



Mexichem reporta los resultados del Cuarto Trimestre y el Anual 2013

Tlalnepantla, Estado de México, a 27 de febrero de 2014 - Mexichem, S.A.B. de C.V. (BMV: MEXCHEM*) ("la Compañía" o "Mexichem") reporta los resultados del Cuarto Trimestre y el ejercicio concluido el 31 de diciembre de 2013. Las cifras son NO auditadas y han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS").

Datos Relevantes del Cuarto Trimestre de 2013

- Incremento en ventas del 17% a \$1,274 millones de dólares
- El EBITDA decreció 4% a \$175 millones de dólares
- La utilidad de operación decreció 9% a \$73 millones de dólares
- Utilidad neta de operaciones continuas fue de \$-28 millones de dólares
- La generación de efectivo después de CAPEX se incrementó 8% a \$284 millones de dólares
- La compañía adoptó el dólar americano como moneda funcional a partir del reporte del 4T13.

Datos Relevantes del Año 2013

- Incremento en ventas del 8% a \$5,170 millones de dólares
- El crecimiento en ventas año-año fue impulsado por las cadenas de Soluciones Integrales y Cloro-Vinilo, ambas sumaron más del 85% del total de las ventas.
- El EBITDA fue de \$891 millones de dólares; la Utilidad de Operación de \$563 millones de dólares, 7% y 12% menor que en 2012 respectivamente.
- La utilidad neta de operaciones continuas fue de \$237 millones de dólares, 9% menor que en 2012.
- Generación de efectivo después de CAPEX se incrementó 19% llegando a \$389 millones de dólares.
- Deuda neta/ EBITDA fue de 1.2x.
- Adquisición del negocio de Resinas de Especialidad de Poly One en mayo 2013
- Comienza la alianza estratégica con Pemex en septiembre 2013. Para este reporte, los resultados de PMV no se consolidaron.
- Firma de la alianza estratégica con OxyChem en octubre 2013.

Conferencia telefónica

Mexichem realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados del 4T13 y los acumulados de 2013, el lunes 3 de marzo del 2014 a las 11:00 am hora de NY / 10:00 am México DF. Para participar en la conferencia, favor de marcar: +1-855-817-7630 (México), o +1-866-652-5200 (Estados Unidos) o +1-412-317-6000 (Internacional). Se pide a todos los invitados marcar al menos 15 minutos antes al inicio de la conferencia y preguntar por la conferencia de Mexichem. La conferencia también estará disponible en vivo a través del webcast en <http://services.choruscall.com/links/mexichem140303.html>.

La repetición estará disponible una hora después de que la conferencia termine. También se tendrá acceso a la repetición vía la página de internet de Mexichem: www.mexichem.com/conferencias_telefonicas.html

La Información que se presenta en este reporte correspondiente al 4T12 y la acumulada al 31 de diciembre de 2012 ha sido ajustada de conformidad con la NIIF 5 "*Activos no Corrientes Mantenedos para la Venta y Operaciones Discontinuas*" debido a que, durante el tercer trimestre del 2013 en la Cadena Fluór la Compañía inició un proceso de reestructura el cual continuo durante el cuarto trimestre. Los resultados en las operaciones discontinuas reflejan el impacto de no seguir operando en ciertos mercados cuyas condiciones de negocio no eran adecuadas, cómo informo la empresa en el trimestre anterior.

Adicionalmente, a partir del presente reporte correspondiente al 4T13, la Compañía comenzará a reportar sus cifras en dólares americanos. Antes del primero de enero de 2013, se consideraba como la moneda funcional aplicable a las subsidiarias del grupo, la moneda local. En 2013, la compañía comenzó a revisar el proceso de la moneda funcional y determinó que, de acuerdo con la situación operativa actual, incluyendo: nuevas operaciones y la expansión de la capacidad instalada, y de conformidad con la NIIF 1 "*Adopción por Primera Vez de las Normas Internacionales de Información Financiera*" y la NIC 21 "*Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera*", la moneda funcional debería ser modificada al dólar en aquellas subsidiarias cuyo volumen de operación es representativo para la Compañía. Razón por la cual determinó que su moneda de reporte será el dólar, y por tanto las cifras del año 2012 y 2013 se muestran en el presente reporte en dicha moneda. Las cifras en dólares para cada trimestre de 2012 y 2013 y los cuatro trimestres del 2012 se pueden encontrar en el anexo 1 de este reporte y también estarán disponibles en la página web de la compañía www.mexichem.com/informes_trimestrales.html

En septiembre de 2013 Mexichem firmó el acuerdo para crear PMV, la alianza estratégica entre Mexichem y Pemex. El acuerdo con Pemex es que Mexichem consolide los estados financieros de PMV por lo que Mexichem y Pemex han estado trabajando desde entonces para concluir los estatutos de PMV y un par de acuerdos comerciales con el fin de asegurar que Mexichem consolidará los estados financieros. La compañía espera finalizar este proceso durante el segundo trimestre de 2014; a partir de este momento, los estados financieros de PMV serán consolidados por Mexichem, mientras tanto, la información financiera de Mexichem no consolidará los estados financieros de PMV.

