

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	25
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	27
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	29
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	30
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	32
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	34
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	37
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	40
[700002] Datos informativos del estado de resultados	41
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	42
[800001] Anexo - Desglose de créditos	43
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	45
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	46
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	47
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	61
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	65
[800500] Notas - Lista de notas.....	66
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	144
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	180

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Sobre Orbia

Orbia es una comunidad de empresas unidas por un mismo propósito: Impulsar la vida alrededor del mundo. Los grupos de negocio de ORBIA tienen un enfoque colectivo en garantizar la seguridad alimentaria, reducir la escasez de agua, reinventar el futuro de ciudades y hogares, conectar a las comunidades con la infraestructura de datos y ampliar el acceso a la salud y el bienestar con materiales avanzados. Los grupos de negocio son Precision Agriculture, Building and Infrastructure, Fluor, Polymer Solutions y Data Communications que de forma colectiva buscan soluciones centradas en el ser humano, para los retos globales. Orbia tiene actividades comerciales en más de 100 países y operaciones en 41, con sedes en la Ciudad de México, Boston, Ámsterdam y Tel Aviv.

Información Prospectiva

“En adición a información de carácter histórico, el presente comunicado de prensa contiene “Información Prospectiva” que refleja las expectativas de la administración en torno al futuro. La utilización de palabras como "anticipar", "creer", "estimar" "esperar" "tener la intención de", "poder" "planear" "deber" y cualesquiera otras expresiones similares generalmente indican comentarios basados en expectativas. Los resultados finales podrían diferir materialmente de las expectativas actuales debido a diferentes factores, entre los que se incluyen, pero no se encuentran limitados a, cambios a nivel local e internacional de corte político, la economía, el negocio, la competencia, los mercados y cuestiones de carácter regulatorio, tendencias cíclicas en los mercados relevantes en que participa la Compañía, así como cualesquiera otros factores previstos en la sección “Factores de Riesgo” del reporte anual presentado por Orbia ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV). La información prospectiva incluida en el presente representa los puntos de vista de Orbia a la fecha del presente comunicado de prensa. Orbia no asume obligación alguna de revisar o actualizar públicamente ninguna información prospectiva por cualquier razón salvo que así lo exija la legislación aplicable.”

Orbia Anuncia sus Resultados del Cuarto Trimestre y Año Completo 2019

Ciudad de México, a 26 de febrero de 2020 – Orbia Advance Corporation, S.A.B. de C.V. (BMV: ORBIA*) (“Orbia” o “la Compañía”) reporta sus resultados no auditados del cuarto trimestre y año completo de 2019. A pesar de los vientos en contra en algunos de los principales negocios de Orbia, baja actividad económica e incertidumbre relacionada a las tensiones comerciales, la empresa logró alcanzar la guía anual, en línea con las expectativas del equipo directivo.

Datos Relevantes del 4T 2019⁽¹⁾

- El EBITDA reportado alcanzó \$294 millones, un incremento de 9%, reflejando un margen de 18.0%; el EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes⁽²⁾) aumentó 13%, con un margen de 18.5%, a pesar de los continuos vientos en contra relacionados con la importación ilegal de gases refrigerantes en Europa;
- El EBITDA⁽³⁾ normalizado (sin considerar el impacto de NIIF 16) de nuestro negocio Fluent mostró un incremento de 35%, impulsado por un sólido desempeño en nuestros negocios de Dura-Line y Netafim;
- Los ingresos disminuyeron 3% a \$1.6 mil millones, principalmente por menores ventas de Wavin, Koura y Dura-Line;
- La mejoría en el capital de trabajo impulsó la generación de efectivo a \$312 millones, con una sólida conversión de flujo libre operativo de 75.2% en el trimestre.

Datos Relevantes de 2019³

- El EBITDA reportado alcanzó \$1,365 millones, con un margen de 19.5%; el EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) disminuyó 5.8%;
- El EBITDA³ normalizado (sin considerar el impacto de NIIF 16) de nuestro negocio de Fluent aumentó 10%, reflejando un sólido crecimiento en nuestros negocios de Dura-Line y Netafim;
- Los ingresos disminuyeron 3% a \$7.0 mil millones, principalmente por menores ventas en los negocios de Vestolit y Wavin;

- Nuestro negocio de Netafim continuó mostrando un fuerte desempeño financiero, logrando un incremento en ventas de 12%;
- Alcanzamos \$414 millones en el flujo libre operativo, reflejando una tasa de conversión de 30.3% durante el 2019.

- **Notas y Definiciones**

- Los resultados contenidos en este documento han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS”), siendo el dólar americano la moneda funcional y de reporte. Salvo que se especifique de otra forma, las cifras se reportan en millones.
- A partir del 1T19, reportaremos el EBITDA de nuestros Grupos de Negocios con los cargos corporativos y regalías Inter compañías incluidos, el EBITDA de 2018 también ha sido ajustado para hacerlo comparable.
- En nuestro esfuerzo continuo por informar mejor al mercado, y como parte de nuestra transformación para convertirnos en una organización más centrada en el cliente, a partir del 1T 2019, los ingresos en Fluent se presentaron de manera geográfica, así como por división global de negocio; Wavin (Building & Infrastructure en Europa y Amanco en Latinoamérica-), Dura-line (Fluent U.S. and Canada y Fluent AMEA – Dura-line Datacom) y Netafim (Precision Agriculture).
- El Grupo de Negocio Fluent incluye en sus resultados a Netafim a partir del 7 de febrero de 2018 día de cierre de la adquisición.
- Las cifras y los porcentajes han sido redondeados y puede ser que, por lo mismo, no sumen.

^[1] Los datos relevantes de 4T 2019 se comparan con el 4T 2018.

^[2] Tuvimos un efecto negativo de \$25 millones en Vestolit, por los pasivos relacionados a la investigación por las autoridades europeas de competencia sobre nuestra filial Vestolit en Europa. Esta investigación ya había sido revelada previamente. Wavin LatAm tuvo \$3.7 millones de costos de reestructuración en sus operaciones en México.

^[3] Los datos relevantes de 2019 se comparan con el 2018.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Orbia es una comunidad de empresas unidas por un mismo propósito: Impulsar la vida alrededor del mundo. Los grupos de negocio de ORBIA tienen un enfoque colectivo en garantizar la seguridad alimentaria, reducir la escasez de agua, reinventar el futuro de ciudades y hogares, conectar a las comunidades con la infraestructura de datos y ampliar el acceso a la salud y el bienestar con materiales avanzados. Los grupos de negocio son Precision Agriculture, Building and Infrastructure, Fluor, Polymer Solutions y Data Communications que de forma colectiva buscan soluciones centradas en el ser humano, para los retos globales.

Orbia es líder mundial en productos especializados y soluciones innovadoras en múltiples sectores de la industria y el comercio, desde agricultura e infraestructura hasta telecomunicaciones, atención médica y más. Orbia tiene actividades comerciales en más de 100 países y operaciones en 41, con sedes mundiales en la Ciudad de México, Boston, Amsterdam y Tel Aviv. Cuenta con concesiones para la explotación de 2 minas de fluorita en México, 8 academias de formación y 19 laboratorios de investigación y desarrollo. Generó ventas en el 2019 por \$6,987 millones.

Con más de 50 años de historia y más de 40 años de cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores, Orbia tiene un modelo de negocio, basado en la integración vertical y adquisiciones estratégicas a través del cual tiene acceso directo a materias primas y tecnología propia, lo que le permite competir en un entorno global. Como resultado, Orbia ofrece una amplia gama de materiales, productos y soluciones y productos terminados que contribuyen al éxito de sus clientes y a mejorar la calidad de vida de las personas.

A través de su compromiso como buen ciudadano corporativo, Orbia ofrece valor total a todos sus grupos de interés, como clientes, colaboradores, inversionistas, entre otros alrededor del mundo, todos los días.

Las operaciones de Orbia consisten en dos cadenas de valor y tres grupos de negocio: Cadena de Valor Ethylene dentro de la cual se encuentran los Grupos de Negocio Vinyl y Fluent (Building & Infrastructure – Wavin y Amanco-, Datacom – Dura-line-, e Irrigación -Netafim-); y la Cadena Fluor dentro de la cual se encuentra el Grupo de negocio Fluor.

En lo que se refiere a la Cadena de Valor Ethylene, Orbia es uno de los mayores productores de tuberías y conexiones plásticas en el mundo, y uno de los líderes en la producción de resina de PVC, así como uno de los

productores más grandes de cloro y sosa cáustica en América Latina, de acuerdo con datos publicados por IHS Markit. Desde 2014 y al cierre de 2018, Orbia es el único productor europeo de resinas de PVC de suspensión de alto impacto, y un líder global en productos de polietileno de alta densidad, en soluciones de conductos y tuberías a presión para telecomunicaciones y tubería de gas.

En América Latina, durante el ejercicio 2018, Orbia tuvo una participación de mercado del 28% aproximadamente en Resinas de PVC y un 31% en tubería, lo anterior con base en los reportes de IHS Markit en información de comercio exterior proporcionada por el ANIQ y en estimaciones de mercado realizadas por Orbia. Adicionalmente, de acuerdo con información de diferentes publicaciones, como IHS Markit WVA, IHS Markit Chlor-Alkali Market Report SRI y estudios de mercado realizados por Orbia, la Compañía tiene una posición de liderazgo en ventas de Resinas de PVC en diversos países europeos.

En la Cadena de Valor Fluor tiene una de las mayores capacidades de producción de ácido fluorhídrico y la mina de fluorita más grande en el mundo (con base en los datos del reporte de Roskill Consulting), convirtiendo a Orbia en el único productor de gases refrigerantes totalmente integrado en todo el continente americano.

Los principales productos de la Compañía son: cloro, sosa cáustica, etileno, monómero de cloruro de vinilo (VCM), resinas y compuestos de cloruro de polivinilo (PVC), extracción de fluorita, fluorocompuestos, ácido fluorhídrico, gases refrigerantes y propelentes, así como tubería y conexiones de PVC, polietileno (PE) y polipropileno (PP), de polietileno de alta densidad (HDPE) y geosintéticos, los cuales se utilizan ampliamente en las industrias de la construcción, inmobiliaria, infraestructura, agricultura y riego, agua potable, drenaje, automotriz, médica y aire acondicionado.

En los últimos años, la Compañía se ha posicionado en los mercados de toda América Latina, Norteamérica, así como en los mercados de Europa, Asia y África; lo anterior derivado del crecimiento orgánico e inorgánico y de la expansión e integración vertical de sus procesos de producción. A finales de 2018, Orbia fue seleccionada como miembro del índice de sustentabilidad de mercados emergentes FTSE4Good Emerging Index en su primera edición, tras demostrar buenas prácticas ambientales, sociales y de Gobierno Corporativo.

La estrategia de negocio de Orbia enfatiza la importancia de ser una empresa verticalmente integrada con el objetivo de mitigar la volatilidad en los precios de sus principales materias primas y de esta forma enfocarse en la comercialización hacia productos con mayor rentabilidad y de mayor valor agregado. La estrategia de crecimiento de Orbia se basa en la adquisición estratégica de empresas relacionadas con sus cadenas productivas, así como de tecnología que pudiera mejorar y especializar nuestros productos y procesos existentes, lo que le ha permitido consolidar el liderazgo en sus cadenas de valor y mantener una presencia geográfica en el mercado internacional en los países que demandan sus productos. La Compañía está desarrollando una plataforma para ofrecer soluciones y proyectos integrales dando una solución directa al cliente y creando vínculos de largo plazo. Dada la integración de las últimas adquisiciones, Orbia busca promover la colaboración y generar la mayor de las sinergias maximizando sus capacidades bajo la estructura financiera actual.

