



Información de la acción

Bolsa Mexicana de Valores

Símbolo: MEXCHEM*

Contacto Relación con Inversionistas: Juan Francisco Sanchez Kramer
www.mexichem.com
jsanchezk@mexichem.com, teléfono: (52) 555279 8319

Mexichem reporta los resultados del Primer Trimestre del año 2014

Tlalnepantla, Estado de México, al 29 de abril de 2014 - Mexichem, S.A.B. de C.V. (BMV: MEXCHEM*) ("la Compañía" o "Mexichem") reporta los resultados del Primer Trimestre de 2014. Las cifras son NO auditadas y han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS") considerando como moneda funcional y de reporte al dólar de EE.UU. En el primer trimestre de 2014, los resultados presentados consolidan los resultados de la PMV, la alianza estratégica con Petróleos Mexicanos (Pemex). Todas las comparaciones están hechas contra el mismo periodo del año anterior, a menos que se especifique.

Datos Relevantes del Primer Trimestre de 2014

- Las ventas aumentaron un 9% a \$1,328 millones de dólares con respecto al 1T13, impulsado por el buen desempeño del segmento de Resinas, Compuestos y Derivados, así como una mayor aportación de la Cadena de Soluciones Integrales y la consolidación de PMV.
- El costo de ventas incrementó 17% a \$985 millones debido principalmente a la mezcla de productos, al aumento en el precio del gas natural, y al incremento en el volumen vendido en las operaciones europeas de la cadena Soluciones Integrales.
- El EBITDA llega a \$198 millones de dólares, disminuyendo 10%, reflejando crecimiento en las Cadenas de Soluciones Integrales y Cloro Vinilo, compensados por una disminución esperada en la Cadena Flúor.
- La utilidad neta fue de \$49.2 millones de dólares frente a \$42.6 millones de dólares del año anterior; la utilidad neta por operaciones continuas fue \$51.4 millones de dólares, similar a los niveles del 1T13.
- La relación deuda neta / EBITDA fue de 1.3x al final del trimestre.
- Los resultados de PMV, la alianza estratégica de Mexichem con Pemex, se consolidan en 1T14.

Conferencia telefónica

Mexichem realizará un conferencia telefónica para discutir los resultados del 1T14, el miércoles 30 de abril del 2014 a las 10:00 am hora de México DF/ 11:00 am hora de NY. Para participar en la conferencia, favor de marcar: 001-855-817-7630(México), 1-866-652-5200 o (Estados Unidos) o 1-412-317-6060 (Internacional). Se pide a todos los invitados marcar al menos 15 minutos antes al inicio de la conferencia y preguntar por la conferencia de Mexichem.

La conferencia también estará disponible en vivo a través del webcast en. <http://services.choruscall.com/links/mexichem140430.html>

La repetición estará disponible dos horas después de que la conferencia termine. También se tendrá acceso a la repetición vía la página de internet de Mexichem: www.mexichem.com/conferencias_telefonicas.html

RESULTADOS CONSOLIDADOS

Consolidado Millones de dólares	Primer Trimestre		
	2014	2013	%Var.
Ventas Netas	1,328	1,216	9%
Utilidad de Operación	102	141	-28%
Utilidad Neta	49	43	16%
Utilidad Neta por operaciones continuas	51	51	0%
EBITDA	198	219	-10%
Flujo libre	-151	-61	147%
Dividendos	0	-20	-100%
Flujo de Efectivo Libre	-151	-81	86%

COMENTARIOS DE LA DIRECCIÓN

Desempeño y perspectivas

"Los resultados del primer trimestre de 2014 se comportaron en línea con nuestras expectativas reflejando un mejor posicionamiento de Mexichem, ampliando nuestra presencia geográfica e integrándonos verticalmente con la estrategia de llevar a la empresa hacia productos químicos de especialidad. El crecimiento en las ventas fue impulsado por un aumento de doble dígito en el negocio de Resinas, Compuestos y Derivados; la consolidación de PMV (nuestra alianza estratégica con Pemex); y por crecimiento de un dígito en la Cadena de Soluciones Integrales liderado por el sólido desempeño de nuestras operaciones en Europa." dijo Antonio Carrillo, director general.

