo o limitado sobre los precios prevalecientes en los mercados internacionales de los productos químicos que vende que reciben tratamiento de productos básicos o de materias primas, tales como cloro, sosa cáustica, resina, compuestos y fluorita. La competitividad de estos productos se basa en el precio, desempeño, calidad del producto, entrega de éste y el servicio al cliente. Es difícil proteger la posición de la Compañía en el mercado para muchos de sus productos básicos por diferenciación de éstos al ser de calidad estandarizada y la Compañía podría no ser capaz de transmitir los incrementos de los costos y precios relacionados con dichos productos a los clientes. En muchos casos, los entornos competitivos para sus diversos productos podrían variar de manera significativa en cualquier momento y su capacidad para ajustar la mezcla de productos con base en las condiciones de mercado podría ser limitada, debido a restricciones inherentes a los procesos de producción.

Los competidores de Orbia incluyen empresas más grandes o bien posicionadas en los mercados químicos internacionales, incluyendo aquellas en Europa y América Latina, o empresas que tienen mayores ventajas competitivas debido a una combinación de varios factores, como un mayor acceso a recursos financieros, beneficios derivados de la integración y economías de escala, disponibilidad de materias primas a menor costo, diversificación y gestión de riesgos. Los principales competidores de Orbia han realizado inversiones significativas de capital, lo que les ha permitido obtener y mantener una participación significativa en el mercado. Tales situaciones, así como el aumento de la competencia, pueden tener efectos adversos en los resultados operativos, el flujo de efectivo o la situación financiera de la Compañía.

Las fluctuaciones en los precios de las principales materias primas, incluyendo gas natural, energía eléctrica, azufre, etano, etileno, resinas, entre otros, pueden afectar de forma adversa el negocio y los resultados operativos de la Compañía

En años recientes, los precios de la energía eléctrica, gas natural, azufre, etano, etileno, resinas, entre otras materias primas e insumos, han experimentado importantes fluctuaciones en los mercados locales e internacionales. Dichas fluctuaciones provocan variaciones en los costos de producción y de ventas, lo que a su vez se refleja en los márgenes de utilidad de los productos que la Compañía fabrica y comercializa. Además, los precios de petróleo y productos derivados han presentado volatilidad, lo que afecta el precio de venta de productos tales como etileno, VCM y PVC, así como sus costos de producción y de ventas.

Aunque generalmente Orbia transfiere cualquier aumento de precio en materias primas a sus clientes, no siempre es posible hacerlo, por lo que las fluctuaciones futuras en los precios de energía eléctrica, gas natural, etano, etileno, azufre, resinas, entre otros, que utiliza en los procesos de manufactura y que han experimentado recientemente volatilidad, pudieran resultar en variaciones en el costo de los insumos que la Empresa utiliza para la producción, mientras que las variaciones en el precio del petróleo pudieran impactar, como lo han hecho en el pasado, los precios de algunos de sus productos, lo que a su vez podría afectar negativamente sus resultados de operación y situación financiera.

Cualquier interrupción en el suministro de materias primas podría afectar las operaciones de Orbia

La capacidad de Orbia para lograr sus objetivos estratégicos continúa dependiendo, en gran parte, de la adquisición exitosa, oportuna y rentable de energía eléctrica y materias primas como gas natural, etano, etileno, electricidad, VCM, PVC, Polietileno y otras resinas plásticas. Actualmente, la Emisora cuenta con un número limitado de proveedores para la producción y entrega de estos insumos. La Administración de la Emisora no puede asegurar la estabilidad del suministro de gas, ni la disponibilidad de suministros a precios razonables o que los proveedores continúen abasteciéndolos.

Por lo tanto, en caso de cualquier interrupción, discontinuación u otra alteración en los mercados o el suministro de materias primas o energía eléctrica, incluyendo un aumento sustancial en los costos de los mismos, podría afectar negativamente la situación financiera y los resultados operativos de la Compañía. De manera similar, una disminución en el suministro de ciertas materias primas, o en el número de proveedores de materias primas, puede resultar en un aumento en los precios pagados por el suministro de estas materias primas, en cuyo caso los resultados operativos y la situación financiera también podrían verse afectados negativamente.

Las mejoras en la capacidad de producción, el mantenimiento, y las empresas adquiridas, por lo general, requieren inversiones significativas, y la Compañía no puede garantizar que conseguirá el rendimiento esperado en éstas

Orbia realiza importantes inversiones de capital relacionadas con el mantenimiento de sus capacidades de producción, protección ambiental y seguridad, seguridad de trabajadores y de las instalaciones, eficiencia y modernización de sus plantas. Además, la Compañía ha realizado varias adquisiciones complementarias en los últimos años para apoyar el crecimiento de sus negocios.

Orbia puede no ser capaz de obtener el retorno esperado de sus inversiones si surgen eventos desfavorables en los mercados de sus productos. Las decisiones relacionadas con el tiempo o la forma en que dichas inversiones se ejecutan están basadas en proyecciones futuras de demanda de mercados y otros factores que pudieran ser inexactos. Los proyectos actuales podrían no completarse de manera oportuna debido a factores como la incapacidad de obtener financiamiento, cambios regulatorios, falta de cumplimiento o disponibilidad de contratistas y subcontratistas, así como problemas logísticos. Tales factores podrían tener un efecto material adverso sobre los resultados de operación de Orbia, incluyendo costos por deterioro de activos relacionados con esas inversiones.

Orbia está expuesta al riesgo de una posible expropiación o nacionalización de los activos en algunos de los países en donde opera

Algunos de los países en los que Orbia opera han estado sujetos a condiciones políticas volátiles en el pasado reciente y la Compañía no puede garantizar que los gobiernos locales no impondrán cambios con carácter retroactivo que pudieran afectar su negocio o que, eventualmente, forzarían a renegociar los contratos actuales con dichos gobiernos. Estos eventos podrían afectar sustancialmente la situación financiera y los resultados de operaciones de la Compañía.

La incapacidad de administrar el crecimiento eficazmente podría afectar de manera adversa el negocio de la Compañía, sus resultados operativos y situación financiera

Como resultado de proyectos de crecimiento orgánico e inorgánico, el EBITDA de la Emisora podría incrementarse significativamente. Este crecimiento podría generar demandas considerables sobre los recursos administrativos, operativos y financieros de la Compañía. La capacidad de Orbia para continuar alcanzando sus objetivos de crecimiento a largo plazo dependerá de la habilidad de su liderazgo para gestionar efectivamente estos factores, manteniendo al mismo tiempo el enfoque en iniciativas de desarrollo comercial y de productos.

Orbia está sujeta a determinadas obligaciones restrictivas de hacer y no hacer por virtud de la celebración de sus contratos de crédito, lo que podría limitar sus actividades comerciales futuras

Al 31 de diciembre de 2024, la Emisora mantenía una deuda con costo por un monto total de \$4,426 millones de dólares, conformada por diversas líneas de crédito y emisiones de valores en mercados locales e internacionales. De conformidad con los acuerdos que regulan sus facilidades crediticias de largo plazo, la Compañía está obligada al cumplimiento de ciertos covenants que limitan sus operaciones y decisiones financieras. El cumplimiento de estas obligaciones crediticias podría restringir la capacidad de la Compañía para emprender futuros proyectos de crecimiento orgánico e inorgánico, así como para realizar financiamientos o refinanciamientos de deuda, lo que podría impactar negativamente sus operaciones, resultados financieros y posición económica.

Recientemente Orbia ha hecho y puede hacer adquisiciones significativas que, si no son integradas apropiadamente, pueden afectar de forma adversa sus resultados operativos

Históricamente Orbia ha hecho adquisiciones importantes, y pudiera considerar hacer adquisiciones importantes adicionales, para continuar con su crecimiento. Para obtener más información con respecto a estas adquisiciones, consulte la sección "Inversiones realizadas en los últimos tres ejercicios", en el Capítulo 2, inciso a) Historia y Desarrollo, sección v), "Estrategia General de Negocio" del Reporte Anual 2024.

Las adquisiciones por sí mismas implican riesgos, incluyendo los siguientes:

- Los negocios adquiridos pueden no lograr los resultados esperados;
- Que el contexto económico con una expectativa de crecimiento dentro de los mercados en donde las empresas adquiridas estén presentes cambie;
- No obtener las sinergias esperadas;
- Que los costos, insumos y energía aumenten;
- Dificultades encontradas en la integración de operaciones, tecnologías y sistemas de control;
- Posible incapacidad de contratar o retener personal clave para las operaciones adquiridas;
- Posible incapacidad de lograr las economías de escala esperadas;
- Pasivos no previstos;
- Competencia económica y consideraciones regulatorias no contempladas.

La Compañía puede enfrentar dificultades en la integración de operaciones, sistemas de contabilidad y sistemas de tecnología de información de algunas de las empresas adquiridas. Si la Compañía no fuera capaz de integrar o gestionar con éxito las operaciones adquiridas, Orbia podría no lograr los ahorros de costos esperados, el aumento de ingresos y niveles de integración necesarios para compensar los significativos gastos asociados con la integración de las empresas adquiridas. Esto podría resultar en una menor rentabilidad o cargos por deterioro.

Orbia está expuesta a riesgos de producto que podrían provocar daños a terceros

La Compañía puede estar expuesta a riesgos o daños derivados de la responsabilidad civil frente a terceros derivada del uso de sus productos, así como del proceso judicial resultante, independientemente de que dichos productos se utilicen de forma contraria a las instrucciones. Orbia también puede estar expuesto a daños relacionados con el uso de sus productos en aplicaciones de grado médico y para la industria de alimentos y bebidas.

Orbia ha contratado coberturas de seguros a medida para este tipo de riesgo en sus productos. Sin embargo, las medidas de seguridad adoptadas para prevenir los riesgos del producto y la cobertura de seguros pueden no ser adecuados para mitigar el

riesgo de todos los daños en los que pueda incurrir, en cuyo caso, los resultados operativos o la situación financiera de la Compañía podrían verse afectados negativamente.

Los impactos relacionados con el cambio climático podrían resultar en requisitos regulatorios o legales adicionales, así como en inversiones no contempladas por la Compañía

La Compañía ha realizado diferentes análisis para determinar el grado de vulnerabilidad de sus operaciones ante posibles efectos en el cambio climático.

Entre los efectos del cambio climático identificados en las regiones donde Orbia opera o tiene participación de mercado se incluyen: desertificación y sequías, aumento del nivel del mar, cambios en los patrones de precipitación, disminución en la disponibilidad de agua, deforestación y proliferación de enfermedades. Estos fenómenos podrían afectar los resultados operativos y la posición financiera de Orbia debido a: la necesidad de realizar **inversiones adicionales** para adaptar las operaciones a nuevas condiciones climáticas, el **incremento en los precios** de insumos y energía, **cierre de operaciones afectadas** y reubicación de proveedores, implementación de **medidas de protección** contra fenómenos naturales (como la construcción de diques en instalaciones costeras, protección contra inundaciones o incendios, etc.) así como la **reubicación de instalaciones** a zonas con condiciones más favorables y mayores exigencias regulatorias ambientales. Estos factores, entre otros impactos potenciales, podrían generar desafíos operativos y financieros significativos para la Compañía.

Los desastres naturales, riesgos inherentes a procesos de producción, eventos climáticos extremos y otros eventos podrían afectar de manera adversa las operaciones de Orbia

Los desastres naturales, tales como tormentas, inundaciones, huracanes y terremotos, podrían alterar las operaciones, dañar infraestructura o afectar de manera adversa las plantas de producción de la Compañía. Adicionalmente, Orbia está sujeta a actos de vandalismo o disturbios que podrían afectar la infraestructura y/o su red de distribución. Cualquiera de estos eventos podría incrementar sus gastos o inversiones y/o resultar en un evento de *fuerza mayor* conforme a algunos de sus contratos y consecuentemente afectar sus resultados de operación y situación financiera.

Las operaciones de Orbia están sujetas a riesgos tales como incendios, explosiones y otros accidentes relacionados con la fabricación, almacenamiento y transporte de productos químicos. Estos peligros pueden ocasionar desde lesiones a personas hasta pérdida de vidas, daños materiales y/o destrucción de equipo y activos, así como daños ambientales. Un incidente trascendente en una de sus plantas o instalaciones de almacenamiento podría forzar la suspensión temporal de operaciones y esto podría resultar en incurrir en costos compensatorios significativos y pérdida de ingresos por ventas netas.

Los conflictos laborales podrían afectar los resultados operativos de Orbia

Al cierre del ejercicio 2024 aproximadamente el 52% de los trabajadores de la Compañía estaban sujetos a convenios colectivos de trabajo con sindicatos. Durante los últimos tres años, no ha tenido conflictos laborales importantes en sus plantas y ha podido mantener una relación positiva con los sindicatos. Sin embargo, no puede garantizar que no habrá suspensión temporal, ni que no se realizará una huelga, antes, durante la vigencia o al vencimiento de los convenios colectivos como resultado de condiciones políticas, económicas o por cualquier otra razón. Además, Orbia no puede estimar los efectos adversos que, en su caso, dichas suspensiones temporales o huelgas tendrían sobre las ventas, los resultados operativos o la situación financiera del Emisor. Cualquier suspensión temporal, huelga u otro evento laboral podría tener un efecto material adverso en sus actividades, resultados operativos o situación financiera.

Los conflictos armados y/o los ataques terroristas pueden afectar negativamente a los negocios de Orbia.

Los conflictos armados y los ataques terroristas pueden afectar negativamente a los negocios de Orbia. La Compañía opera negocios globales con operaciones comerciales y de fabricación en todo el mundo. Los conflictos o ataques terroristas, por ejemplo, los de Israel y Ucrania, podrían perjudicar a los empleados de la Compañía, dañar directamente sus instalaciones y activos, interrumpir sus cadenas de suministro y logística y crear una inestabilidad geopolítica más amplia, afectando negativamente la rentabilidad de la Compañía. El negocio de Precision Agriculture de la Compañía tiene operaciones de fabricación en Israel, por lo tanto, el conflicto continuo allí podría interrumpir la capacidad de Orbia para producir y suministrar ciertos productos de Precision Agriculture. Aunque Orbia no tiene operaciones de fabricación en Rusia o Ucrania, la invasión rusa de Ucrania está afectando negativamente a las condiciones económicas de Europa. Esto podría reducir la demanda de productos Orbia en la región EMEA y afectar negativamente a la capacidad de la empresa y sus clientes para operar en Europa, perjudicar a sus proveedores y aumentar

sus costes operativos. Otros países y regiones en los que opera Orbia también pueden experimentar conflictos armados o ataques terroristas.

Orbia es una controladora y no cuenta con activos significativos distintos a las acciones de sus subsidiarias; como resultado, puede no ser capaz de cumplir con sus obligaciones

Orbia es una controladora sin operaciones independientes, ni activos sustanciales además del patrimonio neto de sus compañías operativas subsidiarias. Por consiguiente, depende de los resultados de las operaciones de sus subsidiarias. La capacidad para servir su deuda y otras obligaciones dependen de la generación de flujo de efectivo de sus subsidiarias y su capacidad de poner dicho efectivo disponible en la forma de pagos de intereses, pago de deuda, como dividendos o de otra manera. Cada una de sus subsidiarias es una entidad legal distinta y, conforme a determinadas circunstancias, las restricciones legales y contractuales pueden limitar la capacidad de la Emisora de obtener efectivo de parte de sus subsidiarias. Además, conforme a la ley mexicana, las subsidiarias mexicanas pueden únicamente pagar dividendos de las utilidades retenidas, después de haber creado una reserva legal y que todas las pérdidas de ejercicios fiscales anteriores hayan sido absorbidas. Además, la distribución de dividendos puede ser gravable, a menos que se efectúen a partir de una cuenta de utilidades que ya fueron sujetas de impuestos. En caso de que no reciba distribuciones de sus subsidiarias, la Compañía puede ser incapaz de efectuar los pagos requeridos de capital e intereses de la deuda, o de pagar otras obligaciones. Cualquier cambio adverso en la situación financiera o resultados de operaciones de sus subsidiarias podría afectar su situación financiera.

La incapacidad de obtener suficiente capital para financiar adquisiciones o expansiones podría retrasar o impedir la implementación de la estrategia comercial de la Compañía

La Emisora espera que la expansión y continuo desarrollo de sus operaciones requiera cantidades significativas de capital para financiar inversiones y/o gastos de operación, incluyendo necesidades de capital de trabajo, que es posible que no se puedan obtener del todo o al menos no en términos aceptables.

Adicionalmente, sus operaciones pueden no generar suficiente flujo de efectivo para cumplir con las necesidades de efectivo, o las necesidades de capital varíen de manera significativa con respecto al planeado. En tales casos, podría ser necesario financiamiento adicional antes de lo previsto, o de lo contrario algunos de los nuevos planes de desarrollo y expansión se demorarían, o la Compañía pudiera desperdiciar oportunidades de mercado. Es posible que los instrumentos de préstamos futuros, tales como líneas de crédito, contengan cláusulas restrictivas y pudieran requerir que la Compañía y/o sus subsidiarias den en prenda activos para garantizar los pagos de dichas líneas de crédito. La incapacidad de obtener capital adicional y/o de obtenerlo en términos satisfactorios puede retrasar o impedir la expansión y afectar de manera negativa los resultados de operación, flujo de efectivo y situación financiera de Orbia.

Orbia utiliza instrumentos financieros derivados para cubrir o mitigar el riesgo asociado con fluctuaciones en las tasas de interés y/o tipos de cambio

Orbia está expuesta al riesgo de tasas de interés, ya que una parte de su deuda tiene una tasa de interés variable, así como al riesgo cambiario, porque tiene deuda e inversiones en monedas distintas al dólar estadounidense. La vulnerabilidad de la Compañía a las tasas de interés se concentra principalmente en la Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio (TIIE) y la tasa de financiamiento nocturno asegurado (SOFR), que son tasas de referencia utilizadas para pasivos financieros, mientras que la exposición a riesgos por tipos de cambio se debe principalmente a la deuda e inversiones denominadas en monedas distintas al dólar estadounidense. Se utiliza una prueba de estrés para determinar la exposición de la Compañía a las fluctuaciones en las tasas de interés en función de la deuda financiera total vinculada a tasas flotantes que no están cubiertas, y las tasas de cambio en función de los montos de la deuda principal y las inversiones en activos denominados en monedas distintas al dólar estadounidense. Las transacciones de cobertura se evalúan regularmente para garantizar que estén alineadas con las tasas de interés y los riesgos relacionados, lo que garantiza que se implemente la estrategia de cobertura más efectiva, sin embargo, la Compañía no puede garantizar la efectividad de sus estrategias de cobertura.

La Compañía podría no ser capaz de proteger sus derechos de propiedad intelectual

La Compañía podría no ser capaz de prevenir que terceros utilicen sus patentes y marcas comerciales sin su autorización o que violen sus derechos de propiedad intelectual de cualquier otra manera. Las leyes de propiedad intelectual de distintas jurisdicciones donde Orbia opera y la aplicación de tales leyes por parte de las autoridades en dichas jurisdicciones pueden no ser eficientes, lo que puede afectar la capacidad de la Compañía para proteger sus derechos sobre la propiedad intelectual que posee. La Emisora

no puede asegurar que tendrá éxito en caso de que intente hacer valer sus derechos de propiedad intelectual. Debido a que la Compañía considera que sus patentes y marcas comerciales son una de sus ventajas competitivas, en la medida en que sea incapaz de hacer valer estos derechos de propiedad intelectual, su negocio podría verse afectado de manera adversa y sustancial. Además, cualesquiera procedimientos legales para hacer valer los derechos de propiedad intelectual de la Compañía puede ser costoso, y podría afectar de manera adversa sus resultados de operaciones.

Aunque la Compañía toma medidas para asegurarse que no infringe los derechos de propiedad intelectual de terceros, la Administración no puede asegurar que sus procesos y productos no infringen, o no infringieron en algún momento, derechos de propiedad intelectual de terceros. Adicionalmente, la Compañía no puede asegurar que terceros no tomarán ninguna acción legal por una posible violación de sus derechos de propiedad intelectual y que esa acción pueda ser exitosa.

La Compañía está sujeta a procedimientos legales y administrativos en determinados países en los que opera, cuyos resultados podrían afectar de manera adversa su negocio

Orbia es una parte activa o pasiva en múltiples procedimientos judiciales o administrativos derivados de su operación habitual en varias jurisdicciones en el extranjero. La Compañía está completamente comprometida con el cumplimiento de las leyes y reglamentos aplicables en las jurisdicciones en las cuales opera.

Sin embargo, en el caso de que se inicien dichos procedimientos y/o el resultado de los mismos no sea de interés para la Compañía, y la Compañía no pueda proteger sus intereses, las operaciones, los resultados operativos o la posición financiera de Orbia pueden verse afectados negativamente.

Los costos por incumplir con las leyes en materia de protección ambiental, salud y seguridad, así como cualquier contingencia que surja en relación con dichas leyes, pueden aumentar, afectando de manera adversa las operaciones, resultados operacionales, flujos de efectivo o situación financiera de Orbia.

Orbia produce, distribuye y transporta materiales peligrosos como parte de sus operaciones, lo que implica riesgos de fugas y derrames que podrían potencialmente afectar tanto a personas como al medio ambiente. La Compañía también produce, distribuye y vende productos que son peligrosos o que tienen ciertos niveles de potencial calentamiento global que pueden llegar a ser restringidos en el futuro. Como resultado, la Compañía está sujeta a diferentes leyes y reglamentos en materia de protección ambiental, salud y seguridad, entre otras cosas, que rigen la generación, almacenamiento, manejo, uso, reparación, desecho, transporte, emisión y descarga de materiales peligrosos en la tierra, aire o agua, así como la salud y seguridad de sus empleados. Además, los productores químicos en ocasiones están sujetos a percepciones comerciales desfavorables como resultado del impacto ambiental de sus negocios, lo que podría representar un efecto adverso en los resultados de operación, flujo de efectivo y situación financiera de la Compañía.