A continuación, se presenta un resumen de cada una de las cadenas y grupos de negocio que integran las actividades principales de la Compañía:

1. Cadena de Valor Ethylene (Etileno). El etileno es la principal materia prima para producir resinas de PVC, y, por lo tanto, con la entrada en operación de Ingleside se continuará con la integración vertical en los grupos de negocios Vinyl y Fluent (Building & Infrastructure – Wavin y Amanco-, Datacom – Dura-line-, e Irrigación -Netafim-), soportando así la integración completa desde la extracción de sal hasta la producción de tuberías, conexiones, tanques para agua, etc., de PVC. Esta Cadena está compuesta por los siguientes grupos de negocio:

- **Grupo de negocio Vinyl (anteriormente Cadena Cloro-Vinilo).** Este grupo de negocio consta de seis procesos de manufactura: (i) químicos básicos que incluye etileno, cloro, sosa cáustica y sus derivados, VCM, EDC y especialidades químicas; (ii) fosfatos con aplicaciones en alimentos y bebidas, jabones y detergentes, fertilizantes y suplementos alimenticios; (iii) el proceso de vinilo, que produce resinas generales utilizadas para tuberías y conexiones, cable, películas flexibles y rígidas, botella, etc.; (iv) resinas de especialidad utilizadas para pisos, papel tapiz, recubrimientos, entre otros; (v) el proceso de plastificantes que produce anhídrido ftálico y plastificantes utilizados en el procesamiento de resina de PVC; y (vi) el proceso de compuestos (Compounds), que produce compuestos de PVC y no-PVC utilizados en diferentes procesos de producción tales como tubería, conectores, cables, aplicaciones médicas, piel sintética y marcos de ventanas, entre otros. y compuestos. Es el mayor productor de resinas de especialidad, y el quinto en resinas de PVC en el mundo.

- **Grupo de negocio Fluent (Building & Infrastructure – Wavin y Amanco-, Datacom -Dura-line-, e Irrigación – Netafim-)**. Este grupo de negocio produce tubería y conexiones de PVC, polietileno y polipropileno, goteros de precisión para irrigación de polietileno, y geosintéticos y geotextiles. Los productos de este Grupo de negocios son utilizados para sistemas de manejo de agua para irrigación, agua potable y alcantarillado, sistemas de calefacción y enfriamiento de superficies, sistemas de tratamientos de agua incluyendo para aplicaciones en la tierra y desechos, gas y telecomunicaciones.

2. Cadena de Valor Fluor /Grupo de negocio Fluor: El proceso de este grupo de negocio se divide en 3 procesos: (i) el Proceso Fluorita, que consiste en la extracción de fluorita, utilizada para la producción de ácido fluorhídrico, en la industria cementera, del acero, cerámica y vidrio, (ii) el Proceso de Ácido Fluorhídrico y Fluoruro de Aluminio utilizados para la producción de gases refrigerantes, compuestos de flúor cadena abajo y en la industria del aluminio y (iii) el Proceso de Gases Refrigerantes y Propelentes utilizados en aplicaciones de aire acondicionado y médicas. Este grupo de negocio incluye la concesión minera de la mina de Fluorita más grande del mundo con una capacidad productiva anual instalada de aproximadamente 1.6 millones de toneladas, que representa aproximadamente el 20% de las necesidades anuales mundiales de fluorita. La mina cuenta con reservas probadas de cerca de 64 millones de toneladas (40 años) de acuerdo con la última estimación hecha por expertos certificados por la Mining and Metallurgical Society of America

Ventajas Competitivas

Orbia se enfoca en crear valor para sus grupos de interés, entre ellos sus accionistas, clientes y proveedores, mediante el desarrollo y mejora continua de sus productos y servicios, a partir de sus materias primas básicas. A través de una integración vertical al mercado de los productos de mayor valor agregado, se busca obtener mejores resultados. Las principales ventajas competitivas son las siguientes:

Operaciones integradas verticalmente con acceso directo a materias primas que generan economías de escala y reducen gastos operativos.

Orbia, líder en los mercados en los que participa, se caracteriza por su estrategia orientada a la producción de bajo costo mediante constantes inversiones en tecnología propia y de vanguardia; estar integrado hacia sus materias primas básicas en sus dos cadenas productivas principales; materializar sinergias en logística, compras, sistemas, tesorería, recursos humanos, etc., y desarrollar e implementar de manera constante proyectos de eficiencia en costos.

En el Grupo de negocio Vinyl - Dentro de la Cadena de Valor Ethylene, Orbia está parcialmente integrada (en aproximadamente el 70%) hacia su principal materia prima, precisamente el etileno, y con ello la cadena de producción está integrada desde la extracción de la sal hasta la producción de los compuestos plásticos. Cuenta con instalaciones para la fabricación de sal para consumo industrial, etileno, cloro, sosa, VCM derivados clorados, resinas de PVC y de especialidades, así como compuestos, además de estar integrado, en la fabricación de plastificantes, hacia una de las materias primas principales: el anhídrido ftálico.

En el Grupo de negocio Fluent (Building & Infrastructure – Wavin y Amanco-, Datacom – Dura-line-, e Irrigación – Netafim-) - sus principales materias primas son la resina de PVC, polietileno y en menor medida propileno. Ésta es suministrada al mejor precio disponible en el mercado, ya sea mediante compras a terceros o a través del Grupo de negocio Vinyl en el caso del PVC en los casos en los que es eficiente y a precios competitivos.

El Grupo de negocio Fluor - cuenta con su propia mina de fluorita, la más grande del mundo, siendo el único productor global que está integrado hacia su materia prima. Esta integración le da a Orbia una ventaja competitiva inigualable, no sólo en México sino incluso en el ámbito mundial. Orbia es la única compañía en el mundo que tiene su cadena de valor verticalmente integrada, desde la extracción de la fluorita, pasando por el ácido fluorhídrico, hasta la producción y venta de gases refrigerantes en América, Europa y Asia

Orbia ha adquirido durante los últimos 15 años, compañías o formó asociaciones en participación para integrar verticalmente sus operaciones e incrementar el acceso a las materias primas necesarias, para sus operaciones.

Posición líder en los mercados de PVC y tubería plástica de Latinoamérica y Europa, con proyecciones de crecimiento considerables, y líder indiscutible a nivel mundial en el mercado de Fluorita.

Orbia es uno de los mayores productores de tubería en Europa y Latinoamérica, es líder en la producción de resina de PVC en Latinoamérica, de acuerdo con IHS Markit y mantiene una posición de liderazgo a nivel mundial. La

Compañía considera que los mercados primarios para dichos productos, en las industrias de infraestructura y construcción, deberán experimentar un crecimiento sostenido durante los próximos años.

Las ventas netas a terceros por región al cuarto trimestre de 2019 se distribuyen de la forma siguiente Europa 34%, Norteamérica 31%, Sudamérica 21% y Otros 14%. En los últimos cuatro años, la Compañía expandió sus operaciones a lo largo del hemisferio Oeste, Medio Oriente y África por lo que ahora cuenta con instalaciones productivas en 10 países de Latinoamérica, además de las instalaciones en Estados Unidos, Canadá, Japón, China, el Reino Unido, Omán, Sudáfrica e Israel. Los mercados emergentes en los que Orbia vende sus principales productos de la Cadena de Valor Ethylene gozan de atractivas proyecciones de crecimiento en infraestructura y construcción debido a un significativo déficit de vivienda, de insuficiente infraestructura, falta de acceso a agua y saneamiento, electricidad, etc. Por su parte, en los países desarrollados, el mayor reto consiste en mantener y mejorar el transporte, agua, electricidad y las redes de telecomunicaciones de forma extensiva.

Así, la Emisora espera una demanda sostenida de PVC en los próximos años de conformidad con lo reportado por IHS Markit (2019 World Analysis- Vinyls Supply Demand Graphics), estimando un crecimiento anual de entre 3.3% y 3.8% en el periodo que va del año 2018 al año 2022.

Orbia cuenta con una fuerte presencia en los mercados de América, Europa y Asia debido a su posición única dentro de la Cadena de Valor Fluor. La Emisora detenta los derechos de la concesión para la explotación y extracción en México de la mina de fluorita más grande del mundo, y cuenta con modernas plantas de producción de HF y gases refrigerantes, lo que le permite forjar relaciones sólidas con participantes estratégicos del mercado. Además, la cercanía con el mercado final de fluoro químicos en EUA le brinda una ventaja competitiva. La Emisora comúnmente celebra contratos a largo plazo denominados en dólares con clientes internacionales de prestigio para la venta de la fluorita y HF, mismos que produce. El posicionamiento global de la Compañía le permitirá explorar oportunidades con el fin de proporcionar una mayor cantidad de productos de valor agregado.

Capacidad probada en la integración y operación de compañías adquiridas en toda América, Europa, Medio Oriente, Asia y África.

Desde 2003, Orbia ha crecido de forma acelerada al consolidar la consumación de 30 adquisiciones de negocios. La adquisición de Netafim es parte de la estrategia de crecimiento de la Emisora, la cual le brinda acceso a una tecnología inteligente y puede utilizarse en soluciones de conducción de agua, telecomunicaciones y otros sectores.

La Compañía considera que la adquisición de Netafim es una adquisición transformacional, la cual dirigirá la estrategia aún más hacia soluciones, servicios y productos de especialidad, colocando a la Compañía como un líder innovador en un mercado de alto crecimiento como lo es el de la irrigación de precisión. Al adquirir Netafim, Orbia se convierte en un desarrollador líder de soluciones para tratar dos de las mega tendencias que el mundo enfrenta que son la escasez de comida y agua, y responder a la necesidad de incrementar los rendimientos de cultivos, y cumplir con las normas de sustentabilidad más altas con respecto a la fertilización. Netafim cuenta con una larga trayectoria por estar a la vanguardia en la creación de soluciones inteligentes en el mercado de riego. Esta adquisición le dará acceso a Orbia a dicha tecnología inteligente, la cual eventualmente puede utilizarse en soluciones de conducción de agua, telecomunicaciones y otros sectores, ofreciendo una plataforma a partir de la cual es posible generar soluciones industriales inteligentes entorno a las líneas de producción existentes que atienden los mercados de infraestructura, vivienda y comunicación de datos y otros sectores. La Emisora considera que esta adquisición también fortalecerá su presencia e impacto a nivel mundial en los mercados clave de crecimiento, y le permitirá crecer en el mercado de reposición y diversificar y expandir los mercados finales en los que vende sus productos.

Las adquisiciones concluidas exitosamente han contribuido al crecimiento significativo de las ventas netas y UAFIDA de Orbia, colocándola en una posición líder dentro de las industrias en las que opera.

Así, la diversificación geográfica de Orbia en la contribución de sus ventas, la diversificación en sus productos con una contribución de más del 60% de sus ventas hacia productos terminados y de especialidad y una creciente generación de flujo de efectivo, ha cambiado el perfil de Orbia en forma considerable, pasando de una compañía basada en commodities y productos químicos, a una compañía cada vez más de productos innovadores y de especialidad, lo que la ha hecho cada vez más resiliente ante los constantes cambios en la economía global.

Desde 2003 y hasta el 31 de diciembre de 2018, incluyendo Netafim, Orbia ha invertido aproximadamente \$6 mil millones en adquisiciones.

Un equipo administrativo con una amplia experiencia en la industria.

A los ejecutivos clave de Orbia los respalda una amplia experiencia en posiciones de liderazgo en compañías globales de primer nivel, con un promedio de más de 10 años de carrera en industrias similares y más de 20 años de experiencia profesional. El equipo administrativo cuenta con antecedentes probados operando con éxito en la industria, y particularmente facilitando las operaciones de Orbia e integrando nuevas adquisiciones para crecer y fortalecer sus negocios.

Fuerte relación con principales proveedores y contratos a largo plazo.

Orbia opera conforme a contratos de suministro de productos de largo plazo con sus principales clientes y proveedores nacionales y extranjeros lo que le permite un desarrollo sustentable. A su vez, Orbia ha definido, en función del potencial de crecimiento y el tamaño, cuáles son los segmentos de mercado en los que desea participar

y se ha posicionado con clientes estratégicos que están en mercados de alto potencial de crecimiento bajo este esquema de contratos, dándole una ventaja competitiva y distinta difícilmente igualable por sus competidores. Con base en la dimensión del mercado y su crecimiento potencial, Orbia ha identificado mercados más atractivos y ha celebrado y espera celebrar contratos estratégicos con líderes en los mercados que le brinden una ventaja única sobre sus competidores que no cuentan con convenios estratégicos similares.