"Incrementos en EBITDA año contra año fueron logrados en las Cadenas Cloro Vinilo y Soluciones Integrales; en particular debido al crecimiento del EBITDA en las operaciones europeas de la Cadena de Soluciones Integrales que superó su crecimiento de ventas en aproximadamente 4 veces, reflejando los beneficios de la reestructura del negocio y mejores condiciones climáticas y de mercado. El crecimiento del EBITDA en estas cadenas se logró después de absorber el costo relativo al incremento en más de un 50% el precio del gas natural con respecto al año anterior. El EBITDA consolidado fue de \$198 millones de dólares, un 10% por debajo de los niveles del año pasado, debido principalmente a factores relacionados con nuestra Cadena Flúor. Como se informó en la conferencia telefónica del cuarto trimestre del 2013, esperábamos menores volúmenes y precios en fluorita ya que ciertos clientes continúan consumiendo el inventario que acumularon el año pasado. Además, vemos que el nivel bajo de precios en los gases refrigerantes continúa dañando la industria, sin embargo, estamos optimistas respecto de la resolución de los procedimientos antidumping que iniciamos en Estados Unidos".

"Logramos una utilidad neta por operaciones continuas de \$51.4 millones de dólares, similar a la del mismo periodo de 2013, debido a menores gastos por intereses y menores impuestos pagados."

"Tomando en cuenta nuestro portafolio actual de negocio, esperamos un año de mejora progresiva para Mexichem. La expectativa es que nuestros resultados se vean beneficiados por una mayor capacidad de producción y eficiencia, con comparaciones positivas año contra año ganando impulso en el segundo semestre, en línea con el aumento de la demanda y mejores precios, así como una mejor mezcla de productos. En concreto, el desempeño de Mexichem en 2014 debe reflejar un aumento de volumen en la Cadena de Soluciones Integrales con incremento en márgenes para las operaciones en Europa, las cuales tienen menor margen que las de América Latina, así como unas mejores condiciones de mercado. En Resinas, Compuestos y Derivados, de la Cadena Cloro Vinilo, esperamos ver mayores volúmenes a medida que aumenta la capacidad instalada, así como el beneficio de la caída secuencial en los precios del gas natural. Respecto a PMV, esperamos que mejore en el transcurso del 2014, después del cierre por mantenimiento en agosto, para terminar el año con una capacidad de producción de VCM significativamente mayor. En la Cadena Flúor, hemos concluido las negociaciones contractuales con nuestros principales clientes de fluorita, con lo que los nuevos precios irán entrando en vigor en el segundo semestre de 2014, y será momento en que veremos menores volúmenes a mejores precios que aquellos observados en la primera mitad del año. Adicionalmente logramos una base de costos más ligera que compensará el bajo nivel de precios de los gases refrigerantes. Un resultado favorable en nuestro reclamo de antidumping emitido por las autoridades norteamericanas beneficiará nuestros resultados principalmente, en 2015. Los riesgos que señalaría son: nuestras operaciones en Venezuela, que actualmente aportan aproximadamente el 5% del EBITDA total, las operaciones erráticas de PMV hasta que se concluya el paro mayor por mantenimiento que se llevará a cabo en agosto en el que se instalará el nuevo equipo que viene en camino, y el precio del gas natural, que ha disminuido pero se mantiene en niveles altos".