RESULTADOS CONSOLIDADOS

Consolidado Millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2013	2012	% Var.	2013	2012	% Var.
Ventas Netas	1,274	1,084	17%	5,170	4,768	8%
Utilidad de Operación	73	81	-9%	563	642	-12%
Utilidad Neta de operaciones discontinuas (Mayoritaria)	-12	8	N/A	86	278	-69%
EBITDA	175	182	-4%	891	962	-7%
Generación Bruta despues de Capex	284	263	8%	389	325	19%
Dividendos	-99	-16	512%	-159	-57	179%
Flujo de Efectivo Libre	185	247	-25%	230	269	-14%

COMENTARIO DE LA DIRECCIÓN

Desempeño

“Durante 2013 se lograron acuerdos históricos que cambiaran el futuro de Mexichem acercándonos a nuestro objetivo de crear valor de largo plazo a través de la integración vertical. La alianza estratégica de Mexichem con Pemex para producir monómero de cloruro de vinilo (VCM) inició sus operaciones en septiembre de 2013. El equipo clave para la primera fase de la renovación de la planta en la alianza estratégica está programado para ser instalado en el tercer trimestre de 2014. Esto dará lugar a un aumento sustancial en la producción de VCM, y esperamos que esta área contribuya crecientemente a los resultados de 2015 en adelante. También anunciamos una alianza estratégica con OxyChem en los Estados Unidos, que cuando inicie operaciones en el primer semestre 2017 nos dará acceso a una fuente crucial de etileno de bajo costo con lo cual nos posicionaremos para aprovechar la oportunidad del Shale gas en Norteamérica”.

“2013 fue un año de transición para Mexichem, ya que enfrentamos turbulencias en nuestros mercados y geografías clave en los cuales se tomaron acciones críticas para acoplar la estructura de la empresa y prepararla para el crecimiento futuro así como la expansión del margen. Adicionalmente a reportar resultados razonables considerando este entorno, hicimos progresos significativos en la ejecución de nuestra estrategia de convertirnos en un proveedor verticalmente integrado de productos químicos especializados de alto valor. Por medio de nuestro crecimiento orgánico y adquisiciones hemos logrado una mayor escala y una ventaja competitiva clave que ayudaron a incrementar los ingresos 8% y 17% en el año y cuarto trimestre respectivamente. También trabajamos para mejorar nuestra eficiencia, y completar una importante reestructura de nuestras Cadena de Flúor y Soluciones Integrales en Europa, incrementando eficiencias operativas en todos los ámbitos. Fuimos exitosos en la reducción de costos anualizados de toda la compañía que en 2013 representaron más de \$70 millones de dólares, fijando a una nueva base de la que partiremos en 2014. Tuvimos una generación de flujo bruto después de CAPEX de \$389 millones en 2013, 19% superior a los niveles de 2012.” Comentó Antonio Carrillo, Director General.

Resumen y Perspectivas

Mirando al 2014, creemos que las tendencias recientes apuntan al inicio de una continua recuperación en ventas y EBITDA, moderado en el primer semestre y ganando impulso en la segunda mitad del año estimulado por un aumento del gasto en infraestructura y el crecimiento continuo de la construcción residencial en Latinoamérica, así como un panorama económico más positivo en Europa. Dentro de este entorno, esperamos que el desempeño de Mexichem en 2014 se beneficie por el aumento en el volumen en la Cadena de **Soluciones Integrales**, y la expansión de margen en Wavin. En la **Cadena Cloro Vinilo** vemos oportunidades relevantes para ambas áreas del negocio. En resinas vemos mayor volumen derivado del incremento de capacidad, y en la alianza estratégica con Pemex la producción se incrementará en el año logrando una posición más fuerte a finales del mismo con un aumento significativo de la capacidad instalada y fuerte demanda. Juntas la Cadena de Cloro Vinilo y Soluciones Integrales representaron más del 85% de nuestros ingresos. En la **Cadena Flúor** esperamos una mejora en los precios de la fluorita en la segunda mitad del año, y una mejor base de costos para compensar parte del impacto de los menores precios de gases refrigerantes. Como resultado, creemos que cada una de nuestras cadenas será capaz de competir eficazmente en el entorno actual y tendrá en una excelente posición para aprovechar las mejores condiciones del mercado.”

"Mexichem cerró 2013 con un balance robusto que nos da los recursos para hacer adquisiciones estratégicas e invertir en proyectos de crecimiento orgánico que conducirán a un crecimiento rentable y sostenible tanto para el 2014 como los años venideros. Esperamos que 2014 sea un año de mejora progresiva para Mexichem. Considerando nuestros negocios actuales y excluyendo la alianza estratégica con Pemex y las operaciones de Venezuela debido a las condiciones económicas y políticas que enfrenta actualmente ese país, las ventas y EBITDA para 2014 estimamos que serán superiores a los del 2013 con comparaciones positivas año-año a partir del segundo trimestre y ganando impulso en la segunda mitad del año.” Concluyó el Sr. Carrillo

VENTAS

Durante el 4T13 las ventas fueron de \$1,274 millones de dólares, 17% mayor al 4T12, principalmente por los siguientes factores:

