

Resultados del 1er. Trimestre



Dónde esta Mexichem? Siempre contigo, estamos presentes en una gran variedad de productos que usas todos los días



Hemos hecho tu vida más fácil



Hemos compartido momentos íntimos



Hemos estado contigo cuando más nos has necesitado



Hemos compartido momentos divertidos



Una visión clara del futuro marca el rumbo de la empresa.



El nuevo grupo de control ha impulsado el crecimiento a través de la integración estratégica de las cadenas de valor

- 2003: Aumentar la participación en Mexichem del 50.4% al 100%
- 2004: Adquisición de 100% de las acciones de Química Flúor S.A de C.V
- 2004: Adquisición de 100% de las acciones de Grupo Primex S.A de C.V.
- 2005: Venta de la división de aceros.
- 2005: Cambio del nombre registrado Grupo Industrial Camesa S.A de C V. a Mexichem S.A de C.V. consolidándose como una empresa química y petroquímica.
- 2005: Oferta pública primaria y secundaria, aumentando el “float” hasta el 28%
- 2005: Adquisición a través de una oferta pública del 69% de las acciones de Dermet de México S.A de C. V.
- 2006: Adquisición del 100% de las acciones de Bayshore Group, iniciando la internacionalización de sus operaciones y convirtiéndose en un productor norteamericano.

Una visión clara del futuro marca el rumbo de la empresa.

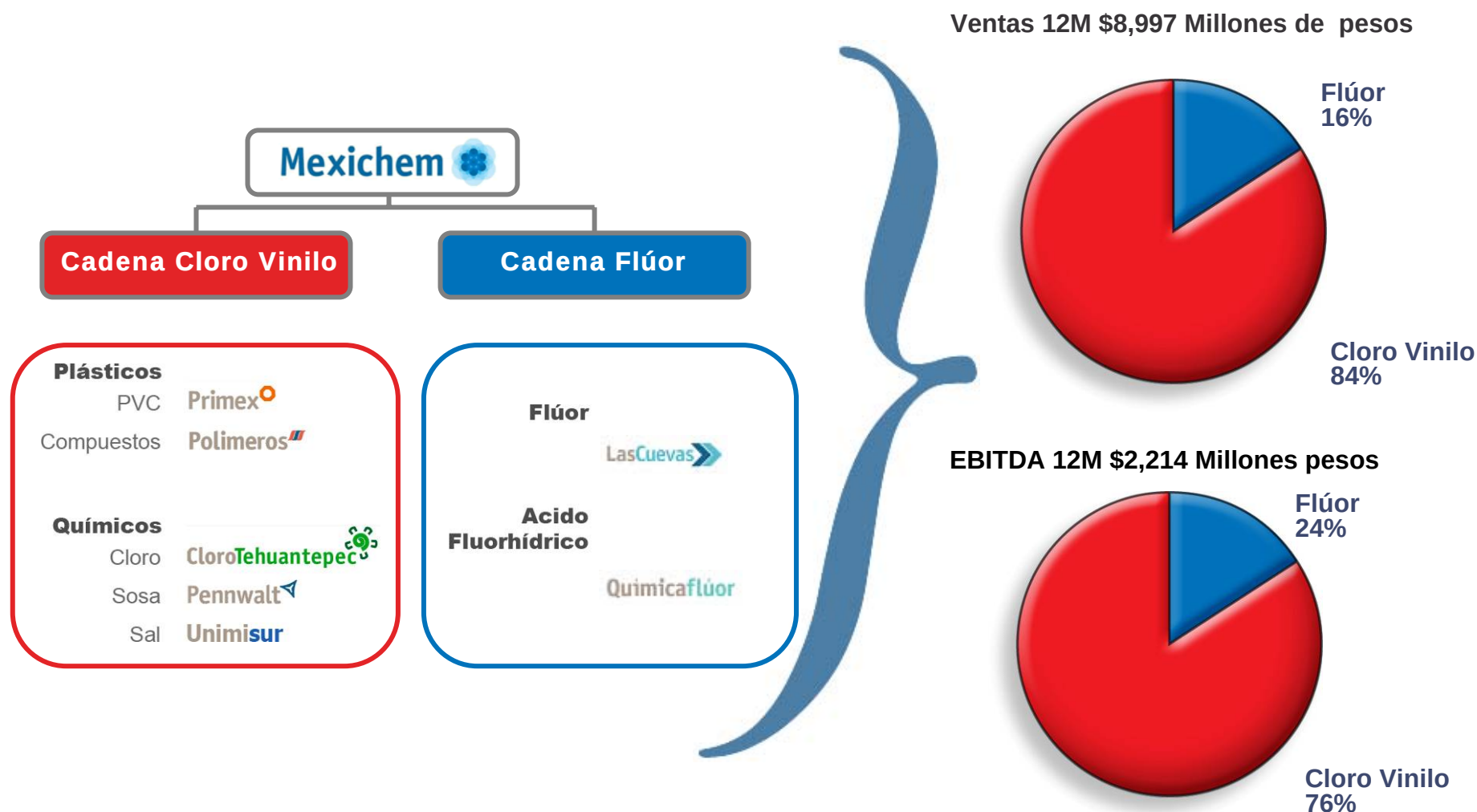


El nuevo grupo de control ha impulsado el crecimiento a través de la integración estratégica de las cadenas de valor

- 2006: Fusión de Dermet de Mexico con Grupo Pochteca, cambiando el nombre de Dermet de México a Grupo Pochteca, con esta fusión la posición de Mexichem este nuevo grupo queda en el 60%.
- 2006: Creación del centro de investigación y desarrollo de Mexichem (Mexichem CID) el cual, proveerá servicios de investigación y desarrollo de nuevos productos, seguridad, calidad, y procesos de reingeniería, no sólo a Mexichem si no a toda la industria química y petroquímica en Latinoamérica.
- 2006: Conclusión de los proyectos de Mexichem Flúor ampliando al doble, la capacidad de Flotación en la Mina de San Luís Potosí e iniciando la operación del purificador de fluorita, manteniendo así a Mexichem Flúor como el productor integrado de HF más grande del mundo.

Mexichem es un productor de bajo costo de dos cadenas productivas, Cloro- Vinilo y Flúor.

La empresa química y petroquímica de México



Mexichem 

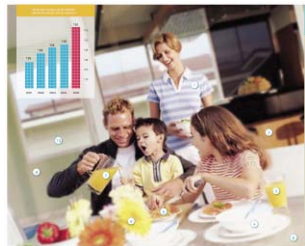
Presente en una gran variedad de productos de uso diario.



Mexichem: Siempre contigo. Cuando el aire que respiras es refrescante, Mexichem esta ahí.