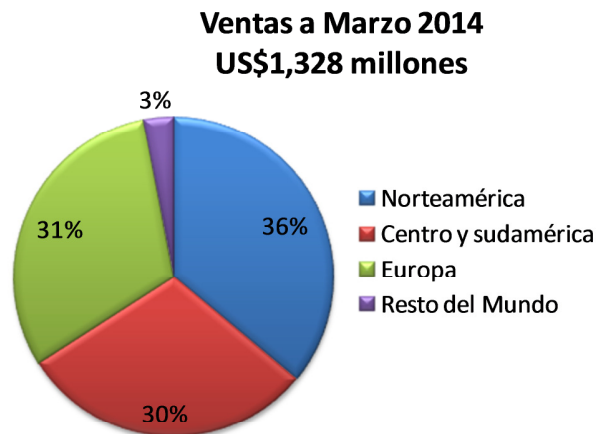
"Mexichem continúa distinguiéndose por tener un balance sólido, líder en la industria. Terminamos el primer trimestre con una relación de deuda neta a EBITDA de 1.3x, lo que nos da la flexibilidad financiera y recursos suficientes para realizar adquisiciones estratégicas e invertir en proyectos de crecimiento orgánico que conducirán al crecimiento rentable y sostenible de 2014 y en adelante ", concluyó el Sr. Carrillo.

VENTAS

Las ventas en 1T14 aumentaron en \$112 millones de dólares es decir 9% superiores a las del año anterior, para llegar a \$1,328 millones de dólares, debido principalmente a los siguientes factores:

- Un incremento en ventas a terceros de \$92 millones de dólares o del 28% en la Cadena Cloro Vinilo, de los cuales \$100 millones de dólares provienen del aumento en capacidad de producción en Resinas, Compuestos y Derivados y que se vio compensada por una reducción de \$9 millones de dólares en PMV, como resultado del cambio de la venta de cloro que en 2013 fue a terceros a un autoconsumo en 2014.
- A \$44 millones de dólares o 6% de incremento de ventas en la Cadena Soluciones Integrales debido principalmente a mayor demanda en Europa Occidental.
- Estos factores positivos fueron compensados por una disminución de \$25 millones de dólares o del 14% en las ventas en la Cadena Flúor causada principalmente por una disminución de los volúmenes de fluorita, así como los niveles de precios de los gases refrigerantes.

LAS VENTAS GENERADAS POR REGIÓN SON:



EBITDA

El EBITDA del 1T14 (Utilidad Antes de Intereses, Impuestos, Depreciación y Amortización por sus siglas en inglés) fue de \$198 millones de dólares, 10% menos que en 1T13. La disminución año a año se debió principalmente a: i) una baja del 36% en la Cadena Flúor por menores volúmenes de fluorita, que afectaron significativamente a la mezcla de producto, ii) el nivel de precios de los gases refrigerantes, y iii) un aumento en el precio del gas natural que afectó nuestros costos en el 1T14. La disminución de EBITDA en la Cadena Flúor fue parcialmente compensado por:

- Un aumento en el EBITDA de Cloro-Vinilo, del 4% resultado de un mayor volumen de resina proveniente del aumento en capacidad instalada, así como de ventas de etileno que no se tuvieron en el primer trimestre del 2013.
- Un incremento en EBITDA del 5% en la cadena de Soluciones Integrales, principalmente por un buen desempeño en el Oeste de Europa, por beneficios de la reestructura, las mejores condiciones económicas y un invierno más templado.

UTILIDAD DE OPERACIÓN

La utilidad de operación del primer trimestre del año fue de \$102 millones de dólares, 28% menor que en 1T13. Además de los factores explicados anteriormente, la disminución de la utilidad de operación se debió a mayores gastos por depreciación y amortización en la Cadena Cloro-Vinilo, debido básicamente al aumento en activos intangibles relacionados con la adquisición del negocio de resinas especializadas de PolyOne en mayo de 2013 y a la inclusión de las plantas de Etileno y VCM del complejo Pajaritos a la PMV en septiembre de 2013. .