Dada la naturaleza de los productos de Orbia, le es exigido obtener permisos de las autoridades gubernamentales para ciertas operaciones. La Compañía no puede asegurar que ha estado ni que en todo momento estará en completo cumplimiento de tales leyes, reglamentos y permisos. En caso de violar o desacatar estas leyes, reglamentos o permisos, los reguladores podrían multar o sancionar a la Compañía de algún modo. La Compañía también podría ser responsable de cualesquiera consecuencias que surjan de la exposición humana a sustancias peligrosas u otro daño ambiental.

Las leyes de protección al medio ambiente son complejas, cambian frecuentemente y tienen una tendencia a volverse más estrictas con el transcurso del tiempo. A pesar de que la Compañía ha presupuestado las necesidades de capital y los gastos operativos necesarios para mantener el cumplimiento con las leyes de protección al medio ambiente, y de salud y seguridad, la Administración no puede asegurar que estas últimas no cambiarán o no se volverán más estrictas en el futuro, o que los reglamentos aplicados en ciertos países o regiones serán igualmente aplicados y/o ajustados en otros países o regiones como parte de las adopciones de tratados internacionales. Los cambios subsecuentes en las leyes o reglamentos existentes, o las adiciones a estos y, o la ejecución o aplicación de tales leyes o reglamentos podrían forzar a la Compañía a efectuar importantes gastos de capital adicionales a los previstos, lo que puede afectar su rentabilidad o situación financiera en el futuro.

Por lo tanto, la Compañía no puede asegurar que sus costos de cumplimiento con las leyes vigentes y futuras en materia de seguridad, salud y medio ambiente, o que surjan a partir de interpretaciones más estrictas o diferentes de tales leyes, así como sus responsabilidades derivadas de liberaciones pasadas o futuras de sustancias peligrosas, o de la exposición a éstas, no afectarán de manera adversa el negocio, resultados de operaciones, flujo de efectivo o situación financiera de la Compañía.

El uso de redes sociales podría afectar de manera adversa e impactar la reputación de la Compañía

El uso de plataformas de redes sociales y medios similares, incluyendo blogs, sitios cibernéticos de redes sociales y otras formas de comunicación basadas en la plataforma de internet, que permiten el acceso individual a una amplia audiencia y personas interesadas y su influencia como elemento de percepción y opinión, han crecido a una gran velocidad en el mundo. El uso inadecuado y/o no autorizado de determinados medios de redes sociales, puede ocasionar daños a las marcas comerciales o la filtración de información que podría conllevar a implicaciones legales, incluyendo la incorrecta difusión y/o divulgación de información de identificación personal. Además, los comentarios o la información negativa o inexacta que involucre a la Compañía, enviada a través de redes sociales, podrían dañar su reputación, su imagen de marca y la buena voluntad.

Los consumidores valoran la información fácilmente disponible acerca de minoristas, fabricantes y sus activos y servicios, y con frecuencia actúan con base en dicha información sin más investigación, verificación y sin considerar su veracidad. El fácil acceso a la información en las plataformas de redes sociales y dispositivos móviles es prácticamente inmediato, así como su impacto. Las plataformas de redes sociales y dispositivos móviles inmediatamente publican el contenido que sus suscriptores y participantes colocan en estos, en varias ocasiones sin ningún filtro o revisión en cuanto a la precisión de su contenido.

Las oportunidades para difundir información, incluida información falsa o inexacta, son prácticamente ilimitadas. La información que concierne a Orbia, o que podría afectar gravemente a Orbia, puede transmitirse a través de dichas plataformas y dispositivos en cualquier momento. Esta información podría ser inexacta y perjudicial para la Compañía y podría dañar el negocio. Este daño podría ser inmediato y la Compañía podría no tener la oportunidad de alterarlo o incluso corregirlo. Estas plataformas también pueden ser utilizadas para divulgar secretos comerciales o poner en riesgo otros activos valiosos, y en ambos casos, dañar o afectar el negocio, los resultados operativos y la posición financiera de la Compañía.

Las operaciones de la Compañía podrían verse afectadas por una falla, interrupción o colapso de su sistema de TI (Tecnologías de Información)

La ejecución eficiente de las operaciones de Orbia se basa en la implementación de procesos y sistemas relacionados con TI, los cuales se utilizan para gestionar de manera eficaz los datos, comunicaciones, conectividad a redes y otros procesos operativos y empresariales. Aunque constantemente la Compañía mejora sus sistemas de TI y protege sus datos con medidas de seguridad avanzadas, pueden presentarse errores de sistema, interrupciones o fallas de seguridad, tales como virus informáticos, robo de información o datos. Estas fallas, interrupciones o colapsos podrían representar un efecto adverso sustancial sobre los resultados de operaciones o situación financiera de la Compañía.

Las fallas en el sistema de seguridad de la información y sistemas y procesos tecnológicos de Orbia podrían afectar sustancialmente a sus subsidiarias, filiales, proveedores y clientes, así como restringir o afectar de manera adversa el acceso a las redes y sistemas operativos de la Compañía, o exponerle a importantes consecuencias legales, financieras, operativas e incluso relacionadas con su reputación

El desarrollo de los negocios de Orbia requiere del uso y almacenamiento de información de identificación personal (PII, por sus siglas en inglés) de clientes, empleados y socios comerciales. Esta información puede incluir, entre otras cosas, datos, nombres, domicilios, números de teléfono, direcciones de correo electrónico, preferencias de contactos, números de identificación fiscal e información sobre cuentas de pago. Debido a el perfil de Orbia y a la cantidad de PII que maneja en su negocio, y la cantidad de información estratégica de naturaleza industrial y tecnológica almacenada en sus diferentes sistemas internos, la Compañía es vulnerable a ataques cibernéticos e infiltración de bases de datos.

Orbia invierte una cantidad importante de recursos en seguridad de redes, encriptación de datos y otras medidas de seguridad para proteger sus sistemas y datos, pero estas medidas de seguridad no pueden brindar protección absoluta. Por ejemplo, los correos electrónicos con archivos adjuntos ejecutables que contienen software malicioso que, debido a su complejidad, son difíciles de bloquear y modificar el patrón de entrega, podrían provocar la infiltración en la base de datos. Si se infiltran los sistemas internos de la Compañía y no puede proteger los datos confidenciales o estratégicos, dicha infiltración podría causar un cambio material adverso en el negocio de la Compañía, las relaciones con socios comerciales y clientes, y sus resultados operativos y posición financiera y podría exponer a la Empresa al riesgo de reclamaciones por violación del Reglamento General de Protección de Datos (RGPD) vigente.

Ataques cibernéticos u otras afectaciones a la red o sistemas de información de Orbia podrían causar un efecto adverso en su negocio

Los ataques cibernéticos y las afectaciones a redes y sistemas, incluyendo la introducción de virus informáticos, códigos maliciosos, denegación de servicio, softwares defectuosos y otras perturbaciones o accesos no autorizados a los sistemas de las compañías, han incrementado en frecuencia, rango y potencia en los últimos años. Las acciones preventivas que Orbia toma para reducir el riesgo de sufrir incidentes cibernéticos y proteger su red e información podrían ser insuficientes para detener un ataque cibernético masivo en el futuro. Los costos asociados con un posible ataque cibernético masivo en los sistemas de Orbia incluyen el incremento en los gastos asociados con el reforzamiento de medidas de seguridad cibernética y la disminución de pérdidas relacionadas con la interrupción de los servicios de la Compañía, litigios y daños a su reputación.

Ataques cibernéticos u otras afectaciones a la red de seguridad o sistemas de información de la Compañía podrían causar fallas en sus equipos o interrumpir sus operaciones. Dichas fallas, incluso cuando se presenten durante un periodo de tiempo breve, podrían causar pérdidas significativas o caídas en el precio de mercado de las acciones de Orbia. Además, las pérdidas potenciales derivadas de eventos de ataques cibernéticos y afectaciones a la red de la Compañía podrían superar la cobertura que amparan sus seguros. Adicionalmente, los ataques cibernéticos pueden conducir a la distribución, sin el consentimiento de la Compañía, de información y datos financieros comerciales valiosos y confidenciales, incluidos los datos de los clientes, lo que a su vez podría afectar negativamente los resultados operativos, la reputación o la posición financiera.

El modelo de contratación de Orbia para productos de polietileno de alta densidad (HDPE) implica determinados riesgos relacionados con retención de clientes, lo cual podría representar un efecto adverso sustancial en la situación financiera y comercia de la Compañía

Orbia vende una porción sustancial de productos de polietileno de alta densidad (HDPE) bajo órdenes contractuales de corto plazo. Además, la Compañía cuenta con contratos a largo plazo, particularmente en acuerdos para productos de telecomunicaciones de voz y datos en EUA, Europa, la India, entre otros. La mayoría de los contratos de la Compañía contienen términos y condiciones relacionadas con precios, incluyendo cualquier tipo de provisión de transferencia de resina, y en general los clientes de Orbia no están obligados a adquirir un volumen mínimo, y los contratos generalmente pueden rescindirse sin causa alguna y con poca antelación. Como resultado, los clientes tienen la posibilidad de discontinuar o reducir sustancialmente la compra de los productos de Orbia en cualquier momento. La pérdida de clientes que representen un volumen significativo de ventas; así como, una disminución significativa en las órdenes de clientes por cualquier razón, cambios en prácticas de fabricación, transferencia de parte del negocio a los competidores, una recesión económica o la imposibilidad de adaptar servicios a las necesidades de nuestros clientes, pueden tener un efecto material adverso en la situación financiera de la Compañía.

Las operaciones de los grupos de negocio Precision Agriculture, Connectivity Solutions y Building and Infrastructure dependen de la industria de la agricultura, telecomunicaciones y construcción, respectivamente

Los grupos de negocio Building & Infrastructure, Connectivity Solutions y Precision Agriculture son dependientes en gran medida de la viabilidad de la industria de la construcción, infraestructura, telecomunicaciones y agrícola, respectivamente. Una disminución en el crecimiento de dichas industrias en los países donde Orbia opera, o un cambio negativo en los factores económicos y demográficos que influyen sobre dichas industrias, podría representar un efecto adverso sustancial en los resultados de operaciones, flujos de efectivo y situación financiera de la Compañía.

Los cambios en los niveles de inversión en la industria de telecomunicaciones de voz y de datos podrían afectar la producción y ventas de productos en Connectivity Solutions

Las diferentes inversiones requeridas por los participantes de la industria de telecomunicaciones para implementar fibra óptica y sistemas de comunicación de banda ancha influyen ampliamente en esta industria, incluyendo los mercados en los que el negocio Connectivity Solutions de Orbia compite. La inversión en esta industria depende de una variedad de factores, incluyendo:

- La regulación local y federal sobre la inversión extranjera en telecomunicaciones;
- La demanda del consumidor por fibra óptica, banda ancha y redes inalámbricas para productos y servicios;
- Las decisiones regulatorias que limitan la instalación de nuevas redes y mejoras en la red existente;
- Los derechos de vía, y permisos de gobiernos locales y estatales, en los países en donde operamos, exigidos para acceder a la construcción de nuevas redes;
- La evolución y aceptación de nuevos estándares en la industria;
- Las presiones relacionadas con la competencia en el sector, incluyendo precios;
- Los ciclos de presupuesto anuales;
- Las inversiones en proyectos de empresas privadas y sus ciclos de inversión;
- El impacto en la consolidación de la industria;

- El acceso a financiamiento y las condiciones económicas generales del mercado;
- Los niveles de precios;
- Existencia, creación o mejora de productos alternativos, nuevas tecnologías, etc., y;
- Estabilidad política.

La falta de inversión en telecomunicaciones de voz y de datos, por cualquiera de estos u otros factores, podría tener un efecto material adverso en las ventas, resultados de operación y situación financiera del grupo de negocio Connectivity Solutions.

Las ventas de Precision Agriculture son altamente dependientes al dinamismo de la industria de la agricultura incluyendo el apoyo del gobierno a este sector

Los ingresos en el negocio de Precision Agriculture de Orbia son cíclicos y dependen en gran medida de la necesidad de producción agrícola de cultivos irrigados, lo que a su vez depende de muchos factores, como la producción agrícola global total, la rentabilidad de la producción agrícola, incluido el retorno de inversión para los usuarios finales de los productos, los precios de los productos agrícolas, los ingresos de las granjas, la disponibilidad de financiamiento para los agricultores, los subsidios gubernamentales para los agricultores, las políticas y el apoyo gubernamental para la infraestructura agrícola, el suministro de agua y el transporte, las lluvias regulares y el cambio climático regional. El apoyo del gobierno a las granjas, incluida la ayuda financiera y las políticas con respecto a la capacidad de utilizar agua para el riego agrícola, puede afectar la demanda de productos de irrigación y soluciones de sistemas de riego de Orbia.

A medida que los ingresos de las granjas disminuyen, los productores pueden posponer las inversiones, incluida la compra de productos de Orbia, o recurrir a alternativas de irrigación menos costosas.

Además, la incertidumbre o los cambios en los subsidios gubernamentales, las políticas y el apoyo gubernamental para la agricultura pueden afectar negativamente el negocio, la posición financiera o los resultados operativos de Precision Agriculture.

Las actividades de socios en negocios conjuntos (joint ventures) clave podrían tener un efecto adverso significativo en la Compañía

En el curso de su negocio, Orbia establece alianzas estratégicas con terceros.

En concreto, Orbia tiene una empresa conjunta de alianza estratégica 50:50 con OxyChem para la producción de etileno en una compañía llamada Ingleside Ethylene, LLC ubicada en Ingleside, Texas, EUA.

Además, Orbia es propietaria del 80% del capital social de su negocio de Precision Agriculture, Netafim y el 55% de Shakun Polymers Private Limited ("Shakun") como parte de su grupo de negocios de Polymer Solutions.

Orbia no puede garantizar cómo OxyChem o cualquiera de sus otros socios estratégicos puedan actuar en el futuro, y, en consecuencia, la acción de dichos socios puede afectar negativamente el negocio y los resultados operativos de Orbia.

Los contratos que Orbia ha establecido con OxyChem, proveedores de etano, etileno y VCM pueden ser insuficientes para cumplir con todas las necesidades operativas y comerciales de la Compañía, los cuales pueden afectar sus costos de producción por aumentos del precio de materias primas o por falta de capacidad de producción

Los contratos de suministro celebrados por Orbia con OxyChem, con proveedores de etano y/o etileno u otros proveedores de VCM distintos a OxyChem podrían ser insuficientes para satisfacer todas las necesidades operativas y comerciales de la Compañía, lo que podría generar un impacto en sus costos de producción por aumento en el precio de las materias primas o de los servicios que requiere, o por falta de capacidad de producción de sus plantas que impidan a la Compañía la absorción eficiente de costos, así como la pérdida de oportunidades de vender sus productos por falta de acceso a la materia prima para fabricarlos. El etano es una materia prima que se utiliza para producir etileno, que a su vez es utilizado en la producción de VCM, materia prima necesaria para la fabricación de PVC. Variaciones en los precios del PVC, sosa cáustica y/o etano en el futuro podrían afectar los resultados operativos y obstaculizar o retrasar la recuperación de la inversión de la Compañía en Ingleside.

Las concesiones mineras de Orbia pudieran ser objeto de declaratoria de nulidad, cancelación, suspensión, expropiación o revocación de conformidad a las disposiciones legales aplicables y/o la Compañía podría no ser capaz de renovar sus concesiones existentes, lo que podría tener un efecto sustancial adverso en sus operaciones y situación financiera

La Compañía tiene la titularidad de derechos de diversas concesiones mineras renovables, ubicadas mayoritariamente en México. Fluor & Energy Materials cuenta con diversas concesiones mineras que vencen paulatinamente desde el año 2029 y hasta el año 2061, siendo renovables de conformidad a lo dispuesto por la Ley Minera en México. Fluor & Energy Materials realizará las gestiones necesarias, de conformidad a los plazos establecidos por la ley, para asegurar la renovación de las concesiones cuyo vencimiento esté próximo. No obstante, la Compañía no puede garantizar que se otorgarán tales renovaciones. Adicionalmente, las concesiones están sujetas a cambios en la ley y regulaciones mineras que pueden afectar sus términos de cumplimiento y uso. Por otra parte, y de conformidad con la legislación mexicana, Fluor & Energy Materials tiene la obligación de comprobar las inversiones en exploración y explotación de estas concesiones que a la fecha se han llevado a cabo en tiempo y forma. Con respecto a PMV, ésta cuenta con una concesión minera para el domo salino en Veracruz que vence en el año 2043.

De conformidad con la legislación mexicana, los recursos minerales pertenecen a la nación mexicana, y el Gobierno Federal puede otorgar concesiones a favor de los particulares para explorar y explotar las reservas minerales. Los derechos mineros de la Compañía derivan de concesiones otorgadas por la Secretaría de Economía. Las operaciones mineras de la Compañía se encuentran mayormente en México y están sujetas a las regulaciones y a la supervisión de los organismos gubernamentales correspondientes. La ley mexicana estipula que el Gobierno Federal tiene el derecho a declarar la anulación, cancelación, suspensión o insubsistencia de derechos a las concesiones otorgadas, y al mismo tiempo, dichas concesiones pueden estar sujetas a condiciones adicionales, o bien, éstas podrían no ser renovadas a su vencimiento en caso de actualizarse los supuestos legales conducentes.

De conformidad con lo anterior, las concesiones que la Compañía mantiene en México pueden ser revocadas sin derecho a compensación, en caso de que la Compañía no pueda cumplir con los términos y condiciones establecidas en las concesiones. Adicionalmente, los lotes de terreno que comprenden las concesiones mineras en México además de los activos relacionados con las concesiones podrían ser expropiados por causa de interés público, con derecho a indemnización, la cual podría verse limitada o ser menor al valor de mercado de los activos. En caso de controversia respecto del monto de la indemnización, la Compañía puede requerir a la autoridad judicial para que determine tal monto. La indemnización sería cubierta por el Estado en pesos mexicanos, sin perjuicio de que se convenga su pago en especie. Conforme a la Ley de Expropiación, el gobierno pagaría la compensación en un periodo de 45 días hábiles contados a partir de la declaración de expropiación en pesos o mediante el pago de otro activo. La Ley Minera y sus reglamentos no estipulan que, en caso de que un tribunal competente decida cancelar una concesión, el Estado tenga que pagar cualquier compensación al titular de la concesión. Si se anulan, cancelan, suspenden o revocan los derechos sobre las concesiones de la Compañía y ésta es incapaz de asegurar una compensación justa, los resultados de operaciones y la situación financiera de Orbia podrían verse afectados de manera adversa.

Asimismo, la legislación mexicana establece que las concesiones mineras tendrán una duración de cincuenta años, contados a partir de la fecha de su inscripción en el Registro Público de Minería y se pueden prorrogar por igual término sujeto a ciertas condiciones. Aunque la Compañía planea solicitar dichas renovaciones y cumplir con todas las condiciones necesarias para obtenerlas, no puede asegurar que las concesiones serán renovadas ya que el gobierno cuenta con discrecionalidad en cuanto a la renovación de las concesiones. La incapacidad de la Compañía para renovar cualquiera de sus concesiones podría tener un efecto adverso importante en sus operaciones, resultados de operación, situación financiera y perspectiva.

Conforme a los términos y condiciones de las concesiones, la Compañía está obligada a cumplir con ciertas obligaciones previstas en la Ley Minera. El incumplimiento podría resultar en sanciones administrativas impuestas por la Secretaría de Economía o, la cancelación de las concesiones. Esto podría resultar en un efecto adverso importante en nuestras operaciones, resultados de operación, situación financiera y perspectivas.

Resumiendo, en caso de una eventual expropiación de los lotes mineros o de los activos utilizados para la explotación de las concesiones mineras, en caso de que una anulación, cancelación, suspensión o revocación de derechos se declare en los títulos de concesión o bien en caso de enfrentarse a la imposibilidad de renovar las concesiones, en cuyo caso no sea posible percibir una compensación adecuada u oportuna, los resultados de operaciones y situación financiera de Orbia, pueden verse afectados de manera adversa.

El volumen de reservas de fluorita y la tasa de producción de la Compañía pueden ser diferentes a las esperadas

La cantidad de reservas de fluorita en las minas de Orbia se determina bajo las prácticas y estándares establecidos para la industria minera, utilizando datos geológicos y de ingeniería para medir las cantidades estimadas de los depósitos de fluorita que se pueden recuperar de manera económica y procesar mediante su extracción.

La Administración no puede garantizar que las estimaciones de las cantidades de reservas de fluorita de la Compañía no difieran sustancialmente de las cantidades de minerales que definitivamente se recuperen. Adicionalmente, las fluctuaciones en los precios de mercado y los cambios en los costos operativos y de capital pueden provocar que algunas de las reservas de fluorita no sean económicamente viables de explotación. En caso de que esto ocurriera, la Compañía podría ser incapaz de obtener suficientes materias primas que le permitieran cumplir con sus objetivos de producción y demás compromisos, lo que representaría un impacto sustancialmente adverso en el negocio y resultados de operaciones de la Compañía.

Epidemias en los países en los que la Compañía realiza sus operaciones productivas y comerciales o pandemias que afecten a todos los países, podrían interrumpirlas por suspensión de actividades, rompimiento de cadenas de suministro, o bloqueo de cadenas de distribución de los productos.

Las operaciones globales de Orbita exponen a la Compañía a riesgos asociados con crisis de salud pública y brotes de epidemias, pandemias o enfermedades contagiosas, como el brote actual de una nueva cepa de coronavirus ("COVID-19"). La pandemia de COVID-19 y los esfuerzos de contención asociados han tenido un grave impacto adverso en la economía mundial, incluidas interrupciones significativas en las cadenas de suministro y la distribución de productos.

Las futuras crisis de salud globales podrían afectar materialmente la capacidad de la Compañía para mantener y contratar adecuadamente a su personal, incluyendo en caso de que las autoridades gubernamentales impongan cierres obligatorios, órdenes de trabajo desde el hogar y protocolos de distanciamiento social, y busquen cierres voluntarios de instalaciones e impongan otras restricciones para mitigar la propagación de enfermedades. Una crisis de salud global también podría interrumpir la cadena de suministro de la Compañía y afectar material y adversamente su capacidad para asegurar suministros para sus instalaciones y proporcionar equipos de protección personal para los empleados, lo que podría afectar material y adversamente sus operaciones.