Considerables economías de escala en plantas ubicadas estratégicamente que resultan de bajo costo.

Orbia se beneficia de una importante economía de escala en el mercado global de fluorita debido a las siguientes razones: (1) detenta los derechos de la mina de fluorita más grande del mundo, de conformidad con estimaciones hechas por expertos certificados por la Mining and Metallurgical Society of America, y con la adquisición de FDM, ha incrementado las reservas potenciales de fluorita con la más alta pureza, (2) cuenta con una de las mayores capacidades productivas a nivel mundial de HF, de conformidad con la última encuesta realizada por Roskill Consulting en 2018, (3) ha establecido fuertes relaciones con participantes estratégicos del mercado, (4) se ha convertido en líder mundial en el segmento de flúor químico, especialmente en la producción de gases refrigerantes, y (5) mantiene su proximidad con el mercado de fluorocarbonos de Estados Unidos de Norteamérica.

El grupo de negocio Fluor opera mediante contratos a largo plazo en el suministro de fluorita de grado ácido denominados en dólares con clientes internacionales. Orbia considera que, dada su escala global, ésta le debe permitir explorar oportunidades dentro de la industria fluoro química con una mayor cantidad de productos de valor agregado, ya sea mediante asociaciones en participación con productores establecidos o mediante adquisiciones directas.

El grupo de negocio Vinyl de la Cadena Ethylene comienza sus procesos extrayendo sal de sus propias minas para producir resina de PVC, misma que es una de las principales materias primas utilizada en la fabricación de tuberías plásticas.

En octubre de 2013 se formalizó la coinversión con OxyChem para la construcción de un Cracker de etileno en Ingleside, Texas. La Emisora considera que dicha asociación en participación le permite una integración relevante al etileno (aproximadamente en un 70%), materia prima que representa aproximadamente el 39% del costo del VCM y 23% del costo de tubería de PVC. El inicio de operaciones comerciales (2T17) en el Cracker de etileno en Texas permite a Orbia el obtener los beneficios de la integración vertical en la cadena de valor del etano al PVC (incluyendo la cadena cloro-álcali) lo que a su vez genera una reducción sustancial en sus costos de producción de PVC, así como la administración directa de la producción y suministro de su principal materia prima, que es el etileno.

Con el Cracker de etileno de Ingleside operando al 100% de su capacidad, el Grupo de negocio Vinyl tiene una integración vertical de aproximadamente el 70% incluyendo la capacidad instalada de Vestolit en la producción de PVC.

Las materias primas e instalaciones de producción se localizan en zonas geográficas ventajosas, lo que le permite a la Compañía disminuir los costos de operación. Orbia es también propietaria (a través de una asociación de empresas) de una terminal portuaria en Altamira, que además de reducir costos, les permite un mejor acceso a los mercados de exportación. El domo salino y las instalaciones de cloro, sosa cáustica y PVC en México se encuentran cerca de las zonas petroleras del Golfo de México, mientras que la mina de fluorita y las instalaciones de producción de HF se encuentran cerca de la frontera con Estados Unidos de Norteamérica y las costas del Golfo de México.

La ubicación le brinda a la Emisora un acceso inmediato al mercado que más demanda fluorita en el mundo: Estados Unidos de Norteamérica. El margen de UAFIDA reportado en el grupo de negocio de Fluor al término del ejercicio de 2018, fue de 43.3%.

Innovación a través de la investigación, desarrollo y procesos de producción patentados.

Orbia cuenta con un área de investigación y desarrollo de productos con equipo humano e instalaciones que le permiten innovar en productos a la necesidad y medida de sus clientes, así como en sus procesos. La Compañía posee tecnología propia en sus procesos productivos lo que la coloca a la vanguardia en tecnología ya que ha desarrollado en sus diferentes cadenas productivas, diseños únicos que le dan ventajas sobre sus competidores mundiales. Los 19 centros de investigación y centros tecnológicos con los que cuenta la Compañía están ubicados en México, Estados Unidos, Países Bajos, Italia, India, República Checa, el Reino Unido e Israel y se concentran en el desarrollo de nuevos productos y en la alineación de procesos para lograr seguridad y optimización de su cadena productiva. En el grupo de negocio Fluor en el proceso ácido fluorhídrico se ha desarrollado tecnología de vanguardia para la purificación de la fluorita. Esta innovación ha logrado disminuir el costo anual de producción de HF. Adicionalmente, como resultado de la adquisición de Wavin, Orbia obtuvo acceso a nuevas tecnologías y productos desarrollados por dicha unidad de negocio, con quién ya tenía contratos de transferencia de tecnologías. En total, la Compañía cuenta con más de 500 productos patentados.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Estrategia de Negocio

La estrategia de negocio de Orbia enfatiza la importancia de ser una empresa con altos estándares de seguridad tanto para sus colaboradores como para sus activos en todo el mundo, con un amplio sentido de responsabilidad social y ambiental, verticalmente integrada, con el enfoque en productos de especialidad con el objetivo de reducir la volatilidad de sus materias primas y de esta forma enfocarse en la producción y comercialización hacia productos, servicios y soluciones con mayor rentabilidad y valor agregado. Orbia ha crecido a través de adquisiciones de empresas relacionadas con las cadenas productivas, lo que le ha permitido consolidar y expandir el liderazgo en sus cadenas de valor y mantener una presencia geográfica en el mercado internacional en los países que demandan sus productos. La Compañía está desarrollando un modelo de crecimiento global en el que el enfoque está basado mantener y consolidar la competitividad global de sus Grupos de Negocios Fluor y Vinyl y potencializar sus negocios del Grupo de Negocios Fluent poniendo énfasis y especialización en sus mercados finales tales como Building & Infrastructure (Wavin y Amanco), Datacom (Dura-line) e Irrigación (Netafim) maximizando las capacidades con las que hoy cuentan y así mejorar márgenes e impulsar el crecimiento orgánico, así como la introducción a nuevos mercados. Orbia busca crear una plataforma centrada en el cliente para ofrecerle soluciones y proyectos acordes con sus necesidades creando vínculos de largo plazo. Por la integración de las últimas adquisiciones, Orbia busca promover la colaboración y generar la mayor de las sinergias maximizando sus recursos bajo la estructura financiera actual.

Para la consecución de estos objetivos, la Compañía ha implementado las siguientes estrategias:

Compromiso con la seguridad, responsabilidad social y ambiental

La Emisora seguirá enfocada no solo en el desarrollo económico, sino también en su compromiso con la sociedad y la sustentabilidad ambiental. Como parte de lo anterior, realiza el reporte de sustentabilidad bajo la metodología la Iniciativa de Reporte Global (GRI), como medio para evaluar y establecer metas y programas de trabajo para lograr ambos compromisos. La Emisora cumple con los nuevos criterios de la Guía GRI basado en materialidad (Materiality Disclosure) y verificación de un tercero independiente a los indicadores relevantes. Adicionalmente la Emisora se ha planteado metas de largo plazo que monitorea año con año.

Así mismo, la emisora ha venido implementando en todo el mundo el sistema y certificación de ISRS (International Safety Rating System) enfocado fundamentalmente en la seguridad de sus más de 22 mil colaboradores en todo el mundo, dentro de las instalaciones de la Compañía, mientras que a partir del 2016 ha venido también implementando PSM (Process Safety management) en sus procesos de producción. Así, Orbia trabaja a nivel mundial en todos sus negocios para garantizar que cada día, sus más de 22 mil colaboradores, regresen sanos y salvos a casa.

Un modelo de crecimiento global

En el segundo semestre de 2018 Orbia anunció que comenzaba a embarcar en un viaje para transformarse en una organización ajustada al futuro y guiada por su propósito. Esto significa que nuestra organización está identificando problemas en la infraestructura y retos en comunidades y ciudades a lo largo y ancho del mundo y desarrollando soluciones innovadoras para resolverlos. Este planteamiento para nuestro negocio es una cuestión más sobre identificar los retos del hoy, así como analizar las trayectorias de crecimiento y de predecir los retos del mañana. Así, la compañía ha decidido poner un mayor énfasis en sus mercados finales poniendo como centro de la estratégica al cliente y sus necesidades, para desarrollar productos cada vez más especializados, tecnológicos e innovadores y cada vez más soluciones conocidas como "human-centered", en las que Orbia ha identificado y pueda seguir identificando apremiantes desafíos. Orbia ha adoptado una mayor disciplina en cuanto la decisión de inversión en todos los proyectos tanto orgánicos e inorgánicos mediante un modelo de asignación de capital en el que se incluye en un primer filtro los riesgos, mitigaciones, alineación a la estrategia de Orbia, potencial de crecimiento global y local, rentabilidad y capacidad operacional.

Un enfoque continuo en operaciones altamente eficientes, reducir la volatilidad mediante la integración vertical y mejorar la rentabilidad mediante la optimización de los recursos

La estrategia de integración vertical de la Compañía ha disminuido la exposición a cualquier volatilidad de precios de las principales materias primas: el Grupo de negocio Fluor se encuentra integrado al 100% desde la explotación de la fluorita hasta la producción de gases refrigerantes; mientras que desde febrero de 2017 el grupo de negocio Vinyl está integrado al etileno en alrededor de 70% y con ello ha logrado una integración relevante desde la extracción de la sal hasta la producción de PVC, lo que le ha permitido y le permitirá a Orbia mejorar la rentabilidad por medio de un mejor manejo en los costos. Además, Orbia tiene enfoque en mejorar el retorno sobre el capital invertido con el

objetivo de alcanzar y mantener a éste por arriba de su costo de capital promedio ponderado, con los activos y las operaciones que hoy tiene.

Un enfoque continuo en productos de especialidades y de valor agregado

Orbia se enfoca en el desarrollo de un portafolio de productos con valor agregado buscando crear una plataforma centrada en el cliente para ofrecerle soluciones y proyectos acordes con sus necesidades creando vínculos de largo plazo. La Entidad ha desarrollado un proceso de última generación para purificar la fluorita que extrae de su mina a un costo significativamente menor, con el fin de manufacturar HF para ser vendido a un valor diez veces mayor que el precio de la Fluorita en el mercado. Adicionalmente, la adquisición de Wavin, de los activos de Resinas Especiales de PVC en EUA de PolyOne, así como las recientes adquisiciones de Dura-Line, Vestolit, Vinyl Compounds, Gravenhurst, Netafim y Sylvin Technologies, son parte de la estrategia para continuar integrando a la Compañía a productos y servicios de mayor valor agregado e ir desarrollando productos cada vez más especializados, tecnológicos e innovadores y cada vez más soluciones conocidas como "human-centered", en las que Orbia ha identificado y pueda seguir identificando apremiantes desafíos.

La Emisora continuará utilizando su ventaja competitiva en el desarrollo de nuevos y avanzados procesos de producción mediante los 19 centros de investigación y desarrollo con los que cuenta. Así mismo, dichos centros desarrollan nuevos productos enfocados a las necesidades de sus clientes, poniéndolos a su disposición mediante su extensa red de distribución en los mercados que participa. También continuará desarrollando e implementando tecnologías y procesos propios que generarán beneficios significativos para Orbia y para toda la industria en general. Por ejemplo, la Compañía cuenta con tecnología propia para la producción de resinas de PVC, tubos de PVC, compuestos, plastificantes y purificación de HF. Estas tecnologías le permiten elaborar tubos únicos que reúnen los requerimientos de la mayoría de los proyectos de infraestructura y otras ventajas competitivas. Así mismo, Orbia ha desarrollado soluciones basadas en fluoro compuestos para la industria del cemento que permite la optimización en la producción del Clinker, cuyos beneficios no solo son económicos sino también contribuyen con el impacto ambiental en la reducción de la huella de carbono.