Ligados al dinámico sector de consumo en Estados Unidos



Fluorita

Materia prima para el ácido fluorhídrico y aluminio

Fundente para la industria del cemento y el acero



Ácido Fluorhídrico

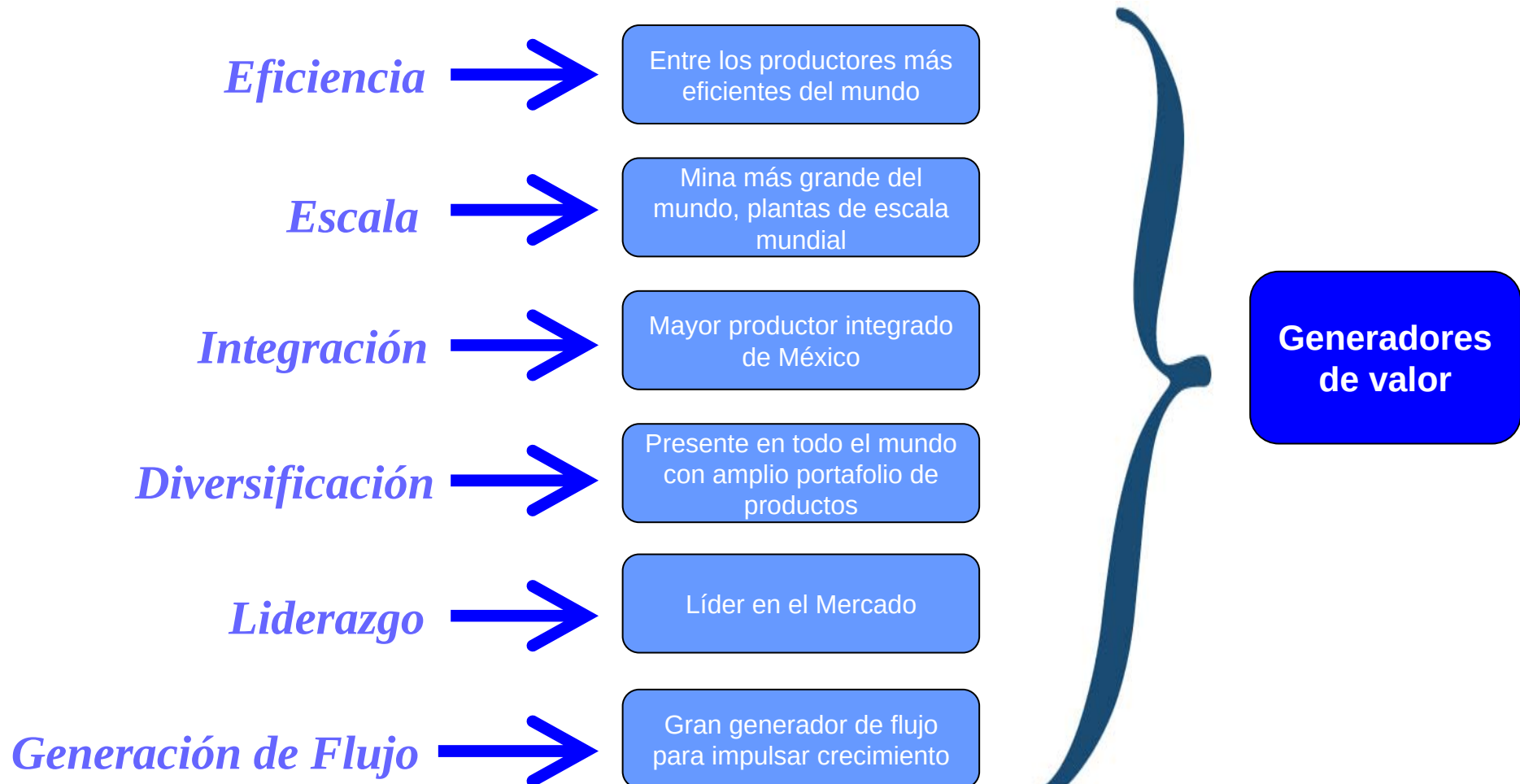
Refrigerantes



Ventajas competitivas sostenibles que le dan viabilidad de largo plazo



Ventajas competitivas que se traducen en generación de valor



Fuente : Mexichem. Nota: Los sectores que mayor dinamismo han presentado son: vivienda e infraestructura. El costo de producción de PVC de la Cadena Cloro-Vinilo oscila entre \$100 y \$120 USD la tonelada y basándose en la encuesta Phillip Townsend, Mexichem estima que el costo de producción está entre los más eficientes a nivel mundial.

Escala y Eficiencia parte de las ventajas competitivas de Mexichem



Escala + Sinergias = Productor de bajo costo

Escala

LasCuevas	Mina de fluorita más grande del mundo	Reservas probadas : 40 años
Primex	Planta de PVC Más grande de LA	415,000 tons./año
CloroTehuantepec Pennwalt	Producción Cloro-Sosa más grande de México	340,000 tons./año
Químicaflúor	Segunda planta de HF más grande del mundo	208MM.libras/año
Unimisur	Domo salino	1.2MM tons./año: 40 años

+

Sinergias

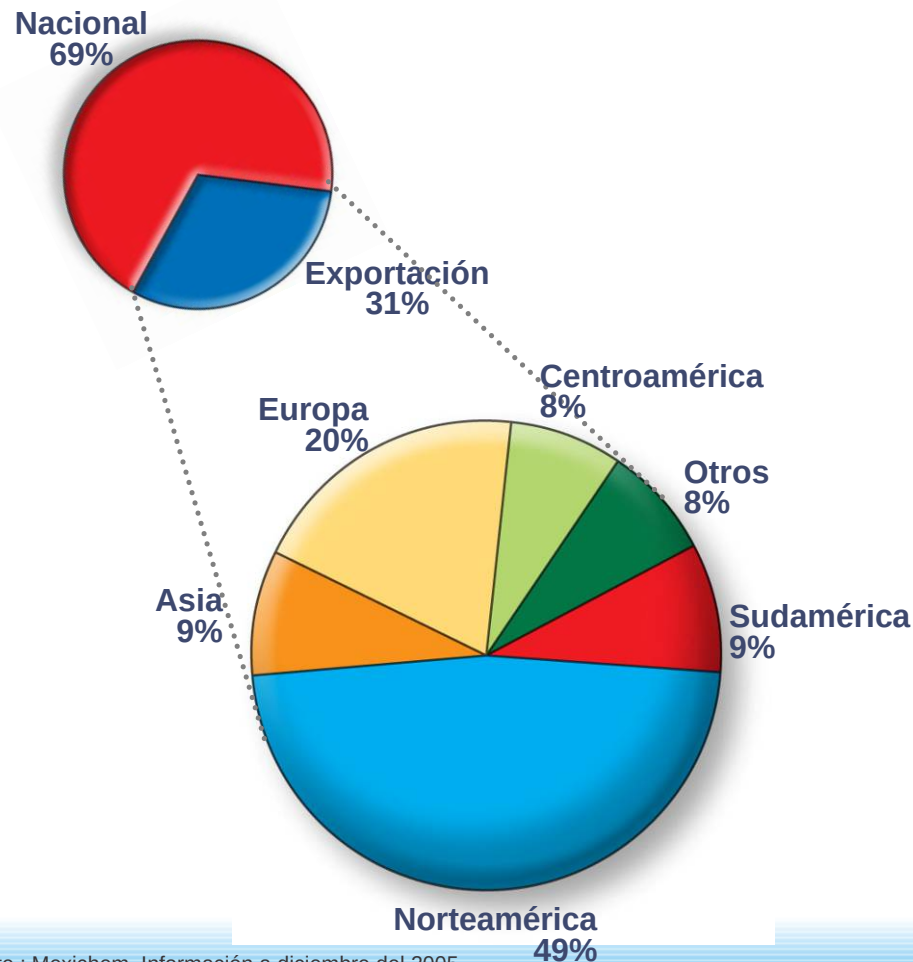
Logística	}	Ahorros anuales: US \$15MM
Compras		
Sistemas		
Tesorería		
RH		