INTERESES FINANCIEROS Y UTILIDAD CAMBIARIA

En el 1T14, el costo financiero neto fue de \$29 millones de dólares es decir 54% inferior al año anterior. En el 1T13 la Compañía incurrió en una pérdida cambiaria de \$31 millones de dólares (efecto de conversión), debido a la disminución del tipo de cambio de 13.0101 pesos por dólar a finales de diciembre de 2012 a 12.3546 pesos por dólar a finales de marzo de 2013, variación que incrementó el monto en dólares de la deuda en pesos incrementando los gastos financieros en el primer trimestre del 2013.

IMPUESTO A LA UTILIDAD

El impuesto a la utilidad se redujo \$5.8 millones o 21% debido principalmente a que en 2013 se tuvieron deducciones contables que no lo fueron para efectos fiscales, provenientes del valor en dólares de nuestra deuda en pesos. Al 31 de diciembre de 2012 el tipo de cambio peso dólar fue de 13.0101, mientras que al 31 de marzo de 2013 fue de

12.3546, lo que generó una pérdida cambiaria de \$31 millones, pérdida contable que no ocurrió en 2014.

UTILIDAD NETA

En 1T14, la utilidad neta creció 16% año contra año a \$49.2 millones de dólares, comparado con \$42.6 millones de dólares del año anterior, principalmente debido a la pérdida del año pasado de las operaciones discontinuas por \$7.8 millones de dólares.

La utilidad neta de las operaciones continuas ascendió a \$51.4 millones de dólares, similares a las del 1T13, como resultado de menores gastos financieros y menores impuestos.

FLUJO DE EFECTIVO

	Primer Trimestre		
	2014	2013	%Var.
Flujo de efectivo libre			
EBITDA	198	219	-10%
Impuestos	-27	-47	-43%
Efecto por conversión	0	-31	-100%
Intereses neto	-21	-29	-28%
Variación de capital de trabajo	-184	-113	62%
Flujo libre operativo antes de Capex	-34	-1	3,790%
CAPEX (orgánico)	-54	-60	-10%
CAPEX (JV)	-63	0	N/A
Flujo libre	-151	-61	147%
Dividendos	0	-20	-100%
Flujo de efectivo libre	-151	-81	86%

El flujo de efectivo operativo antes de inversiones de capital fue -\$34 millones de dólares. La variación de \$33 millones de dólares se debió principalmente a un menor EBITDA y al aumento en el capital de trabajo en dólares absolutos relacionados a un impacto estacional mayor en el capital de trabajo, asociado al incremento en ventas en las operaciones europeas, mismos que fueron parcialmente compensados por la reducción de impuestos y el efecto de conversión.

La inversión de capital fue de \$117 millones de dólares, que incluyen una aportación de capital de \$60 millones de dólares a la alianza estratégica con OxyChem.

BALANCE GENERAL

CAPITAL DE TRABAJO NETO

El capital de trabajo neto al 31 de marzo de 2014 fue de \$857 millones de dólares, comparado con los \$844 millones de dólares de año anterior. El ciclo de conversión de efectivo de 2014 mostro una sustancial mejora llegando a 16 días, comparado con los 27 días del año anterior.

DEUDA FINANCIERA

La deuda financiera al cierre de marzo de 2014 asciende a \$2,188 millones de dólares. El rubro de caja y equivalente de efectivo asciende a \$1,028 millones de dólares, dando una deuda financiera neta de \$1,160 millones de dólares, mayor a los niveles al 31 de diciembre de 2013. Esto se compara con la deuda financiera neta de \$814 millones de dólares al cierre de 1T13. El aumento año contra año del 43% se debió principalmente a la compra del negocio de resinas especializadas por \$250 millones de dólares en mayo de 2013, y la contribución de capital relacionada con las alianzas estratégicas con Pemex y OxyChem.

La relación deuda neta / EBITDA fue de 1.3 veces al final de 1T14, dentro del límite establecido internamente por la Compañía de 2 veces. La relación de cobertura de intereses netos / EBITDA fue de 8.7 veces al final de 1T14, una mejora respecto a 8.2 veces al cierre de 2013.