Los cambios en las políticas gubernamentales de México y otros de los principales países donde opera la Emisora podrían afectar adversamente las operaciones, resultados de operación, situación financiera y perspectivas

El Gobierno Federal Mexicano, así como los gobiernos de otros de los principales países donde opera la Emisora, incluyendo EUA, Brasil, Alemania, Reino Unido e India, entre otros, han ejercido y continúan ejerciendo una influencia significativa en la economía de sus respectivos países, o de la comunidad política en la que operan.

Por consiguiente, las acciones y políticas de los gobiernos de los países en que la Compañía opera podrían tener un impacto significativo sobre la Empresa, y de manera más general en las condiciones, precios y rendimientos de mercado de los valores de la Compañía que actualmente cotizan en los mercados locales e internacionales.

No se puede asegurar que los cambios en las políticas de los gobiernos de los países en los que opera la Compañía no afectarán adversamente sus operaciones, resultados de operación, situación financiera y perspectiva.

La Compañía se encuentra sujeta a controles cambiarios en algunos de los países en los que opera

Actualmente la Compañía está sujeta a controles cambiarios en algunos países en los que opera, tales como Venezuela, Brasil, Argentina, India, Sudáfrica, China, entre otros. Estos controles restringen el acceso a divisas y limitan la capacidad para transferir fondos fuera de dichos países, incluyendo fondos para el pago de intereses o el principal sobre deuda insoluble. Además, estos controles afectan la capacidad de Orbita para recibir dividendos y otras distribuciones de las subsidiarias en esos países.

Si se prohibiera a la Compañía transferir fondos fuera de los países antes mencionados o si se les sujetara a restricciones similares en otros países en los que opera, los resultados de operación y situación financiera de Orbita podrían verse afectados de manera adversa.

Sucesos en México o en otros países podrían afectar adversamente la economía mexicana y otras economías latinoamericanas, el valor de mercado de los valores en los que Orbita cotiza y sus resultados de operación

El valor de mercado de los valores de las empresas mexicanas se ve afectado por las condiciones económicas y de mercado tanto en los países desarrollados como en los emergentes. En los últimos años, por ejemplo, los precios de los títulos de deuda y renta variable mexicanos han sufrido en ocasiones caídas sustanciales como resultado de acontecimientos en México o en otros países y mercados.

Además, en años recientes, ha existido mayor correlación entre las condiciones económicas en México y las condiciones económicas en los EUA y la Unión Europea como resultado de los tratados de libre comercio los cuales han generado aumento en la actividad económica entre los socios de dichos tratados. Consecuentemente, la economía mexicana sigue estando fuertemente influenciada por la economía de los EUA y Europa y, por tanto, la terminación de los tratados de libre comercio o el deterioro en las condiciones económicas en, o retrasos en la recuperación de la economía en EUA o en Europa, podrían afectar la economía en México y Latinoamérica. Estos eventos podrían tener un efecto material y adverso en los resultados de operación e ingresos de la Compañía, lo que podría afectar su liquidez, situación financiera y/o el precio de mercado de los valores emitidos por la Empresa.

Las fluctuaciones cambiarias de las monedas de los países donde opera la Compañía, con respecto al Dólar podrían afectar de manera negativa a la Compañía

Debido a que los estados financieros consolidados de Orbia se presentan en dólares estadounidenses, la Compañía debe convertir los ingresos y gastos, así como los activos y pasivos, a dólares estadounidenses a los tipos de cambio vigentes durante o al final de cada período de reporte. Por lo tanto, los aumentos o disminuciones en el valor del dólar estadounidense frente a otras monedas en los países donde opera Orbia afectarán los resultados de las operaciones de la Compañía y el valor de las partidas del balance denominadas en monedas extranjeras. Además, la Compañía tiene exposición a movimientos de moneda extranjera porque ciertas transacciones en moneda extranjera deben convertirse a una moneda diferente para su liquidación. Estas conversiones pueden tener un impacto directo en los flujos de efectivo de la Compañía.

La Compañía gestiona el riesgo cambiario a través de actividades normales de operación y financiamiento y, cuando se considere apropiado, mediante el uso de instrumentos derivados. Sin embargo, la Compañía no puede estar segura de que tendrá éxito en la reducción de los riesgos inherentes como resultado de las exposiciones a monedas extranjeras.

Las leyes de competencia económica en México y en otros países en los que opera Orbia pueden limitar la capacidad para expandir sus operaciones

En México y en los países en donde opera Orbia, las Leyes de Competencia Económica y los reglamentos relacionados podrían afectar adversamente la capacidad para adquirir, vender y ejecutar asociaciones en participación. La aprobación de la Comisión Federal de Competencia Económica en México, y de las autoridades de cada país en dicha materia, es requerida para que se lleven a cabo adquisiciones, enajenaciones o asociaciones en participación significativas. El no obtener las aprobaciones de la autoridad en materia de competencia económica podría tener como resultado penalización con multas, la desinversión obligatoria de activos, la terminación de contratos relevantes de adquisiciones o la imposibilidad de dar continuidad a la adquisición de negocios o conclusión de aquéllas ya acordadas. La Compañía continúa expandiendo sus operaciones, por lo que es posible que se enfrente a revisiones más estrictas por parte de las autoridades de competencia económica competentes en los diversos países en los que opera o en los países en los que intenta ingresar.

Actualmente, Orbia cuenta con una posición relevante en la mayoría de los mercados en los que opera tanto en LATAM como en Europa, de acuerdo con datos publicados por IHS Markit WVA, IHS Markit Chlor-alkali Market Report, la Unidad de Inteligencia Económica Eurostat y estudios de mercado realizados por Orbia. Por lo tanto, conforme las operaciones y posición de mercado de la Compañía incrementen, aumenta el riesgo que pudieran tener limitaciones a adquisiciones futuras a la luz de la regulación de competencia económica, situación que pudiera tener un efecto adverso sustancial en los resultados financieros y de operación de la Compañía y en su capacidad de crecimiento.

El Congreso Mexicano y las autoridades legislativas de los países en los que Orbia tiene presencia, podrían aprobar legislaciones que resulten en incrementos a las obligaciones fiscales

En años recientes el gobierno mexicano y algunos de los gobiernos de los países en los que la Compañía opera han implementado diversas reformas a la legislación fiscal aplicable a las empresas, incluyendo a Orbia. Si el gobierno mexicano o cualquiera de los gobiernos de los países en donde Orbia opera llevaran a cabo reformas a la legislación fiscal que resultaran en incrementos significativos a las obligaciones fiscales, Orbia podría estar obligada a pagar cantidades mayores de conformidad con dichos cambios, lo cual podría tener un impacto negativo significativo en sus resultados de operación.

Adicionalmente, la tributación en varias de las jurisdicciones en las que opera o hace negocio la Compañía a menudo son complejas y están sujetas a diversas interpretaciones. La posición fiscal de las autoridades podría diferir de la posición fiscal actual o histórica de la Compañía, lo cual podría conllevar el pago de mayores contribuciones en supuestos donde previamente la Compañía no tributaba, además de llevar a cabo auditorías sobre ejercicios y contribuciones pasadas, así como la imposición de impuestos adicionales.

Las NIIF's difieren en varios aspectos con las normas de información financiera estadounidenses o con muchas de las Normas de Información Financiera que aplican en los países que Orbía opera o en donde se negocian sus valores

Los estados financieros de la Compañía se preparan de acuerdo con las NIIF, que difieren de los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados de los Estados Unidos en varios aspectos. En México, Estados Unidos y otros países, se han promulgado leyes y regulaciones de valores para promover la divulgación completa y precisa de la información corporativa a los inversionistas. Sin embargo, la Compañía no está obligada a cumplir con la mayoría de las leyes de valores vigentes en los EE.UU. u otros países. Por lo tanto, la información reportada puede diferir y presentarse de una manera que difiera de la información disponible de las empresas que operan o cotizan en los EE.UU. u otros países que están obligados a reportar su información de acuerdo con los estándares de cotización de valores que prevalecen en esos países.

(b)Factores de Riesgo relacionados con los Valores emitidos por la Compañía.

El precio de mercado de las acciones en circulación puede fluctuar de manera significativa

La volatilidad en el precio de mercado de las acciones ORBIA* podría causar que los inversionistas no puedan venderlas al mismo precio o a un precio superior al que pagaron por ellas. El precio de mercado y la liquidez del mercado de las acciones ORBIA* podrían verse significativamente afectados por varios factores, algunos de los cuales se encuentran fuera del control de la Compañía y no pueden relacionarse directamente con su desempeño. Estos factores incluyen, entre otros:

- Cambios en la valuación de mercado de sociedades que ofrecen productos similares;
- Condiciones económicas, de regulación, políticas y de mercado en México, los EUA, Europa y otros países;
- Condiciones o tendencias de la industria;
- Surgimiento de innovaciones tecnológicas que podrían hacer los productos y servicios menos atractivos u obsoletos;
- La introducción de nuevos productos y servicios por la Compañía o por sus competidores;
- Los resultados de operación trimestrales y anuales históricos y previstos;
- Variaciones entre los resultados reales o previstos y las expectativas de los analistas e inversionistas;
- Anuncios por la Empresa o terceros y sucesos que afecten las operaciones;
- Anuncios, resultados o acciones tomados por los competidores;
- Percepciones de los inversionistas de la Compañía o acerca de los servicios que presta;
- Cambios en las estimaciones financieras o económicas por los analistas de valores;
- Eventos ambientales, percepciones del consumidor acerca de asuntos ambientales y cumplimiento de leyes ambientales;
- El anuncio de operaciones o compromisos de capital significativos efectuados por la Compañía;
- Cambios en leyes o reglamentos;
- Devaluaciones de divisas e imposición de controles de capital;
- Adiciones o salidas de personal de administración clave; o
- Ventas futuras de las acciones.

Además, el mercado de valores y, en particular, los mercados de los valores de empresas en México y LATAM han experimentado fluctuaciones extremas de precios y volúmenes que a menudo no han estado relacionadas, o han sido desproporcionadas en relación con el desempeño operativo de estas empresas. Los amplios factores de mercado e industria podrían afectar de manera importante y adversa el precio de las acciones, independientemente del desempeño operativo real.

Conforme a la legislación mexicana, los derechos de los accionistas pudiesen ser más limitados, diferentes o menos definidos que en otras jurisdicciones

Los asuntos corporativos de la Compañía se rigen por las disposiciones de sus estatutos sociales y de la legislación mexicana, los cuales pudieran diferir de aquellos principios legales que resultarían aplicables si fuera una sociedad constituida en alguna jurisdicción de los EUA, tales como los estados de Delaware o Nueva York, o en cualquier otra jurisdicción distinta de México. Por ejemplo, conforme a la legislación mexicana, la protección otorgada a los accionistas minoritarios y los deberes fiduciarios de los consejeros y funcionarios son, en algunos aspectos, menores o diferentes que aquellos existentes en los EUA u otras jurisdicciones. Particularmente, el régimen jurídico de los deberes fiduciarios de los consejeros en México no es tan comprensivo o está tan desarrollado como en los EUA. Asimismo, los criterios para determinar la independencia de los consejeros difieren de los criterios aplicables conforme a otras leyes.

Los derechos de los tenedores de las acciones en circulación que protegen sus intereses en relación con cualquier acto del Consejo de Administración, la Compañía o cualquiera de sus miembros o de sus principales funcionarios por el incumplimiento a su deber de lealtad, podrían estar limitados o menos definidos que los derechos otorgados en otras jurisdicciones. Particularmente, cualquier acción en contra de los funcionarios y consejeros de la Compañía únicamente puede ser iniciada por tenedores de al menos 5% de las acciones en circulación, a diferencia de un solo accionista o grupo de accionistas, y son acciones derivadas en beneficio de la Compañía en lugar de a los accionistas afectados. Asimismo, las reglas y lineamientos relativos a operaciones con partes relacionadas y conflictos de interés pudieran estar menos definidos en México que en EUA, dejando a los tenedores de las acciones en una posible desventaja. Adicionalmente, los deberes de lealtad y diligencia de consejeros y funcionarios se encuentran definidos únicamente en la LMV y no han sido interpretados o definidos por los tribunales competentes a la fecha, consecuentemente, la interpretación judicial del significado y los alcances de dichos deberes es incierta. Recientemente se publicaron en México diversas reformas que permiten la instauración de acciones colectivas, sin embargo, los procedimientos para implementar dichas acciones no han sido desarrollados. A la fecha no existe un número significativo de reclamaciones relativas al incumplimiento de los deberes fiduciarios, ya sea mediante acciones colectivas o derivadas, suficiente para motivar reclamaciones judiciales en base a incumplimientos de los deberes fiduciarios o para asistir en la predicción del resultado de una posible reclamación. Como resultado de lo anterior, los accionistas minoritarios de la Compañía tienen mayor dificultad en la práctica para decidir el ejercicio o ejercer sus derechos en contra de la Compañía o de sus consejeros, funcionarios o accionistas controladores que la que tuviesen como accionistas de una compañía constituida en los Estados Unidos.

No es posible asegurar que Orbia será capaz de pagar o mantener dividendos en efectivo, y sus políticas de dividendos están sujetas a cambios. El pago y el monto de los dividendos se encuentran sujeto a la resolución de los accionistas

La política de dividendos es recomendada por el Consejo de Administración y aprobada por la Asamblea de Accionistas de la Compañía. Mientras los accionistas principales de Orbia continúen siendo titulares de la mayoría de las acciones representativas del capital social de la Compañía, dichos accionistas podrán determinar si los dividendos serán pagados y el monto de dichos dividendos. Como resultado de lo anterior, pueden existir años en los que la Compañía no distribuya dividendos y otros en los que se distribuya una parte sustancial de las ganancias de Orbia. En esta última situación, el potencial de crecimiento de la Compañía se podría ver limitado.

La política de pago de dividendos de Orbia depende de la generación de utilidades, generación de flujo y de las inversiones proyectadas en sus distintos grupos de negocio. Existen diversos factores que pueden afectar la disponibilidad y la periodicidad del pago de dividendos en efectivo para los accionistas de Orbia.

Si se emiten acciones adicionales en el futuro, el inversionista puede sufrir una dilución, y los precios de operación para las acciones ORBIA* podrían disminuir

Como parte de la estrategia comercial de Orbia, se pueden financiar adquisiciones futuras o requerimientos corporativos y otros gastos emitiendo capital social adicional. Cualesquiera emisiones de capital social de Orbia darían como resultado la dilución de la participación de sus inversionistas. Además, las emisiones futuras de acciones o ventas por los accionistas de control, o el anuncio de que se pretende hacer dicha emisión o venta, podrían tener como resultado una disminución en el precio de mercado de las Acciones. En consecuencia, el precio de mercado y la liquidez del mercado de las acciones ORBIA* podrían verse afectado por la emisión de acciones adicionales por alguno de estos propósitos.

Los accionistas principales y relacionados, quienes controlan a Orbia, podrían tener intereses que difieren del resto de los accionistas y de los Tenedores de los Bonos vinculados a la a la sustentabilidad, los CEBURES y/o las Notas

Al momento de la publicación de este Reporte Anual, el principal accionista de la Compañía es Kaluz, controlado por la familia del Valle Perochena, que posee aproximadamente 45.81% del capital social con derecho a voto. Por lo tanto, de conformidad con lo establecido en la Ley del Mercado de Valores (LMV), la familia del Valle Perochena debe considerarse como un accionista con influencia significativa.

Los hermanos del Valle Perochena, en lo individual, poseen 0.47% del capital votante, mientras que otros accionistas relacionados con la familia del Valle tienen 9.27%. En consecuencia, junto con Kaluz, estos accionistas deben considerarse como un grupo con influencia significativa sobre la Emisora, conforme a lo dispuesto en la LMV.

Posibles incumplimientos de los requisitos de mantenimiento de listado de los valores en el BMV o de su inscripción en el RNV podría afectar el precio de los valores

Orbia, derivado de la inscripción de sus Acciones en el RNV y su listado en la BMV, está sujeta al cumplimiento de diversos requisitos de divulgación de información, entre otros, a fin de mantener dicha inscripción y listado. En caso de que Orbia no sea capaz de cumplir con dichos requisitos, la cotización de las Acciones en la BMV podría suspenderse o incluso cancelarse. En tal supuesto, el precio de mercado de las Acciones y de las Notas podrían verse afectados adversamente.

La Compañía mantiene niveles importantes de endeudamiento

El nivel de deuda de la Compañía puede tener consecuencias significativas para el inversionista. Entre otras cosas, puede:

- Limitar la capacidad de la Compañía de generar flujos de efectivo suficientes, o de obtener financiamiento adicional, para capital de trabajo, gastos de capital, adquisiciones u otros propósitos corporativos generales futuros;
- Limitar los colaterales y garantías que la Compañía puede ofrecer para la obtención de financiamientos adicionales;
- Restringir la capacidad de la Compañía para pagar dividendos;
- Requerir una parte sustancial del flujo de efectivo de las operaciones para hacer pagos del servicio de la deuda;
- Limitar la flexibilidad para planear o reaccionar a cambios en las operaciones y las condiciones de la industria;
- Limitar la capacidad de la Compañía para llevar a cabo adquisiciones adicionales;
- Colocar a la Compañía en una desventaja competitiva en comparación con sus competidores menos apalancados; y
- Aumentar su vulnerabilidad a los efectos producidos por las condiciones económicas adversas propias de la industria.

Los contratos y títulos que rigen la deuda, incluyendo las Notas y los Bonos vinculados a la Sustentabilidad, contienen previsiones cruzadas de incumplimiento que pueden causar que toda la deuda emitida bajo tales instrumentos se venda anticipadamente y sea exigible su pago de forma inmediata como resultado de un evento de incumplimiento previsto en otro instrumento de deuda no relacionado

Los instrumentos que rigen las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad contienen ciertas obligaciones y los contratos o títulos que rigen otros créditos también contienen obligaciones y, en algunos casos, exigen que Orbia y sus subsidiarias cumplan y demuestren el cumplimiento de ciertos covenants financieros y no financieros. Cualquier incumplimiento de esas obligaciones podría originar un evento de incumplimiento en el contrato o título correspondiente, lo que a su vez podría resultar en que la deuda relacionada u otros créditos establecidos bajo instrumentos distintos sean vencidos anticipadamente y exigido su pago en forma inmediata. En tal evento, Orbia necesitaría obtener recursos financieros de fuentes alternativas, lo cual podría hacer en condiciones desfavorables o no, en el momento necesario o no conseguir recurso alguno. Alternativamente, cualquier evento de incumplimiento podría hacer necesario que Orbia venda activos o bien reduzca operaciones para satisfacer sus obligaciones ante sus acreedores. En caso de incumplimiento, podría afectar la capacidad de la Compañía para crecer, su posición financiera o sus resultados operativos.

Las garantías de pago de la deuda por parte de las subsidiarias de Orbia podrían no ser ejecutables inmediatamente

Cada serie de Notas y/o los Bonos vinculados a la sustentabilidad, así como otros financiamientos, son total e incondicionalmente garantizados conjunta y separadamente por ciertas subsidiarias de Orbia. Estas garantías otorgan a los acreedores las bases para presentar reclamación de pago directa contra dichas subsidiarias; sin embargo, es posible que dichas garantías no sean ejecutadas de manera inmediata bajo las leyes aplicables.

Si las garantías fueran tratadas de ejecutar legalmente, la ejecución podría estar sujeta a la resolución de un tribunal, y que debido a que la garantía se había otorgado para el beneficio directo de la Compañía, y únicamente de manera indirecta para el beneficio del garante, las obligaciones del garante en turno podrían ser incurridas por menos de su valor razonable o de una compensación justa. Un tribunal por lo tanto podría invalidar las obligaciones bajo las garantías y los acuerdos relacionados, subordinarlas a las otras deudas del garante en turno o tomar otras acciones en detrimento de los tenedores de las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad.

Aún y cuando los tribunales en las diferentes jurisdicciones miden la insolvencia de diferente manera, en general, una entidad sería considerada como insolvente si la suma de sus deudas, incluyendo deudas contingentes y no liquidadas, exceden el valor justo de sus activos, o si el valor actual de sus activos es menor a la cantidad que sería requerida para pagar los pasivos de sus deudas, incluyendo deudas contingentes y no liquidadas, conforme éstas se vuelvan exigibles.

Si las garantías no pueden ejercerse bajo las condiciones anteriormente descritas, las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad se subordinarían a todos los pasivos, incluyendo cuentas por pagar, de las garantantes subsidiarias. Un tribunal

también podría emitir una sentencia en contra de los Tenedores de las Notas o los Bonos vinculados a la sustentabilidad, ordenándoles que reembolsen cualesquiera cantidades que les hubieren sido pagadas bajo dichas garantías o ejercer los productos de las garantías. Si cualquier garantía o gravamen fuera invalidado, los tenedores de los pagarés dejarían de tener una reclamación directa respecto de la subsidiaria garante, pero retendrían sus derechos en contra de la Compañía y cualquier otra subsidiaria garante, aun cuando no existiera ninguna garantía de que los activos de las respectivas subsidiarias fueran suficientes para pagar Bonos vinculados a la sustentabilidad y/o las Notas totalmente.