Dentro de los
productores de
más bajo costo

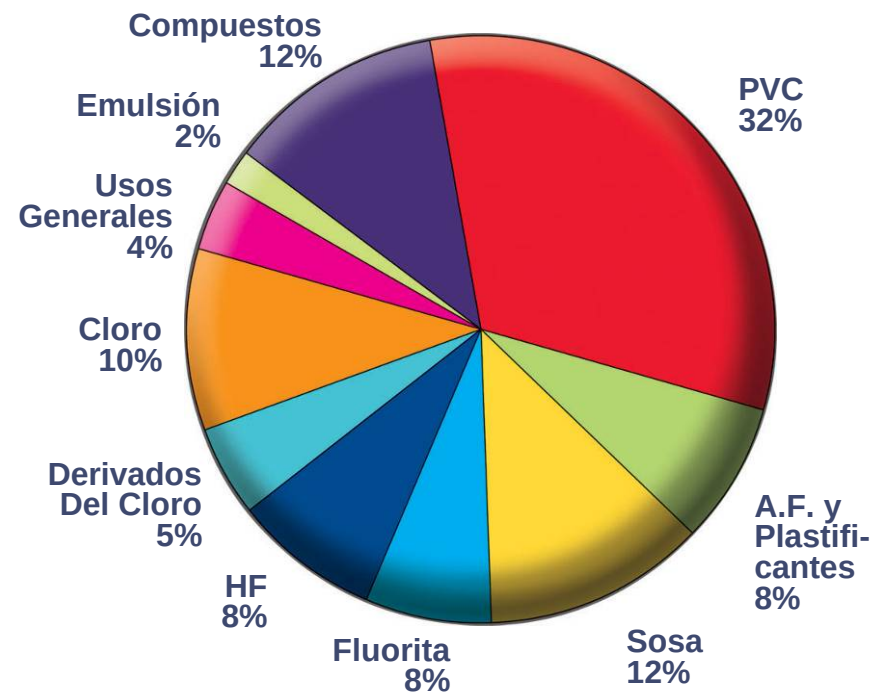
Presente en todo el mundo con una gran diversidad de productos

Una empresa diversificada con visión global

Distribución de ventas por región

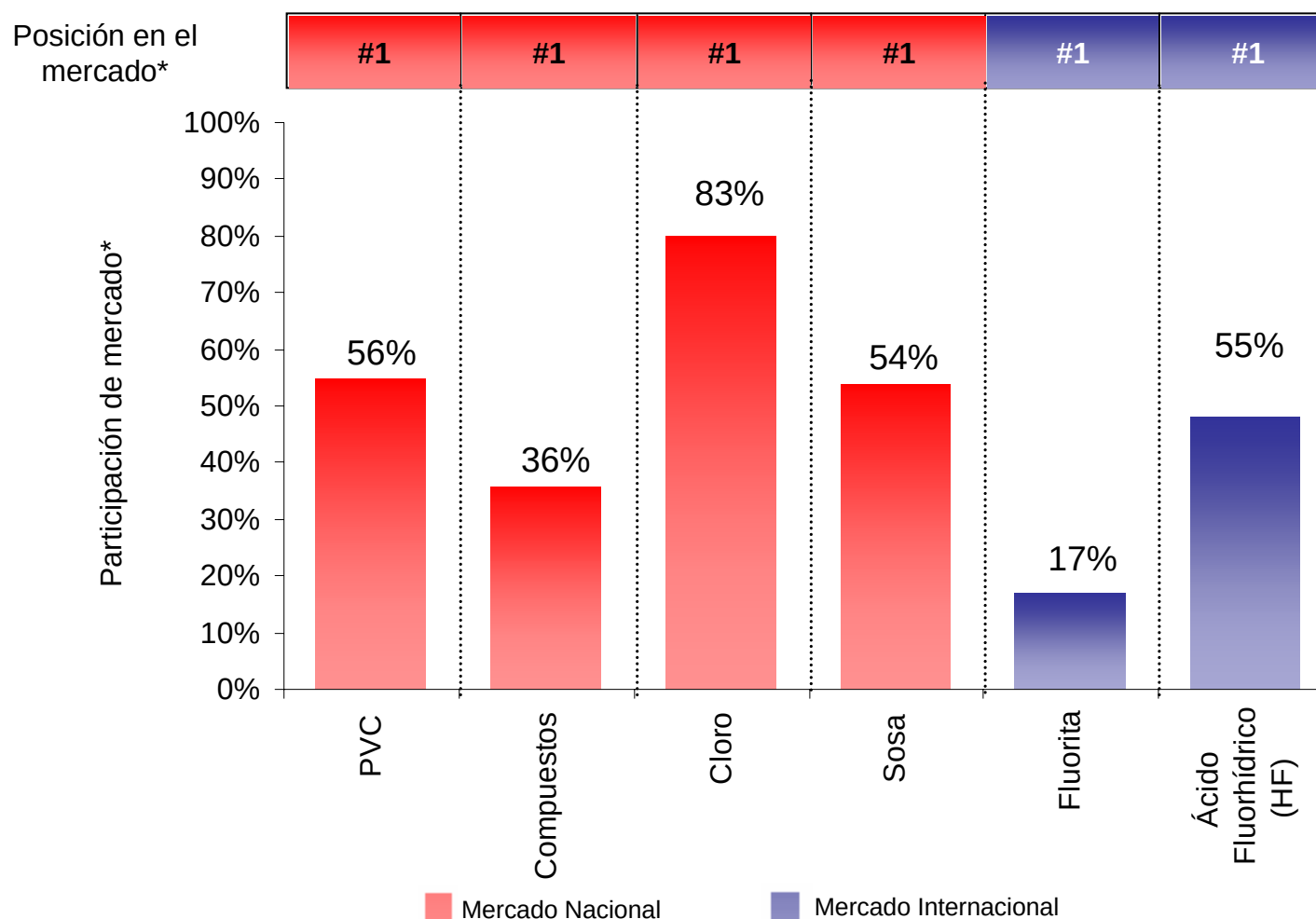


Distribución de ventas por productos



Mexichem es líder en los mercados en los que participa.