Un continuo enfoque en las relaciones con los clientes

Orbia busca ser el líder en sus nichos de mercado, por medio de la manufactura de productos de gran calidad a precios competitivos. La Compañía busca un aumento tanto en su escala como en la eficiencia de su producción y sus innovaciones por medio de la investigación poniendo como centro de su estrategia el cliente, para poder presentarle soluciones de bajo costo y acordes con sus necesidades. Orbia continuará desarrollando relaciones con sus clientes nuevos y existentes mediante contratos a largo plazo a fin de incentivar su lealtad buscando expandir la asociación con ellos, ayudándoles a desarrollar nuevos productos. Por ejemplo, la Emisora diseña productos de acuerdo a las necesidades de los clientes (hechos a la medida) tales como aislantes para cables y alambres con aplicaciones especiales, botellas de tres galones y otros materiales utilizados en la construcción incluyendo marcos de ventanas, bases de pisos laminados y persianas, muchos de ellos diseñados de acuerdo con las necesidades de sus mercados estratégicos. Además, el departamento de servicio al cliente de Orbia ofrece asistencia técnica. Orbia busca crear nuevos negocios y cultivar lealtad con sus clientes brindándoles nuevos productos y servicios, lo que ayudará a generar ventas durante periodos de baja demanda.

Mantener una estructura financiera ágil y sólida

Orbia busca mantener una base financiera sólida y flexible que le permita alcanzar sus objetivos de crecimiento. La Compañía opera manteniendo una razón deuda neta/UAFIDA no mayor de 2.0 veces, así es como asegura la liquidez mediante una línea de crédito revolvente de hasta \$1,500 millones y cuando se ve en la necesidad de sobrepasar de 2.0 veces deuda neta/UAFIDA por razón de algún proyecto, este debe ser generador de valor, hacer perfecto sentido con los negocios de la compañía, cumplir con las condiciones de rentabilidad exigidas por sus órganos de gobierno corporativo, y presentar un plan de regresar a no más de 2.0 veces/UAFIDA en un periodo menor a 18 meses. Orbia mantendrá y continuará implementando estrategias financieras, incluyendo un perfil conservador de deuda, una estructura de cobertura conservadora, así como estrategias que cubran la exposición a tipos de cambio, y con ello poder continuar ejecutando su estrategia de crecimiento.

Implementar una cultura de negocio

Las operaciones actuales de Orbia son el resultado de 30 adquisiciones de negocios que han posicionado a la Compañía como líder en diferentes países, regiones y mercados, con la integración de diversas empresas y culturas de trabajo. En este sentido, la Emisora considera que una cultura de negocios consolidada es importante para cumplir con los objetivos que se ha planteado y que el mercado le demanda.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de Riesgo

Los riesgos e incertidumbres descritos a continuación no son los únicos que enfrentamos. Los riesgos e incertidumbres adicionales de los que no tenemos conocimiento o que actualmente consideramos irrelevantes pueden también afectar nuestras operaciones comerciales. Cualquiera de los siguientes riesgos, en caso de que se presenten, podrían afectar de manera adversa y sustancial nuestro negocio, los resultados de operaciones, los prospectos y la situación financiera. En tal caso, el precio de mercado de nuestros Pagarés podría declinar y usted podría perder toda o parte de su inversión.

Factores de Riesgo Relacionados con nuestro negocio e industria

- La naturaleza cíclica de la industria puede disminuir nuestro negocio y margen bruto.
- Las operaciones del Grupo de Negocio Fluent dependen de la industria de la construcción, agricultura y telecomunicaciones.
- Nuestras operaciones son dependientes en forma relevante de la industria energética y petroquímica.
- Los cambios en los niveles de inversión en la industria de telecomunicaciones de voz y de datos podrían afectar la producción y ventas de nuestro Grupo de Negocios Fluent US/Canada y Fluent AMEA.
- La falta de desarrollo de nuevos productos, tecnologías de producción, acceso a nuevas tecnologías, la imposibilidad de desarrollar productos que satisfagan las necesidades del mercado, que se desarrollen materias primas que sustituyan las que producimos actualmente o la imposibilidad de implementar iniciativas en materia de productividad y reducción de costos de manera exitosa, podría afectar de forma adversa nuestra posición competitiva.
- El no mantener avances tecnológicos actualizados en las industrias en que operamos o buscar tecnologías comercialmente no aceptadas podría afectar nuestro negocio, nuestros resultados de operación o situación financiera.
- Nuestro negocio está sujeto a los riesgos generalmente relacionados con operaciones comerciales internacionales y nuestras ganancias y ventas netas en el segmento de irrigación podrían verse afectadas de manera adversa por las condiciones económicas y el panorama en los países donde operamos.
- Determinados cambios en las políticas en cuanto a agricultura y de otra índole, de gobiernos y organizaciones internacionales, pueden ser desfavorables a la industria de irrigación.
- Las condiciones en Israel podrían afectar las operaciones del negocio.
- La reestructuración organizacional de OxyChem, nuestro socio en Ingleside Ethylene, o el proceso de toma de decisiones del Kibbutz Hatzerim respecto de su inversión en el 20% del capital social de Netafim, podría representar un efecto adverso sustancial en nuestra situación financiera y comercial.
- Enfrentamos una intensa competencia de otros proveedores de productos similares.
- Nuestro modelo de contratación para productos de polietileno de alta densidad (HDPE) implica determinados riesgos relacionados con retención de clientes, lo cual podría representar un efecto adverso sustancial en nuestra situación financiera y comercial.
- Nuestros contratos establecidos con OxyChem, proveedores de etano, etileno y VCM pueden ser insuficientes para cumplir con todas nuestras necesidades operativas y comerciales, los cuales pueden afectar nuestros costos de producción por aumentos del precio de nuestras materias primas o por falta de capacidad de producción.
- Las autoridades mexicanas han iniciado procedimientos de investigación tras el incidente en el Complejo Petroquímico Pajaritos y los resultados son inciertos.
- Las compañías aseguradoras de ciertos riesgos específicos pudieran evaluar el impacto de la explosión en la planta Clorados III de PMV y los resultados pudieran ser inciertos.
- Las fluctuaciones en los precios de nuestras principales materias primas, incluyendo gas natural, electricidad, azufre, etano, y etileno, y entre otros, así como de energía eléctrica, pueden afectar de forma adversa nuestro negocio y resultados operativos.
- Cualquier interrupción en el suministro de materias primas podría interrumpir nuestras operaciones de fabricación.
- El mantenimiento, el incremento y las mejoras relacionadas con nuestra capacidad de producción, así como las inversiones en operaciones de adquisiciones, por lo general requieren inversiones significativas, sin poderse garantizar la obtención del rendimiento esperado en estas inversiones.

- Nuestras concesiones mineras pudieran ser objeto de declaratoria de nulidad, cancelación, suspensión o revocación de derechos de conformidad a las disposiciones legales aplicables y/o podríamos no ser capaces de renovar nuestras concesiones existentes, lo que podría tener un efecto sustancial adverso en nuestras operaciones y situación financiera.
- Estamos expuestos al riesgo de una posible expropiación o nacionalización de nuestros activos en algunos de los países en donde operamos.
- El volumen de reservas de fluorita y nuestra tasa de producción pueden ser diferentes a las esperadas.

- Las ventas de Netafim son altamente dependientes al dinamismo de la industria de la agricultura incluyendo el apoyo del gobierno a este sector.
- Nuestra base de clientes tiene cierto grado de principales clientes y la pérdida de la totalidad o de una parte de los negocios con algunos clientes importantes puede afectar de manera adversa nuestros resultados operativos.
- La incapacidad de administrar nuestro crecimiento eficazmente podría afectar de manera adversa nuestro negocio y resultados operativos.
- Recientemente hemos hecho y podemos hacer adquisiciones significativas que, en caso de no integrarse de manera satisfactoria con nuestra compañía, pueden afectar de forma adversa nuestros resultados operativos.
- Estamos expuestos a riesgos de producto que podrían provocar daños a terceros.
- Los impactos relacionados con el cambio climático podrían resultar en requisitos regulatorios o legales adicionales, así como en inversiones no contempladas por nosotros.
- Estamos expuestos a riesgos relacionados con eventos meteorológicos extremos, incluyendo el posible daño a nuestras instalaciones y la falta de disponibilidad de recursos hídricos para mantener la operación de nuestras instalaciones.
- Los desastres naturales, el peligro de producción y otros eventos podrían afectar de manera adversa nuestras operaciones.
- Una disminución en los precios o la actividad agrícola causada por el clima u otras condiciones, las enfermedades de los cultivos y los desastres naturales podrían llevar a una disminución de la demanda de nuestros productos y afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera o resultado de operación.
- La dependencia en empleados y personal clave, o la pérdida de estos, podría representar un efecto adverso significativo en nuestras operaciones.
- La pérdida de ejecutivos clave tanto de la Emisora como de las sociedades adquiridas presentes o futuras como consecuencia de las adquisiciones pudiera afectar nuestras operaciones.
- Nuestras operaciones podrían verse interrumpidas o afectadas como resultado del deber de su equipo directivo clave de cumplir con el servicio militar.
- Los conflictos laborales podrían afectar nuestros resultados operativos.
- Somos una controladora y no contamos con activos significativos distintos a las acciones de nuestras subsidiarias; como resultado, podemos no ser capaces de cumplir con nuestras obligaciones.
- La incapacidad de obtener suficiente capital para financiar adquisiciones o expansiones podría retrasar o impedir la implementación de nuestra estrategia comercial.
- Estamos sujetos a determinadas obligaciones restrictivas de hacer y no hacer por virtud de la celebración de nuestros contratos de crédito, lo que podría limitar nuestras actividades comerciales futuras.
- Nuestra capacidad de vender acciones adicionales a fin de obtener capital para la expansión de nuestro negocio dependerá, en parte, del precio de mercado de nuestras acciones, y el incumplimiento con las expectativas del mercado con respecto a nuestro negocio podría tener un efecto negativo en el precio de mercado de las acciones y limitar nuestra habilidad de venderlas.
- Orbia ha optado por cubrir una parte del riesgo asociado con las fluctuaciones en las tasas de interés y/o tipos de cambio utilizando contratos de cobertura de riesgos (swaps).
- La adopción de nuevos pronunciamientos contables, así como los cambios en los ya existentes pudieran traer un efecto material adverso en nuestros resultados de operación y situación financiera.
- Podemos no ser capaces de proteger nuestros derechos de propiedad intelectual.
- Empleamos y desarrollamos tecnologías que pueden infringir determinados derechos de propiedad intelectual de terceros.
- Mayores compensaciones económicas podrían requerirse para pagarse a los empleados por innovación tecnológica.
- Estamos sujetos a procedimientos legales y administrativos en determinados países en los que operamos, cuyos resultados podrían afectar de manera adversa nuestro negocio.

-Los costos por incumplir con las leyes en materia de protección ambiental, salud y seguridad, así como cualquier contingencia que surja en relación a dichas leyes, pueden aumentar, afectando de manera adversa nuestras operaciones, resultados operacionales, flujos de efectivo o situación financiera.

-En el supuesto de que la Compañía no cumpla con las disposiciones legales en materia de prevención de la corrupción, sobornos y lavado de dinero, podría hacerse acreedora a multas significativas y su prestigio y operaciones podrían verse afectados en forma adversa.

-El uso de redes sociales podría afectar de manera adversa e impactar nuestra reputación.

-Los cambios en las tecnologías de la información podrían afectar de manera negativa nuestra operación.

-Nuestras operaciones podrían verse afectadas por una falla, interrupción o colapso de nuestro sistema de TI.

-Las fallas en el sistema de seguridad de nuestra información y sistemas y procesos tecnológicos podrían afectar sustancialmente a nuestras subsidiarias, filiales, proveedores y clientes, así como restringir o afectar de manera adversa el acceso a nuestras redes y sistemas operativos, o exponernos a importantes consecuencias legales, financieras, operativas e incluso relacionadas con nuestra reputación.

-Ataques cibernéticos u otras afectaciones a nuestra red o sistemas de información podría causar un efecto adverso en nuestro negocio.