- En el 4T12, Mexichem ajustó sus políticas contables en el negocio de distribución en la Cadena Cloro Vinilo. Hasta el 3T12, dichas ventas fueron incorporadas en las ventas de la cadena. Iniciando el 4T12, únicamente el ingreso neto de este negocio fue incluido en el costo de la cadena. El ajuste del acumulado del 2012 por un total de \$151.2 millones de dólares se reconoció en el 4T12, dicho monto representa el 79.7% de incremento año con año en el 4T13. Con este ajuste, las ventas correspondientes al 4T12, incrementaron año con año 7.6% o \$90 millones de dólares.
- El volumen en la cadena de Cloro Vinilo bajó 5.2% (ajustando 4T12 de acuerdo con el párrafo anterior) principalmente debido a la contracción en el mercado global de compuestos.
- En la Cadena Flúor, los precios de los gases refrigerantes fueron influenciados por el crecimiento sustancial en la oferta de China.

Las ventas acumuladas en 2013 se incrementaron en 8% con respecto a 2012, cerrando en \$5,170 millones de dólares. Este incremento fue debido a:

- En la Cadena de Soluciones Integrales Wavin se consolidó durante 8 meses (mayo-diciembre) de 2012, mientras que en 2013 se consolidó durante todo el año, lo que representó un aporte adicional de \$466 millones de dólares en ventas.
- En cloro vinilo se consolidaron 7 meses de la adquisición del negocio de resinas de especialidad de PVC de PolyOne lo que sumó \$73.3 millones dólares de ventas en comparación con el 2012.

Estos incrementos fueron parcialmente compensados por los siguientes factores:

- Paro de mantenimiento prolongado en la planta de VCM de Pemex, afectando las ventas de Cloro-Vinilo en el 1T13
- La declaración de fuerza mayor de Axial a finales de diciembre 2012, afectando las ventas dentro de la Cadena Cloro Vinilo a principios de 2013.
- Menores ventas en el negocio de los gases refrigerantes debido al impacto en precios por la sobreoferta de China.
- Retraso en la liberación de recursos para obras de infraestructura por parte de los gobiernos de países como México, Brasil y algunos otros de Latinoamérica afectando las ventas de la cadena de Soluciones Integrales.

LAS VENTAS GENERADAS POR REGIÓN SON:



EBITDA

El EBITDA (Utilidad Antes de Intereses, Impuestos, Depreciación y Amortización por sus siglas en inglés) durante el 4T13 fue de \$175 millones de dólares 4% abajo del registrado en el mismo periodo del año anterior.

El EBITDA a diciembre de 2013 fue de \$891 millones de dólares, 7% menor que en 2012, principalmente debido a:

- Una disminución de \$80 millones en el EBITDA de la Cadena Flúor que como ya se señaló, fue afectada por el nivel de precios en los gases refrigerantes.
- El paro extendido por el mantenimiento de la planta Pemex que impactó el EBITDA en la cadena Color-Vinilo
- 8 meses de operación de sosa cáustica y cloro en el 2013 comparado con 12 meses en el 2012 debido al inicio de la alianza estratégica con Pemex
- El impacto en la cadena Cloro Vinilo por la declaración de fuerza mayor de Axial, en diciembre de 2012 y de nuevo en diciembre de 2013.
- Demora en proyectos de infraestructura de Latinoamérica que afecta a las cadenas Cloro Vinilo y Soluciones Integrales.
- Las fluctuaciones en monedas latinoamericanas, en particular el Real brasileño que redujo el EBITDA en aproximadamente \$6 millones de dólares.

El margen EBITDA para 2013, fue de 17%, 3 puntos porcentuales menor al 20% registrado en 2012.

UTILIDAD DE OPERACIÓN

La utilidad de operación del cuarto trimestre del año fue de \$73 millones de dólares, 9% menor a la obtenida en el 4T12.

La utilidad de operación acumulada a diciembre del 2013 fue de \$563 millones de dólares, menor en 12% de los \$642 millones de dólares generados al mismo periodo del 2012.

INTERESES FINANCIEROS Y UTILIDAD CAMBIARIA

En el 4T13, el costo financiero neto se incrementó 36% a \$57 millones de dólares, principalmente debido a los costos relacionados a la implementación del nuevo esquema de reporte de moneda funcional.

Para el 2013, el gasto financiero neto fue de \$142 millones de dólares, por debajo de los \$89 millones dólares de los \$231 millones de dólares registrados en el 2012. Los gastos por intereses para el 2013 ascendieron \$175 millones de dólares, frente a los \$259 millones dólares del 2012. Esto fue resultado de la liquidación anticipada de un bono de \$350 millones de dólares en septiembre de 2012, así como las ganancias relacionadas con el swap de la deuda denominada en pesos mexicanos a Euros de Wavin.

IMPUESTO A LA UTILIDAD

Los impuestos a la utilidad para 4Q13 aumentaron en \$15 millones de dólares o 61% para llegar a \$40 millones de dólares, debido principalmente a los impuestos diferidos.