	12 meses Pro forma	
	2014	Dic 2013
Deuda Neta en US\$	1,160	933
Deuda Neta/EBITDA 12 M	1.3x	1.0x
Cobertura neta de Intereses	8.7x	8.2x
Acciones en Circulación	2,100,000,000	2,100,000,000

POSICIÓN EN MONEDA EXTRANJERA

La posición en moneda extranjera es de \$628 millones de dólares al finalizar el 1T14. La principal exposición de tipo cambiario es a Euros.

BALANCE GENERAL CONSOLIDADO

Balance General	En miles de dólares		
	Mar 2014	Dic 2013	%
Activo total	8,323,802	8,181,802	2%
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,028,010	1,232,561	-17%
Clientes	1,085,655	896,777	21%
Inventarios	760,895	728,805	4%
Otros activos circulantes	210,100	194,835	8%
Activo largo plazo	5,239,142	5,128,824	2%
Pasivo total	3,586,338	3,575,477	0%
Porción circulante de deuda largo plazo	57,090	62,121	-8%
Proveedores	989,821	953,147	4%
Otros pasivos circulantes	502,037	499,677	0%
Deuda largo plazo	2,130,981	2,103,086	1%
Otros pasivos largo plazo	953,320	972,714	-2%
Capital contable consolidado	3,690,553	3,591,057	3%
Capital contable minoritario	352,438	292,501	20%
Capital contable mayoritario	3,338,115	3,298,556	1%

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

En miles de dólares	Primer Trimestre		
	2014	2013	%
ESTADO DE RESULTADOS			
Ventas netas	1,327,529	1,215,900	9%
Costo de ventas	984,852	839,078	17%
Utilidad bruta	342,677	376,822	-9%
Gastos de operación	240,857	235,696	2%
Utilidad de operación	101,820	141,126	-28%
Intereses pagados y utilidad cambiaria	28,864	63,275	-54%
Participación en asociada	100	(538)	N/A
Utilidad por operaciones continuas antes de impuesto a la utilidad	72,856	78,389	-7%
Impuesto a la utilidad	21,484	27,248	-21%
Utilidad por operaciones continuas	51,372	51,141	0%
Operaciones discontinuadas	442	(7,778)	N/A
Utilidad neta consolidada	51,814	43,363	19%
Interés minoritario	2,604	784	232%
Utilidad neta	49,210	42,579	16%
EBITDA	197,683	219,411	-10%

RESULTADOS OPERATIVOS POR CADENA

CADENA SOLUCIONES INTEGRALES

Cadena Soluciones Integrales	Primer Trimestre		
	2014	2013	%Var.
Ventas Totales	744	700	6%
Utilidad de Operación	35	35	0%
EBITDA	79	75	5%
Volúmenes y Precios	Primer Trimestre		
Variación Volumen	8%		
Variación Precio	-2%		

Las ventas en la Cadena de Soluciones Integrales aumentaron 6% a \$744 millones de dólares, dentro de esa cadena, las ventas en Europa aumentaron a una tasa cercana al 13%. Las ventas en Latinoamérica se mantuvieron estables con respecto a las del año anterior.

La utilidad de operación se mantuvo sin cambios en \$35 millones de dólares, con un aumento en ventas en Europa que fueron compensadas por un incremento en los costos de la resina de PVC debido a la depreciación de la moneda en Brasil y Colombia.

El EBITDA del trimestre fue de \$79 millones de dólares, un aumento del 5% respecto del 1T13, debido a un incremento del 47% en EBITDA asociado a una mejora en márgenes en las operaciones europeas de la cadena y a un desempeño similar a lo observado en el 1T13 en una región con mayores márgenes como Latinoamérica.

El EBITDA de las operaciones en Venezuela fue de \$9 millones de dólares, sobre la base de un tipo de cambio de 6.3 bolívares por dólar americano, que es el tipo de cambio aplicable para empresas como Mexichem.