Factores de Riesgo Relativos a México y a otros Países donde la Compañía tiene sus Principales

Operaciones.

-Los cambios en las políticas gubernamentales de México y otros de los principales países donde opera la Emisora podrían afectar adversamente las operaciones, resultados de operación, situación financiera y perspectivas.

-La situación económica, política y social en México, los Estados Unidos, Alemania, el Reino Unido, Colombia, Brasil e India puede afectar en forma adversa las operaciones de la Compañía.

-La Compañía se encuentra sujeta a controles cambiarios en algunos de los países en los que opera.

-Los sucesos políticos, geopolíticos y económicos en el mundo y sobre todo en los países en los que opera la Compañía o hacia los que vende sus productos y/o servicios, podrían afectar adversamente a los planes de negocio, la situación financiera y el resultado de operación de la Compañía.

-Orbia puede sentir un impacto derivado de las elecciones presidenciales en los Estados Unidos de Norteamérica del 2016.

-Sucesos en México o en otros países podrían afectar adversamente la economía mexicana y otras economías latinoamericanas, el valor de mercado de los valores en los que Orbia cotiza y sus resultados de operación.

-La inflación y las medidas gubernamentales para restringir la inflación y/o reactivar las economías pueden afectar de manera negativa las economías de los países en los que opera la Compañía, así como su negocio, sus operaciones y los precios de mercado de sus valores.

-Las fluctuaciones cambiarias de las monedas de los países donde opera la Compañía, con respecto al dólar, y una variación significativa en las tasas de interés variables, podrían afectar de manera negativa a la Compañía.

-Las leyes de competencia económica en México y en otros países en los que opera Orbia pueden limitar la capacidad para expandir sus operaciones.

-El incumplimiento con, o estar sujetos a regulaciones gubernamentales más estrictas podría afectarnos de manera negativa.

-El Congreso Mexicano y las autoridades de los países en los que Orbia tiene presencia, podrían aprobar legislaciones que resulten en incrementos a las obligaciones fiscales.

-Las NIIF's difieren en varios aspectos con las normas de información financiera estadounidenses o con muchas de las Normas de Información Financiera que aplican en los países que Orbia opera o en donde se negocian sus valores.

Factores de Riesgo Relacionados con los Valores emitidos por la Compañía.

-El precio de mercado de las Acciones en Circulación puede fluctuar de manera significativa.

-Liquidez relativamente baja y alta volatilidad del mercado de valores mexicano podría hacer que los precios y volúmenes de operación de las Acciones fluctúen de manera significativa.

-Conforme a la legislación mexicana, los derechos de los accionistas pudiesen ser más limitados, diferentes o menos definidos que en otras jurisdicciones.

-No es posible asegurar que Orbia será capaz de pagar o mantener dividendos en efectivo, y sus políticas de dividendos están sujetas a cambios. El pago y el monto de los dividendos se encuentran sujeto a la resolución de los accionistas.

- Si se emiten acciones adicionales en el futuro el inversionista puede sufrir una dilución, y los precios de operación para las acciones MEXCHEM* podrían disminuir.
- Los accionistas principales y relacionados, quienes controlan a Orbia, podrían tener intereses que difieran del resto de los accionistas y de los Tenedores de los Certificados Bursátiles y/o las Notas.
- Posibles incumplimientos de los requisitos de mantenimiento de listado de los valores en el BMV o de su inscripción en el RNV podría afectar el precio de los valores.
- Ausencia de Mercado para las Acciones en Circulación o una baja en la bursatilidad de la acción podría afectar el precio de la acción.
- La Compañía registra niveles importantes de endeudamiento.
- Ausencia de Mercado para las Notas y Certificados Bursátiles.
- Los documentos contractuales que rigen las Notas, los Certificados Bursátiles y los instrumentos que regulan la deuda existente, imponen restricciones operativas y financieras significativas, lo que podría detener la capitalización de oportunidades de negocio que se le presenten a Orbia.
- Los contratos y títulos que rigen la deuda, incluyendo las Notas y los Certificados Bursátiles, contienen provisiones cruzadas de incumplimiento que pueden causar que toda la deuda emitida bajo tales instrumentos se venza anticipada y sea exigible su pago de forma inmediata como resultado de un evento de incumplimiento previsto en otro instrumento de deuda no relacionado.
- Las garantías de pago de la deuda por parte de las subsidiarias de Orbia podrían no ser ejecutables inmediatamente.
- Lo previsto por la legislación mexicana puede dificultar a los tenedores de las Notas y/o Certificados Bursátiles convertir las cantidades pagadas por la Compañía en beneficio de los tenedores en pesos mexicanos a dólares de los EUA o que les sean reconocidos la totalidad del valor de dichos pagos.
- Los tenedores de las Notas y los Certificados Bursátiles, podrían ver limitada su posibilidad de entablar procesos o juicios en contra de la Compañía en tribunales mexicanos.
- El cobro de intereses sobre intereses podría no ser exigible en México.
- El pago de las Notas y de los Certificados Bursátiles, así como de las garantías relacionadas, pueden estar estructuralmente subordinada respecto de las obligaciones de deuda de las subsidiarias avales y garantes como de no avales ni garantes de Orbia, así como otra deuda que no tenga la misma estructura de garantías, estaría subordinada estructuralmente a aquella que sí la tenga.
- Orbia enfrenta riesgos relacionados con fluctuaciones en las tasas de interés.
- Una disminución en la calificación de riesgo de crédito de Orbia y/o de sus créditos podría afectar de manera adversa su posibilidad de acceso a los mercados de crédito.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Resultados Financieros por Grupo de Negocio

Grupo de Negocio Fluent (incluye Wavin, Dura-Line, Netafim):

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	%Var.
Fluent						
Ventas totales	939	985	-5%	3,999	4,077	-2%
Wavin	533	559	-5%	2,328	2,449	-5%
Dura-Line	141	161	-12%	667	711	-6%
Netafim	269	276	-3%	1,063	945	12%
Eliminaciones intercompañía	(4)	(11)	-64%	(59)	(28)	111%
Utilidad de operación	72	12	500%	341	294	16%
EBITDA	135	95	42%	590	503	17%
EBITDA sin IFRS	124	95	31%	550	503	9%
EBITDA normalizado sin IFRS	128	95	35%	553	503	10%

El negocio de Fluent reportó ingresos de \$939 millones en el 4T 2019, 5% menor al registrado en el mismo trimestre del año anterior. Dicho resultado se vio afectado por una caída en las ventas de Wavin en Latinoamérica, presionado por los resultados en México y Ecuador, así como por menores ventas en nuestros principales mercados europeos. Dura-Line se vio afectado principalmente por la disminución de las ventas en la India y por el cambio a una mezcla de productos más rentable; mientras que las ventas de Netafim disminuyeron ligeramente debido a proyectos en la India que concluyeron en 2018.

Durante 2019, los ingresos de nuestro negocio de Fluent disminuyeron 2% a \$4.0 mil millones en comparación con el 2018, principalmente como consecuencia a menores ventas en Wavin, tanto en Europa como en Latinoamérica, así como en Dura-Line; éste último afectado por el continuo cambio en la mezcla de productos con mayor margen como se ha mencionado en trimestres anteriores, además de menores ventas en India. Esta caída en ventas fue parcialmente compensada por un incremento de 12% en las ventas de Netafim.

Durante el 4T 2019, el EBITDA reportado de nuestro negocio de Fluent creció 42%. El EBITDA normalizado (sin considerar el impacto de NIIF 16) aumentó 35% al compararlo contra el 4T 2018, con un margen implícito de 13.6%, una expansión de 400 puntos base, reflejando una mayor rentabilidad en Dura-Line, como resultado de una mejora en la mezcla de productos y a un menor costo promedio de materias primas, así como por un mejor desempeño del negocio de Netafim, reflejando tendencias similares.

Para 2019, el EBITDA reportado de Fluent fue de \$590 millones, 17% mayor a los \$503 millones registrados el año pasado; mientras que el margen de EBITDA reportado fue de 14.8%, comparado con el 12.3% reportado en el mismo periodo del año anterior. El EBITDA normalizado (sin considerar el impacto de NIIF 16) creció 10% comparado con el año pasado, con un margen implícito de 13.8%, una expansión de 150 puntos base, impulsado por una mayor rentabilidad en los negocios de Dura-Line y Netafim, como se ha explicado con anterioridad. El EBITDA normalizado toma en consideración \$3.7 millones de la restructura de costos relacionado al Plan de Optimización Operacional en las operaciones en México de Wavin LatAm.

Grupo de Negocio Vestolit (Polymer Solutions):

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	%Var.
Vestolit						
Volumen total (miles de tons.)	626	580	8%	2,557	2,524	1%
Ventas totales*	549	552	-1%	2,334	2,460	-5%
Utilidad de operación	19	26	-27%	182	301	-40%
EBITDA	78	78	0%	415	502	-17%
EBITDA sin IFRS	70	78	-10%	384	502	-24%
EBITDA normalizado sin IFRS	96	78	23%	409	502	-19%

*Ventas intercompañías por \$38 millones y \$44 millones en 4T19 y 4T18, respectivamente. Acumulado a diciembre 2019 y 2018 es de \$144 millones y \$180 millones.

Durante el 4T 2019, las ventas de nuestro negocio de Vestolit totalizaron \$549 millones o 1% por debajo del 4T 2018; dicha disminución se debió principalmente a menores precios de la sosa cáustica y del PVC a pesar de haber tenido un mayor volumen.

Durante 2019, los ingresos disminuyeron 5% a \$2.5 mil millones desde \$2.3 mil millones en comparación con el año anterior, presionado por condiciones retadoras del mercado que produjeron menores precios de la sosa cáustica y el PVC.

Durante el 4T 2019, el EBITDA reportado de nuestro negocio de Vestolit se mantuvo estable contra el año pasado, ubicándose en \$78 millones. Durante el trimestre se registró un paro en una de nuestras plantas en Europa por trabajos de mantenimiento que duraron más de lo esperado, asimismo tuvimos un efecto negativo no recurrente de \$25 millones en Vestolit, por los pasivos relacionados a la investigación por las autoridades europeas de competencia, investigación ya antes revelada. El EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) creció 23% año contra año, reflejando una expansión en el margen de 330 puntos base a 17.4%.

En 2019, el EBITDA reportado disminuyó 17% a \$415 millones desde \$502 millones. El EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) disminuyó 19%, principalmente como resultado de menores precios del PVC y de la sosa cáustica, los cuales disminuyeron en dicho periodo aproximadamente 5% y 47%, respectivamente. Adicionalmente, el EBITDA se vio afectado por la suspensión temporal por fuerza mayor de uno de nuestros proveedores claves en Alemania, así como por el paro de actividades programado por mantenimiento en la planta de nuestro mayor proveedor de VCM en Estados Unidos. El margen de EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) disminuyó de 20.4% en 2018 a 17.5% en 2019.

Grupo de Negocio Koura (Fluor):

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	% Var.
Koura						
Ventas totales	187	193	-3%	805	837	-4%
Utilidad de operación	56	62	-10%	258	294	-12%
EBITDA	73	74	-1%	316	344	-8%
EBITDA sin IFRS	72	74	-3%	312	344	-9%

Durante el 4T 2019, las ventas de nuestro negocio de Koura disminuyeron 3% con respecto al mismo trimestre del año anterior. El impacto de las importaciones ilegales de gases refrigerantes en Europa ha limitado el desempeño de nuestro negocio de “*Downstream*” (es decir, productos de fluorados de mayor valor añadido); sin embargo, el buen desempeño en “*Upstream*” (es decir, fluorita y HF) ha compensado parcialmente los resultados.

En 2019, los ingresos se ubicaron en \$805 millones desde \$837 millones, disminuyendo 4% o \$32 millones en comparación con el mismo periodo del año pasado.

El EBITDA reportado en el 4T 2019 disminuyó 1% a \$73 millones desde \$74 millones, reflejando un margen EBITDA de 39.2%, comparado con 38.5% en el 4T 2018; dicha reducción se debió principalmente a las importaciones ilegales de gas refrigerante en Europa.