Los impuestos diferidos crecieron \$8 millones de dólares como consecuencia de un incremento de \$57 millones de dólares debido al cambio en la tasa de impuestos corporativos en México y a las regalías para minería, así como el impacto por impuestos diferidos en algunos países. Dicho incremento fue compensado por una reducción de \$48 millones de dólares como consecuencia del cambio en moneda funcional.

El impuesto a la utilidad acumulado a 2013 fue por \$178 millones de dólares, 17% mayor al registrado durante el 2012. El incremento es consecuencia principalmente de mayores impuestos diferido.

UTILIDAD NETA

En 4Q13 la utilidad neta fue de \$-12 millones de dólares, comparado con la utilidad neta del 4T12 que fue \$8 millones de dólares.

Para 2013, la utilidad neta para las operaciones continuas fue de \$237 millones de dólares, un decremento del 9%

La utilidad neta incluyendo operaciones discontinuas fue de \$86 millones, una disminución del 69% comparado con el 2012. Esta disminución se debe principalmente a:

- Proceso de reestructuración de la cadena Flúor, que condujo a un total de gastos de aproximadamente \$152 millones de dólares.
- Disminución de \$80 millones de dólares de utilidad operativa.

Estos efectos fueron parcialmente compensados por una disminución de \$89 millones de dólares en costos financieros.

GENERACIÓN BRUTA (UTILIDAD NETA SIN PARTIDAS QUE NO GENERAN FLUJO DE EFECTIVO)

La generación bruta acumulada en el 2013 después de Capex fue de \$389 millones de dólares, un incremento de 19% contra el mismo período del año anterior, principalmente debido a los menores gastos por intereses y una mejora en el capital de trabajo, lo que más que compensó la disminución del EBITDA.

Flujo de efectivo libre	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2013	2012	% Var.	2013	2012	% Var.
EBITDA	175	182	-4%	891	962	-7%
Variación de Capital de Trabajo	295	193	52%	68	-8	N/A
Impuestos	-17	-10	75%	-149	-140	7%
Efecto por conversión	-14	-4	254%	-12	-16	-25%
Gasto por Intereses	-36	-31	16%	-110	-223	-50%
Generación Bruta	403	331	22%	687	577	19%
CAPEX (sin adquisiciones)	-119	-68	76%	-299	-252	19%
Generación Bruta después de Capex	284	263	8%	389	325	19%
Dividendos	-99	-16	512%	-159	-57	179%
Flujo de Efectivo Libre	185	247	-25%	230	269	-14%

Las cifras para los años completos 2012 y 2013 se calcularon considerando estados financieros proforma de Wavin y Resinas de Especialidad de PVC de PolyOne respectivamente.

BALANCE GENERAL

CAPITAL DE TRABAJO NETO

El capital de trabajo neto a diciembre 2013 fue de \$666 millones de dólares, comparado con los \$734 millones de año anterior. Este cambio generó \$68 millones de dólares en caja durante 2013, mientras que durante el año 2012 la Compañía consumió \$8 millones de dólares. El ciclo de conversión en efectivo a partir de diciembre de 2013 fue de 22 días, comparado con el año anterior que era de 33.

DEUDA FINANCIERA

La deuda financiera al cierre de diciembre de 2013 asciende a \$2,165 millones de dólares. El rubro de caja e inversiones temporales asciende a \$1,056 millones de dólares, dando una deuda financiera neta de \$1,109 millones de dólares, 62% mayor a la deuda financiera neta de \$685 millones al 31 de diciembre de 2012. Este incremento fue derivado principalmente a la reciente adquisición del negocio de resinas especializadas de PolyOne por \$250 millones de dólares y a la contribución de capital por \$200 millones de dólares a PMV (la alianza estratégica entre Mexichem y Pemex). La relación de Deuda Neta a EBITDA es 1.2 veces, al 31 de diciembre de 2013 menor al límite establecido como meta interna de 2 veces. La relación de cobertura de intereses neto a EBITDA es de 8.2 veces.

	12 meses Pro forma	
	2013	Dic'2012
Deuda Neta en US\$	1,109	685
Deuda Neta/EBITDA 12 M	1.2x	0.7x
Cobertura neta de Intereses	8.2x	4.4x
Acciones en Circulación	2,100,000,000	2,100,000,000

IMPUESTO DIFERIDO

El impuesto diferido neto representa un pasivo de \$347 millones de dólares, es 4% menor al de diciembre de 2012. El impuesto es generado principalmente por la diferencia entre la base contable y fiscal de los activos fijos.

CAPITAL CONTABLE

El capital contable a diciembre de 2013 es de \$3,358 millones de dólares, 4% mayor a 2012.

POSICION EN MONEDA EXTRANJERA

La posición en moneda extranjera es de \$528 millones de dólares al 31 de diciembre de 2013. La principal exposición de tipo cambiario es a Euros.