Lo previsto por la legislación mexicana puede dificultar a los tenedores de las Notas y/o Bonos vinculados a la sustentabilidad convertir las cantidades pagadas por la Compañía en beneficio de los tenedores en pesos mexicanos a dólares de los EUA o que les sean reconocidos la totalidad del valor de dichos pagos

Orbita está obligada a pagar las Notas y otros créditos en dólares de EE.UU. Sin embargo, bajo la Ley Monetaria de los Estados Unidos Mexicanos, las obligaciones de pago en México en monedas extranjeras, ya sea por acuerdo o por mandato de un juez, pueden ser realizadas en pesos mexicanos al tipo de cambio prevaletiente en el momento y lugar de pago o del juzgado correspondiente. De acuerdo con lo anterior, Orbita estará obligada a pagar los créditos concertados en otras monedas distintas a los pesos mexicanos, según lo que establece la Ley Monetaria de los Estados Unidos Mexicanos y la Compañía no puede asegurar que las cantidades pagadas serán convertidas por el beneficiario en dólares de los EUA o que, convertidos, tal cantidad pagada sea suficiente para adquirir dólares en la misma cantidad de principal, intereses o pagos adicionales derivados de dichos instrumentos o créditos.

Los tenedores de las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad podrían ver limitada su posibilidad de entablar procesos o juicios en contra de la Compañía en tribunales mexicanos

Orbita y algunas de sus subsidiarias avales o garantes son compañías constituidas bajo las leyes de México. Casi todos sus consejeros y directivos relevantes, así como los consejeros y directivos relevantes de muchas de sus subsidiarias avales o garantes son ciudadanos y residentes mexicanos. Un porcentaje importante de los activos de la Compañía y los de algunas de sus subsidiarias avales o garantes se ubican en México, y un porcentaje muy importante de las ventas de la Compañía y las de algunas de las subsidiarias avales o garantes se originan de fuentes en México. Por lo tanto, eventualmente podría dificultarse a los tenedores de Notas y otros instrumentos de crédito contratados por Orbita en monedas distintas al peso mexicano efectuar notificaciones judiciales y entablar procesos o juicios en contra de la Compañía o sus subsidiarias avales o garantes fuera de México o contra sus consejeros o directivos relevantes o hacerles exigibles y obligatorias disposiciones judiciales emitidas por cortes o tribunales fuera de la jurisdicción de México, en todo lo relacionado con obligaciones civiles bajo leyes de jurisdicción fuera de México, incluyendo procesos iniciados según las previsiones civiles de las leyes de los EUA en materia de valores o de otras leyes de los EUA.

El pago de las Notas y de los Bonos vinculados a la sustentabilidad, así como de las garantías relacionadas, puede estar estructuralmente subordinado respecto de las obligaciones de deuda de las subsidiarias avales y garantes como de no avales ni garantes de Orbita, así como otra deuda que no tenga la misma estructura de garantías, estaría subordinada estructuralmente a aquella que sí la tenga

Las Notas constituyen parte de la deuda garantizada de Orbita y están en igualdad de preferencia de pago con otras deudas, pero podrían estar estructuralmente subordinadas respecto del pago de otras obligaciones de crédito garantizadas y a su vez también estructuralmente subordinadas con deudas contratadas por las subsidiarias garantes y no garantes. Aunque los tenedores de las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad tienen un derecho de reclamo directo de pago, éste no está garantizado sobre los activos y propiedades de Orbita o de las subsidiarias avales o garantes, por lo que el pago de las Notas o Bonos vinculados a la sustentabilidad está subordinado respecto de la deuda de Orbita y de sus subsidiarias que tengan una garantía específica aplicable para su pago hasta donde alcance el valor de dichos activos. Adicionalmente, bajo la legislación mexicana, las obligaciones de pago de las Notas y/o los Bonos vinculados a la sustentabilidad están subordinadas a ciertas preferencias que establece la ley, incluyendo reclamaciones de sueldos y salarios, obligaciones garantizadas, seguridad social, fondos de vivienda de los trabajadores, impuestos, honorarios y gastos de y por juicios. Preferencias legales similares pueden ser aplicables en otras jurisdicciones donde hayan sido constituidas las subsidiarias avales o garantes. En el supuesto de liquidación de Orbita, dichas preferencias de pago legales tendrán preponderancia respecto de cualquier otro reclamo, incluyendo los de cualquier tenedor de las Notas o los Bonos vinculados a la sustentabilidad.

Una disminución en la calificación de riesgo de crédito de Orbita y/o de sus créditos podría afectar de manera adversa su posibilidad de acceso a los mercados de crédito

Si cualquiera de las calificaciones de crédito es disminuida a un nivel por debajo del grado de inversión por las instituciones calificadoras, la capacidad de la Compañía para acceder a los mercados de crédito podría verse afectada y los costos asociados de financiamiento podrían aumentar. Cambios en las calificaciones de crédito podrían también afectar el precio de los valores de la Compañía, incluyendo las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Resultados Financieros por Grupo de Negocio 3T 2025

(Todas las métricas se comparan con el 3T 2024 excepto si se indica lo contrario)

Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary), 31.9% de las ventas

Los negocios de Polymer Solutions de Orbia, (nombres comerciales Vestolit y Alphagary) se enfocan en resinas generales de cloruro de polivinilo (PVC), resinas especiales de PVC y en compuestos especiales de cero-halógenos con una amplia variedad de aplicaciones en soluciones que sustentan la vida cotidiana, desde tuberías y cables a electrodomésticos a dispositivos médicos. El grupo de negocio abastece a los negocios “downstream” de Orbia, así como a una base de clientes global.

En millones de dólares	Tercer Trimestre		
	2025	2024	%Var.
Polymer Solutions			
Ventas totales*	647	634	2%
Utilidad de operación	12	23	-49%
EBITDA	78	90	-13%

*Ventas intercompañía por \$42 millones y \$40 millones en 3T25 y 3T24, respectivamente.

Las ventas netas del trimestre de \$647 millones incrementaron 2%. El EBITDA para el trimestre de \$78 millones disminuyó 13% y el margen EBITDA disminuyó 212 puntos base a 12.1%.

El aumento en ventas del trimestre se debió principalmente a mayor volumen en resinas, parcialmente compensado por menor volumen en derivados y menores precios de resinas.

El EBITDA del tercer trimestre disminuyó año contra año, derivado de menores precios de resinas y mayores costos de etano.

Building & Infrastructure (Wavin), 31.8% de las ventas

El negocio de Building & Infrastructure de Orbia, (nombre comercial Wavin), está redefiniendo la industria actual de tuberías y accesorios creando soluciones con mayor vida útil y mejor desempeño, con menor trabajo para su instalación. El grupo de negocio se beneficia de una integración con la cadena de suplemento de Polymer Solutions, de una base de clientes en tres continentes, y de inversiones en tecnologías sostenibles y resilientes para el manejo del agua y sistemas de climatización interior.

En millones de dólares	Tercer Trimestre		
	2025	2024	%Var.
Building & Infrastructure			
Ventas totales	647	632	2%
Utilidad de operación	39	41	-5%
EBITDA	76	78	-3%

Las ventas netas del trimestre de \$647 millones incrementaron 2%. El EBITDA para el trimestre de \$76 millones disminuyó 3% y el margen EBITDA disminuyó 63 puntos base a 11.7%.

El aumento en ventas del trimestre se derivó principalmente a precios favorables en la mayoría de las regiones de EMEA, Brasil y la región Andina, parcialmente compensados por menores volúmenes y precios en México y Europa del Este, así como por la reciente desinversión de activos no estratégicos.

El EBITDA del tercer trimestre disminuyó año contra año, derivado de gastos de reestructura y una mezcla de producto desfavorable en Europa Occidental, parcialmente compensados por mejores resultados en Reino Unido y Brasil, y por los beneficios de las iniciativas de reducción de costos.

Precision Agriculture (Netafim), 12.7% de las ventas

Los sistemas de riego, servicios y tecnologías agrícolas digitales de vanguardia del negocio de Precision Agriculture de Orbia, (nombre comercial Netafim), permiten a nuestros socios lograr rendimientos significativamente más altos y de mejor calidad utilizando menos agua, fertilizantes y otros insumos. Al ayudar a los agricultores alrededor del mundo a cultivar más con menos, el grupo de negocio contribuye a alimentar el planeta de manera más eficiente y sostenible.

En millones de dólares	Tercer Trimestre		
	2025	2024	%Var.
Precision Agriculture			
Ventas totales	257	232	11%
Utilidad (pérdida) de operación	3	(4)	N/A
EBITDA	30	24	28%

Las ventas netas del trimestre de \$257 millones incrementaron 11%. El EBITDA para el trimestre de \$30 millones incrementó 28% y el margen EBITDA incrementó 157 puntos base a 11.8%.

El aumento en ventas del trimestre se derivó principalmente de una demanda favorable en Brasil y los Estados Unidos, así como una mayor actividad en proyectos en África y Perú, parcialmente compensado por disminuciones en México y Centroamérica.

El EBITDA del tercer trimestre incrementó año contra año, derivado de mayores ingresos y una mezcla de producto favorable.

Connectivity Solutions (Dura-Line), 12.4% de las ventas

El negocio de Connectivity Solutions de Orbia, (nombre comercial Dura-Line), produce anualmente más de 500 millones de metros de infraestructura esencial e innovadora para llevar información valiosa a todas partes. El grupo de negocio produce conducto, cables-en-conducto y otros productos de polietileno de alta densidad (HDPE por sus siglas

en inglés), así como soluciones que crean las vías físicas para que la fibra y otras tecnologías de red, conectando ciudades, hogares y personas en todo el mundo.

En millones de dólares	Tercer Trimestre		
	2025	2024	%Var.
Connectivity Solutions			
Ventas totales	253	235	8%
Utilidad de operación	28	19	46%
EBITDA	42	31	36%

Las ventas netas del trimestre de \$253 millones incrementaron 8%. El EBITDA de \$42 millones incrementó 36% y el margen EBITDA incrementó 351 puntos base a 16.7%.

El incremento en las ventas del trimestre se derivó de un fuerte crecimiento en volumen como resultado de mayor demanda en los mercados de telecomunicaciones y centros de datos, además de una mezcla de productos favorable, parcialmente compensado por menores precios.

El EBITDA del tercer trimestre incrementó año contra año, derivado del incremento en ingresos, mayor nivel de utilización de capacidad de las plantas y beneficios de las iniciativas de reducción de costos, parcialmente compensados por menores precios.

Fluor & Energy Materials, 11.2% de las ventas

El negocio de Fluor & Energy Materials ofrece fluorita y productos derivados que contribuyen a la vida moderna y eficiente. El grupo de negocio posee y opera la mina de fluorita más grande del mundo y produce productos intermedios, refrigerantes y propelentes que se utilizan en aplicaciones en el sector automotriz, infraestructura, semiconductores, salud, medicina, climatización, cadena de frío de alimentos, almacenamiento de energía, computación y telecomunicaciones.

En millones de dólares	Tercer Trimestre		
	2025	2024	%Var.
Fluor & Energy Materials			
Ventas totales	227	221	3%
Utilidad de operación	48	47	1%
EBITDA	64	66	-3%

Las ventas netas del trimestre de \$227 millones incrementaron 3%. El EBITDA para el trimestre de \$64 millones disminuyó 3% y el margen EBITDA disminuyó 158 puntos base a 28.1%.

El incremento en las ventas del trimestre se derivó de una sólida demanda en la mayoría de los productos, parcialmente compensados por volumen restringido y por el retraso en la entrega de ciertos cargamentos en el portafolio de productos minerales.

El EBITDA del tercer trimestre disminuyó año contra año, derivado de mayores costos de materias primas y fluctuaciones cambiarias desfavorables, parcialmente compensados por el sólido desempeño de los refrigerantes y los beneficios de las iniciativas de reducción de costos.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Flujo Libre de Efectivo

En millones de dólares	Tercer Trimestre			Enero - Septiembre		
	2025	2024	%Var.	2025	2024	%Var.
EBITDA	295	288	2%	793	875	-9%
Impuestos pagados, neto	(32)	(26)	22%	(137)	(120)	14%
Intereses neto / comisiones bancarias	(67)	(58)	15%	(210)	(214)	-2%
Variación de capital de trabajo	14	111	-87%	(266)	(138)	93%
Otros (otros activos - provisiones, neto)	52	(25)	N/A	76	(114)	N/A
Efecto cambiario	9	(7)	N/A	40	(52)	N/A
Flujo de operación	271	283	-4%	296	237	25%
Inversión de capital	(86)	(107)	-20%	(288)	(346)	-17%
Pagos de arrendamiento	(41)	(34)	19%	(101)	(79)	28%
Flujo de efectivo libre	144	142	1%	(93)	(188)	-51%
Conversión Flujo libre (%)	48.6%	49.2%		-11.7%	-21.5%	
Dividendos a accionistas	-	(40)	-100%	-	(120)	-100%
Compra de acciones propias	3	(4)	N/A	4	(4)	N/A
Deuda	(6)	40	N/A	157	(106)	N/A
Dividendos participación minoritaria	(35)	(38)	-10%	(98)	(97)	1%
Fusiones, adquisiciones y desinversiones	32	-		51	(0)	N/A
Instrumentos financieros y otros	(6)	12	N/A	(39)	(32)	22%
Cambio neto de caja	132	112	18%	(18)	(547)	-97%
Caja inicial	859	797	8%	1,009	1,456	-31%
Caja final	991	909	9%	991	909	9%

Balance, Liquidez y Asignación de capital

La razón de apalancamiento deuda neta-EBITDA incrementó de 3.36x a 3.85x en comparación con el mismo trimestre del año anterior. El incremento se derivó de un aumento en deuda neta de \$215 millones, de los cuales \$71 millones se originaron por la apreciación del peso mexicano frente al dólar americano, y una reducción de \$85 millones en el EBITDA de los últimos doce meses. La Compañía cerró el trimestre con efectivo de \$991 millones comparado con \$909 millones durante el trimestre del año anterior. La razón deuda neta a EBITDA ajustado⁽¹⁾ del trimestre incrementó de 3.36x a 3.42x en comparación con el mismo trimestre del año anterior y fue menor que 3.51x al cierre del trimestre anterior.

El capital de trabajo disminuyó en \$14 millones durante el trimestre comparado con una disminución de \$111 millones en el mismo periodo del año anterior. Esta disminución es consistente con las tendencias de estacionalidad operativa de los negocios de la Compañía. Las inversiones de capital de \$86 millones durante el trimestre disminuyeron 20% año a año. Las inversiones incluyen gastos de mantenimiento e inversiones para apoyar las iniciativas de crecimiento de la Compañía.

⁽¹⁾ El EBITDA ajustado es el EBITDA ajustado para excluir partidas que ocurren de forma limitada, son claramente identificables y no reflejan el desempeño operativo recurrente del negocio.

Control interno [bloque de texto]

Los estatutos sociales de Orbia prevén la existencia de los Comités de Auditoría y de Prácticas Societarias, órganos corporativos intermedios constituidos de conformidad con la Legislación Aplicable con el fin de auxiliar al Consejo de Administración en el desempeño de sus funciones. Por medio de los citados comités y del Auditor Externo, se otorga la seguridad razonable de que las transacciones y actos efectuados por la Compañía se ejecutan y registran de conformidad con los términos y parámetros establecidos por el consejo de administración y los órganos directivos de Orbia, por la Legislación Aplicable y por los diferentes lineamientos generales, criterios y normas de información financiera aplicables (NIIFs).

Orbia ha implementado un Código de Ética que ayuda a definir nuestros principios y obligaciones hacia nuestras relaciones con nuestros empleados, clientes, proveedores, y grupos de interés en general. El Código de Ética de Orbia se encuentra disponible para su consulta en el siguiente enlace: http://www.Orbia.com/Codigo_de_etica.html. Asimismo, en cumplimiento con el Artículo 42 de la Ley del Mercado de Valores, a través de su Comité de Auditoría ha establecido un mecanismo de contacto a efecto que cualquier persona que tenga conocimiento del incumplimiento al Código de Ética o lineamientos y políticas de operación, sistema de control y auditoría internos y registro contable, ya sea de la propia Sociedad o de las personas morales que ésta controle, realice una denuncia la cual se garantiza se mantendrá en confidencialidad y en caso de así solicitarlo en anonimato.

La Línea de Ética es operada a través de un tercero independiente. En México se puede reportar cualquier anomalía por teléfono al número 001 844 577 6510, o a través de la página de internet <http://www.ethics.orbia.com> o al correo

electrónico ethics@orbia.com. Dichas denuncias serán debidamente investigadas e informadas directamente al Comité de Auditoría de Orbia.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Información Financiera Consolidada 3T 2025^[1]
(Todas las métricas se comparan con el 3T 2024 excepto si se indica lo contrario)

En millones de dólares Información financiera seleccionada	Tercer Trimestre		
	2025	2024	%Var.
Ventas netas	1,966	1,887	4%
Costo de ventas	1,533	1,457	5%
Gastos de ventas, generales y de administración	303	305	-1%
Utilidad de operación	130	125	4%
EBITDA	295	288	2%
Margen EBITDA	15.0%	15.3%	-26 bps
Costo financiero	93	79	18%
Pérdida por venta de negocio	66	-	N/A
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(28)	46	N/A
Impuestos	68	(56)	N/A
Utilidad (pérdida) neta consolidada	(96)	102	N/A
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	(120)	86	N/A
Flujo de operación	271	283	-4%
Inversión de capital	(86)	(107)	-20%
Flujo de efectivo libre	144	142	1%
Deuda neta	3,910	3,695	6%

Las **ventas netas** de \$1,966 millones del tercer trimestre incrementaron 4%.

El incremento en ventas en el trimestre se debió a los negocios de Precision Agriculture, impulsado por una demanda favorable (principalmente en Brasil, Estados Unidos y una mayor actividad en el segmento de proyectos), Connectivity Solutions y Polymer Solutions por mayores volúmenes, Building & Infrastructure debido a precios favorables en la mayoría de las regiones de EMEA, Brasil y la región Andina, y en Fluor & Energy Materials por una demanda sólida.

El **costo de ventas** de \$1,533 millones en el trimestre incrementó 5% comparado con el mismo trimestre del año anterior.

El incremento del trimestre se debió principalmente a mayores ingresos en todos los grupos de negocio y mayores costos de materias primas en Fluor & Energy Materials, parcialmente compensados por los beneficios obtenidos por las iniciativas de reducción en costos y eficiencias operativas en todos los grupos de negocio.

Los **gastos de venta, generales y de administración** de \$303 millones en el trimestre disminuyeron 1% comparado con el mismo trimestre del año anterior. Como porcentaje de ventas, los gastos disminuyeron 74 puntos base a 15.4%.

La disminución en los gastos de venta, generales y de administración para el trimestre se debió principalmente a los beneficios obtenidos por las iniciativas de reducción en costos.

El **EBITDA** de \$295 millones en el trimestre incrementó 2%, mientras que el margen EBITDA disminuyó en 26 puntos base a 15.0%.

El incremento en el EBITDA en el trimestre se debió a mayores volúmenes en Connectivity Solutions, una mezcla de producto favorable en Precision Agriculture, parcialmente compensado por menores precios de resinas en Polymer Solutions, gastos de reestructura y una mezcla de productos desfavorable en Building & Infrastructure y mayores costos de materias primas en Fluor & Energy Materials.

El **costo financiero** de \$93 millones en el trimestre incrementó en \$14 millones respecto al mismo periodo del año anterior.

El incremento en el costo financiero durante el trimestre se derivó a una pérdida cambiaria marginal en el trimestre actual, debido principalmente a la apreciación del peso mexicano comparado con una ganancia cambiaria durante el año anterior. Adicionalmente, los costos financieros incrementaron como resultado de la reciente refinanciación de la deuda.

Se reconoció un **gasto por impuestos** de \$68 millones para el trimestre en comparación con un beneficio por impuestos de \$56 millones en el mismo trimestre del año anterior. La tasa efectiva para el trimestre fue de 243%. El cambio en la tasa efectiva fue impulsado por la mezcla de utilidades entre diferentes jurisdicciones fiscales, la apreciación del peso mexicano frente al dólar americano y los ajustes inflacionarios en algunos países. Adicionalmente, la tasa efectiva para el trimestre refleja el impacto de diversos factores no recurrentes, incluyendo la repatriación de dividendos no recurrentes y desinversión del negocio. Excluyendo los impactos de estos factores particulares, la tasa efectiva fue de 9.6%.

La **pérdida neta para los accionistas mayoritarios** de \$120 millones en el trimestre, se compara con una ganancia neta de \$86 millones en el mismo trimestre del año anterior. La disminución fue derivada de mayor gasto por impuestos y al efecto no monetario de la pérdida generada por la desinversión del negocio de tuberías y accesorios en India.

El **flujo de efectivo de operación** de \$271 millones en el trimestre disminuyó en \$12 millones comparado con el mismo trimestre del año anterior, mientras que el flujo libre de efectivo de \$144 millones aumentó en \$2 millones.

La disminución en el flujo de efectivo de operación del trimestre se debió a una reducción en el flujo generado por el capital de trabajo. El aumento del flujo libre de efectivo se debió a menor inversión de capital, lo cual compensó en su totalidad el menor flujo de efectivo de operación.

La **deuda neta** de \$3,910 millones incluyó deuda total por \$4,901 millones, menos efectivo y equivalentes de efectivo por \$991 millones. La razón de deuda neta-EBITDA disminuyó a 3.85x de 3.98x comparado con el trimestre inmediato anterior. La disminución en la razón de deuda neta-EBITDA se debió a un incremento en efectivo y equivalentes de efectivo por \$132 millones y un incremento en el EBITDA de los últimos doce meses de aproximadamente \$7 millones, parcialmente compensado por el incremento en la deuda total de \$26 millones. El incremento en la deuda se debió completamente a un impacto de \$33 millones derivado de la apreciación del peso mexicano frente al dólar americano durante el trimestre e incluyó un pago de deuda por \$7 millones. La razón de deuda neta-EBITDA al cierre del tercer trimestre, utilizando el EBITDA ajustado⁽²⁾ por partidas no operacionales para reflejar de mejor manera los resultados fundamentales de la Compañía, disminuyó a 3.42x de 3.51x comparado con el trimestre inmediato anterior.