CADENA CLORO VINILO:

Cadena Cloro-Vinilo	Primer Trimestre		
	2014	2013	%Var.
Ventas Totales*	488	423	15%
Utilidad de Operación	47	62	-25%
EBITDA	79	76	4%
Volúmenes y Precios	Primer Trimestre		
Variación Volumen	13%		
Variación Precio	2%		

*La ventas intercompañías del 2014 son \$63 millones y 2013 son \$90 millones

Resinas, Compuestos, Derivados	Primer Trimestre		
	2014	2013*	%Var.
Ventas Totales**	477	392	22%
Utilidad de Operación	45	53	-14%
EBITDA	66	64	3%
Volúmenes y Precios	Primer Trimestre		
Variación Volumen	23%		
Variación Precio	-1%		

*Los resultados de la planta de Coatzacoalcos fueron reubicados en la sección de PMV

**Las ventas intercompañías fueron \$77 millones y \$92 millones para el 2014 y 2013, respectivamente

PMV	Primer Trimestre		
	2014	2013*	%Var.
Ventas Totales**	55	34	62%
Utilidad de Operación	2	9	-83%
EBITDA	13	12	6%
Volúmenes y Precios	Primer Trimestre		
Variación Volumen	31%		
Variación Precio	24%		

* 2013 corresponde a la planta de Coatzacoalcos, el cual hoy es parte de la PMV

**Las ventas intercompañías del 2014 son \$31 millones y 2013 son \$1 millones

La Cadena Cloro Vinilo reportó ventas por \$488 millones de dólares para 1T14, 15% superiores al 1T13¹.

Las ventas de Resinas, Compuestos y Derivados aumentaron 22% a \$477 millones de dólares a pesar de condiciones climatológicas adversas en los Estados Unidos de Norteamérica. El incremento en venta se debió principalmente al incremento en los volúmenes de resina, explicado mayormente por el aumento en la capacidad instalada en México y la adquisición del negocio de resinas especializadas. Las ventas de Derivados, incluyen algunas ventas de sosa cáustica que se desplazarán a PMV, una vez que los contratos se puedan asignar directamente a PMV.

Las ventas de PMV subieron 62% a \$55 millones de dólares, gracias a las ventas de etileno que no existían en el 1T13 y a mayores precios de VCM que aquellos de Cloro y Sosa, que fueron los principales productos de la cadena durante 2013.

El EBITDA de la Cadena Cloro Vinilo aumentó un 4% a \$79 millones de dólares. El EBITDA de Resinas, Compuestos y Derivados subió un 3% a \$66 millones de dólares, mientras que el EBITDA de PMV fue de \$13 millones de dólares, un 6% más respecto al año anterior. Este crecimiento se logró a pesar del aumento significativo en los precios del gas natural en el 1T14.

La utilidad de operación de PMV fue de \$2 millones de dólares, en comparación con \$9 millones de dólares al año anterior, debido a un cambio en la mezcla de productos y el aumento del consumo de cloro por PMV para producir y vender VCM, en comparación con el 1T13, cuando las ventas de cloro eran consideradas como ventas a terceros.

CADENA FLÚOR

Cadena Flúor	Primer Trimestre		
	2014	2013	%Var.
Ventas Totales	159	184	-14%
Utilidad de Operación	29	51	-42%
EBITDA	45	70	-36%
Volúmenes y Precios	Primer Trimestre		
Variación Volumen	-19%		
Variación Precio	7%		

¹ La información del 2013 para Resinas, Compuestos y Derivados así como PMV son datos pro forma para fines comparativos.

En el primer trimestre de 2014, las ventas de la cadena Flúor cayeron un 14% para llegar a \$159 millones de dólares, debido a:

- Menores volúmenes de fluorita, derivado de acumulación de inventario, y
- El nivel de precios para los gases refrigerantes

El EBITDA fue 36% menor, para llegar a \$45 millones de dólares y las ganancias operativas fueron de \$29 millones de dólares, un 42% menores en comparación con el 1T13, como resultado de menores ventas, un cambio en la mezcla de clientes y mayores costos de energía.