BALANCE GENERAL CONSOLIDADO

	En miles de dólares		
	Dic 2013	Dic 2012	Variación
Activo total	7,849,135	7,679,567	2%
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,056,385	1,645,197	-36%
Clientes	884,707	922,272	-4%
Inventarios	713,663	736,209	-3%
Otros activos circulantes	178,717	151,343	18%
Activo largo plazo	5,015,663	4,224,546	19%
Pasivo total	4,490,620	4,437,802	1%
Pasivo circulante	1,479,381	1,519,244	-3%
Pasivo largo plazo	3,011,239	2,918,558	3%
Capital contable consolidado	3,358,515	3,241,765	4%
Capital contable minoritario	27,336	24,267	13%
Capital contable mayoritario	3,331,179	3,217,498	4%

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

En miles de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2013	2012	Variación	2013	2012	Variación
ESTADO DE RESULTADOS						
Ventas netas	1,273,863	1,084,212	17%	5,169,728	4,767,743	8%
Costo de ventas	940,204	715,372	31%	3,640,651	3,178,163	15%
Utilidad bruta	333,659	368,840	-10%	1,529,077	1,589,580	-4%
Gastos de operación	260,610	288,227	-10%	966,478	947,135	2%
Utilidad de operación	73,049	80,613	-9%	562,599	642,445	-12%
Intereses pagados y utilidad cambiaria	56,622	41,634	36%	141,878	231,366	-39%
Participación en asociada	4,674	(141)	-3415%	5,632	(1,795)	-414%
Utilidad por operaciones continuas antes de impuesto a la utilidad	11,753	39,120	-70%	415,089	412,874	1%
Impuesto Causado	17,300	9,890	75%	149,244	139,518	7%
Impuesto Diferido	22,374	14,782	51%	29,158	12,528	133%
Impuesto a la utilidad	39,674	24,672	61%	178,402	152,046	17%
Utilidad por operaciones continuas	(27,921)	14,448	-293%	236,687	260,828	-9%
Efecto de operaciones discontinuadas	12,041	(6,708)	-280%	(152,180)	19,527	-879%
Utilidad neta consolidada	(15,880)	7,740	-305%	84,507	280,355	-70%
Interés minoritario	(4,104)	148	-2873%	(1,141)	2,254	-151%
Utilidad Neta de operaciones discontinuas (Mayoritaria)	(11,776)	7,592	-255%	85,648	278,101	-69%
EBITDA	174,510	181,527	-4%	891,051	962,486	-7%

RESULTADOS OPERATIVOS POR CADENA

CADENA SOLUCIONES INTEGRALES

Cadena Soluciones Integrales	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2013	2012	% Var.	2013	2012	% Var.
Ventas	748	707	6%	3,050	2,570	19%
Utilidad de Operación	28	-6	N/A	204	196	4%
EBITDA	78	51	54%	373	336	11%
Volúmenes y Precios (Variación)	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
Volumen Total	3%			15%		
Precio Promedio en dólares	3%			3%		

En el cuarto trimestre se obtuvieron ventas por \$748 millones de dólares, lo que representa un incremento del 6% a las observadas en el mismo periodo del año anterior.

El EBITDA del trimestre fue de \$78 millones de dólares, incluyendo \$17 millones de dólares de ingresos no recurrentes que representan un incremento del 54% respecto al 4T12. Excluyendo estos ingresos, el EBITDA totalizó \$61 millones de dólares, lo que representa un aumento de 19.6% contra el 4T12 debido principalmente a los beneficios del programa de reestructuración en Europa. La utilidad de operación del trimestre fue de \$28 millones de dólares, comparándose con una pérdida de \$6 millones de dólares del 4T12.

Respecto a las ventas acumuladas a diciembre del 2013, estas ascendieron a \$3,050 millones de dólares, 19% mayores al mismo periodo del 2012 principalmente debido a la consolidación de Wavin que aportó durante los 12 meses del 2013 mientras que en el 2012 solo lo hizo por 8 meses; así como el efecto del gasto en vivienda en Latinoamérica. Estos factores fueron parcialmente compensados por un menor gasto público en infraestructura en Latinoamérica y el impacto de las fluctuaciones de las divisas de la región.

El EBITDA acumulada a diciembre de 2013 alcanzó un total de \$373 millones de dólares incluyendo los \$17 millones de dólares de factores extraordinarios, lo que representó un incremento del 11% comparado con el mismo periodo de 2012.

El EBITDA de las operaciones en Venezuela es por \$47.7 millones de dólares, considerando un tipo de cambio de 6.3 bolívares por dólar americano que es el tipo de cambio aplicable para empresas como Mexichem.

La utilidad de operación registrada a diciembre fue de \$204 millones dólares, 4% mayor a los \$196 millones de dólares reportados en 2012.

CADENA CLORO VINILO

	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
Cadena Cloro - Vinilo	2013	2012	% Var.	2013	2012	% Var.
Ventas	454	290	57%	1,807	1,781	1%
Utilidad de Operación	26	53	-50%	218	247	-12%
EBITDA	56	65	-14%	292	314	-7%
Volúmenes y Precios (Variación)	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
Volumen Total	21%			-6%		
Precio Promedio en dólares	30%			8%		

	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
Resins, Compounds & Derivatives	2013	2012	% Var.	2013	2012	% Var.
Ventas	454	255	78%	1,704	1,622	5%
EBITDA	56	53	6%	250	240	4%
Volúmenes y Precios (Variación)	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
Volumen Total	77%			1%		
Precio Promedio en dólares	1%			4%		

	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
PMV	2013 **	2013	% Var.	2013	2013	% Var.
Ventas	0	35	-100%	103	159	-35%
EBITDA	0	12	-99%	42	74	-43%
Volúmenes y Precios (Variación)	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
Volumen Total	N/A			-24%		
Precio Promedio en dólares	N/A			-14%		

** No consolidado

La cadena reportó durante el 4T13 ventas de \$454 millones de dólares, un 57% mayor al mismo periodo del año anterior.