Ventas por Región 3T 2025

(Todas las métricas se comparan con el 3T 2024 excepto si se indica lo contrario)

En millones de dólares	Tercer Trimestre			
Region	2025	2024	% Var. A/A	% Ventas
Norteamérica	707	678	4%	36%
Europa	616	609	1%	31%
Sudamérica	424	391	9%	22%
Asia	167	148	13%	8%
África y otros	52	61	-15%	3%
Total	1,966	1,887	4%	100%

Estado de Resultados Consolidado

En millones de dólares	Tercer Trimestre			Enero - Septiembre		
Estado de Resultados	2025	2024	%	2025	2024	%
Ventas netas	1,966	1,887	4%	5,744	5,726	0%
Costo de ventas	1,533	1,457	5%	4,484	4,362	3%
Utilidad bruta	433	430	1%	1,260	1,364	-8%
Gastos de ventas, generales y de administración	303	305	-1%	951	960	-1%
Utilidad (pérdida) de operación	130	125	4%	309	404	-24%
Costo financiero	93	79	18%	265	253	5%
Participación en asociadas	1	0	269%	3	2	35%
Pérdida por venta de negocio	66	-	N/A	66	-	N/A
Utilidad (pérdida) por operaciones continuas antes de impuesto a la utilidad	(28)	46	N/A	(19)	153	N/A
Impuesto a la utilidad	68	(56)	N/A	206	(126)	N/A
Utilidad (pérdidas) por operaciones continuas	(96)	102	N/A	(225)	279	N/A
Operaciones discontinuadas	-	-		-	-	N/A
Utilidad (pérdida) neta consolidada	(96)	102	N/A	(225)	279	N/A
Interés minoritario	24	16	50%	75	72	3%
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	(120)	86	N/A	(300)	207	N/A
EBITDA	295	288	2%	793	875	-9%

Balance General Consolidado

Balance general	En millones de dólares		
	Sep 2025	Dic 2024	Sep 2024
Activo total	11,439	11,057	11,478
Activo circulante	4,096	3,610	3,893
Efectivo y equivalentes de efectivo	991	1,009	909
Clientes	1,832	1,448	1,686
Inventarios	1,207	1,098	1,231
Otros activos circulantes	66	55	67
Activo no circulantes	7,343	7,447	7,585
Propiedad, planta y equipo, neto	3,285	3,271	3,340
Activos por derecho de uso, neto	468	431	464
Activos intangibles y crédito mercantil	2,936	3,028	3,100
Activo largo plazo	654	717	681
Pasivo total	8,607	8,077	8,280
Pasivos circulantes	2,629	2,628	2,558
Porción circulante de deuda largo plazo	307	548	273
Proveedores	889	821	865
Cartas de crédito	426	395	406
Pasivo por arrendamiento corto plazo	127	111	115
Otros pasivos circulantes	880	753	899
Pasivo no circulantes	5,978	5,449	5,722
Deuda largo plazo	4,594	4,078	4,331
Beneficios a empleados largo plazo	147	130	136
Pasivo por impuestos diferidos	326	345	347
Pasivo por arrendamiento largo plazo	377	346	369
Otros pasivos largo plazo	534	550	539
Capital contable consolidado	2,832	2,980	3,198
Capital contable minoritario	522	547	562
Capital contable mayoritario	2,310	2,433	2,636
Total de pasivos y capital contable	11,439	11,057	11,478

^[1]1. A menos que se indique lo contrario, todas las cifras en este comunicado se derivan de los Estados Financieros Consolidados de la Compañía al 30 de septiembre de 2025 y 2024, y se preparan de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 34 "Información Financiera Intermedia" de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), que han sido publicados en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV). La sección Notas y Definiciones al final de este documento contiene una explicación más detallada de los términos utilizados en el mismo.

^[2] El EBITDA ajustado es el EBITDA ajustado para excluir partidas que ocurren de forma limitada, son claramente identificables y no reflejan el desempeño operativo recurrente del negocio.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	ORBITA
Periodo cubierto por los estados financieros:	Del 2025-01-01 al 2025-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2025-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	ORBITA
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILLONES DE USD
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Cobertura de analistas

1.

Bank of America Merrill Lynch
2.

Banorte
3.

Barclays
4.

BBVA

5. Bradesco BBI
 6. BTG Pactual
 7. CITI
 8. GBM Casa de Bolsa
 9. HSBC
 10. Itau BBA
 11. JPMorgan
 12. Morgan Stanley
 13. Punto Casa de Bolsa
 14. Scotiabank
 15. Santander
 16. UBS
-

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	991,000,000	1,009,000,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,687,000,000	1,301,000,000
Impuestos por recuperar	206,000,000	194,000,000
Otros activos financieros	2,000,000	1,000,000
Inventarios	1,207,000,000	1,098,000,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	4,093,000,000	3,603,000,000
Activos mantenidos para la venta	3,000,000	7,000,000
Total de activos circulantes	4,096,000,000	3,610,000,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	4,000,000	3,000,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	63,000,000	76,000,000
Propiedades, planta y equipo	3,285,000,000	3,271,000,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	468,000,000	431,000,000
Crédito mercantil	1,384,000,000	1,431,000,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,552,000,000	1,597,000,000
Activos por impuestos diferidos	431,000,000	499,000,000
Otros activos no financieros no circulantes	156,000,000	139,000,000
Total de activos no circulantes	7,343,000,000	7,447,000,000
Total de activos	11,439,000,000	11,057,000,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,266,000,000	1,118,000,000
Impuestos por pagar a corto plazo	127,000,000	119,000,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	733,000,000	942,000,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	127,000,000	111,000,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	193,000,000	172,000,000
Otras provisiones a corto plazo	183,000,000	166,000,000
Total provisiones circulantes	376,000,000	338,000,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	2,629,000,000	2,628,000,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	2,629,000,000	2,628,000,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	369,000,000	343,000,000
Impuestos por pagar a largo plazo	76,000,000	29,000,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	4,655,000,000	4,233,000,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	377,000,000	346,000,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	147,000,000	130,000,000
Otras provisiones a largo plazo	28,000,000	23,000,000
Total provisiones a largo plazo	175,000,000	153,000,000
Pasivo por impuestos diferidos	326,000,000	345,000,000
Total de pasivos a Largo plazo	5,978,000,000	5,449,000,000
Total pasivos	8,607,000,000	8,077,000,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	280,000,000	280,000,000
Prima en emisión de acciones	1,475,000,000	1,475,000,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	1,073,000,000	1,376,000,000
Otros resultados integrales acumulados	(518,000,000)	(698,000,000)
Total de la participación controladora	2,310,000,000	2,433,000,000
Participación no controladora	522,000,000	547,000,000
Total de capital contable	2,832,000,000	2,980,000,000
Total de capital contable y pasivos	11,439,000,000	11,057,000,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	5,744,000,000	5,726,000,000	1,966,000,000	1,887,000,000
Costo de ventas	4,484,000,000	4,362,000,000	1,533,000,000	1,457,000,000
Utilidad bruta	1,260,000,000	1,364,000,000	433,000,000	430,000,000
Gastos de venta	443,000,000	455,000,000	153,000,000	145,000,000
Gastos de administración	498,000,000	465,000,000	157,000,000	145,000,000
Otros ingresos	47,000,000	23,000,000	28,000,000	4,000,000
Otros gastos	57,000,000	63,000,000	21,000,000	19,000,000
Utilidad (pérdida) de operación	309,000,000	404,000,000	130,000,000	125,000,000
Ingresos financieros	96,000,000	220,000,000	38,000,000	23,000,000
Gastos financieros	427,000,000	473,000,000	197,000,000	102,000,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	3,000,000	2,000,000	1,000,000	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(19,000,000)	153,000,000	(28,000,000)	46,000,000
Impuestos a la utilidad	206,000,000	(126,000,000)	68,000,000	(56,000,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	(225,000,000)	279,000,000	(96,000,000)	102,000,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	(225,000,000)	279,000,000	(96,000,000)	102,000,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(300,000,000)	207,000,000	(120,000,000)	86,000,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	75,000,000	72,000,000	24,000,000	16,000,000
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	(0.16)	0.11	(0.06)	0.05
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	(0.16)	0.11	(0.06)	0.05
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	(0.15)	0.11	(0.06)	0.05
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	(0.15)	0.11	(0.06)	0.05

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	(225,000,000)	279,000,000	(96,000,000)	102,000,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	124,000,000	(2,000,000)	175,000,000	90,000,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	124,000,000	(2,000,000)	175,000,000	90,000,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	54,000,000	(22,000,000)	2,000,000	2,000,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	54,000,000	(22,000,000)	2,000,000	2,000,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	178,000,000	(24,000,000)	177,000,000	92,000,000
Total otro resultado integral	178,000,000	(24,000,000)	177,000,000	92,000,000
Resultado integral total	(47,000,000)	255,000,000	81,000,000	194,000,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(120,000,000)	202,000,000	57,000,000	199,000,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	73,000,000	53,000,000	24,000,000	(5,000,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	(225,000,000)	279,000,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	206,000,000	(126,000,000)
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	251,000,000	245,000,000
+ Gastos de depreciación y amortización	484,000,000	471,000,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	51,000,000	(157,000,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(12,000,000)	4,000,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(3,000,000)	(2,000,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(38,000,000)	(47,000,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(273,000,000)	(206,000,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	91,000,000	(135,000,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	55,000,000	58,000,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(24,000,000)	167,000,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	15,000,000	6,000,000
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	803,000,000	278,000,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	578,000,000	557,000,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	39,000,000	55,000,000
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	132,000,000	152,000,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	485,000,000	460,000,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	0	(3,000,000)
- Compras de propiedades, planta y equipo	260,000,000	346,000,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	28,000,000	0
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	0	0
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(2,000,000)	(12,000,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(290,000,000)	(361,000,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	98,000,000	97,000,000
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	(4,000,000)	4,000,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	1,564,000,000	201,000,000
- Reembolsos de préstamos	1,405,000,000	311,000,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	101,000,000	79,000,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	120,000,000
- Intereses pagados	210,000,000	269,000,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(246,000,000)	(679,000,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(51,000,000)	(580,000,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	33,000,000	33,000,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(18,000,000)	(547,000,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	1,009,000,000	1,456,000,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	991,000,000	909,000,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	280,000,000	1,475,000,000	0	1,376,000,000	0	(774,000,000)	0	61,000,000	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(300,000,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	126,000,000	0	54,000,000	0
Resultado integral total	0	0	0	(300,000,000)	0	126,000,000	0	54,000,000	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	4,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	(7,000,000)	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(303,000,000)	0	126,000,000	0	54,000,000	0
Capital contable al final del periodo	280,000,000	1,475,000,000	0	1,073,000,000	0	(648,000,000)	0	115,000,000	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	15,000,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	15,000,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(698,000,000)	2,433,000,000	547,000,000	2,980,000,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(300,000,000)	75,000,000	(225,000,000)
Otro resultado integral	0	0	0	0	180,000,000	180,000,000	(2,000,000)	178,000,000
Resultado integral total	0	0	0	0	180,000,000	(120,000,000)	73,000,000	(47,000,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	98,000,000	98,000,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	4,000,000	0	4,000,000
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	(7,000,000)	0	(7,000,000)
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	180,000,000	(123,000,000)	(25,000,000)	(148,000,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(518,000,000)	2,310,000,000	522,000,000	2,832,000,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	280,000,000	1,475,000,000	0	1,407,000,000	0	(659,000,000)	0	101,000,000	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	207,000,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	14,000,000	0	(22,000,000)	0
Resultado integral total	0	0	0	207,000,000	0	14,000,000	0	(22,000,000)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	160,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(3,000,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	5,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	(22,000,000)	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	27,000,000	0	14,000,000	0	(22,000,000)	0
Capital contable al final del periodo	280,000,000	1,475,000,000	0	1,434,000,000	0	(645,000,000)	0	79,000,000	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	10,000,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0		0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0		0	0	3,000,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0		0	0	3,000,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0		0	0	3,000,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	13,000,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(548,000,000)	2,614,000,000	604,000,000	3,218,000,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	207,000,000	72,000,000	279,000,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(5,000,000)	(5,000,000)	(19,000,000)	(24,000,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(5,000,000)	202,000,000	53,000,000	255,000,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	160,000,000	0	160,000,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	93,000,000	93,000,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(3,000,000)	(2,000,000)	(5,000,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	5,000,000	0	5,000,000
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	(22,000,000)	0	(22,000,000)
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(5,000,000)	22,000,000	(42,000,000)	(20,000,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(553,000,000)	2,636,000,000	562,000,000	3,198,000,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	256,000,000	256,000,000
Capital social por actualización	24,000,000	24,000,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	620	640
Numero de empleados	10,093	10,506
Numero de obreros	12,021	12,249
Numero de acciones en circulación	1,968,000,000	1,968,000,000
Numero de acciones recompradas	54,275,893	61,832,850
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	484,000,000	471,000,000	165,000,000	164,000,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2024-10-01 - 2025-09-30	Año Anterior 2023-10-01 - 2024-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	7,524,000,000	7,498,000,000
Utilidad (pérdida) de operación	344,000,000	454,000,000
Utilidad (pérdida) neta	(281,000,000)	228,000,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(362,000,000)	136,000,000
Depreciación y amortización operativa	672,000,000	645,000,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
Rabobank	SI	2024-09-27	2027-03-31	SOFR + 2.40%	0	0	0	0	0	0	0	8,000,000	30,000,000	0	0	0
Israel Discount Bank	SI	2023-12-27	2025-10-11	0.056	0	0	0	0	0	0	87,000,000	0	0	0	0	0
MUFG	SI	2024-09-27	2027-03-31	SOFR + 2.40%	0	0	0	0	0	0	0	0	40,000,000	0	0	0
Leumi Bank	SI	2022-12-31	2028-03-13	0.066	0	0	0	0	0	0	78,000,000	7,000,000	13,000,000	10,000,000	0	0
Ziraat Bank	SI	2022-11-08	2025-10-05	0.1	0	0	0	0	0	0	0	1,000,000	0	0	0	0
IFC	SI	2021-08-26	2029-06-15	0.0833	0	0	0	0	0	0	2,000,000	2,000,000	3,000,000	3,000,000	3,000,000	0
Varios (Asia)	SI	2021-01-22	2029-03-15	0.069	0	0	0	0	0	0	95,000,000	1,000,000	20,000,000	2,000,000	1,000,000	0
Varios (India)	SI	2022-07-26	2027-03-31	0.087	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Varios (Europa)	SI	2020-06-17	2026-09-10	0.0659	0	0	0	0	0	0	2,000,000	16,000,000	0	0	0	0
Varios (América del Norte)	SI	2021-06-18	2041-11-23	0.051	0	0	0	0	0	0	2,000,000	6,000,000	1,000,000	0	0	3,000,000
Revolving Credit Facility	SI	2024-04-02	2029-04-02	SOFR 1M + 1.35%	0	0	0	0	0	0	0					(7,000,000)
TOTAL					0	0	0	0	0	0	266,000,000	41,000,000	107,000,000	15,000,000	4,000,000	(4,000,000)
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	266,000,000	41,000,000	107,000,000	15,000,000	4,000,000	(4,000,000)
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
BONO 3	SI	2012-09-19	2042-09-19	FIJA 6.75%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	397,000,000
BONO 4	SI	2014-09-17	2044-09-17	FIJA 5.875%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	742,000,000
BONO 5	SI	2017-10-04	2027-10-04	FIJA 4.00%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	75,000,000	0	0
BONO 6	SI	2017-10-04	2048-01-15	FIJA 5.50%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	493,000,000
BONO 8	SI	2021-05-11	2031-05-11	FIJA 2.875%	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0	493,000,000
BONO 10	SI	2022-12-08	2032-11-25	FIJA 10.63%	0	0	0	0	0	844,000,000	0	0	0	0	0	0
BONO 11	SI	2025-04-11	2028-04-07	TIIE F + 0.95%	0	0	0	173,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0
BONO 12	SI	2025-04-11	2035-03-30	FIJA 11.73%	0	0	0	0	0	165,000,000	0	0	0	0	0	0
BONO 13	SI	2025-04-30	2030-05-13	FIJA 6.80%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	646,000,000
BONO 14	SI	2025-04-30	2035-05-13	FIJA 7.50%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	444,000,000
TOTAL					0	0	0	173,000,000	0	1,009,000,000	0	0	0	75,000,000	0	3,215,000,000
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	173,000,000	0	1,009,000,000	0	0	0	75,000,000	0	3,215,000,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
Cartas de crédito	SI		2025-09-30		0	0	0	0	0	0	426,000,000	0	0	0	0	0
Leasing financiero	SI				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	426,000,000	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	426,000,000	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Proveedores nal y extraj					0	36,000,000	0	0	0	0	0	866,000,000	0	0	0	0
TOTAL					0	36,000,000	0	0	0	0	0	866,000,000	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	36,000,000	0	0	0	0	0	866,000,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
Otros circulantes y no circulantes					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	36,000,000	0	173,000,000	0	1,009,000,000	692,000,000	907,000,000	107,000,000	90,000,000	4,000,000	3,211,000,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	993,000,000	0	1,896,000,000	0	0
Activo monetario no circulante	0	0	156,000,000	0	0
Total activo monetario	993,000,000	0	2,052,000,000	0	0
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	1,316,000,000	0	1,312,000,000	0	0
Pasivo monetario no circulante	4,096,000,000	0	1,557,000,000	0	0
Total pasivo monetario	5,412,000,000	0	2,869,000,000	0	0
Monetario activo (pasivo) neto	(4,419,000,000)	0	(817,000,000)	0	0

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary)				
Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary)	249,000,000	268,000,000	1,346,000,000	1,863,000,000
Precision Agriculture (Netafim)				
Precision Agriculture (Netafim)	43,000,000	0	773,000,000	816,000,000
Connectivity Solutions (Dura-Line)				
Connectivity Solutions (Dura-Line)	0	0	693,000,000	693,000,000
Building & Infrastructure (Wavin)				
Building & Infrastructure (Wavin)	77,000,000	0	1,785,000,000	1,862,000,000
Fluor & Energy Materials (Koura)				
Fluor & Energy Materials (Koura)	41,000,000	290,000,000	359,000,000	690,000,000
Orbia				
Holdings	0	0	0	0
Eliminaciones	0	0	(180,000,000)	(180,000,000)
TOTAL	410,000,000	558,000,000	4,776,000,000	5,744,000,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

I.- Información Cualitativa.

Toda vez que resulta de particular importancia para proporcionar a los inversionistas información que les permita conocer e identificar plenamente la exposición de las Emisoras a riesgos de mercado, de crédito y liquidez asociados a instrumentos financieros derivados, así como los principales riesgos de pérdida por cambios en las condiciones de mercado asociados a los mencionados instrumentos, a continuación, sírvanse encontrar información al respecto:

i. Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o también con otros fines, tales como negociación.

- Descripción general de los objetivos para celebrar operaciones con derivados

Debido a sus actividades en los ámbitos nacional e internacional, la Compañía está expuesta a riesgos de fluctuación de precios e insumos de las industrias en las que opera, así como de riesgos financieros relacionados con el financiamiento de sus proyectos. La política de la Compañía es la de utilizar ciertas coberturas que le permitan mitigar la volatilidad de los precios de ciertas materias primas, de riesgo de tasa y tipo de cambio en operaciones financieras, todas ellas relacionadas con el negocio y previamente aprobadas por los Comités de Auditoría y Prácticas Societarias, así como por el Consejo de Administración.

Objetivos de la administración del riesgo financiero - La Tesorería de la Compañía presta servicios a las empresas, coordina el acceso a los mercados financieros nacionales e internacionales y supervisa y gestiona el riesgo financiero relacionado con las operaciones de la empresa mediante informes internos de riesgo en los cuales se analizan las exposiciones por grado y magnitud de los riesgos. Estos riesgos incluyen el riesgo de mercado, incluido el riesgo de divisas, el riesgo de tasas de interés, el riesgo de crédito y el riesgo de liquidez. No se ha producido ningún cambio en la exposición de la Compañía a los riesgos de mercado ni en la forma en que se gestionan y miden estos riesgos.

Asimismo, la Compañía busca minimizar los efectos de estos riesgos utilizando instrumentos financieros derivados para cubrir las exposiciones de riesgo. El uso de los derivados financieros se rige por las políticas de la Compañía aprobadas por el Consejo de Administración, las cuales proveen principios escritos sobre el riesgo cambiario, riesgo de las tasas de interés, riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados, así como la inversión de exceso de liquidez. Se revisa periódicamente el cumplimiento con las políticas y los límites de exposición. La Compañía no suscribe o negocia instrumentos financieros, entre los que se incluyen instrumentos financieros derivados para fines especulativos. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos, los cuales se mencionan a continuación:

Administración del riesgo de capital. - La Compañía administra su capital para asegurar que continuará como negocio en marcha, mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y capital. La estructura del capital de la Compañía no está expuesta a ningún tipo de requerimiento de capital impuesto externamente.

La administración de la Compañía revisa periódicamente la deuda neta y los costos por préstamos y su relación con la Utilidad antes de Financiamiento, Impuestos, Depreciación y Amortización (UAFIDA). Orbia monitorea el riesgo de capital a través de un índice de deuda neta desarrollado internamente. El índice de deuda neta se calcula dividiendo la deuda neta con costo entre la UAFIDA. La Administración utiliza esta métrica desarrollada internamente para la realización de sus proyecciones financieras como parte de su plan de negocios que es presentado al Consejo de Administración y accionistas de la Compañía. La Compañía determina que esta métrica está alineada con sus políticas de administración de riesgos.

Administración del riesgo de tasa de interés - La Compañía se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a

que tiene deuda contratada a tasas variables. Las actividades de cobertura se evalúan regularmente para que estén alineadas con las tasas de interés y su riesgo relacionado asegurando que se apliquen las estrategias de cobertura más rentables.

La exposición de riesgo de tasa de interés de la Compañía se encuentra relacionada principalmente con la variabilidad de la Tasa de Interés Interbancarias de Equilibrio (TIIE), y la Tasa Garantizada a un Día (SOFR por sus cifras en inglés) que puedan afectar los préstamos bancarios y la deuda a corto plazo de la Compañía. Un incremento hipotético en las tasas de interés TIIE y SOFR de 100 puntos base en cada periodo de reporte, con todas las otras variables manteniéndose constantes resultaría en un impacto inmaterial. Esto se debe principalmente a que la exposición de la Compañía a las tasas SOFR y TIIE en sus préstamos a largo plazo no es significativa, ya que la mayoría de sus préstamos bancarios y deuda a largo plazo devengan intereses a tasas fijas.