Para 2019, el EBITDA reportado fue de \$316 millones desde \$344 millones, reflejando una disminución de 8% comparado con el mismo periodo del año anterior; con un margen EBITDA de 39.3%, disminuyendo desde 41.1%, afectado por las razones ya antes mencionadas.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Flujo de Caja Operativo

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	%Var.
EBITDA	294	269	9%	1,365	1,397	-2%
Impuestos pagados, neto	(52)	(71)	-27%	(233)	(242)	-4%
Intereses neto / comisiones bancarias	(28)	(49)	-43%	(261)	(237)	10%
Variación de capital de trabajo ⁽¹⁾⁽²⁾	120	201	-40%	(112)	(92)	22%
Otros (otros activos - provisiones, neto)	(21)	(38)	-45%	36	4	800%
Efecto cambiario	(1)	(29)	-97%	(29)	(94)	-69%
Generación de caja	312	282	11%	766	734	4%
CAPEX total	(71)	(83)	-14%	(261)	(283)	-8%
Pagos de leasing	(19)	(12)	58%	(92)	(46)	104%
Flujo libre operativo	221	187	18%	413	406	2%
Conversión Flujo libre (%)	75.2%	69.5%	0%	30.3%	29.1%	
Dividendos a accionistas	(59)	(87)	-32%	(218)	(197)	11%
Compra de acciones propias	(1)	(16)	-94%	(41)	(67)	-39%
Nueva deuda (pago)	(127)	(58)	119%	(125)	119	N/A
Dividendos participación minoritaria	(42)	(45)	-7%	(151)	(145)	4%
Fusiones y adquisiciones	-	(0)		-	(1,464)	-100%
Adquisiciones menores	-	(159)	-100%	-	(159)	-100%
Recuperación del seguro de PMV	-	-		-	270	-100%
Unwind H SBC	(0)	-		8	-	
Cambio neto de caja	(8)	(178)	-96%	(114)	(1,237)	-91%
Caja inicial	594	878	-32%	700	1,937	-64%
Caja final	586	700	-16%	586	700	-16%

(1) La cuenta por cobrar del seguro de PMV no está incluido en el cálculo de variación de capital de Trabajo

(2) El cálculo de la variación del capital de trabajo (dec 18 vs dic 17) incluye resultados proforma de Netafim para fines comparativos

En el 4T 2019, la generación de efectivo y flujo libre operativo alcanzó \$312 millones y \$221 millones, respectivamente; resultando en una sólida conversión de flujo libre operativo de 75.2%. La generación de efectivo se vio beneficiada principalmente por una mejoría en el capital de trabajo. Además, continuamos manteniendo un enfoque disciplinado en la utilización de capital durante el trimestre.

Deuda Financiera

	Últimos 12 meses	
	Dic 2019	Dic 2018
Deuda Neta en US\$	2,865	2,871
Deuda Neta/EBITDA 12 M	2.10x	2.05x
Cobertura de intereses	6.09x	6.62x

Al 31 de diciembre de 2019, la deuda financiera neta fue de \$2.9 mil millones, compuesta por una deuda financiera total de \$3.5 mil millones menos efectivo y equivalentes de \$586 millones.

El coeficiente de Deuda Neta/EBITDA fue de 2.10x al 31 de diciembre de 2019, mientras que el índice de Cobertura de Intereses (EBITDA/gastos por intereses) fue de 6.09x.

Detalles de la Conferencia Telefónica

Orbia realizará la conferencia telefónica para discutir los resultados del 4T 2019 el próximo 27 de febrero de 2020 a las 10:00 a.m. Ciudad de México/11:00 a.m. (hora del Este de los Estados Unidos). Para acceder a la llamada, por favor marque 001-855-817-7630 (México), 1-888-339-0721 (Estados Unidos) o 1-412-317-5247 (Internacional). Los participantes pueden registrarse para la conferencia telefónica [aquí](#).

La grabación de la transmisión por Internet se publicará en nuestro sitio web horas después de que se haya completado la llamada. Se puede acceder al webcast a través del siguiente enlace:

<https://services.choruscall.com/links/orbia200227.html>

Se puede acceder a la repetición a través de la página web de Orbia en <https://www.Orbia.com/>

Para todas las noticias, por favor visite la siguiente página web <https://www.Orbia.com/newsroom/>

Control interno [bloque de texto]

Los estatutos sociales de Orbia prevén la existencia de los Comités de Auditoría y de Prácticas Societarias, órganos corporativos intermedios constituidos de conformidad con la Legislación Aplicable con el fin de auxiliar al Consejo de Administración en el desempeño de sus funciones. Por medio de los citados comités y del Auditor Externo, se otorga la seguridad razonable de que las transacciones y actos efectuados por la Compañía se ejecutan y registran de conformidad con los términos y parámetros establecidos por el consejo de administración y los órganos directivos de Mexichem, por la Legislación Aplicable y por los diferentes lineamientos generales, criterios y normas de información financiera aplicables (NIIFs).

Orbia ha implementado un Código de Ética que rige nuestras relaciones con nuestros empleados, clientes, proveedores, y grupos de interés en general. El Código de Ética de Orbia se encuentra disponible para su consulta en el siguiente enlace: http://www.Orbia.com/Codigo_de_etica.html. Asimismo, en cumplimiento con el Artículo 42 de la Ley del Mercado de Valores, a través de su Comité de Auditoría ha establecido un mecanismo de contacto a efecto que cualquier persona que tenga

conocimiento del incumplimiento al Código de Ética o lineamientos y políticas de operación, sistema de control y auditoría internos y registro contable, ya sea de la propia Sociedad o de las personas morales que ésta controle, realice una denuncia la cual se garantiza se mantendrá en anonimato. La Línea de Denuncia es operada a través de un tercero. En México se puede denunciar cualquier anomalía por teléfono, o a través de la página de internet <http://www.ethic-line.com/Orbia> o al correo electrónico Orbia@ethic-line.com. Dichas denuncias serán informadas directamente al Comité de Auditoría de Orbia para su investigación.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Resultados financieros al cuarto trimestre y año completo 2019

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	% Var.
Información financiera seleccionada						
Ventas netas	1,636	1,689	-3%	6,987	7,198	-3%
Utilidad de operación	155	122	27%	823	935	-12%
EBITDA	294	269	9%	1,365	1,397	-2%
Margen EBITDA	18.0%	15.9%	209 bps	19.5%	19.4%	14 bps
EBITDA sin efecto IFRS 16	274	269	2%	1,287	1,397	-8%
EBITDA normalizado sin efecto IFRS 16	303	269	13%	1,316	1,397	-6%
Utilidad de operación antes de impuestos	91	47	94%	533	655	-19%
Utilidad (pérdida) por operaciones continuas	30	43	-30%	327	480	-29%
Utilidad (pérdida) neta consolidada	30	46	-35%	327	483	-32%
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	(2)	32	N/A	207	355	-42%
Generación de caja	312	282	11%	766	734	4%
CAPEX total	(71)	(83)	-14%	(261)	(283)	-8%
Flujo libre operativo	221	187	18%	413	406	2%
Caja final	586	700	-16%	586	700	-16%

A menos que se indique lo contrario, todas las cifras en este comunicado se derivan de los Estados Financieros Consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2019 y se preparan de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 34 "Información Financiera Intermedia" de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), que han sido publicados en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV). Consulte "comentarios de la gerencia y definiciones para obtener una explicación más detallada de los términos utilizados en este documento."

"2019 fue un año importante para nuestra compañía. Éste marcó la culminación de una estrategia basada en adquisiciones durante varios años que aumentó de manera importante nuestra huella a nivel global y nuestra penetración en el mercado. Dimos a conocer un nuevo nombre, propósito y estrategia que refleja nuestra capacidad para afrontar los retos globales más apremiantes y nuestro compromiso para impulsar la vida en todo el mundo. Nos reorganizamos en cinco grupos de negocios centrados en proporcionar soluciones

dirigidas al cliente a través de las verticales de comunicaciones de datos (Dura-Line), agricultura de precisión (Netafim), construcción e infraestructura (Wavin), flúor (Koura) y soluciones de polímeros (Vestolit). Además, comenzamos a ejecutar nuestra estrategia "play-to-win" (jugar para ganar) para capitalizar las oportunidades de crecimiento orgánico y generar un mayor rendimiento operativo y financiero."

Martínez-Valle añadió: "Como iniciamos en el 2019, hacia adelante redoblabamos nuestros esfuerzos en excelencia operativa y nos enfocaremos en los mercados, productos, servicios y soluciones que nos aportaran mayores márgenes en nuestros grupos de negocio en 2020. Además, la Compañía continuará controlando costos, optimizando la gestión de nuestro capital de trabajo y con disciplina en la asignación de capital."

Perspectiva 2020

Los recientes acontecimientos relacionados con el brote del Coronavirus han aumentado considerablemente la incertidumbre en torno al crecimiento económico, lo que podría afectar negativamente a algunos de nuestros principales mercados. Asumiendo que no se produzca ninguna interrupción importante en la economía mundial, la Compañía confía en que logrará un crecimiento de medio dígito en EBITDA y una mayor generación de flujo libre operativo, la cual, a su vez, se traducirá en una disminución en el apalancamiento. La Compañía continúa duplicando sus esfuerzos para impulsar la excelencia operativa y ofrecer mayor un rendimiento operativo y financiero.

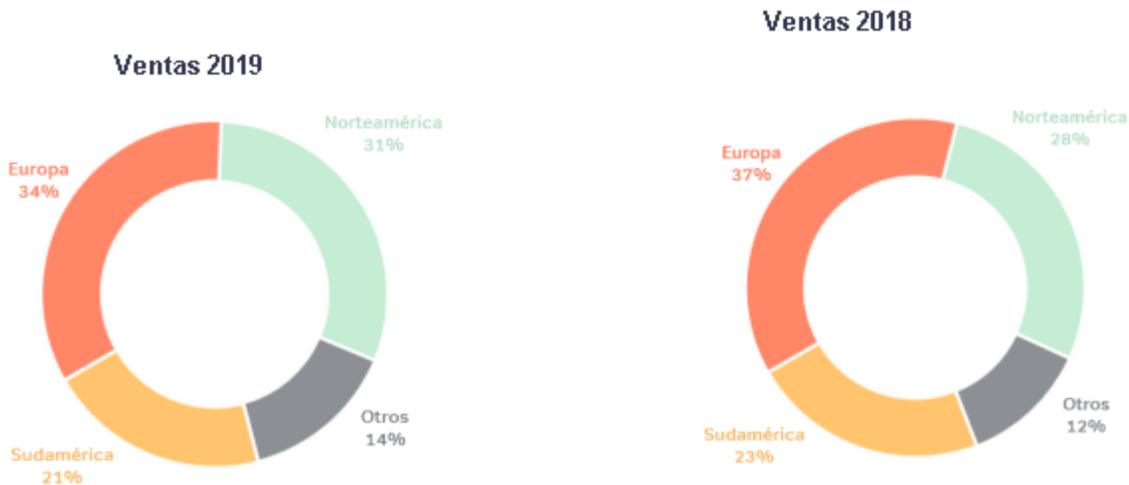
Información Financiera Consolidada

Ingresos

Para el 4T 2019, los ingresos totalizaron \$1.6 mil millones, una reducción de \$53 millones, o de 3%, debido principalmente a las menores ventas en los negocios de Wavin y Dura-Line.

Durante 2019, los ingresos disminuyeron a \$7.0 mil millones, una contracción de 3% año contra año, resultado de menores ventas en nuestros negocios de Vestolit y Wavin.

Ventas por región:



EBITDA

El EBITDA consolidado del 4T 2019 fue de \$294 millones, 9% por encima de los \$269 millones reportados en el mismo trimestre del año anterior. El margen de EBITDA reportado para el trimestre fue de 18.0%. El

EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) creció 13% con un margen implícito de 18.5%, impulsado positivamente por una mejor mezcla de producto tanto en Dura-Line como en Netafim en un contexto de menores costos de materias primas.