Líder indiscutible en sus mercados

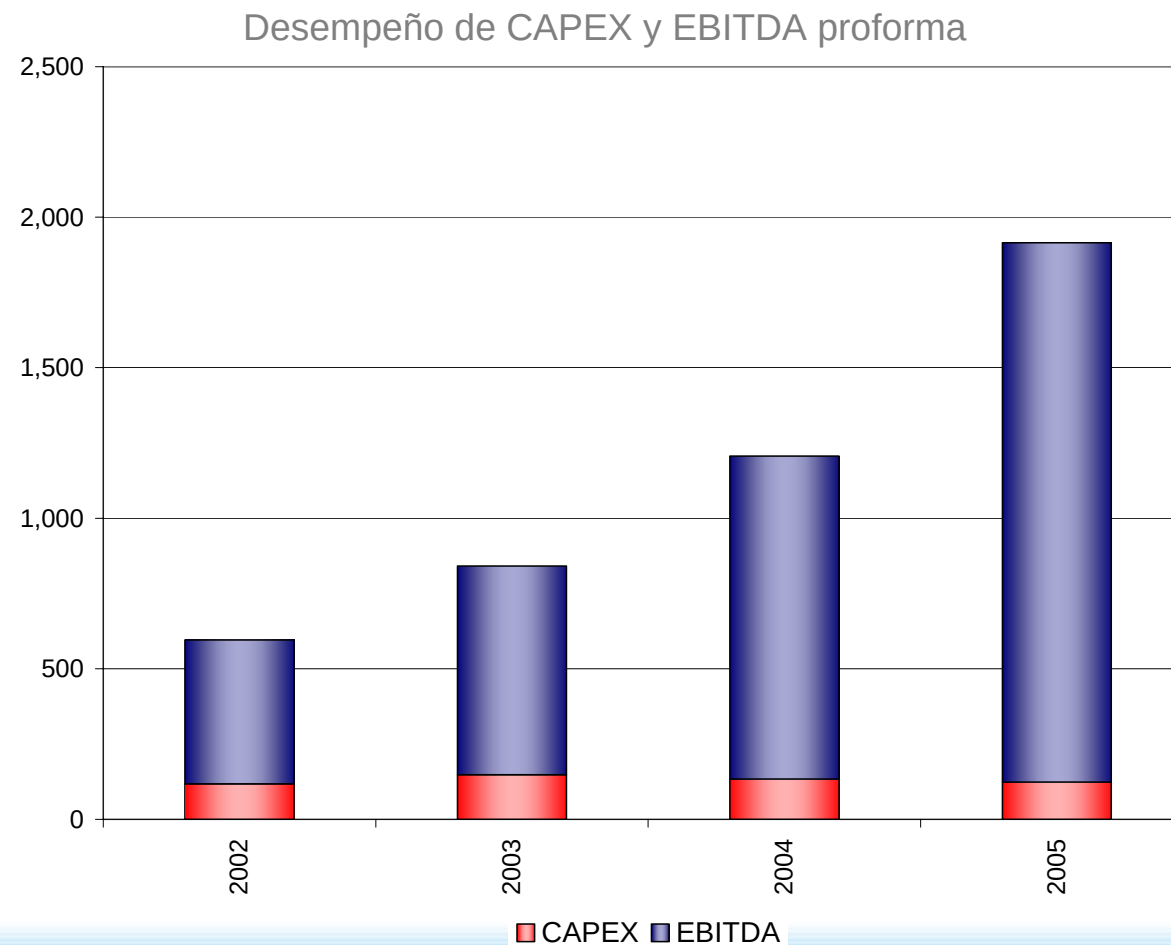


* La participación de mercado y posicionamiento son a nivel México, excepto para Fluorita y HF (en el caso de la fluorita aplica a nivel mundial y en el caso del HF aplica para el mercado abierto de E.U.). Fuente: Estudios de mercado realizados por Mexichem en base a información pública y a estudios de terceros.

Gran capacidad de generación de flujos para impulsar su crecimiento



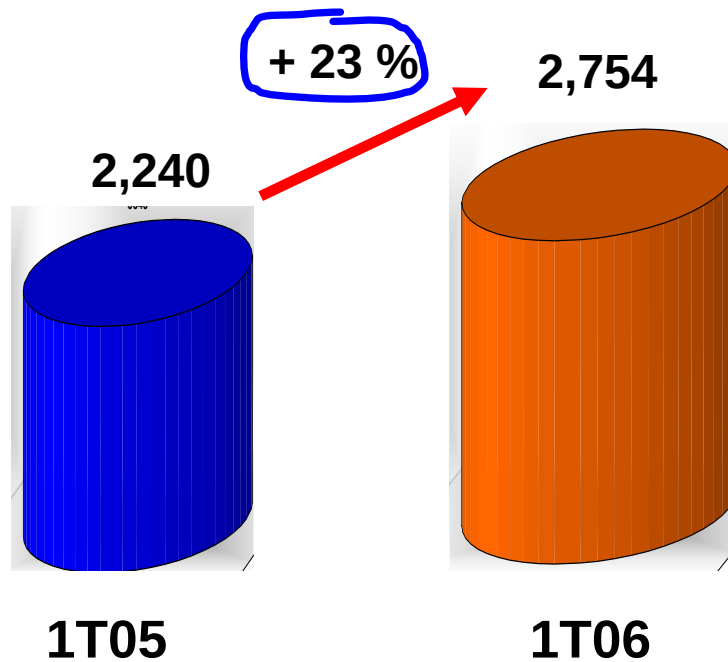
Alta generación de flujo libre de efectivo



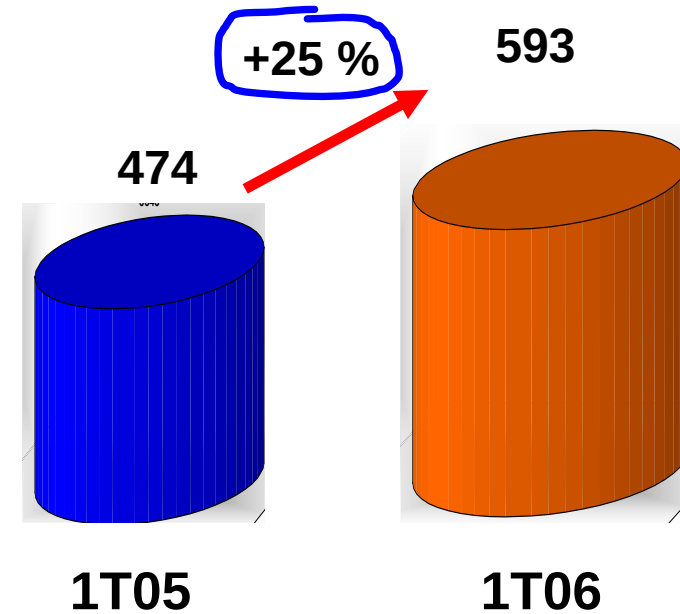
Mexichem en 1T06 con firme crecimiento real.