En el 4T12, Mexichem ajustó sus políticas de contabilidad para los negocios de distribución de Resinas, Compuestos y Derivados. Hasta 3T12, las ventas de estos negocios fueron incorporados en las ventas de la Cadena. A partir de 4T12, sólo se incluyó el ingreso neto de este negocio como reducción del costo de ventas. El ajuste por completo en el año 2012 fue reconocido en el 4T12 bajando la cifra de ventas para ese trimestre creando una menor base de comparación para 4Q13. El ajuste en el 4T12 fue de un total de \$151.2 millones de dólares lo que representa el 92% del aumento total de las ventas de la cadena cuando se compara con el 4Q13. Las ventas aumentan un 28% cuando el ajuste del 4T12 solo corresponde a las ventas del trimestre.

Adicionalmente, y debido al inicio de PMV (la alianza estratégica con Pemex) que no está consolidada en este reporte, las ventas relacionadas a algunos contratos comerciales que están en proceso de ajuste, algunas ventas de Sosa Cáustica fueron realizadas por Resinas, Compuestos y Derivados, dichas ventas serán reportadas como parte de PMV una vez que se inicie la consolidación por Mexichem. Dichas ventas suman \$17 millones de dólares en el 4T13. Con este ajuste, las ventas de Resinas, Compuestos y Derivados se incrementan en 23.2%.

En el 4T13 el EBITDA de la Cadena Cloro Vinilo ascendió a \$56 millones de dólares, 14% menor al mismo periodo del 2012. Dado que los estados financieros de PMV no se consolidan en este reporte, el EBITDA correspondiente a las ventas de PMV de Sosa y Cloro son cero en el 4T13 mientras que en el mismo periodo del año anterior fue por \$12

millones de dólares. Con esta consideración, el EBITDA de Resinas, Compuestos y Derivados se incrementa en 6%.

La utilidad de operación del 4T13 fue \$26 millones de dólares, un 50% menor a los \$53 millones de dólares correspondientes al 4T12.

La Cadena Cloro Vinilo reportó a diciembre 2013, un total de ventas de \$1,807 millones de dólares, 1% superior al mismo período de 2012. Las ventas de Resinas, Compuestos y Derivados se incrementaron 3% (por el ajuste de \$17 millones de dólares correspondientes a ventas de Sosa Cáustica y Cloro mencionados anteriormente) impulsadas en parte por las ventas de junio a diciembre del negocio de Resinas Especiales que adquirimos de PolyOne.

El EBITDA acumulado durante el 2013 alcanzó \$292 millones de dólares, 7% menor a la reportado en 2012. El EBITDA de Resinas, Compuestos y Derivados creció 4% de \$240 millones de dólares a \$250 millones de dólares.

La utilidad de operación registrada a diciembre 2013 fue de \$218 millones de dólares, un decremento de 12% con respecto a los \$247 millones del 2012

Es importante mencionar que el incremento de producción de VCM en la alianza estratégica con Pemex llevará a un mayor nivel de consumo interno de Cloro disminuyendo las ventas a terceros. Como consecuencia, esta cadena registrará cada vez menos ventas a terceros de cloro.

CADENA FLÚOR

	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
Cadena Flúor	2013	2012	% Var.	2013	2012	% Var.
Ventas	147	166	-11%	673	811	-17%
Utilidad de Operación	28	34	-20%	178	233	-24%
EBITDA	43	62	-32%	240	320	-25%
Volúmenes y Precios (Variación)	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
Volumen Total	-9%			-6%		
Precio Promedio en dólares	-2%			-12%		

En el cuarto trimestre del 2013, la cadena reportó ventas de \$147 millones de dólares, 11% menor al cuarto trimestre del 2012 y un EBITDA de \$43 millones de dólares, 32% menor al mismo periodo del 2012; como se ha mencionado, la Cadena ha sido afectada por el nivel de precios de gases refrigerantes así como el efecto de operaciones discontinuas.

Las ventas acumuladas fueron \$673 millones de dólares, 17% menores a las del mismo periodo del 2012 y un EBITDA de \$240 millones de dólares, 25% menor al mismo periodo del 2012. Esta reducción en EBITDA se debe principalmente a:

- Precios de gases refrigerantes
- Caída en el precio promedio de fluorita grado ácido debido a la mezcla de clientes.
- Impacto de las operaciones discontinuas

La utilidad de operación a diciembre del 2013 es de \$178 millones de dólares o 24% inferior al mismo periodo de 2012.