Millones de dólares	EBITDA		
	4T18	4T19	%Var.
Vestolit	78	78	0%
Fluent	95	135	42%
Koura	74	73	-1%
Holding	22	8	-64%
Total	269	294	9%

Para el 2019, el EBITDA reportado fue de \$1.4 mil millones, una disminución de 2% comparado con el mismo periodo del año anterior. El margen del EBITDA reportado durante este periodo fue de 19.5%. El EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) decreció 5.8%, con un margen implícito de 18.8%, resultado afectado principalmente por menores ganancias en los negocios de Vestolit debido a condiciones retadoras de mercado y Koura, presionado por las importaciones ilegales de refrigerantes en Europa.

Millones de dólares	EBITDA		
	12M18	12M19	%Var.
Vestolit	502	415	-17%
Fluent	503	590	17%
Koura	344	316	-8%
Holding	48	44	-8%
Total	1,397	1,365	-2%

Costos Financieros

Los costos financieros del 4T 2019 disminuyeron \$12 millones o un 16% en comparación con el 4T 2018. La disminución se debió principalmente a que en el 4T 2018 se registró el efecto total anual de la valoración a precio de mercado de la opción de venta (Put) otorgada a los accionistas minoritarios de Netafim en relación con la adquisición de dicha compañía, mientras que en 2019 se fue registrando el efecto de forma gradual de manera trimestral.

Los costos financieros para el 2019 aumentaron \$12 millones, o un 4% por encima del mismo período del 2018. El aumento se debió principalmente a la adopción de NIIF 16 que impactó en nuestros gastos de intereses netos, así como al aumento de las comisiones bancarias relacionadas con la renovación de nuestra línea de crédito revolvente de \$1,500 millones y el refinanciamiento de las líneas de crédito bancarios de Netafim. Estos mayores costos fueron parcialmente compensados por una disminución en las pérdidas cambiarias.

Impuestos

En el 4T 2019, el cargo por el impuesto sobre la renta pasó de \$5 millones en el 4T 2018 a \$62 millones en este trimestre, lo que resulta en una tasa efectiva impositiva del 68%, resultado principalmente por la apreciación del Peso mexicano sobre el Dólar estadounidense, así como por una mayor ganancia fiscal relacionada a la inflación en México.

Para el 2019 el cargo por el impuesto sobre la renta pasó de \$194 millones en 2018 a \$205 millones; resultando en una tasa efectiva de impuestos del 39%, debido a la apreciación del Peso mexicano sobre el Dólar americano y a la repatriación de dividendos como se mencionó en el trimestre anterior.

Utilidad (pérdida) mayoritaria neta consolidada

La utilidad neta mayoritaria disminuyó \$34 millones, pasando de \$32 millones en el 4T 2018 a una pérdida de \$2 millones en este trimestre, dicha caída fue resultado principalmente por los efectos no recurrentes y un mayor impuesto sobre la renta, antes mencionados.

Durante 2019, la Compañía registró una utilidad neta mayoritaria de \$207 millones, en comparación con los \$355 millones reportados en 2018, como resultado principalmente de una menor utilidad de operación.

Estado de Resultados Consolidado

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%	2019	2018	%
Estado de Resultados						
Ventas netas	1,636	1,689	-3%	6,987	7,198	-3%
Costo de ventas	1,176	1,283	-8%	5,029	5,199	-3%
Utilidad bruta	460	406	13%	1,958	1,999	-2%
Gastos de operación	305	284	7%	1,135	1,064	7%
Utilidad (pérdida) de operación	155	122	27%	823	935	-12%
Costo Financiero	63	75	-16%	296	284	4%
Participación en asociada	-	-		(4)	(4)	0%
Utilidad (pérdida) por operaciones continuas antes de impuesto a la utilidad	91	47	94%	533	655	-19%
Impuesto causado	72	58	24%	243	226	8%
Impuesto diferido	(10)	(53)	-81%	(37)	(31)	19%
Impuesto a la utilidad	62	5	1140%	206	195	6%
Utilidad (pérdidas) por operaciones continuas	30	43	-30%	327	460	-29%
Operaciones discontinuadas	1	4	-75%	-	23	-100%
Utilidad (pérdida) neta consolidada	30	46	-35%	327	483	-32%
Interés minoritario	32	15	113%	120	128	-6%
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	(2)	32	N/A	207	355	-42%
EBITDA	294	269	9%	1,365	1,397	-2%
EBITDA sin efecto IFRS 16	274	269	2%	1,287	1,397	-8%
EBITDA normalizado sin efecto IFRS 16	303	269	13%	1,316	1,397	-6%

Balance General Consolidado

	En millones de dólares	
Balance general	2019	2018
Activo total	10,057	10,075
Efectivo y equivalentes de efectivo	586	700
Clientes	1,158	1,150
Inventarios	834	866
Otros activos circulantes	273	262
Propiedad, planta y equipo, neto	3,349	3,507
Activos intangibles y Crédito Mercantil	3,258	3,345
Activo por derecho de uso	337	-
Activo largo plazo	262	245
Pasivo total	6,963	6,905
Porción circulante de deuda largo plazo	322	396
Proveedores	1,264	1,414
Pasivo por arrendamiento a corto plazo	78	18
Otros pasivos circulantes	913	881
Deuda largo plazo	3,129	3,175
Provisiones por beneficios a los empleados	229	195
Pasivo por impuestos diferidos	335	349
Pasivo por arrendamiento a largo plazo	267	15
Otros pasivos largo plazo	426	462
Capital contable consolidado	3,094	3,170
Capital contable minoritario	719	761
Capital contable mayoritario	2,375	2,409
Total de pasivos y capital contable	10,057	10,075

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización: ORBIA

Periodo cubierto por los estados financieros: Del 2019-01-01 al 2019-12-31

Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa : 2019-12-31

Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación: ORBIA

Descripción de la moneda de presentación : USD

Grado de redondeo utilizado en los estados financieros: MILES DE USD

Consolidado: Si

Número De Trimestre: 4

Tipo de emisora: ICS

Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:

Descripción de la naturaleza de los estados financieros:

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

NO APLICA

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

1. Actinver
2. Bank of America Merrill Lynch
3. Banorte-Ixe

4. Barclays
 5. BBVA
 6. Bradesco
 7. BTG Pactual
 8. Citigroup
 9. Credit Suisse
 10. GBM-Grupo Bursátil Mexicano
 11. HSBC
 12. Intercam
 13. Invex Casa de Bolsa
 14. Itau
 15. JPMorgan
 16. Morgan Stanley
 17. UBS
 18. Vector
-

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	586,409,000	699,878,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,312,212,000	1,317,908,000
Impuestos por recuperar	109,853,000	83,311,000
Otros activos financieros	107,000	0
Inventarios	834,438,000	865,799,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2,843,019,000	2,966,896,000
Activos mantenidos para la venta	9,096,000	10,277,000
Total de activos circulantes	2,852,115,000	2,977,173,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	33,843,000	35,533,000
Propiedades, planta y equipo	3,348,821,000	3,507,386,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	336,890,000	0
Crédito mercantil	1,491,684,000	1,492,691,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,765,538,000	1,851,547,000
Activos por impuestos diferidos	125,649,000	95,879,000
Otros activos no financieros no circulantes	102,541,000	114,749,000
Total de activos no circulantes	7,204,966,000	7,097,785,000
Total de activos	10,057,081,000	10,074,958,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,392,543,000	1,540,603,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	925,460,000	1,048,586,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	72,273,000	0
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	128,451,000	89,772,000
Otras provisiones a corto plazo	52,391,000	22,003,000
Total provisiones circulantes	180,842,000	111,775,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	2,571,118,000	2,700,964,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	6,243,000	7,023,000
Total de pasivos circulantes	2,577,361,000	2,707,987,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	300,397,000	289,806,000
Impuestos por pagar a largo plazo	34,575,000	41,327,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	3,204,907,000	3,303,539,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	257,874,000	0
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	229,253,000	195,883,000
Otras provisiones a largo plazo	22,813,000	17,896,000
Total provisiones a largo plazo	252,066,000	213,779,000
Pasivo por impuestos diferidos	335,490,000	348,680,000
Total de pasivos a Largo plazo	4,385,309,000	4,197,131,000
Total pasivos	6,962,670,000	6,905,118,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	280,430,000	280,430,000
Prima en emisión de acciones	1,474,827,000	1,474,827,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	1,127,274,000	1,154,261,000
Otros resultados integrales acumulados	(507,537,000)	(501,162,000)
Total de la participación controladora	2,374,994,000	2,408,356,000
Participación no controladora	719,417,000	761,484,000
Total de capital contable	3,094,411,000	3,169,840,000
Total de capital contable y pasivos	10,057,081,000	10,074,958,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	6,987,182,000	7,198,136,000	1,635,722,000	1,689,046,000
Costo de ventas	5,028,919,000	5,199,495,000	1,175,924,000	1,282,942,000
Utilidad bruta	1,958,263,000	1,998,641,000	459,798,000	406,104,000
Gastos de venta	624,701,000	588,151,000	161,563,000	151,471,000
Gastos de administración	467,834,000	449,113,000	104,794,000	131,245,000
Otros ingresos	19,201,000	17,948,000	1,831,000	(5,036,000)
Otros gastos	61,908,000	44,511,000	40,319,000	(3,368,000)
Utilidad (pérdida) de operación	823,021,000	934,814,000	154,953,000	121,720,000
Ingresos financieros	63,730,000	116,570,000	44,929,000	64,683,000
Gastos financieros	358,342,000	400,859,000	108,779,000	139,265,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	4,142,000	4,272,000	303,000	226,000
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	532,551,000	654,797,000	91,406,000	47,364,000
Impuestos a la utilidad	205,542,000	194,680,000	61,780,000	4,697,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	327,009,000	460,117,000	29,626,000	42,667,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	(107,000)	22,829,000	711,000	3,772,000
Utilidad (pérdida) neta	326,902,000	482,946,000	30,337,000	46,439,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	206,731,000	354,888,000	(1,664,000)	31,734,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	120,171,000	128,058,000	32,001,000	14,705,000
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.16	0.22	0.01	0.02
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0.01	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.16	0.23	0.01	0.02
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.16	0.22	0.01	0.02
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0.01	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.16	0.23	0.01	0.02