Ventas
(Millones de pesos)



EBITDA
(Millones de pesos)

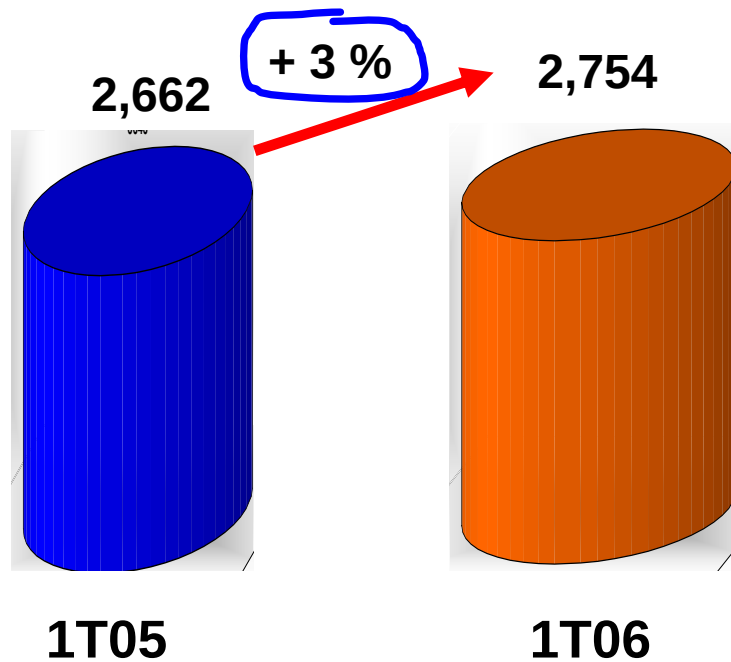


Mexichem en 1T06 con gran crecimiento

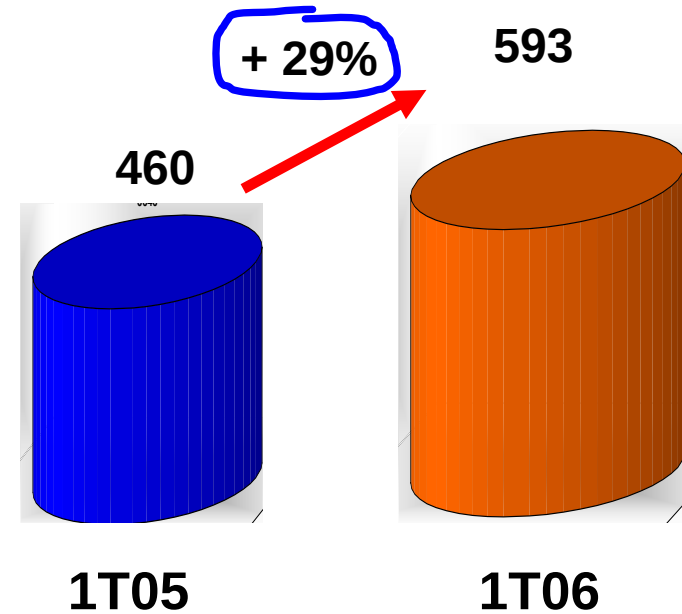
proforma muestra las sinergias alcanzadas.



Ventas
(Millones de pesos)



EBITDA
(Millones de pesos)



Aumento en volúmenes y precios, Disminución de la deuda neta; parte del excelente desempeño de Mexichem.



Volúmenes y precios	Primer Trimestre	Ene - mar 2006
Volumen Total	1.3%	1.3%
Volumen Nacional	15.4%	15.4%
Volumen de Exportación	2.0%	2.0%
Precio promedio en pesos	5.4%	5.4%

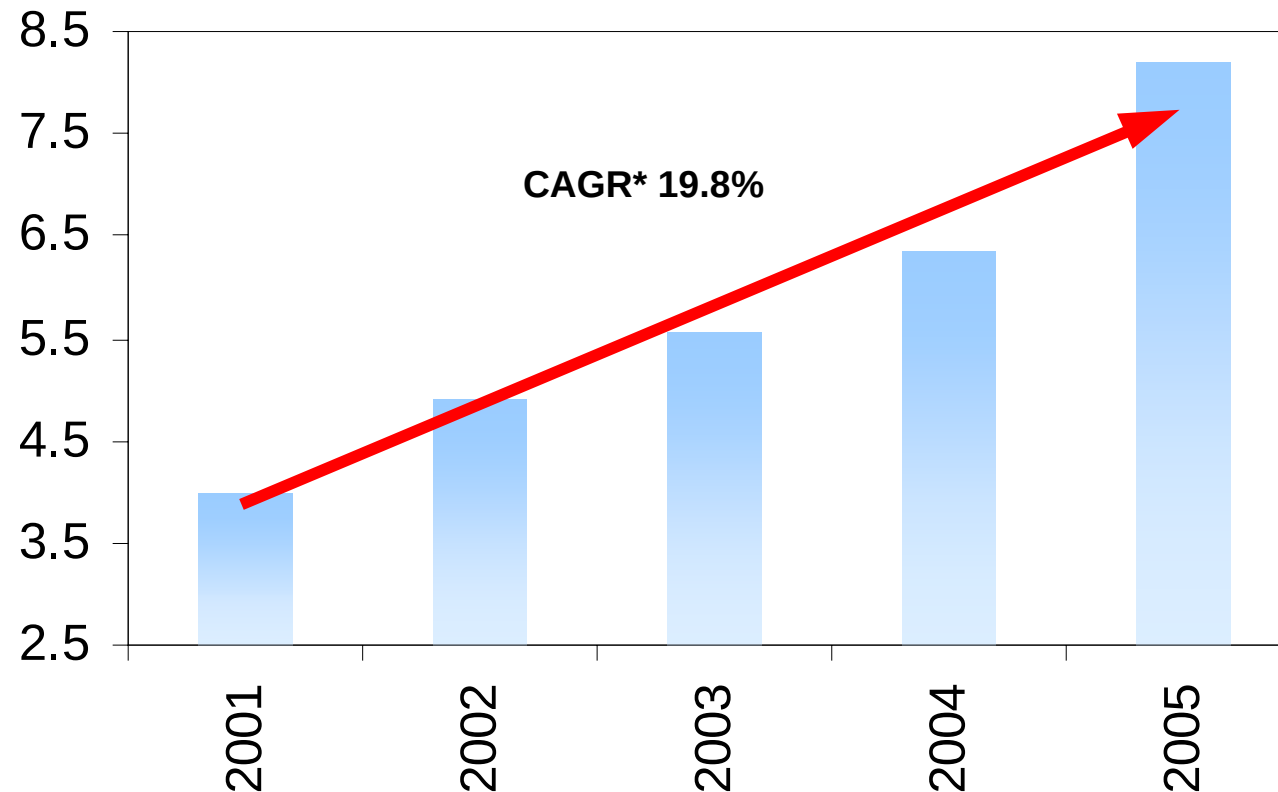
Primer Trimestre		
Deuda	2006	2005
Deuda Neta	1,292	2,531
Deuda Neta/EBITDA	0.63	1.33
Cobertura de Intereses	7.04	6.23
"Float" promedio	490,000,000	426,489,016