EVENTOS RECIENTES

- PMV, la alianza estratégica de Mexichem y Pemex inició operaciones en el último trimestre de 2013, de acuerdo con el plan para aumentar la capacidad de VCM de alrededor de 120 mil toneladas / año a más de 400 mil toneladas / año, el proceso de ingeniería ha comenzado. Uno de los principales que serán remplazados, la Columna de Vacío, esperamos que llegará durante el 3Q14. A partir de este momento, la producción de la planta será más confiable, con crecimiento constante en el volumen.
- Mexichem firmó el acuerdo de JV con Oxy para construir un Cracker de Etileno en Texas, EE.UU. Esto es parte de la estrategia de integración vertical para capturar la ventaja competitiva de Shale gas en Norteamérica. Conforme al plan, la etapa de EPC (ingeniería, procura y construcción por sus siglas en inglés) ha comenzado y Mexichem hizo su primera aportación de capital a la JV. La aportación de capital ascendió a \$23 millones de dólares. Las operaciones para la JV avanzan según lo previsto y su puesta en marcha se espera para principios de 2017.
- Venezuela publicó el 7 de febrero de 2014 su nueva "Ley Orgánica de Precios Justos". En dicha ley declaró que su objetivo es "garantizar el desarrollo armonioso, justo, equitativo, productivo y soberano de la economía nacional y el establecimiento de precios justos mediante el análisis de las estructuras de costos para la consolidación del orden económico socialista productivo". Mexichem está actualmente evaluando el impacto de la Ley y sus normas y reglamentos específicos con el fin de evaluar el impacto en el desempeño financiero y operativo de la compañía.

ACERCA DE MEXICHEM

Mexichem, es una empresa global de especialidades químicas, que produce materias primas clave para productos que se utilizan en infraestructura, vivienda, agua potable y otras industrias vitales. Nuestros clientes se distribuyen en más de 50 países y confían en nuestra eficiente producción para satisfacer sus necesidades. Actualmente, la compañía se enfoca en las tres Cadenas de producción clave: Cloro Vinilo (incluyendo Resinas, compuestos y Derivados y la PMV), Soluciones Integrales y Flúor. La Compañía cuenta con una facturación anual de más de 5 mil millones de dólares americanos y cotiza en la Bolsa Mexicana de Valores desde hace más de 30 años.

Contacto:

Juan Francisco Sánchez Kramer

Director de relación con inversionistas

jsanchezk@mexichem.com

+52-55-5279-8319

DECLARACIÓN PROSPECTIVA

Este comunicado incluye declaraciones relativas a, y está sujeta a, expectativas actuales para factores, incluyendo, pero sin limitarse a, las condiciones económicas y de mercado globales, los costos de materia prima y energía, gastos, ingresos y utilidades de Mexichem y de sus segmentos y la de los mercados relevantes en donde participan sus compañías. Dichas expectativas se basan en cierta información preliminar, las estimaciones internas, expectativas y premisas de la administración. Todos estos están sujetos a una serie de riesgos e incertidumbres en la proyección de las condiciones futuras, regulaciones en los mercados relevantes, productos y en los campos de las industrias emitidas por las autoridades correspondientes, así como a eventos y resultados. Los resultados reales podrían diferir materialmente de las expectativas expresadas en las declaraciones prospectivas. Mexichem puede elegir actualizar estas prospectivas, pero específicamente renuncia a cualquier responsabilidad de hacerlo, salvo que lo requiera la ley.

Anexo 1

Mexichem S.A.B. de C.V. Estado de Resultados Consolidado En miles de dólares

	Primer Cuarto			Segundo Cuarto			Tercer Cuarto			Cuarto Cuarto		
	2013	2012	Var	2013	2012	Var	2013	2012	Var	2013	2012	Var
Ventas	1,215,900	1,024,052	19%	1,353,629	1,297,760	4%	1,326,336	1,361,719	-3%	1,273,863	1,084,212	17%
Costo de Ventas	839,078	681,376	23%	932,846	862,425	8%	928,523	918,990	1%	940,204	715,372	31%
Utilidad Bruta	376,822	342,676	10%	420,783	435,335	-3%	397,813	442,729	-10%	333,659	368,840	-10%
Gastos de Operación	235,696	195,722	20%	227,770	221,388	3%	242,401	241,798	0%	260,610	288,227	-10%
Utilidad de Operación	141,126	146,954	-4%	193,013	213,947	-10%	155,412	200,931	-23%	73,049	80,613	-9%
Costo Integral de Financiamiento	63,275	27,937	126%	(14,309)	59,711	-124%	36,289	102,084	-64%	56,622	41,634	36%
Participación en asociadas	(538)	-	-	(1,050)	(590)	78%	2,546	(1,064)	-339%	4,674	(141)	-
Utilidad por operaciones continuas antes de Impuestos	78,389	119,017	-34%	208,372	154,826	35%	116,577	99,911	17%	11,753	39,120	-70%
Impuestos a la Utilidad	27,248	38,085	-28%	66,135	62,794	5%	45,345	26,495	71%	39,674	24,672	61%
Utilidad por operaciones continuas después de impuestos	51,141	80,932	-37%	142,237	92,032	55%	71,232	73,416	-3%	(27,921)	14,448	-
Efecto de las operaciones discontinuas	(7,778)	8,574	-	(5,907)	(1,264)	367%	(150,536)	18,925	-	12,041	(6,708)	-
Utilidad Neta Consolidada	43,363	89,506	-52%	136,330	90,768	50%	(79,304)	92,341	-	(15,880)	7,740	-
Interés Minoritario	784	418	88%	981	726	35%	1,198	962	25%	(4,104)	148	-
Interés Mayoritario	42,579	89,088	-52%	135,349	90,042	50%	(80,502)	91,379	-	(11,776)	7,592	-
UAFIDA	219,411	211,722	4%	270,474	288,880	-6%	226,657	280,357	-19%	174,510	181,527	-4%