EVENTOS RECIENTES

- A pesar de las expectativas de resultados erráticos de la PMV para la primera mitad de 2014, el desempeño en el 1Q14 fue mejor de lo previsto, aunque persisten los riesgos para 2T14. PMV espera para Agosto la llegada de uno de los principales equipos que reemplazará (Columna de vacío) y que se espera quede instalado al final del tercer cuarto del 2014. Con esto, la Compañía estima que se incrementará la capacidad de VCM.

- Mexichem realizó contribuciones de capital por \$80 millones dólares en 2014 a la coinversión con OxyChem; siendo la primera de ellas en enero por \$60 millones de dólares y la segunda en abril por \$20 millones de dólares. La contribución de capital total de Mexichem a la fecha es de \$103 millones de dólares. El proceso de construcción del Cracker de Etileno en Texas continúa de acuerdo a los planes. Se espera que el Cracker inicie operaciones a principios de 2017, lo cual dará a Mexichem una mejor posición competitiva ligada a la revolución del Shale gas en Norteamérica.

- Estamos optimistas de que en junio 2014, Mexichem recibirá un fallo positivo en el caso en contra de los productores de gas refrigerante de China.

- La fase de incremento de capacidad en resina de PVC en nuestra planta de Colombia comenzó en abril de 2014 y estará plenamente operativa a principios de 4T14.

- Conforme a lo que la Compañía anunció en abril de 2014, PMV ha iniciado su consolidación con carácter retroactivo. En el anexo 1 de este reporte de resultados, la compañía proporciona las cifras consolidadas del 4T13 incluyendo las cifras de PMV.

ACERCA DE MEXICHEM

Mexichem, es una empresa global de especialidades químicas, que produce materias primas clave para productos que se utilizan en infraestructura, vivienda, agua potable y otras industrias vitales. Nuestros clientes se distribuyen en más de 50 países y confían en nuestra eficiente producción para satisfacer sus necesidades. Actualmente, la compañía se enfoca en las tres Cadenas de producción clave: Cloro Vinilo (incluyendo Resinas, compuestos y Derivados y la PMV), Soluciones Integrales y Flúor. La Compañía cuenta con una facturación anual de más de 5 mil millones de dólares americanos y cotiza en la Bolsa Mexicana de Valores desde hace más de 30 años.

Contacto:

Juan Francisco Sánchez Kramer

Director de relación con inversionistas

jsanchezk@mexichem.com

+52-55-5279-8319

DECLARACIÓN PROSPECTIVA

Este comunicado incluye declaraciones relativas a, y está sujeta a, expectativas actuales para factores, incluyendo, pero sin limitarse a, las condiciones económicas y de mercado globales, los costos de materia prima y energía, gastos, ingresos y utilidades de Mexichem y de sus segmentos y la de los mercados relevantes en donde participan sus compañías. Dichas expectativas se basan en cierta información preliminar, las estimaciones internas, expectativas y premisas de la administración. Todos estos están sujetos a una serie de riesgos e incertidumbres en la proyección de las condiciones futuras, regulaciones en los mercados relevantes, productos y en los campos de las industrias emitidas por las autoridades correspondientes, así como a eventos y resultados. Los resultados reales podrían diferir materialmente de las expectativas expresadas en las declaraciones prospectivas. Mexichem puede elegir actualizar estas prospectivas, pero específicamente renuncia a cualquier responsabilidad de hacerlo, salvo que lo requiera la ley.