P\$

Mexichem enfocado a la generación de valor

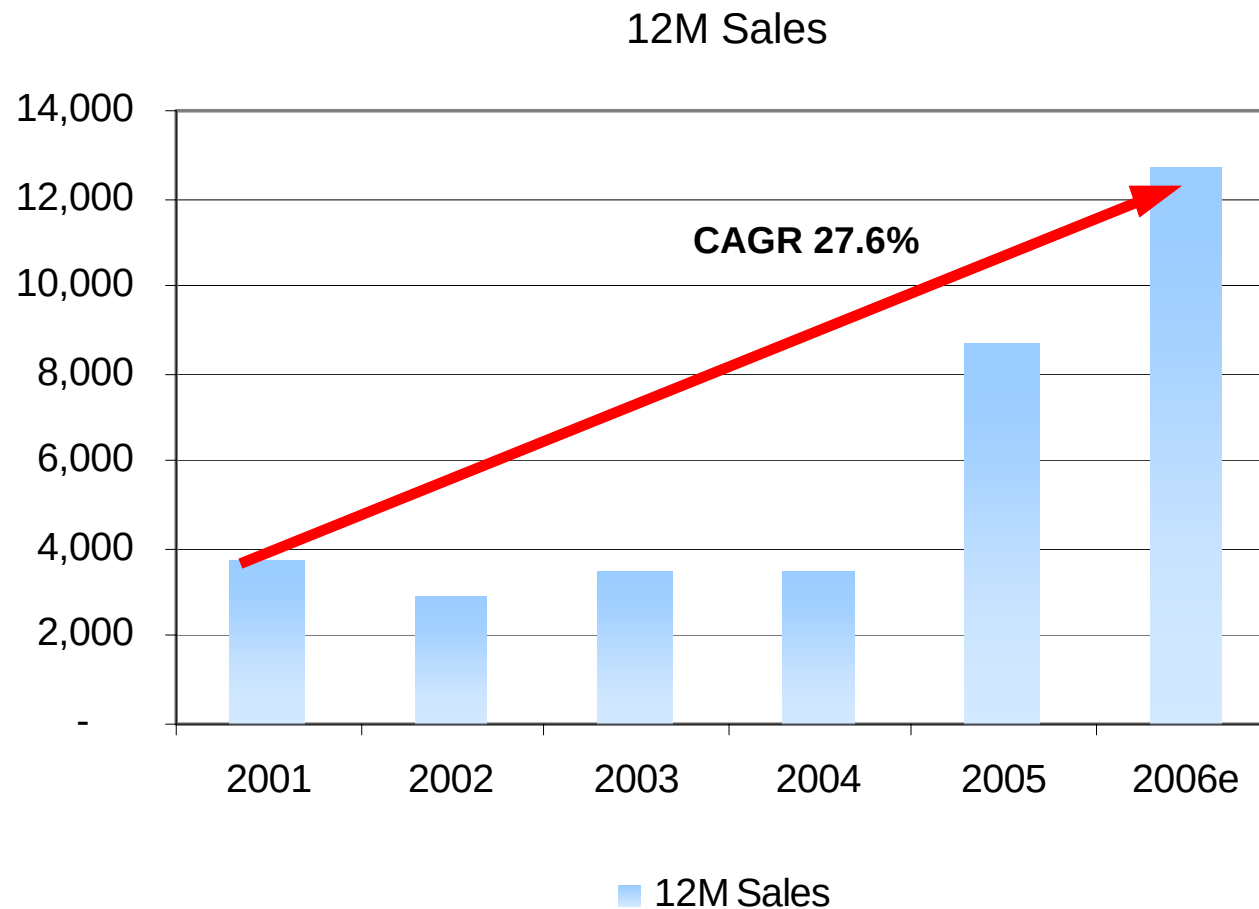


Valor en libros por acción



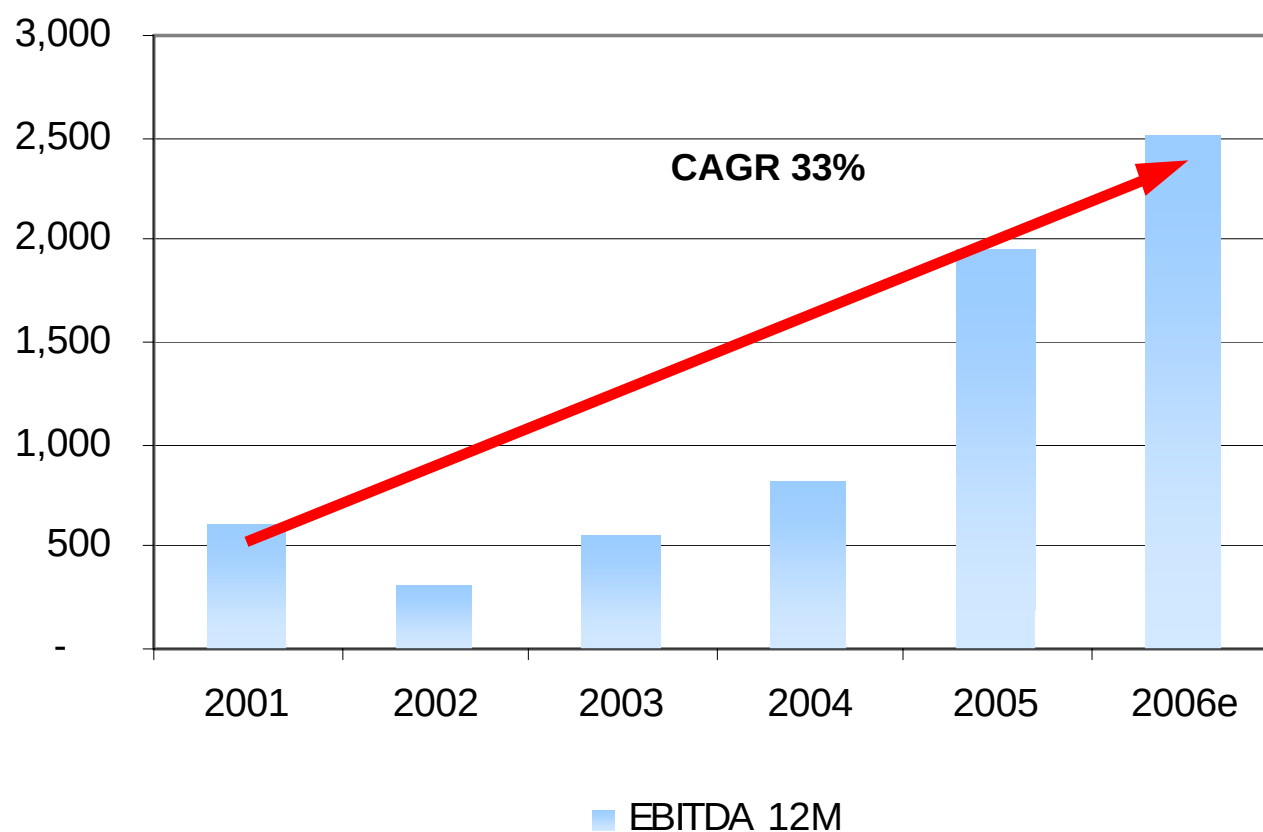
*Incluye dividendos

Mexichem tiene un extraordinario crecimiento



Mexichem creciendo con rentabilidad

EBITDA 12M



Mexichem cuenta con una valuación atractiva



Compañía	PVL	EV/ EBITDA	margen EBITDA
MEXCHEM	2.1	4.5	21.5%

Compañías químicas brasileñas

PETROQUIMICA UNIAO SA-PREF	1.6	6.9	7.6%
CIA PETROQUIMICA SUL-COPESUL	3.5	4.9	17.4%
BRASKEM SA-PREF A	1.1	3.5	18.3%
Promedio brasileño	2.1	5.1	14.5%
Premio / (descuento) contra el promedio brasileño	-1.1%	-12.5%	

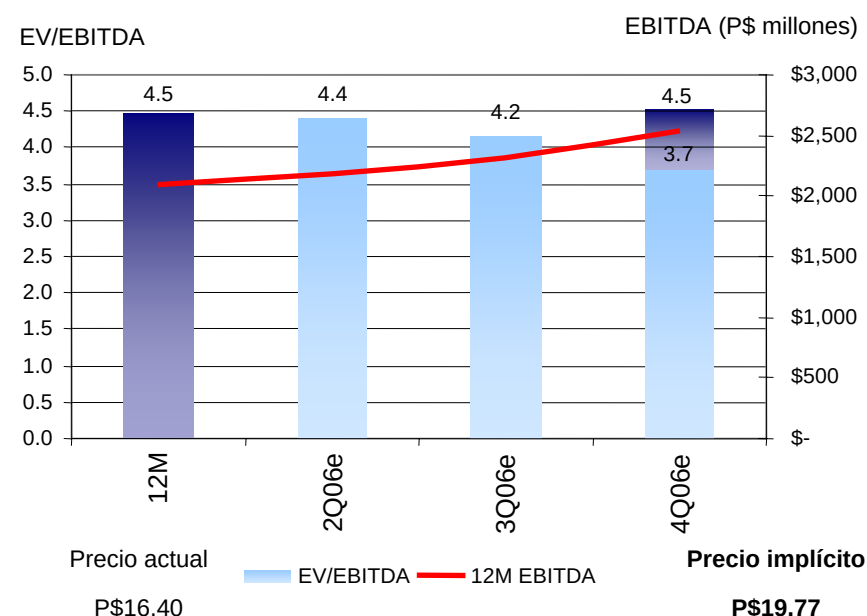