- Instrumentos utilizados

Durante el tercer trimestre de 2025, la Compañía contrató forwards de tipo de cambio principalmente en las siguientes monedas: Euro-Dólar (EUR), Dólar-Shekel Israelí (ILS), Rupia India-Dólar (INR), entre otros, con vencimientos menores a un año.

- Estrategias de cobertura o negociación implementadas

Actualmente Orbia tiene contratados:

Swaps:

-Al 30 de septiembre del 2025, la Compañía tiene 15 Cross Currency Swaps para mitigar la volatilidad de las subsidiarias y la deuda en pesos en el Balance.

Forwards y Opciones de Tipo de Cambio:

-Al 30 de septiembre del 2025, la Compañía cuenta con 54 contratos forwards activos.

- Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles

Las contrapartes elegibles por la Emisora son, entre otras, Morgan Stanley, Bank of America, BBVA Bancomer, Banco Citi Mexico, HSBC, Santander, JP Morgan Chase & Co., Barclays Bank, Investec Bank, Discount, Leumi, Union, Mizrahi Tefahot Bank Ltd, Poalim Capital Markets, Banco Bradesco S.A. y Bank of Baroda.

- Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

En cuanto a las políticas de designación de agentes de cálculo o valuación, la Emisora mantiene un Comité Interno de Manejo de Riesgo, el cual en conjunto con el Comité Interno de Tesorería calculan y evalúan las posiciones existentes.

- Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Las políticas de la Compañía establecen como requisito fundamental que los instrumentos financieros derivados tienen que ser considerados para propósitos contables como operaciones de cobertura, donde dicha cobertura quede formalmente documentada y los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo mantengan una alta efectividad en la compensación en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria.

A la fecha del reporte no se tiene registrado ningún colateral.

Las líneas de crédito están definidas en nuestros ISDA (International Swap Dealers Association).

Actualmente se tienen contratadas líneas de crédito por un total de \$510 millones de dólares, con Morgan Stanley Casa de Bolsa, S.A. de C.V., BBVA, S.A., Institución de banca múltiple, Grupo financiero BBVA, Banco Santander (Mexico), S.A., Bank of America

(Mexico), S.A., HSBC México, S.A., Institución de banca múltiple grupo financiero HSBC, Banco Citi México, S.A., Grupo Financiero Citi México, Barclays, Bank Mexico S.A., Institución de banca Múltiple Grupo Financiero Barclays Mexico, BNP Paribas, Bank of Tokyo Mitsubishi UFJ, Ltd, Deutsche Bank AG, Banco Crédito Perú, Banco Bradesco S.A., Bank of Baroda, entre otros.

- Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado, operación y financieros derivados del uso de instrumentos financieros tales como tasa de interés, crédito, liquidez y riesgo cambiario, los cuales se administran en forma centralizada.

La Compañía busca minimizar los efectos de estos riesgos mediante el uso de instrumentos financieros derivados. El uso de derivados financieros se rige por las políticas de la Compañía aprobadas por el Consejo de Administración, las cuales brindan orientación sobre el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de tasa de interés, el riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados y la inversión de excedentes. El cumplimiento de las políticas y los límites de exposición es revisado periódicamente. La Compañía no celebra ni negocia instrumentos financieros, incluidos instrumentos financieros derivados, con fines especulativos.

- Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez en las posiciones de instrumentos financieros

Los procedimientos de control interno se encuentran plasmados en la política interna relacionada a Instrumentos Financieros Derivados. La cual permite únicamente la contratación instrumentos de cobertura, y prohíbe instrumentos de negociación.

- La existencia de un tercero independiente que revise dichos procedimientos

En cuanto a controles internos, los mismos son evaluados tanto por los auditores internos como externos, siendo los auditores externos los encargados de revisar los procedimientos de registro dando seguimiento a la política contable referente a instrumentos financieros derivados y derivados implícitos descrita dentro de las notas a los estados financieros.

- Información sobre la autorización del uso de derivados y la existencia de un comité que lleve a cabo la administración integral de riesgos, reglas que los rigen y existencia de un manual de administración integral de riesgos

Adicionalmente, se ha formado el Comité de Finanzas, para la administración de este tipo de riesgos, el cual es integrado por el Director del área financiera y el Vicepresidente de tesorería.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

i. Descripción de las políticas y técnicas de valuación:

Instrumentos financieros derivados: La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados, tales como contratos de divisas a plazo, opciones de compra y venta de divisas, swaps de tipos de cambio, swaps de tasas de interés, solamente para cubrir su exposición al riesgo de tipo de cambio, el riesgo de tasas de interés asociado con la financiación de sus proyectos y el riesgo de volatilidad en los precios de determinadas materias primas.

Los instrumentos financieros derivados de la Compañía y los impactos relacionados con los estados financieros consolidados de la Compañía se revelan con más detalle en información a revelar sobre instrumentos financieros derivados.

Los derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra un contrato de derivados y posteriormente se vuelven a medir a su valor razonable al final de cada período sobre el que se informa. A los efectos de la contabilidad de coberturas, las coberturas se clasifican como:

Un derivado se presenta como un activo o un pasivo a largo plazo si la fecha de vencimiento del instrumento es de más de 12 meses y no se espera su realización o cancelación dentro de ese período, de lo contrario se presenta a corto plazo.

Contabilidad de coberturas

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía designa y documenta la relación de cobertura a la que desea aplicar la contabilidad de cobertura y el objetivo y la estrategia de gestión de riesgos para emprender la cobertura. La documentación incluye la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo que se cubre y cómo la Compañía evaluará si la relación de cobertura cumple con los requisitos de efectividad de la cobertura de acuerdo con la IFRS 9. Además, de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es eficaz para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de la partida cubierta.

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, los cuales incluyen, derivados de moneda extranjera, tasa de interés y commodities, ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo, o coberturas de inversión neta en una operación extranjera. La cobertura del riesgo de moneda extranjera de un compromiso en firme se contabiliza como cobertura de flujos de efectivo.

Al inicio de la cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como los objetivos de la administración de riesgos y su estrategia de administración para emprender diversas transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, se documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Coberturas de flujo de efectivo

La Compañía reconoce todos los activos y pasivos derivados a valor razonable en el Estado de Situación Financiera Consolidado. El valor razonable de estos derivados se determina con base en datos de mercado observables corroborados y, en ciertos casos, mediante el uso de insumos no observables utilizados en técnicas de valoración, que brindan una base razonable para determinar el valor razonable relacionado.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados y otros instrumentos de cobertura que son designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. La utilidad o pérdida relativa a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el Estado de Resultados Consolidado.

Los montos previamente reconocidos en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se reclasifican a resultados en los períodos en que la partida cubierta afecta los resultados, en la misma línea que la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las utilidades y pérdidas previamente reconocidas en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se eliminan del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La Compañía interrumpe la contabilidad de coberturas cuando el instrumento de cobertura vence, se vende, finaliza o ejerce, o cuando la relación de cobertura deja de cumplir con los criterios de calificación. Cualquier utilidad o pérdida reconocida en Otros Resultados Integrales y acumulado en el capital en ese momento permanece en el capital y se reconoce cuando la transacción prevista finalmente se reconoce en resultados. Cuando ya no se espera que ocurra una transacción prevista, la utilidad o pérdida acumulada en el capital se reclasifica inmediatamente a resultados en la línea de intereses.

Cuando cubren la exposición a la variabilidad en los flujos de efectivo que es atribuible a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción prevista altamente probable o el riesgo de tipo de cambio en un compromiso en firme no reconocido. La Compañía mantiene contratos a plazo y opciones de compra y venta bajo esta clasificación.

Coberturas de valor razonable

La Compañía reconoce todos los activos y pasivos derivados a valor razonable en el Estado de Situación Financiera Consolidado. El valor razonable de estos derivados se determina con base en datos de mercado observables corroborados y, en ciertos casos, mediante el uso de insumos no observables utilizados en técnicas de valoración, que brindan una base razonable para determinar el valor razonable relacionado.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados y otros instrumentos de cobertura que son designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. La utilidad o pérdida relativa a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el Estado de Resultados Consolidado.

Los montos previamente reconocidos en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se reclasifican a resultados en los períodos en que la partida cubierta afecta los resultados, en la misma línea que la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las utilidades y pérdidas previamente reconocidas en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se eliminan del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La Compañía interrumpe la contabilidad de coberturas cuando el instrumento de cobertura vence, se vende, finaliza o ejerce, o cuando la relación de cobertura deja de cumplir con los criterios de calificación. Cualquier utilidad o pérdida reconocida en Otros Resultados Integrales y acumulado en el capital en ese momento permanece en el capital y se reconoce cuando la transacción prevista finalmente se reconoce en resultados. Cuando ya no se espera que ocurra una transacción prevista, la utilidad o pérdida acumulada en el capital se reclasifica inmediatamente a resultados en la línea de intereses.

Coberturas de una inversión neta en una operación extranjera

La Compañía reconoce todos los activos y pasivos derivados a valor razonable en el Estado de Situación Financiera Consolidado. El valor razonable de estos derivados se determina con base en datos de mercado observables corroborados y, en ciertos casos, mediante el uso de insumos no observables utilizados en técnicas de valoración, que brindan una base razonable para determinar el valor razonable relacionado.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados y otros instrumentos de cobertura que son designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. La utilidad o pérdida relativa a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el Estado de Resultados Consolidado.

Los montos previamente reconocidos en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se reclasifican a resultados en los períodos en que la partida cubierta afecta los resultados, en la misma línea que la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las utilidades y pérdidas previamente reconocidas en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se eliminan del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La Compañía interrumpe la contabilidad de coberturas cuando el instrumento de cobertura vence, se vende, finaliza o ejerce, o cuando la relación de cobertura deja de cumplir con los criterios de calificación. Cualquier utilidad o pérdida reconocida en Otros Resultados Integrales y acumulado en el capital en ese momento permanece en el capital y se reconoce cuando la transacción prevista finalmente se reconoce en resultados. Cuando ya no se espera que ocurra una transacción prevista, la utilidad o pérdida acumulada en el capital se reclasifica inmediatamente a resultados en la línea de intereses.

La Compañía tiene coberturas de inversión neta por 600 millones de euros al 30 de septiembre de 2025.

Derivados implícitos - La Compañía lleva a cabo la revisión de los contratos que se celebran para identificar derivados implícitos que deban separarse del contrato anfitrión para efectos de su valuación y registros contables. Cuando se identifica un derivado implícito en otros instrumentos financieros o en otros contratos (contratos anfitriones) se tratan como derivados separados cuando sus riesgos y características no están estrechamente relacionados con los de los contratos anfitriones y cuando dichos contratos no se registran a su valor razonable con cambios a través de resultados.

En cuanto a la frecuencia de la valuación, ésta se realiza en forma diaria y mensual estableciendo la utilidad o pérdida del instrumento financiero en función a su valuación obtenida reconociendo en resultados o en capital el efecto de la misma. La

valuación diaria es efectuada internamente y a fin de mes el estructurador o vendedor nos envía una valuación ("Market-to-Market") mencionando la posición que guarda el instrumento financiero a esa fecha.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

i. Fuentes de Liquidez.

La Compañía espera cumplir sus obligaciones con los flujos de efectivo de las operaciones y recursos que se reciben del vencimiento de activos financieros. Adicionalmente la Compañía tiene acceso a líneas de crédito revolventes con diversas instituciones bancarias.

La administración de la Compañía es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez, quien ha establecido las políticas apropiadas para el control de ésta, a través del seguimiento del capital de trabajo, lo que permite que la gerencia pueda administrar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo de la Compañía, manteniendo reservas de efectivo, disposición de líneas de crédito, monitoreando continuamente los flujos de efectivo, proyectados y reales, conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

i. Exposición.

La Compañía se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que tiene deuda contratada a tasas variables. El riesgo es manejado por la Compañía con el uso de contratos swap de tasas de interés. Las actividades de cobertura se evalúan regularmente para que se alineen con las tasas de interés y su riesgo relacionado, asegurando que se apliquen las estrategias de cobertura más rentables.

Las exposiciones de la Compañía por riesgo de tasas de interés se encuentran principalmente en tasas de interés TIIE y SOFR sobre los pasivos financieros. El análisis de sensibilidad que determina la Compañía se prepara con base en la exposición a las tasas de interés de su deuda financiera total no cubierta sostenida en tasas variables, se prepara un análisis asumiendo que el importe del pasivo pendiente al final del periodo sobre el que se informa ha sido el pasivo pendiente para todo el año.

- Descripción y número de IFD que hayan vencido durante el trimestre y de aquéllos cuya posición haya sido cerrada.
 - (1) Durante el tercer trimestre del 2025, vencieron varios contratos forward de tipo de cambio EUR/USD, por un monto nominal de USD\$ 3,581
 - (2) Durante el tercer trimestre del 2025, vencieron varios contratos forward de tipo de cambio GBP/USD, por un monto nominal de USD\$ 689

- (3)Durante el tercer trimestre del 2025, vencieron varios contratos forward de tipo de cambio ILS/USD, por un monto nocional de USD\$ 61,384
- (4)Durante el tercer trimestre del 2025, vencieron varios contratos forward de tipo de cambio MXN/USD, por un monto nocional de USD\$ 999
- (5)Durante el tercer trimestre del 2025, vencieron varios contratos forward de tipo de cambio USD/EUR, por un monto nocional de USD\$ 23,273
- (6)Durante el tercer trimestre del 2025, vencieron varios contratos forward de tipo de cambio USD/INR, por un monto nocional de USD\$ 1,155
- (7)Durante el tercer trimestre del 2025, vencieron varios contratos forward de tipo de cambio ZAR/USD, por un monto nocional de USD\$ 601
- (8)Durante el tercer trimestre del 2025, vencieron varios contratos forward de tipo de cambio USD/ZAR, por un monto nocional de USD\$ 569

- Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Durante el tercer trimestre de 2025 no hubo llamadas de margen. Al 30 de septiembre de 2025 no existe colateral acumulado neto de recuperaciones.
- Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

No se presentó incumplimiento en ningún contrato.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

I.- Información Cuantitativa

Tipo de Derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nocional / Valor nominal (convertido a dólares)	Valor activo subyacente / Variable de referencia		Valor razonable		Monto de vencimientos por año			Colateral dado en garantía/ margen requerido futuros
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	2025	2026	2027+	
Cross Currency Swap	Cobertura	657,600	0.8523 (USD/EUR)	0.8484 (USD/EUR)	(45,669)	(50,531)	-	-	657,600	-
Cross Currency Swap	Cobertura	873,496	18.3824 (USD/MXN)	18.8928 (USD/MXN)	(15,583)	- 42,595	-	-	873,496	-
Forward FX	Cobertura	45,483.5	0.3019 (ILS/USD)	0.2969 (ILS/USD)	1,531	2,011	39,792	5,691		-
Forward FX	Cobertura	32,370.1	-	-	(182.3)	(736)	18,215	14,155	-	-
Total 30/09/2025		1,608,950			(59,903)	(91,852)	58,007	19,846	1,531,096	-

III.- Análisis

Orbita ha designado sus instrumentos financieros derivados como de cobertura; ya que están eliminando los efectos originados por la revaluación de su deuda y la fluctuación cambiaria de sus inversiones. La Compañía utiliza el método “ratio analysis” utilizando el modelo de derivado hipotético para simular el comportamiento del elemento cubierto, dicho método consiste en comparar los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

La deuda a largo plazo de la Compañía se registra a su costo amortizado y, consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado.

Para obtener y revelar el valor razonable de la deuda a largo plazo se utilizan los precios de cotización del mercado o las cotizaciones de los operadores para instrumentos similares. Para determinar el valor razonable de los otros instrumentos financieros se utilizan otras técnicas como la de flujos de efectivo estimados, considerando las fechas de flujo en las curvas inter-temporales de mercado y descontando dichos flujos con las tasas que reflejan el riesgo de la contraparte, así como el riesgo de la misma Compañía para el plazo de referencia.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	31,000,000	31,000,000
Saldos en bancos	837,000,000	876,000,000
Total efectivo	868,000,000	907,000,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	123,000,000	102,000,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	123,000,000	102,000,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	991,000,000	1,009,000,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	1,402,000,000	1,089,000,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	38,000,000	39,000,000
Gastos anticipados circulantes	63,000,000	48,000,000
Total anticipos circulantes	101,000,000	87,000,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	206,000,000	194,000,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	184,000,000	125,000,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	1,687,000,000	1,301,000,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	292,000,000	267,000,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	292,000,000	267,000,000
Mercancía circulante	101,000,000	108,000,000
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	784,000,000	689,000,000
Piezas de repuesto circulantes	30,000,000	34,000,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	1,207,000,000	1,098,000,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	3,000,000	7,000,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	3,000,000	7,000,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	4,000,000	3,000,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	4,000,000	3,000,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	63,000,000	76,000,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	63,000,000	76,000,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	476,000,000	450,000,000
Edificios	260,000,000	262,000,000
Total terrenos y edificios	736,000,000	712,000,000
Maquinaria	2,094,000,000	2,077,000,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	14,000,000	9,000,000
Total vehículos	14,000,000	9,000,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	25,000,000	26,000,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	416,000,000	447,000,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	0	0
Total de propiedades, planta y equipo	3,285,000,000	3,271,000,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	531,000,000	555,000,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	204,000,000	218,000,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	817,000,000	824,000,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,552,000,000	1,597,000,000
Crédito mercantil	1,384,000,000	1,431,000,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	2,936,000,000	3,028,000,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	902,000,000	830,000,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	87,000,000	53,000,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	193,000,000	172,000,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	87,000,000	53,000,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	54,000,000	46,000,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	277,000,000	235,000,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,266,000,000	1,118,000,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	307,000,000	329,000,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	218,000,000
Otros créditos con costo a corto plazo	426,000,000	395,000,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	733,000,000	942,000,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	369,000,000	343,000,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	369,000,000	343,000,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	122,000,000	97,000,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	4,472,000,000	3,981,000,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	61,000,000	155,000,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	4,655,000,000	4,233,000,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	28,000,000	23,000,000
Otras provisiones a corto plazo	183,000,000	166,000,000
Total de otras provisiones	211,000,000	189,000,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(648,000,000)	(774,000,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	15,000,000	15,000,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	115,000,000	61,000,000
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(518,000,000)	(698,000,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	11,439,000,000	11,057,000,000
Pasivos	8,607,000,000	8,077,000,000
Activos (pasivos) netos	2,832,000,000	2,980,000,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	4,096,000,000	3,610,000,000
Pasivos circulantes	2,629,000,000	2,628,000,000
Activos (pasivos) circulantes netos	1,467,000,000	982,000,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	5,744,000,000	5,726,000,000	1,966,000,000	1,887,000,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	5,744,000,000	5,726,000,000	1,966,000,000	1,887,000,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	45,000,000	55,000,000	18,000,000	17,000,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	51,000,000	165,000,000	20,000,000	6,000,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	96,000,000	220,000,000	38,000,000	23,000,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	290,000,000	290,000,000	104,000,000	93,000,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	56,000,000	154,000,000	28,000,000	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	8,000,000	0	3,000,000
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	16,000,000	8,000,000	5,000,000	3,000,000
Otros gastos financieros	65,000,000	13,000,000	60,000,000	3,000,000
Total de gastos financieros	427,000,000	473,000,000	197,000,000	102,000,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	139,000,000	151,000,000	38,000,000	46,000,000
Impuesto diferido	67,000,000	(277,000,000)	30,000,000	(102,000,000)
Total de Impuestos a la utilidad	206,000,000	(126,000,000)	68,000,000	(56,000,000)

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Declaración de cumplimiento Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados de acuerdo con las IFRS emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad. Las normas comprenden diversas disposiciones conocidas como IFRS, IAS, IFRIC y SIC

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Base contable: Los estados financieros intermedios condensados consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("IFRS" por sus siglas en inglés) o Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC", por sus siglas en inglés), cumpliendo con los criterios de reconocimiento, medición y presentación establecidos en la IAS 34 Información Financiera Intermedia.

(Cifras en millones de dólares americanos)

1. Eventos relevantes

Desinversión de la División de Tuberías y Conexiones de Wavin India. El 31 de julio de 2025, el grupo de negocios de Construcción e Infraestructura ("B&I") de Orbita completó la venta del negocio de tuberías y conexiones de Orbita en India ("Wavin India"), que también incluyó la concesión de licencias de las tecnologías líderes en gestión del agua de B&I (el "Acuerdo de Licencia") a Supreme Industries Ltd. ("Supreme"). Esta transacción crea una asociación a largo plazo en la que Supreme licenciará de forma exclusiva las tecnologías líderes de gestión del agua de B&I, abordando los desafíos hídricos de India.

Al cierre de la operación, Orbita recibió \$32 millones de los \$36 millones de dólares del total en efectivo, quedando el resto pendiente para el cuarto trimestre de 2025, sujeto a ajustes estándar de capital de trabajo. Orbita desinvirtió activos netos por \$94 millones de dólares, incluyendo \$32 millones en activos intangibles y \$53 millones de crédito mercantil que fueron originalmente registrados tras la adquisición de Vectus en 2022, y reconoció una pérdida por venta de \$66 millones de dólares, registrada en Otros ingresos (gastos), neto.

De acuerdo con el Acuerdo de Licencia, Orbita recibirá aproximadamente \$17 millones de dólares en tarifas de licencia durante siete años, además de un pago único de \$5 millones de dólares por tecnología recientemente desarrollada. Orbita también recibirá regalías por productos que utilicen las tecnologías licenciadas y que sean vendidos por Supreme. Los ingresos asociados con las tarifas anuales de licencia se registrarán durante el plazo de siete años del acuerdo.

2. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo al 30 de septiembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024 se integran como sigue:

	2025	2024
	(En millones)	
Efectivo mantenido en cuentas de bancos	\$ 868	\$ 907
Equivalentes de efectivo:		
Inversiones de alta liquidez	123	102
	<u>\$ 991</u>	<u>\$ 1,009</u>

3. Cuentas por cobrar

El análisis de cuentas por cobrar al 30 de septiembre de 2025 y 31 de diciembre 2024 se muestra a continuación:

	2025	2024
	(En millones)	
Clientes	\$ 1,470	\$ 1,153
Menos - Estimación para cuentas de cobro dudoso	<u>(74)</u>	<u>(71)</u>
	1,396	1,082
Impuestos por recuperar y otras	<u>436</u>	<u>366</u>
	<u>\$ 1,832</u>	<u>\$ 1,448</u>

4. Inventarios

El análisis de inventarios al 30 de septiembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024 se muestra a continuación:

	2025	2024
	(En millones)	
Productos terminados	\$ 804	\$ 713
Materias primas	336	310
Mercancías en tránsito	101	108
Refacciones	<u>48</u>	<u>49</u>
	1,289	1,180
Menos – Estimación para inventarios obsoletos y de lento movimiento	<u>(82)</u>	<u>(82)</u>
	<u>\$ 1,207</u>	<u>\$ 1,098</u>

5. Instrumentos financieros

Objetivos y políticas de gestión de riesgos de instrumentos financieros:

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado, operación y financieros derivados del uso de instrumentos financieros tales como tasa de interés, crédito, liquidez y riesgo cambiario, los cuales se administran en forma centralizada.

La Compañía busca minimizar los efectos de estos riesgos mediante el uso de instrumentos financieros derivados. El uso de derivados financieros se rige por las políticas de la Compañía aprobadas por el Consejo de Administración, las cuales brindan orientación sobre el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de tasa de interés, el riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados y la inversión de excedentes. El cumplimiento de las políticas y los límites de exposición es revisado periódicamente. La Compañía no celebra ni negocia instrumentos financieros, incluidos instrumentos financieros derivados, con fines especulativos.

A continuación, se presenta un resumen del perfil de gestión de riesgos de la Compañía:

Administración del riesgo de capital - La Compañía administra su capital para asegurar que continuará como negocio en marcha, mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y capital. La Compañía no está sujeta a ningún requisito de capital impuesto externamente.

La administración de la Compañía revisa periódicamente la deuda neta y los costos por préstamos y su relación con la Utilidad antes de Financiamiento, Impuestos, Depreciación y Amortización (UAFIDA). Orbia monitorea el riesgo de capital a través de un índice de deuda neta desarrollado internamente. El índice de deuda neta se calcula dividiendo la deuda neta con costo entre la UAFIDA. La Administración utiliza esta métrica desarrollada internamente para la realización de sus proyecciones financieras como parte de su plan de negocios que es presentado al Consejo de Administración y accionistas de la Compañía. La Compañía determina que esta métrica está alineada con sus políticas de administración de riesgos.

El índice de deuda neta al 30 de septiembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024 fue de 3.85 y 3.30, respectivamente. El índice de cobertura de intereses por los periodos que se informan fue de 3.02 y 2.91, respectivamente.

Objetivos de la administración del riesgo financiero - La Tesorería de la Compañía presta servicios a las unidades negocios, coordina el acceso a los mercados financieros nacionales e internacionales y supervisa y gestiona el riesgo financiero relacionado con las operaciones de la Compañía mediante informes internos de riesgo en los cuales se analizan las exposiciones por grado y la magnitud de los riesgos. Estos riesgos incluyen el riesgo de mercado, incluido el riesgo cambiario, el riesgo de tasas de interés, el riesgo de crédito y el riesgo de liquidez. No se ha producido ningún cambio en la exposición de la Compañía a los riesgos de mercado ni en la forma en que se gestionan y miden estos riesgos.

Actualmente Orbia tiene contratados:

Swaps: Al 30 de septiembre del 2025, la Compañía tiene 15 contratos Cross Currency Swaps, para mitigar la volatilidad de las subsidiarias y la deuda en pesos en el Balance.

Forwards y Opciones de Tipo de Cambio: Al 30 de septiembre del 2025, la Compañía cuenta con 54 contratos forwards activos.

La Compañía ha evaluado y medido la efectividad de la cobertura relacionada con estos contratos y concluyó que su estrategia de cobertura es altamente efectiva al 30 de septiembre 2025 y 31 de diciembre de 2024. La Compañía utiliza el método de análisis de razón, basado en el modelo de derivado hipotético para simular el comportamiento de la cobertura. Dicho método consiste en comparar los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que daría como resultado una cobertura perfecta de la partida.

6. Instrumentos financieros derivados

Forward de tipo de cambio

Durante el tercer trimestre de 2025, la Compañía contrató forwards de tipo de cambio principalmente en las siguientes monedas: Euro-Dólar (EUR), Dólar-Shekel Israelí (ILS), Rupia India-Dólar (INR), entre otros, con vencimientos menores a un año.

Opciones- Participación no controladora redimible

Opción "Put/Call" Shakun: De acuerdo con el convenio de accionistas 2021 firmado con los accionistas minoritarios que retuvieron el 45% restante del capital social (participación no controladora redimible) de Shakun, la Compañía firmó un contrato de opción de compra/venta en el que los accionistas minoritarios tendrán derecho a vender su participación a Orbia, y a su vez Orbia tendrá el derecho de adquirir Shakun a un precio pre-determinado en 2027. El valor de la opción de compra/venta se basa en el valor de mercado supuesto de las acciones de Shakun, que se calcula a partir de un múltiplo del EBITDA estimado y se refleja en el valor actual del precio de liquidación bruto calculado. La medición inicial del pasivo de \$14 se registró en la participación no controladora redimible en los Estados de Posición Financiera Consolidados. Al 30 de septiembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, la revaluación del valor de esta opción fue de \$71y \$66, respectivamente, con un gasto correspondiente de \$8 y \$9, reconocido en cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible en los Estados de Resultados Consolidados de Orbia, para reflejar los cambios en el valor razonable durante dichos periodos.

Opción “Put”-Netafim. De acuerdo con el convenio de accionistas firmado en 2018 con los accionistas minoritarios que retuvieron el 20% restante del capital social (participación no controladora redimible) de Netafim, la Compañía celebró un contrato de opción de compra y venta que les permite a los accionistas minoritarios vender su participación en Netafim a Orbia, y le otorga a Orbia el derecho de adquirir Netafim a un precio predeterminado a partir de 2024 por un periodo de 10 años. El valor de la opción de venta/compra se basa en el mayor de los siguientes valores: el valor de mercado de las acciones de Netafim, que se calcula a partir de un múltiplo del EBITDA previsto, o \$1,100, y se refleja en el valor actual del precio de liquidación bruto calculado. El reconocimiento inicial del pasivo de \$227, fue registrado en la participación no controladora redimible en el Estado de Posición Financiera Consolidado. Al 30 de septiembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024 el valor razonable de la opción fue de \$250 y \$242, respectivamente, un gasto de \$8 y un beneficio de \$25 reconocido en los Estados Consolidados de Resultados de Orbia, para reflejar el cambio en el valor razonable en dichos periodos.

Swaps de tipo de cambio, de tasa de interés, Cross-Currency y Principal-Only Swaps.

Como se comentó anteriormente, las transacciones con contratos de Swap realizadas en 2024 y 2023 se contabilizan como operaciones de cobertura. Al 30 de septiembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, el valor razonable de estos contratos de Swap fue de \$60M y\$137M, respectivamente. Los cambios en el valor razonable se reconocieron en otros resultados integrales y como utilidades/(pérdidas) cambiarias.

Los montos nacionales relacionados con los instrumentos financieros derivados que se contrataron con diversas instituciones financieras son como sigue:

Septiembre 2025								
Instrumentos derivados	Intitución Financiera	Fecha de inicio	Fecha de terminación	Monto nacional	Monto Swap	Tasa de interés /Tipo de cambio Swap	Tasa de interés / Tipo de cambio al cierre	Valor razonable a septiembre 30 de 2025
				(En millones)	(En millones)			(En millones)
Principal-Only swap USD/EUR	Varios	8/4/2023	8/4/2028	USD\$ 657,600,000	EUR\$ 600,000,000	1.07% / 1.10	1.35% / 1.1733	\$ (46)
Principal-Only swap MXN/USD	Varios	4/16/2024	11/25/2032	USD\$ 873,495,980	MXN\$ 15,560,000,000	5.70% / 17.8596	5.78% / 18.3824	(16)
Forward de tipo de cambio	Varios	3/31/2025	2/6/2026	ILS\$ 155,441,401	USD\$ 45,483,508	0.2926 (ILS/USD)	0.3019 (ILS/USD)	<u>2</u>
								\$ (60)
Diciembre 2024								
Instrumentos derivados	Intitución Financiera	Fecha de inicio	Fecha de terminación	Monto nocional	Monto Swap	Tasa de interés /Tipo de cambio Swap	Tasa de interés / Tipo de cambio al cierre	Valor razonable a diciembre 31 de 2024
				(En millones)	(En millones)			(En millones)

Principal-Only swap USD/EUR	Varias instituciones financieras	4/8/2023	4/8/2028	USD \$658	EUR \$600	1.07% / 1.10	1.94% / 1.03	\$ 17
Forward de tipo de cambio	Varias instituciones financieras	16/4/2024	25/11/2032	USD \$873	MXP \$15,560	5.68%/17.86	5.42%/20.26	(155)
Forward de tipo de cambio	Varias instituciones financieras	6/8/2024	6/6/2025	ILS \$217	USD \$59	0.2718 (ILS/USD)	0.2749 (ILS/USD)	1
								\$ (137)

7. Capital contable

Capital contribuido:

El capital social fijo de la Compañía está compuesto por acciones nominativas Clase I sin derecho de retiro. El capital social variable de la Compañía está compuesto por acciones nominativas Clase II, sin valor nominal y no podrá exceder diez veces el capital social fijo mínimo.

A continuación, se muestra el análisis de la estructura de capital social de la Compañía al 30 de septiembre de 2025.

	Número de acciones	Importe (En millones)
Capital social suscrito-		
Clase I	308,178,735	\$ 37
Clase II	<u>1,659,821,265</u>	<u>219</u>
	<u>1,968,000,000</u>	<u>\$ 256</u>

Al 31 de diciembre de 2024, el capital social suscrito era de 1,968,000,000 acciones, como se detalla a continuación:

	Número de acciones	Importe (En millones)
Capital social suscrito-		
Clase I	308,178,735	\$ 37
Clase II	<u>1,659,821,265</u>	<u>219</u>
	<u>1,968,000,000</u>	<u>\$ 256</u>

Reserva para adquisición de acciones propias:

El 2 de abril de 2025, los accionistas de la Compañía aprobaron un plan de recompra de acciones por un monto de hasta \$1,325 millones de dólares hasta la próxima Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas de la Sociedad.

Al 30 de septiembre de 2025 el saldo de la reserva asciende a \$1,334 millones de dólares y se tienen 54,275,893 acciones propias.

El 9 de abril de 2024, los accionistas de la Compañía aprobaron un plan de recompra de acciones por un monto de hasta \$1,195 millones de dólares hasta la próxima Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas de la Sociedad.

Al 31 de diciembre de 2024 el saldo de la reserva asciende a \$1,179 millones de dólares y se tienen 61,832,850 acciones propias.

8. Contingencias

En ciertas ocasiones, la Compañía se encuentra involucrada en ciertos asuntos legales, incluyendo los que se describen a continuación:

Asunto relacionado con el etileno

En 2023, Shell Chemicals Europe B.V. ("Shell") presentó una demanda por daños y perjuicios contra varias empresas, incluidas Orbia y su filial Vestolit GmbH ("Las Compañías"), ante los tribunales de los Países Bajos, en relación con infracciones al derecho de competencia en el mercado de compra de etileno, por las cuales la Comisión Europea impuso multas en julio de 2020. Shell reclama una indemnización conjunta y solidaria por un importe total de 1,100 millones de Euros.

A la fecha de este informe, tras la demanda presentada por Shell, ocho partes adicionales han notificado o intentado notificar a una o más de las Compañías su intención de presentar demandas similares en relación con el mismo procedimiento de la Comisión Europea de 2020: Repsol Química, S.A. y sus filiales (reclamando daños no especificados ante los tribunales de los Países Bajos); TotalEnergies (reclamando aproximadamente 700 millones de euros ante los tribunales de los Países Bajos); OMV (reclamando aproximadamente 1,000 millones de euros ante los tribunales de los Países Bajos); Lyondell-Basell (reclamando aproximadamente 1,000 millones de euros ante los tribunales de los Países Bajos); Borealis (reclamando daños no especificados ante los tribunales de los Países Bajos); BASF (reclamando aproximadamente 900 millones de euros ante los tribunales de Alemania); Dow (reclamando aproximadamente 500 millones de euros ante los tribunales de Alemania); ExxonMobil (reclamando aproximadamente 900 millones de euros ante los tribunales de Alemania), así como una parte adicional (con monto y jurisdicción aún por determinar).

Podrían presentarse nuevas reclamaciones por parte de otros demandantes. Las Compañías rechazan las acusaciones, consideran que las reclamaciones carecen de fundamento y tienen la intención de defender vigorosamente sus derechos en los procedimientos correspondientes.

Asunto relacionado con la distribución de gas natural

El 20 de abril de 2021, el negocio de distribución de gas natural de Dura-Line Corporation suspendió los envíos y ventas de tuberías de distribución de gas natural (NGD, por sus siglas en inglés) de diámetro pequeño, definido como de 1.5 pulgadas o menos, vendidas para su uso principalmente en los Estados Unidos, con el fin de investigar un posible problema de calidad. Este asunto no afecta a los productos de conductos Datacom de Dura-Line.

El negocio de distribución de gas natural, ahora operado a través de PolyPipe LLC ("PolyPipe"), realizó un

análisis y determinó que el problema ocurrió de manera intermitente y estima que afectó a menos del 1% de la tubería NGD de diámetro pequeño producida por Dura-Line en su planta de Gainesville, Texas. Todos los asuntos asociados con este caso han sido resueltos y considerados cerrados al 30 de septiembre de 2025.

Proyecto Wolkaite

Netafim Ltd. participa actualmente en un proyecto de riego gubernamental en la región de Tigray, Etiopía, denominado “Proyecto Wolkaite”, el cual se encuentra en una etapa avanzada. El cliente es la Ethiopian Sugar Corporation (ESC, por sus siglas en inglés). Debido a los disturbios civiles, un estado de emergencia ha estado vigente en la región desde el 4 de noviembre de 2021. A finales de noviembre de 2021, Netafim notificó al ESC, al prestamista, a las aseguradoras y a otras partes interesadas que había ocurrido un evento de fuerza mayor como resultado de los disturbios civiles en curso, suspendiendo las obligaciones de Netafim conforme al acuerdo del proyecto.

De acuerdo con el contrato original del proyecto, si las condiciones de fuerza mayor continuaban durante un período prolongado, cualquiera de las partes tendría derecho a rescindir dicho acuerdo. El 1 de julio de 2022, las partes firmaron un Memorando de Entendimiento (MOU, por sus siglas en inglés) que suspendió hasta el 31 de diciembre de 2022 el derecho de cancelar el acuerdo del proyecto debido a un evento de fuerza mayor en curso. El MOU también estableció un período para que las partes evaluaran el estado del proyecto y trataran de llegar a un acuerdo para su reanudación.

Actualmente, como se ha informado públicamente, las agencias gubernamentales etíopes y otras partes están colaborando con grupos de prestamistas como el “Paris Group” para reestructurar cantidades significativas de deuda etíope. En este contexto, y en espera de una reestructuración exitosa de dicha deuda, el ESC no ha realizado los tres pagos más recientes conforme a los acuerdos de proyecto aplicables. Todas las partes se encuentran colaborando y monitoreando la situación. Además de los posibles costos derivados de los retrasos en el proyecto y los posibles daños a la infraestructura existente, es posible que Netafim incurra en pasivos adicionales bajo ciertos escenarios.

Otros asuntos

En diciembre de 2024, Mexichem Flúor Comercial, S.A. de C.V. (“MF”), subsidiaria del grupo de negocios Fluor & Energy Materials, resolvió un litigio por \$40 millones originado en 2016 como resultado de un acuerdo de peaje celebrado en 2013. La Compañía reconoció un cargo de \$34 millones en “Otros (ingresos) gastos, neto” en los Estados Financieros Consolidados de Resultados de 2024 relacionados con este asunto.

Además de los asuntos descritos anteriormente, la Compañía es parte de litigios que considera rutinarios e incidentales al negocio. La Compañía no espera que los resultados de ninguno de estos litigios tengan un efecto material en el negocio, los resultados de operación, la situación financiera o los flujos de efectivo de la Compañía.

9. Información por segmentos

Los segmentos reportables de la Compañía son sus cinco grupos de negocios: Building & Infrastructure (Wavin), Connectivity Solutions (Dura-Line), Precision Agriculture (Netafim), Fluor & Energy Materials (Koura) y Polymer Solutions (Vestolit and Alphagary).

Los principales productos de cada segmento son:

- **Building & Infrastructure:** tuberías y accesorios de PVC.
- **Connectivity Solutions:** conductos de telecomunicación, cable en conducto, y otros polietilenos de alta densidad (HDPE).

- **Precision Agriculture:** Riego de precisión (goteros, líneas de goteo, aspersores, filtros) y servicios y tecnologías de agricultura digital
- **Fluor & Energy Materials:** fluospar, fluoro compuestos, ácido fluorhídrico, fluoruro de aluminio, propelentes refrigerantes médicos y almacenamiento de energía.
- **Polymer Solutions:** resinas generales de cloruro de polivinilo (PVC), resinas especiales, compuestos y aditivos para compuestos de vinilo.

A continuación, se muestra un resumen de los rubros más importantes de los estados financieros consolidados por grupo de negocio:

	Por los nueve meses terminados al 30 de septiembre 2025							
	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	\$ 1,863	\$ 690	\$ 1,862	\$ 693	\$ 816	\$ -	\$ (180)	\$ 5,744
Costo de ventas	1,671	458	1,403	539	592	-	(179)	4,484
Utilidad bruta	192	232	459	154	224	-	(1)	1,260
Gastos generales	174	82	389	86	204	18	(2)	951
Regalías	33	6	11	22	-	(72)	-	-
Fluctuación cambiaria, Neta	(11)	4	(26)	-	1	31	1	-
Gastos por intereses	36	(7)	27	5	24	208	-	293
Ingresos por intereses	(6)	(6)	(20)	(4)	(1)	(10)	-	(47)
Pérdida por venta de negocio	-	-	66	-	-	-	-	66
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	7	-	-	-	-	8	-	15
Pérdida por posición monetaria	-	-	3	-	1	-	-	4
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	-	-	(3)	-	-	-	-	(3)
Deterioro por crédito mercantil	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	(41)	153	12	45	(5)	(183)	-	(19)

ORBITA		Consolidado						
Clave de Cotización:	ORBITA	Trimestre: 3 Año: 2025						

Impuestos a la utilidad	4	35	68	11	9	78	1	206
Utilidad antes de operaciones discontinuas	(45)	118	(56)	34	(14)	(261)	(1)	(225)
Operaciones discontinuas	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad neta consolidada	\$ (45)	\$ 118	\$ (56)	\$ 34	\$ (14)	\$ (261)	\$ (1)	\$ (225)

Por los nueve meses terminados al 30 de septiembre 2024								
	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	\$ 1,936	\$ 641	\$ 1,919	\$ 668	\$ 772	\$ 85	\$ (295)	\$ 5,726
Costo de ventas	1,657	406	1,445	503	558	-	(207)	4,362
Utilidad bruta	279	235	474	165	214	85	(88)	1,364
Gastos generales	193	83	357	104	203	108	(88)	960
Regalías	35	6	10	13	-	(63)	-	1
Fluctuación cambiaria, Neta	15	15	25	1	16	(83)	-	(11)
Gastos por intereses	32	(4)	22	9	31	210	-	300
Ingresos por intereses	(7)	(5)	(28)	(4)	(3)	(7)	-	(54)
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	3	-	-	-	-	4	-	7
Pérdida por posición monetaria	-	-	10	-	-	-	-	10
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	-	-	(2)	-	-	-	-	(2)
Deterioro por crédito mercantil	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	8	140	80	42	(33)	(84)	-	153
Impuestos a la utilidad	(40)	52	56	16	(17)	(193)	-	(126)

ORBIA		Consolidado						
Clave de Cotización:	ORBIA	Trimestre: 3 Año: 2025						

Utilidad antes de operaciones discontinuas	48	88	24	26	(16)	109	-	279
Operaciones discontinuas	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad neta consolidada	\$ 48	\$ 88	\$ 24	\$ 26	\$ (16)	\$ 109	\$ -	\$ 279

Por los tres meses terminados al 30 de septiembre 2025

	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	\$ 647	\$ 227	\$ 647	\$ 253	\$ 257	\$ -	\$ (65)	\$ 1,966
Costo de ventas	580	150	484	196	189	-	(66)	1,533
Utilidad bruta	67	77	163	57	68	-	1	433
Gastos generales	56	30	125	29	66	(2)	(1)	303
Regalías	12	3	4	9	-	(31)	2	(1)
Fluctuación cambiaria, Neta	(6)	(5)	3	1	2	8	1	4
Gastos por intereses	12	(2)	9	2	9	75	-	105
Ingresos por intereses	(2)	(4)	(7)	(1)	-	(7)	-	(21)
Pérdida por venta de negocio	-	-	66	-	-	-	-	66
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	2	-	-	-	-	3	-	5
Pérdida por posición monetaria	-	-	1	-	-	-	-	1
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	-	-	(1)	-	-	-	-	(1)
Deterioro por crédito mercantil	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	(7)	55	(37)	17	(9)	(46)	(1)	(28)