	Enero - Marzo			Enero - Junio			Enero - Septiembre			Enero - Diciembre		
	2013	2012	Var	2013	2012	Var	2013	2012	Var	2013	2012	Var
Ventas	1,215,900	1,024,052	19%	2,569,529	2,321,812	11%	3,895,865	3,683,531	6%	5,169,728	4,767,743	8%
Costo de Ventas	839,078	681,376	23%	1,771,924	1,543,801	15%	2,700,447	2,462,791	10%	3,640,651	3,178,163	15%
Utilidad Bruta	376,822	342,676	10%	797,605	778,011	3%	1,195,418	1,220,740	-2%	1,529,077	1,589,580	-4%
Gastos de Operación	235,696	195,722	20%	463,467	417,110	11%	705,868	658,908	7%	966,478	947,135	2%
Utilidad de Operación	141,126	146,954	-4%	334,138	360,901	-7%	489,550	561,832	-13%	562,599	642,445	-12%
Costo Integral de Financiamiento	63,275	27,937	126%	48,967	87,648	-44%	85,256	189,732	-55%	141,878	231,366	-39%
Participación en asociadas	(538)	-	-	(1,588)	(590)	169%	958	(1,654)	-	5,632	(1,795)	-
Utilidad por operaciones continuas antes de Impuestos	78,389	119,017	-34%	286,759	273,843	5%	403,336	373,754	8%	415,089	412,874	1%
Impuestos a la Utilidad	27,248	38,085	-28%	93,383	100,879	-7%	138,728	127,374	9%	178,402	152,046	17%
Utilidad por operaciones continuas después de impuestos	51,141	80,932	-37%	193,376	172,964	12%	264,608	246,380	7%	236,687	260,828	-9%
Efecto de las operaciones discontinuas	(7,778)	8,574	-	(13,685)	7,310	-	(164,221)	26,235	-	(152,180)	19,527	-
Utilidad Neta Consolidada	43,363	89,506	-52%	179,691	180,274	0%	100,387	272,615	-63%	84,507	280,355	-70%
Interés Minoritario	784	418	88%	1,765	1,144	54%	2,963	2,106	41%	(1,141)	2,254	-
Interés Mayoritario	42,579	89,088	-52%	177,926	179,130	-1%	97,424	270,509	-64%	85,648	278,101	-69%
UAFIDA	219,411	211,722	4%	489,884	500,602	-2%	716,541	780,959	-8%	891,051	962,486	-7%

Balance General Consolidado

En miles de dólares	Marzo			Junio			Septiembre			Diciembre		
	2013	2012	Var	2013	2012	Var	2013	2012	Var	2013	2012	Var
Activo Total	7,645,805	4,984,496	53%	7,688,139	6,334,010	21%	7,668,205	6,533,544	17%	7,849,135	7,679,567	2%
Efectivo e Inversiones temporales	1,557,078	458,929	239%	1,329,308	371,171	258%	1,054,165	226,465	365%	1,056,385	1,645,197	-36%
Cuentas por Cobrar	1,017,261	754,745	35%	1,074,548	1,148,103	-6%	1,115,127	1,173,455	-5%	884,707	922,272	-4%
Inventarios	740,630	444,421	67%	706,264	725,268	-3%	789,101	753,571	5%	713,663	736,209	-3%
Otros activos circulantes	136,346	190,561	-28%	152,841	160,093	-5%	153,138	141,212	8%	178,717	151,343	18%
Activos Fijos	4,194,490	2,743,194	53%	4,425,178	3,790,405	17%	4,556,674	3,890,946	17%	5,015,663	4,224,546	19%
Pasivos Totales	4,407,602	3,089,700	43%	4,462,189	4,351,894	3%	4,450,829	4,508,841	-1%	4,490,620	4,437,802	1%
Pasivos a corto plazo	1,448,068	1,125,319	29%	1,477,338	1,486,105	-1%	1,573,625	1,458,058	8%	1,479,381	1,519,244	-3%
Pasivos a largo plazo	2,959,534	1,959,248	51%	2,984,851	2,860,237	4%	2,877,204	3,038,864	-5%	3,011,239	2,918,558	3%
Capital Contable	3,238,203	1,894,796	71%	3,225,950	1,982,116	63%	3,217,376	2,024,703	59%	3,358,515	3,241,765	4%
Interés Minoritario	23,383	5,783	304%	24,296	17,786	37%	39,275	20,817	89%	27,336	24,267	13%
Interés Mayoritario	3,214,820	1,889,013	70%	3,201,654	1,964,330	63%	3,178,101	2,003,886	59%	3,331,179	3,217,498	4%