Compañías norteamericanas

DOW CHEMICAL	2.6	6.5	15.6%
DU PONT (E.I.) DE NEMOURS	4.7	15.4	12.0%
PPG INDUSTRIES INC	3.7	7.3	16.3%
ROHM AND HAAS CO	2.9	8.5	19.4%
LYONDELL CHEMICAL COMPANY	2.0	6.3	10.2%
NOVA CHEMICALS CORP	2.2	13.5	5.9%
FMC CORP	2.6	7.1	20.3%
WESTLAKE CHEMICAL CORP	2.1	4.7	18.7%
OLIN CORP	3.2	5.2	9.9%
POLYONE CORPORATION	2.0	12.6	4.8%
OCCIDENTAL PETROLEUM CORP	2.9	4.9	56.6%
GEORGIA GULF CORP	2.7	5.7	9.9%
Promedio norteamericano	2.8	8.1	16.6%
Premio / (descuento) contra el promedio norteamericano	-26.6%	-44.9%	

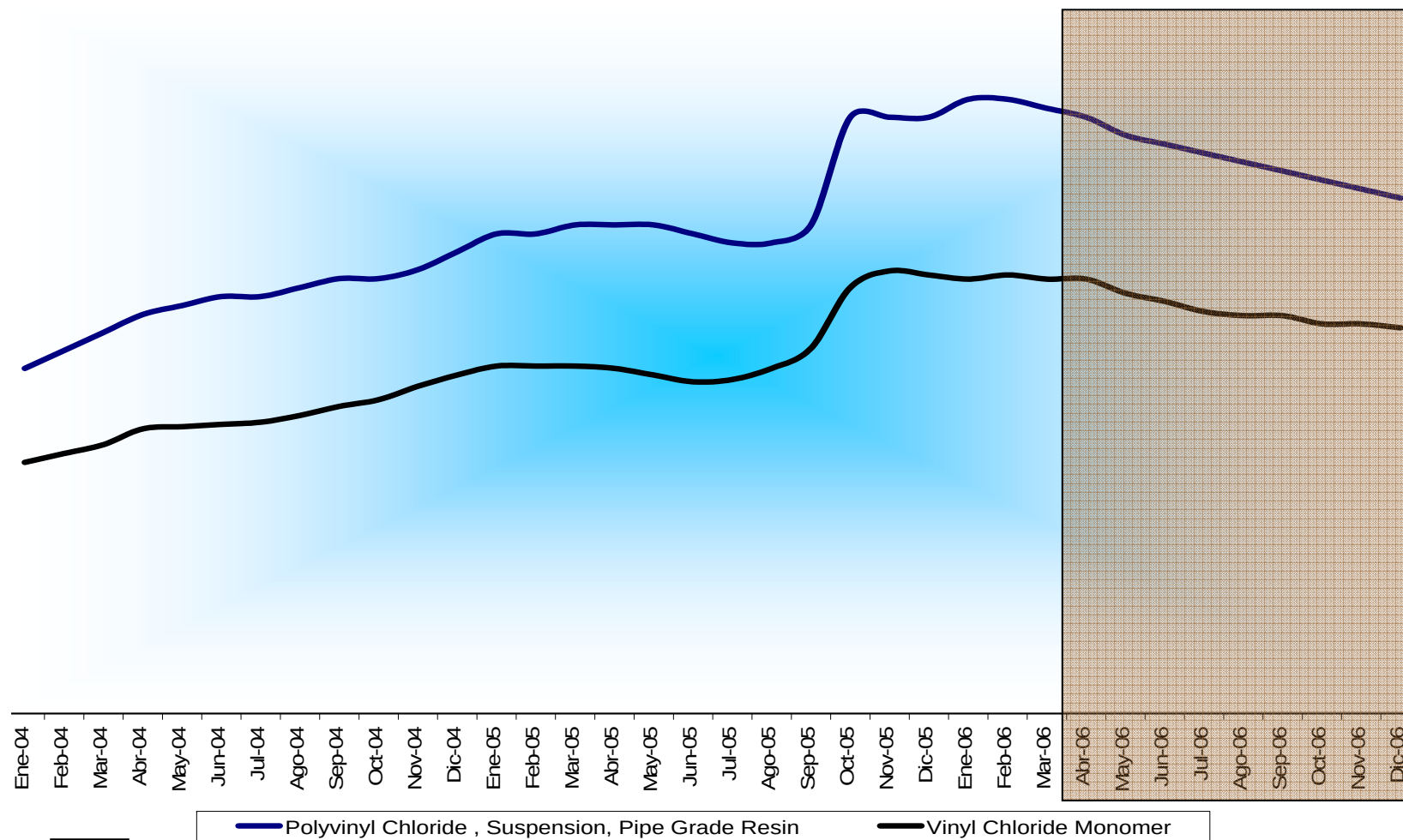
Promedio internacional	2.7	7.5	16.2%
Premio / (descuento) contra el promedio internacional	-22.6%	-40.5%	