Analistas Independientes

Actualmente, la cobertura de análisis a los valores de Mexichem es realizada por diferentes Instituciones de Crédito y Casas de Bolsa, mismas que se listan a continuación:

- HSBC
- Grupo Santander
- JP Morgan
- Bank of America Merrill Lynch
- BBVA Bancomer
- Citigroup
- Credit Suisse
- Morgan Stanley
- GBM-Grupo Bursátil Mexicano
- UBS
- ITAU BBA
- BTG Pactual
- Actinver
- Invex Casa de Bolsa
- Banorte-Ixe
- Scotia Capital
- Vector
- Monex

Anexo 1

Mexichem S.A.B. de C.V. Estado de Resultados Consolidado Miles de dólares

	Cuarto trimestre		Var
	2013	2012	
Ventas netas	1,281,143	1,084,212	18%
Costo de ventas	946,312	715,372	32%
Utilidad bruta	334,831	368,840	-9%
Gastos de operación	262,076	288,227	-9%
Utilidad de operación	72,755	80,613	-10%
Intereses pagados y utilidad cambiaria	90,371	35,587	154%
Participación en asociadas	2,140	(141)	
Utilidad por operaciones continuas antes de impuestos a la utilidad	(19,756)	45,167	
Impuesto a la utilidad	18,071	(7,839)	
Utilidad por operaciones continuas	(37,827)	53,006	
Operaciones discontinuadas	15,806	(6,708)	
Utilidad neta consolidada	(22,021)	46,298	
Interes minoritario	(866)	712	
Utilidad neta	(21,155)	45,586	
EBITDA	182,350	181,527	0%

	Enero - Diciembre		Var
	2013	2012	
Ventas netas	5,176,999	4,767,743	9%
Costo de ventas	3,646,751	3,178,163	15%
Utilidad bruta	1,530,248	1,589,580	-4%
Gastos de operación	967,942	947,135	2%
Utilidad de operación	562,306	642,445	-12%
Intereses pagados y utilidad cambiaria	174,741	225,319	-22%
Participación en asociadas	(705)	(1,795)	-61%
Utilidad por operaciones continuas antes de impuestos a la utilidad	388,270	418,921	-7%
Impuesto a la utilidad	156,800	119,535	31%
Utilidad por operaciones continuas	231,470	299,386	-23%
Operaciones discontinuadas	(148,415)	19,527	
Utilidad neta consolidada	83,055	318,913	-74%
Interes minoritario	2,452	2,818	-13%
Utilidad neta	80,603	316,095	-75%
EBITDA	898,892	962,486	-7%

Balance General Consolidado

Miles de dólares

	Diciembre		Var
	2013	2012	
Activo total	8,181,802	7,676,251	7%
Efectivo e Inversiones temporales	1,232,561	1,645,197	-25%
Clientes	896,777	922,272	-3%
Inventarios	728,805	736,209	-1%
Otros activos circulantes	194,835	151,343	29%
Activo largo plazo	5,128,824	4,221,230	22%
Pasivo total	4,590,745	4,438,041	3%
Pasivo circulante	1,514,945	1,519,245	0%
Pasivo largo plazo	3,075,800	2,918,796	5%
Capital contable consolidado	3,591,057	3,238,210	11%
Capital contable minoritario	292,501	18,339	1495%
Capital contable mayoritario	3,298,556	3,219,871	2%
Total Pasivos + Capital	8,181,802	7,676,251	

	Cuarto Trimestre		
Cadena Cloro-Vinilo	2013	2012	% Var.
Ventas	461	290	59%
Utilidad de Operación	22	53	-58%
EBITDA	64	65	-2%
Volúmenes y Precios (Variación)	Cuarto Trimestre		
Volumen Total	44%		
Precio Promedio en dólares	11%		

	Cuarto Trimestre		
Resinas, Compuestos y Derivados	2013	2012	% Var.
Ventas	454	255	78%
EBITDA	56	53	6%
Volúmenes y Precios (Variación)	Cuarto Trimestre		
Volumen Total	77%		
Precio Promedio en dólares	1%		

	Cuarto Trimestre		
PMV	2013	2012	% Var.
Ventas	42	35	21%
EBITDA	8	12	-36%
Volúmenes y Precios (Variación)	Cuarto Trimestre		
Volumen Total	5%		
Precio Promedio en dólares	23%		