ORBIA		Consolidado						
Clave de Cotización:	ORBIA	Trimestre: 3 Año: 2025						

Impuestos a la utilidad	6	13	22	5	-	21	1	68
Utilidad antes de operaciones discontinuas	(13)	42	(59)	12	(9)	(67)	(2)	(96)
Operaciones discontinuas	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad neta consolidada	\$ (13)	\$ 42	\$ (59)	\$ 12	\$ (9)	\$ (67)	\$ (2)	\$ (96)

Por los tres meses terminados al 30 de septiembre 2024

	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	\$ 634	\$ 221	\$ 632	\$ 235	\$ 232	\$ 16	\$ (83)	\$ 1,887
Costo de ventas	547	145	480	181	171	-	(67)	1,457
Utilidad bruta	87	76	152	54	61	16	(16)	430
Gastos generales	63	28	111	36	65	18	(16)	305
Regalías	10	3	3	5	-	(22)	-	(1)
Fluctuación cambiaria, Neta	6	11	1	-	2	(25)	-	(5)
Gastos por intereses	11	(2)	10	2	12	64	-	97
Ingresos por intereses	(2)	(2)	(11)	(1)	-	(1)	-	(17)
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	1	-	-	-	-	1	-	2
Pérdida por posición monetaria	-	-	3	-	-	-	-	3
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Deterioro por crédito mercantil	-	-	-	-	-	-	-	-

Utilidad antes de impuestos a la utilidad	(2)	38	35	12	(18)	(19)	-	46
Impuestos a la utilidad	(14)	21	22	5	(3)	(87)	-	(56)
Utilidad antes de operaciones discontinuas	12	17	13	7	(15)	68	-	102
Operaciones discontinuas	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad neta consolidada	\$ 12	\$ 17	\$ 13	\$ 7	\$ (15)	\$ 68	\$ -	\$ 102

	30 de septiembre 2025							
	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
	(En millones)							
Activos circulantes:								
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 168	\$ 179	\$ 235	\$ 210	\$ 58	\$ 141	\$ -	\$ 991
Cuentas por cobrar, Neto	540	207	545	153	348	39	-	1,832
Otros activos circulantes	477	408	566	259	246	605	(1,288)	1,273
Total de activos circulantes	1,185	794	1,346	622	652	785	(1,288)	4,096
Inmuebles, maquinaria y equipo	1,618	592	632	231	210	2	-	3,285
Otros activos	1,213	431	1,361	670	1,268	7,184	(8,069)	4,058
Total de activos	\$ 4,016	\$ 1,817	\$ 3,339	\$ 1,523	\$ 2,130	\$ 7,971	\$ (9,357)	\$ 11,439
Pasivos circulantes:								
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 370	\$ -	\$ 83	\$ 93	\$ 281	\$ 468	\$ (988)	\$ 307
Proveedores y cartas de crédito	601	79	330	175	130	2	(2)	1,315
Otros pasivos circulantes	241	81	543	80	202	155	(295)	1,007

ORBIA							Consolidado	
Clave de Cotización:	ORBIA						Trimestre: 3	Año: 2025

Total de pasivos circulantes	1,212	160	956	348	613	625	(1,285)	2,629
Préstamos bancarios y deuda a largo plazo	-	-	4	-	125	4,464	1	4,594
Otros pasivos a largo plazo	<u>458</u>	<u>171</u>	<u>416</u>	<u>272</u>	<u>185</u>	<u>287</u>	<u>(405)</u>	<u>1,384</u>
Total de pasivos	<u>1,670</u>	<u>331</u>	<u>1,376</u>	<u>620</u>	<u>923</u>	<u>5,376</u>	<u>(1,689)</u>	<u>8,607</u>
Total del capital contable	<u>\$ 2,345</u>	<u>\$ 1,487</u>	<u>\$ 1,963</u>	<u>\$ 903</u>	<u>\$ 1,207</u>	<u>\$ 2,595</u>	<u>\$ (7,668)</u>	<u>\$ 2,832</u>

31 de diciembre 2024								
	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
(En millones)								
Activos circulantes:								
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 268	\$ 162	\$ 220	\$ 186	\$ 77	\$ 96	\$ -	\$ 1,009
Cuentas por cobrar, Neto	453	168	415	110	282	20	-	1,448
Otros activos circulantes	<u>457</u>	<u>359</u>	<u>553</u>	<u>66</u>	<u>217</u>	<u>505</u>	<u>(1,004)</u>	<u>1,153</u>
Total de activos circulantes	1,178	689	1,188	362	576	621	(1,004)	3,610
Inmuebles, maquinaria y equipo	1,670	530	618	240	211	2	-	3,271
Otros activos	<u>1,376</u>	<u>355</u>	<u>1,250</u>	<u>850</u>	<u>1,295</u>	<u>7,184</u>	<u>(8,134)</u>	<u>4,176</u>
Total de activos	<u>\$ 4,224</u>	<u>\$ 1,574</u>	<u>\$ 3,056</u>	<u>\$ 1,452</u>	<u>\$ 2,082</u>	<u>\$ 7,807</u>	<u>\$ (9,138)</u>	<u>\$ 11,057</u>
Pasivos circulantes:								
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 254	\$ -	\$ 78	\$ 7	\$ 182	\$ 631	\$ (604)	\$ 548
Proveedores y cartas de crédito	584	66	319	125	116	8	(2)	1,216
Otros pasivos circulantes	<u>206</u>	<u>89</u>	<u>18</u>	<u>82</u>	<u>284</u>	<u>180</u>	<u>(395)</u>	<u>864</u>
Total de pasivos circulantes	1,044	155	815	214	582	819	(1,001)	2,628

Préstamos bancarios y deuda a largo plazo	-	-	4	-	101	3,973	-	4,078
Otros pasivos a largo plazo	564	148	356	371	187	432	(687)	1,371
Total de pasivos	1,608	303	1,175	585	870	5,224	(1,688)	8,077
Total del capital contable	\$ 2,616	\$ 1,271	\$ 1,881	\$ 867	\$ 1,212	\$ 2,583	\$ (7,450)	\$ 2,980

A continuación, se muestra otra información por segmento de los estados financieros consolidados por grupo de negocio:

	Depreciación y amortización			Depreciación y amortización	
	Nueve meses terminados el			Tres meses terminados el	
	30 de	30 de		30 de	30 de
	septiembre	septiembre		septiembre	septiembre
	2025	2024		2025	2024
	(En millones)			(En millones)	
Polymer Solutions	\$ 196	\$ 198	Polymer Solutions	\$ 67	\$ 67
Fluor & Energy			Fluor & Energy		
Materials	50	50	Materials	17	18
Building & Infrastructure	105	105	Building & Infrastructure	36	37
Connectivity Solutions	43	33	Connectivity Solutions	15	12
Precision Agriculture	82	82	Precision Agriculture	27	28
Compañía Controladora	8	3	Compañía Controladora	3	2
	\$ 484	\$ 471		\$ 165	\$ 164

Ventas por país

Las ventas por país o área regional donde se ubican los clientes por se presentan como sigue:

	Nueve meses terminados el			Tres meses terminados el	
	30 de	30 de		30 de	30 de
País o Región	septiembre	septiembre		septiembre	septiembre
	2025	2024		2025	2024
	(En millones)			(En millones)	
Estados Unidos de América	\$ 1,399	\$ 1,359		\$ 483	\$ 455
Noroeste de Europa	815	772		348	250
Suroeste de Europa	669	644		151	226
África, Oriente Medio y Asia	627	647		199	188
Brasil	591	492		214	175
México	483	599		223	199

ORBIA		Consolidado		
Clave de Cotización:	ORBIA	Trimestre:	3	Año: 2025

Europa central y oriental	232	244	84	99
Colombia	195	211	63	65
América Central	163	176	51	54
Perú	121	112	42	39
Canadá	116	119	-	23
Sudeste de Europa	110	118	34	33
Ecuador	80	78	30	27
Otros países del resto del mundo	55	63	12	19
Israel	32	26	12	10
Argentina	29	33	9	14
Chile	27	33	11	11
Total	\$ 5,744	\$ 5,726	\$ 1,966	\$ 1,887

Activos de larga duración

Los activos de larga duración por país o área regional donde se ubican dichos activos:

Los activos de larga duración incluyen activos por derecho de uso, propiedad, planta y equipo, activos intangibles y crédito mercantil.

País o Región	A septiembre de 2025	A diciembre de 2024
	(En millones)	
Estados Unidos de América	\$ 1,893	\$ 1,942
México	1,516	1,473
Israel	1,236	1,272
Noroeste de Europa	805	837
Suroeste de Europa	345	318
Colombia	234	236
África, Oriente Medio y Asia	201	235
Europa central y oriental	138	100
Brasil	115	98
Otros	75	76
América Central	55	58
Perú	51	57
Ecuador		

	19	21
Sudeste de Europa	<u>7</u>	<u>7</u>
Total	\$ <u>6,690</u>	\$ <u>6,730</u>

Descripción de sucesos y transacciones significativas

No Aplica

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Políticas Contables Significativas

Base contable: Los estados financieros intermedios condensados consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("IFRS" por sus siglas en inglés) o Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC", por sus siglas en inglés), cumpliendo con los criterios de reconocimiento, medición y presentación establecidos en la IAS 34 Información Financiera Intermedia.

Reconocimiento de ingresos:

La Compañía obtiene ingresos principalmente de los productos fabricados y vendidos, y los servicios relacionados prestados a través de sus cinco grupos de negocios: Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary Building and Infrastructure (Wavin), Precision Agriculture (Netafim), Connectivity Solutions (Dura-Line) y Fluor & Energy materials (Koura).

La Compañía reconoce los ingresos por sus productos vendidos en estos negocios utilizando el modelo de en un punto en el tiempo cuando determina que se ha cumplido una promesa contractual con el cliente mediante la transferencia de los productos al cliente, lo que generalmente ocurre con el envío o la entrega del producto al cliente y el título, el riesgo y las recompensas de la propiedad han pasado al cliente. La Compañía tiene una cantidad inmaterial de ingresos que también se reconoce a lo largo del tiempo en relación con los servicios prestados a los clientes si se puede determinar que esos servicios son distintos de los productos vendidos. Se determina que una obligación de desempeño es distinta si los productos o servicios relacionados en el acuerdo pueden identificarse individualmente y el cliente puede beneficiarse de ellos por separado.

Además de los contratos de venta, Orbita considera las órdenes de compra, que en algunos casos se rigen por contratos maestros de suministro, como contratos con clientes. El precio de la transacción, tal como se especifica en el contrato de venta o en la orden de compra, se considera el precio de venta independiente de cada producto o servicio distinto.

Para determinar el precio de transacción de cada producto o servicio en el momento en que se reconocen los ingresos, la Compañía evalúa si el precio está sujeto a ajustes tales como devoluciones anticipadas, descuentos o rebajas por volumen para calcular la contraprestación neta que la Compañía espera recibir. Se realiza una estimación de dichos ajustes utilizando los datos relevantes disponibles y generalmente se reconoce como una reducción de los ingresos en el período de informe en el que se reconocen los ingresos correspondientes.

Varios de los contratos de venta de la Compañía incluyen garantías que no se pueden comprar por separado y que brindan seguridad de que los productos vendidos cumplen con las especificaciones acordadas. La Compañía contabiliza estas garantías de acuerdo con los requisitos de la IAS 37.

La Compañía no tiene obligaciones de desempeño remanentes importantes que se espera cumplir en más de un año para cualquiera de los períodos presentados y no tiene activos o pasivos contractuales importantes registrados en su Estado de Posición Financiera Consolidado.

Los costos de envío y manejo se registran como gastos en el período en que se incurren y se incluyen en el Costo de Ventas dentro del Estado de Resultados Consolidado, a menos que se incurran después de la transferencia del control al cliente, en cuyo caso se facturan a los clientes y se registran como ingresos por ventas, ya que la Compañía los considera costos de cumplimiento. Los impuestos recaudados sobre las ventas a los clientes están excluidos del precio de transacción.

La Compañía ha presentado sus ingresos desagregados tanto por grupo empresarial como por país o región del cliente en la Nota 11.

Adopción de Normas de Contabilidad Nuevas y Revisadas

Normas contables nuevas y modificadas que entran en vigor en el ejercicio en curso

En el ejercicio en curso, Orbita ha aplicado una serie de modificaciones a las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB) que son obligatoriamente efectivas para los ejercicios contables que comiencen a partir del 1 de enero de 2025.

La adopción de estas enmiendas no ha tenido un impacto significativo en los montos reportados en los estados financieros de la Compañía o revelaciones relacionadas, a menos que se indique lo contrario.

Modificaciones a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros—Clasificación de Pasivos como Corrientes o No Corrientes y Pasivos No Corrientes con Convenios

Las modificaciones a la NIC 1 aclaran que la clasificación de los pasivos como corrientes o no corrientes se basa en los derechos de la Compañía para diferir pagos existentes al final del período de reporte, y especifican que dicha clasificación no se ve afectada por las expectativas sobre si una entidad ejercerá su derecho a diferir la liquidación de un pasivo.

La existencia de tales derechos depende del cumplimiento de los convenios aplicables en o antes del final del período de reporte. Sin embargo, si el derecho de la entidad a diferir la liquidación de un pasivo está sujeto al cumplimiento de convenios dentro de los doce meses posteriores al período de reporte, la entidad debe revelar información que permita a los usuarios de los estados financieros comprender el riesgo de que los pasivos puedan volverse exigibles dentro de dicho período.

Dicha información sobre los convenios incluye la naturaleza de los convenios y los plazos de cumplimiento, el monto en libros de los pasivos relacionados, y cualquier hecho o circunstancia que indique que la entidad podría enfrentar dificultades para cumplir con los convenios.

Las modificaciones también introducen una definición de “liquidación”, aclarando que esta se refiere a la transferencia a la contraparte de efectivo, instrumentos de capital, otros activos o servicios.

La adopción de estas modificaciones no tuvo un efecto material en los estados financieros consolidados de la Compañía.

Modificaciones a la NIC 7 Estado de Flujos de Efectivo y NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar—Acuerdos de Financiamiento con Proveedores

Las modificaciones añaden un objetivo de revelación a la NIC 7, indicando que una entidad debe divulgar

información sobre sus acuerdos de financiamiento con proveedores, lo que permitirá a los usuarios de los estados financieros evaluar los efectos de dichos acuerdos en los pasivos y flujos de efectivo de la entidad.

Además, la NIIF 7 fue modificada para incluir los acuerdos de financiamiento con proveedores como un ejemplo dentro de los requisitos para divulgar información sobre la exposición de la entidad a la concentración de riesgo de liquidez.

El término “acuerdos de financiamiento con proveedores” no está definido. En lugar de eso, las modificaciones describen las características de un acuerdo para el cual la entidad debe proporcionar la información.

Para cumplir con el objetivo de revelación, la entidad deberá divulgar, de manera agregada, para sus acuerdos de financiamiento con proveedores:

- Términos y condiciones de los acuerdos.
- Monto en libros y las partidas asociadas presentadas en el estado de situación financiera de los pasivos que forman parte de los acuerdos.
- Monto en libros y las partidas asociadas para los cuales los proveedores ya han recibido el pago de los financiadores.
- Rangos de fechas de vencimiento tanto para los pasivos financieros que forman parte de un acuerdo de financiamiento con proveedores como para las cuentas por pagar comerciales comparables que no forman parte de dicho acuerdo.
- Información sobre el riesgo de liquidez.

Modificación a la NIIF 16 Arrendamientos—Pasivo por Arrendamiento en una Transacción de Venta con Arrendamiento Posterior

Las modificaciones a la NIIF 16 añaden requisitos para la medición posterior de las transacciones de venta con arrendamiento posterior que cumplen con los criterios de la NIIF 15 Ingresos de Contratos con Clientes para ser contabilizadas como una venta.

Las modificaciones requieren que el vendedor-arrendatario determine los pagos por arrendamiento o pagos por arrendamiento revisados de manera que no reconozca una ganancia o pérdida relacionada con el activo por derecho de uso que retiene después de la fecha de inicio del arrendamiento.

Estas modificaciones no afectan la ganancia o pérdida reconocida por el vendedor-arrendatario en relación con la terminación parcial o total de un arrendamiento.

El vendedor-arrendatario debe aplicar las modificaciones de forma retrospectiva, de acuerdo con la NIC 8, a las transacciones de venta con arrendamiento posterior realizadas después de la fecha de aplicación inicial, definida como el inicio del período de reporte anual en el que la entidad aplicó por primera vez la NIIF 16.

La adopción de estas modificaciones no tuvo un efecto material en los estados financieros consolidados de la Compañía.

Normas contables nuevas y revisadas emitidas, pero aún no efectivas

Modificaciones a la NIC 21 Los Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera tituladas Falta de Convertibilidad

Las modificaciones a la NIC 21 especifican cómo una entidad debe evaluar si una moneda es convertible y cómo debe determinar una tasa de cambio al contado en ausencia de convertibilidad.

Asimismo, las modificaciones requieren la revelación de información que permita a los usuarios de los estados financieros comprender cómo la falta de convertibilidad de una moneda afecta, o se espera que afecte, el desempeño financiero, la posición financiera y los flujos de efectivo de la entidad.

Las modificaciones establecen que una moneda es convertible a otra cuando una entidad puede obtener la otra moneda dentro de un plazo que permita un retraso administrativo normal y a través de un mercado o mecanismo

de cambio en el cual la transacción genere derechos y obligaciones exigibles.

La entidad debe evaluar si una moneda es convertible en otra en la fecha de medición y para un propósito específico. Si en la fecha de medición la entidad solo puede obtener un monto insignificante de la otra moneda para el propósito especificado, se considera que la moneda no es convertible.

La evaluación de la convertibilidad de una moneda no depende de la intención o decisión de la entidad de realizar la conversión, sino de su capacidad para obtener la otra moneda.

Cuando una moneda no es convertible en otra en la fecha de medición, la entidad debe estimar la tasa de cambio al contado en esa fecha. El objetivo de esta estimación es reflejar la tasa a la que una transacción de cambio ordenada se llevaría a cabo en la fecha de medición entre participantes del mercado bajo las condiciones económicas vigentes.

Las modificaciones no especifican un método único para estimar la tasa de cambio al contado. La entidad puede utilizar una tasa de cambio observable sin ajustes o emplear otra técnica de estimación. Ejemplos de tasas observables incluyen:

- La tasa de cambio al contado utilizada para un propósito distinto al evaluado por la entidad.
- La primera tasa de cambio a la que la entidad pueda obtener la otra moneda para el propósito especificado tras la restauración de la convertibilidad (primera tasa de cambio posterior).

Si la entidad emplea otra técnica de estimación, puede utilizar cualquier tasa de cambio observable, incluidas aquellas provenientes de transacciones en mercados o mecanismos de cambio que no generen derechos y obligaciones exigibles, ajustándola según sea necesario para cumplir con el objetivo establecido.

Las modificaciones entrarán en vigor para los períodos de reporte anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2025. Se permite la adopción anticipada, pero esta debe ser divulgada. Al aplicar las modificaciones, una entidad no podrá reexpresar información comparativa.

La Compañía está evaluando el posible impacto de la adopción de estas modificaciones en sus estados financieros consolidados, pero no espera que su adopción tenga un impacto material.

NIIF 18 Presentación y Revelaciones en los Estados Financieros

La NIIF 18 reemplaza la NIC 1, manteniendo muchos de sus requerimientos sin cambios y complementándolos con nuevos requisitos. Además, algunos párrafos de la NIC 1 se han trasladado a la NIC 8 y a la NIIF 7. Asimismo, el IASB ha realizado modificaciones menores a la NIC 7 y la NIC 33 Ganancias por Acción.

La NIIF 18 introduce nuevos requisitos para:

- Presentar categorías específicas y subtotales definidos en el estado de resultados.
- Proporcionar revelaciones sobre medidas de desempeño definidas por la administración (MPMs, por sus siglas en inglés) en las notas a los estados financieros.
- Mejorar la agregación y desagregación de información financiera.

Las entidades deberán aplicar la NIIF 18 en los períodos de reporte anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027, con adopción anticipada permitida.

Las modificaciones a la NIC 7 y NIC 33, así como las revisiones a la NIC 8 y NIIF 7, entrarán en vigor cuando una entidad aplique la NIIF 18. Su adopción requiere aplicación retrospectiva, con disposiciones específicas de transición.

La Compañía está evaluando el impacto potencial de la adopción de estas modificaciones en sus estados financieros consolidados.

Modificaciones a la NIIF 9 y NIIF 7 Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros

El IASB emitió modificaciones a la NIIF 9 y NIIF 7, que:

- Aclaran que un pasivo financiero se da de baja en la "fecha de liquidación", es decir, cuando la obligación se extingue, cancela, expira o cumple con los criterios de baja en cuentas. También introduce una opción contable

- para dar de baja pasivos financieros liquidados a través de un sistema de pagos electrónicos antes de la fecha de liquidación, si se cumplen ciertas condiciones.
- Aclaran cómo evaluar las características de los flujos de efectivo contractuales de activos financieros que incluyen características ESG (ambientales, sociales y de gobernanza) u otras cláusulas contingentes similares.
 - Aclaran el tratamiento de activos sin recurso e instrumentos contractualmente vinculados.
 - Requieren revelaciones adicionales en la NIIF 7 para activos y pasivos financieros con términos contractuales vinculados a eventos contingentes (incluidos aquellos relacionados con ESG) y para instrumentos de patrimonio clasificados a valor razonable con cambios en otro resultado integral.

Las modificaciones entrarán en vigor para los períodos de reporte anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026.

Las entidades pueden adoptar anticipadamente las modificaciones relacionadas con la clasificación de activos financieros y sus revelaciones, y aplicar las demás modificaciones en una fecha posterior.

Los nuevos requisitos deberán aplicarse retrospectivamente, con un ajuste en las utilidades retenidas de apertura. No será obligatorio Re expresar períodos anteriores, aunque las entidades podrán hacerlo sin aplicar retrospectivamente juicios basados en información posterior.

La Compañía está evaluando el impacto potencial de la adopción de estas modificaciones en sus estados financieros consolidados.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