*Precios al 12 de mayo del 2006

** Fuente: Bloomberg

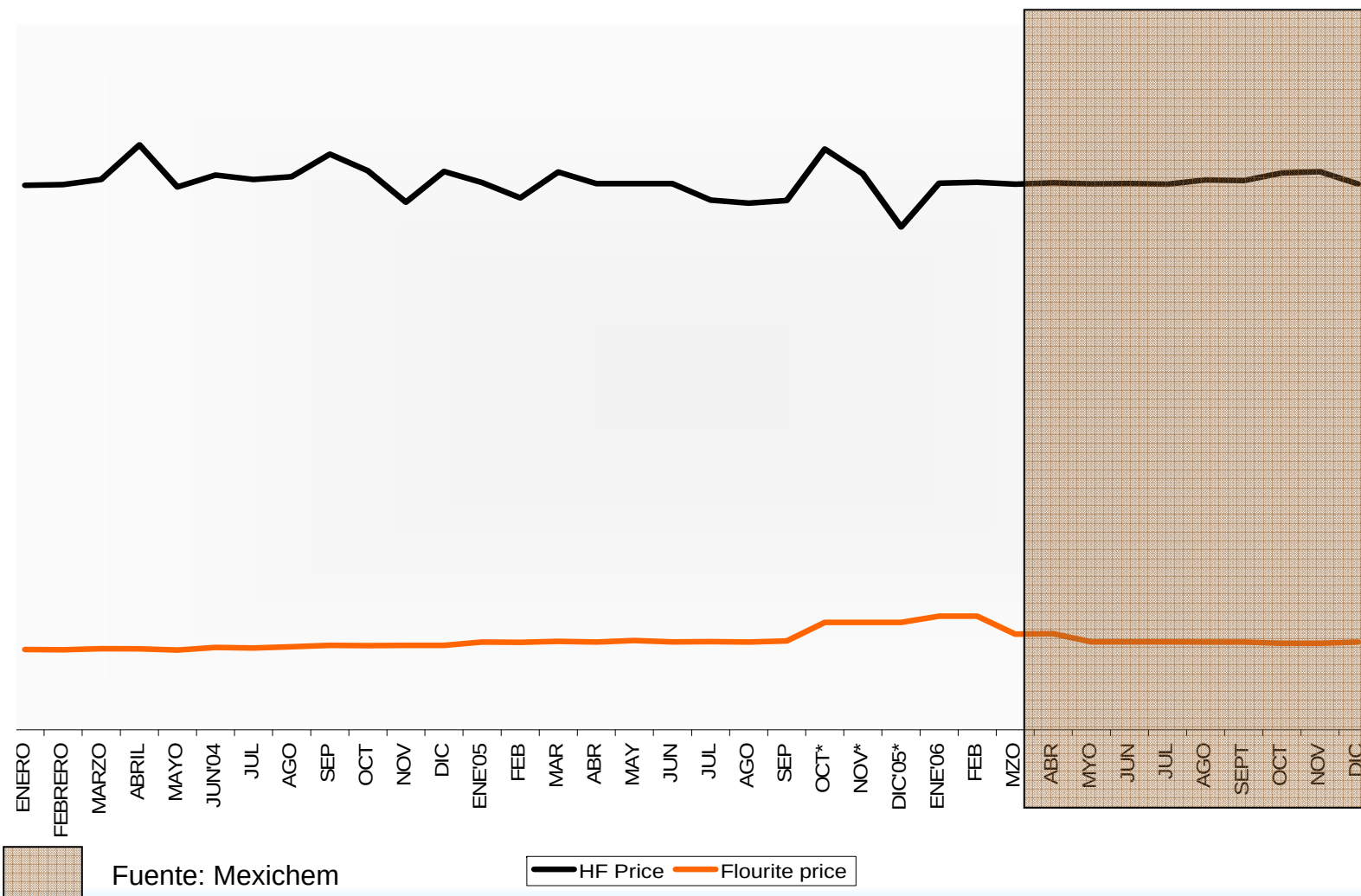


Evolución y pronóstico de los precios de PVC y VCM con mejores perspectivas



Fuente CMAI para PVC y Mexichem para VCM

Evolución y pronóstico de los precios de HF y Fluorita



Crecimiento y eficiencia: Nuevos Proyectos.
Inversión total para los siguientes 36 meses de 400 millones de dólares . TIR promedio 22% (En progreso 2006, 120 millones de dólares)



Crecimiento y Eficiencia: estrategias para disminuir los efectos de la ciclicidad

Proyectos en proceso para Expansión:

Expansión de la capacidad de extracción de la mina

Adquisición de instalaciones en USA.

Producción de productos fluorados de mayor valor agregado

Proyectos en proceso para reducir costos:

Modernización de la tecnología para reducir costos de producción

Crecimiento y eficiencia: Nuevos Proyectos.



Confirmando una historia exitosa de adquisiciones y sinergias con enfoque en la reducción de los efectos de la ciclicidad.

**Proyectos en estudio de factibilidad para
Expansión:**

**Substitución de importaciones de productos
químicos**

**Proyectos en estudio de factibilidad para
reducción de costos:**

Integración total de la cadena cloro vinilo

¿Por qué Mexichem?

- Empresa con sólidos fundamentales.
- Masa crítica considerable flotada en la BMV después de la oferta.
- “Float” en una sola serie.
- Inversión atractiva en una empresa 100% química en la BMV.

Resultados del 1er. Trimestre



Gracias por su participación seguiremos en contacto