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	326,902,000	482,946,000	30,337,000	46,439,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(13,271,000)	(9,020,000)	(13,271,000)	(9,020,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(13,271,000)	(9,020,000)	(13,271,000)	(9,020,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(41,685,000)	(126,881,000)	12,539,000	76,118,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(41,685,000)	(126,881,000)	12,539,000	76,118,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	24,262,000	25,905,000	(11,088,000)	14,398,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	24,262,000	25,905,000	(11,088,000)	14,398,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(17,423,000)	(100,976,000)	1,451,000	90,516,000
Total otro resultado integral	(30,694,000)	(109,996,000)	(11,820,000)	81,496,000
Resultado integral total	296,208,000	372,950,000	18,517,000	127,935,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	187,084,000	252,428,000	(19,547,000)	114,408,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	109,124,000	120,522,000	38,064,000	13,527,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	326,902,000	482,946,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	107,000	(22,829,000)
+ Impuestos a la utilidad	205,542,000	194,680,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	257,878,000	230,827,000
+ Gastos de depreciación y amortización	542,183,000	461,732,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	18,396,000	47,337,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	1,739,000	4,432,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(4,142,000)	(4,272,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	31,361,000	(19,549,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(34,479,000)	20,997,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(15,767,000)	243,245,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(133,769,000)	(99,763,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	87,681,000	(52,382,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	32,508,000	31,035,000
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	989,238,000	1,035,490,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	1,316,140,000	1,518,436,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	233,240,000	225,669,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	1,082,900,000	1,292,767,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	1,426,574,000
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	23,045,000	3,789,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	261,000,000	282,652,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	0	0
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	0	0
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(35,631,000)	(71,252,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(273,586,000)	(1,776,689,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	151,191,000	304,392,000
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	40,447,000	67,160,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	83,130,000	297,232,000
- Reembolsos de préstamos	200,105,000	128,904,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	17,665,000	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	73,905,000	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	218,000,000	196,926,000
- Intereses pagados	275,767,000	221,653,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(893,950,000)	(621,803,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(84,636,000)	(1,105,725,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(28,833,000)	(94,237,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(113,469,000)	(1,199,962,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	699,878,000	1,899,840,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	586,409,000	699,878,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	280,430,000	1,474,827,000	0	1,154,261,000	0	(526,394,000)	0	25,232,000	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	206,731,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(30,775,000)	0	24,400,000	0
Resultado integral total	0	0	0	206,731,000	0	(30,775,000)	0	24,400,000	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	180,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(13,271,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	(40,447,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(26,987,000)	0	(30,775,000)	0	24,400,000	0
Capital contable al final del periodo	280,430,000	1,474,827,000	0	1,127,274,000	0	(557,169,000)	0	49,632,000	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(13,271,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(13,271,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	13,271,000	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(501,162,000)	2,408,356,000	761,484,000	3,169,840,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	206,731,000	120,171,000	326,902,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(19,646,000)	(19,646,000)	(11,048,000)	(30,694,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(19,646,000)	187,085,000	109,123,000	296,208,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	180,000,000	0	180,000,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	5,390,000	5,390,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	13,271,000	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(40,447,000)	0	(40,447,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	(145,800,000)	(145,800,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(6,375,000)	(33,362,000)	(42,067,000)	(75,429,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(507,537,000)	2,374,994,000	719,417,000	3,094,411,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	280,430,000	1,474,827,000	0	1,455,041,000	0	(407,049,000)	0	(673,000)	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	354,888,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(119,345,000)	0	25,905,000	0
Resultado integral total	0	0	0	354,888,000	0	(119,345,000)	0	25,905,000	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	318,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(236,225,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	(66,424,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	(35,019,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(300,780,000)	0	(119,345,000)	0	25,905,000	0
Capital contable al final del periodo	280,430,000	1,474,827,000	0	1,154,261,000	0	(526,394,000)	0	25,232,000	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(9,020,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(9,020,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	9,020,000	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(407,722,000)	2,802,576,000	878,303,000	3,680,879,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	354,888,000	128,058,000	482,946,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(102,460,000)	(102,460,000)	(7,536,000)	(109,996,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(102,460,000)	252,428,000	120,522,000	372,950,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	318,000,000	0	318,000,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	145,050,000	145,050,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	9,020,000	(227,205,000)	0	(227,205,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(66,424,000)	0	(66,424,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	(35,019,000)	(92,291,000)	(127,310,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(93,440,000)	(394,220,000)	(116,819,000)	(511,039,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(501,162,000)	2,408,356,000	761,484,000	3,169,840,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	256,482,000	256,482,000
Capital social por actualización	23,948,000	23,948,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	493	482
Numero de empleados	9,180	9,553
Numero de obreros	12,416	12,072
Numero de acciones en circulación	2,100,000,000	2,100,000,000
Numero de acciones recompradas	47,891,427	25,138,352
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	542,183,000	461,732,000	139,404,000	146,925,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	6,987,182,000	7,198,136,000
Utilidad (pérdida) de operación	823,021,000	934,814,000
Utilidad (pérdida) neta	326,902,000	482,946,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	206,731,000	354,888,000
Depreciación y amortización operativa	542,183,000	461,732,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
BANCOMEXT 1	NO	2013-03-05	2021-03-05	TIE + 0.825%	0	31,838,000	15,742,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BANCOMEXT 2	NO	2013-08-22	2021-03-05	TIE + 0.71%	0	737,000	368,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Wells Fargo	SI	2008-02-05	2023-02-05	1 Month Libor + 1.5%	0	0	0	0	0	0	0	307,000	307,000	307,000	51,000	0
HDFC	SI	2018-06-01	2022-06-01	10.3%	0	0	0	0	0	0	0	36,000	33,000	35,000	4,000	1,000
Rabo bank	SI	2019-03-25	2024-03-25	Libor 3M + 1.75%	0	0	0	0	0	0	0	10,000,000	10,000,000	10,000,000	40,000,000	0
MUFG bank	SI	2019-03-25	2024-03-25	Libor 3M + 2%	0	0	0	0	0	0	0	7,500,000	7,500,000	7,500,000	22,006,000	0
Bank of China	SI	2018-05-31	2021-02-28	4%	0	0	0	0	0	0	0	3,200,000	3,199,000	0	0	0
Revolving Credit Facility	SI	2019-06-21	2024-06-21	Variable	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(10,415,000)
Scotiabank	NO	2019-03-29	2020-03-29	LIBOR +.496%	0	0	0	0	0	0	0	151,000,000	0	0	0	0
Varios (Asia)	SI	2013-08-02	2019-04-13	Variable	0	0	0	0	0	0	0	34,598,000	0	0	0	0
Citibanamex	NO	2019-11-05	2020-05-05	TIE 28+0.15%	0	83,130,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	115,705,000	16,110,000	0	0	0	0	206,641,000	21,039,000	17,842,000	62,061,000	(10,414,000)
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	115,705,000	16,110,000	0	0	0	0	206,641,000	21,039,000	17,842,000	62,061,000	(10,414,000)
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quiroygrafarios)																
BONO 2	SI	2012-09-19	2022-09-19	FIJA 4.875%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	745,822,000	0	0
BONO 3	SI	2012-09-19	2042-09-19	FIJA 6.75%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	397,772,000
BONO 4	SI	2014-09-17	2044-09-17	FIJA 5.875%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	739,777,000
BONO 5	SI	2017-10-04	2027-10-04	FIJA 4.00%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	490,465,000
BONO 6	SI	2017-10-04	2048-01-15	FIJA 5.50%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	490,465,000
CEBUR	NO	2012-03-21	2022-03-09	FIJA 8.12%	0	0	0	157,681,000	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	157,681,000	0	0	0	0	0	745,822,000	0	2,118,479,000
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quiroygrafarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	157,681,000	0	0	0	0	0	745,822,000	0	2,118,479,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Cartas de crédito	SI	2016-12-31	2020-10-31		0	0	0	0	0	0	0	584,522,000	0	0	0	0
Leasing financiero	SI	2007-07-21	2022-06-21		0	0	0	0	0	0	0	5,876,000	1,282,000	1,249,000	6,975,000	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	590,398,000	1,282,000	1,249,000	6,975,000	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo					0	0	0	0	0	0	0	590,398,000	1,282,000	1,249,000	6,975,000	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Proveedores nal y extraj					0	34,994,000	0	0	0	0	0	644,086,000	0	0	0	0
TOTAL					0	34,994,000	0	0	0	0	0	644,086,000	0	0	0	0
Total proveedores					0	34,994,000	0	0	0	0	0	644,086,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
Otros circulantes y no circulantes					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	150,699,000	16,110,000	157,681,000	0	0	0	1,441,125,000	22,321,000	764,913,000	69,036,000	2,108,065,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	867,812,000	0	746,592,000	0	0
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	867,812,000	0	746,592,000	0	0
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	1,507,069,000	0	728,599,000	0	0
Pasivo monetario no circulante	2,620,342,000	0	1,234,462,000	0	0
Total pasivo monetario	4,127,411,000	0	1,963,061,000	0	0
Monetario activo (pasivo) neto	(3,259,599,000)	0	(1,216,469,000)	0	0

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
Pennwalt, Primex, Iztavil, Petco, Vestolit, Alphagary				
VYNIL	415,738,000	290,686,000	1,627,372,000	2,333,796,000
Flúor, Zephex, Klea, Arcton				
FLUOR	47,914,000	389,473,000	367,800,000	805,187,000
Amanco, Pavco, Celta, Wavin, Dura-line				
FLUENT	110,122,000	549,000	3,888,486,000	3,999,157,000
Mexichem				
CONTROLADORA	136,220,000	0	0	136,220,000
ELIMINACIONES	(116,000)	0	(287,062,000)	(287,178,000)
TOTAL	709,878,000	680,708,000	5,596,596,000	6,987,182,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Toda vez que resulta de particular importancia para proporcionar a los inversionistas información que les permita conocer e identificar plenamente la exposición de las Emisoras a riesgos de mercado, de crédito y liquidez asociados a instrumentos financieros derivados, así como los principales riesgos de pérdida por cambios en las condiciones de mercado asociados a los mencionados instrumentos, a continuación sírvanse encontrar información al respecto:

i. **Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o también con otros fines, tales como negociación.**

- Descripción general de los objetivos para celebrar operaciones con derivados

Debido a sus actividades en los ámbitos nacional e internacional, la Entidad está expuesta a riesgos de fluctuación de precios e insumos de las industrias en las que opera, así como de riesgos financieros relacionados con el financiamiento de sus proyectos. La política de la Entidad es la de utilizar ciertas coberturas que le permitan mitigar la volatilidad de los precios de ciertas materias primas, de riesgo de tasa y tipo de cambio en operaciones financieras, todas ellas relacionadas con el negocio y previamente aprobadas por los Comités de Auditoría y Prácticas Societarias, así como por el Consejo de Administración.

El objetivo general de realizar operaciones de cobertura de tasas de interés, crédito, liquidez y riesgo cambiario es reducir la exposición de la posición primaria ante movimientos adversos de mercado en las tasas de interés y tipos de cambio que le afecten; para lo cual la Entidad ofrece a través de la función de Tesorería Corporativa servicios a los negocios, coordinando el acceso a los mercados financieros nacionales e internacionales, supervisando y administrando los riesgos financieros relacionados con las operaciones de la Entidad utilizando los informes internos de riesgo, los cuales analizan las exposiciones por grado y la magnitud de los riesgos. Estos riesgos incluyen el riesgo de mercado (incluyendo el riesgo cambiario, riesgo en las tasas de interés a valor razonable y riesgo en los precios), riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de la tasa de interés del flujo de efectivo.

Asimismo, la Entidad busca minimizar los efectos de estos riesgos utilizando instrumentos financieros derivados para cubrir las exposiciones de riesgo. El uso de los derivados financieros se rige por las políticas de la Entidad aprobadas por el Consejo de Administración, las cuales proveen principios escritos sobre el riesgo cambiario, riesgo de las tasas de interés, riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados, así como la inversión de exceso de liquidez. Se revisa periódicamente el cumplimiento con las políticas y los límites de exposición. La Entidad no suscribe o negocia instrumentos financieros, entre los que se incluyen instrumentos financieros derivados para fines especulativos. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos, los cuales se mencionan a continuación:

Administración del riesgo de capital.- La Entidad administra su capital para asegurar que continuará como negocio en marcha, mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y capital. La estructura del capital de la Entidad no está expuesta a ningún tipo de requerimiento de capital.

La administración de la Entidad revisa mensualmente la deuda neta y los costos por préstamos y su relación con el UAFIDA (Utilidad antes de Financiamiento, Impuestos, Depreciación y Amortización), al presentar sus proyecciones financieras como parte del plan de negocio al Consejo de Administración y Accionistas de la Entidad.

Administración del riesgo de tasas de interés.- La Entidad se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que tiene deuda contratada a tasas variables. El riesgo es manejado con el uso de contratos swap de tasa de interés si las variaciones de tasas proyectadas exceden entre 100 a 200 puntos base por trimestre. Las actividades de cobertura se evalúan regularmente para que se alineen con las tasas de interés y su riesgo relacionado, asegurando que se apliquen las estrategias de cobertura más rentables.

Las exposiciones de la Entidad por riesgo de tasas de interés se encuentran principalmente en tasas de interés TIE, Libor y Euribor sobre los pasivos financieros. El análisis de sensibilidad que determina la Entidad se prepara con base en la exposición a las tasas de interés de su deuda financiera total no cubierta sostenida en tasas variables, se prepara un análisis asumiendo que el importe del pasivo pendiente al final del período sobre el que se informa ha sido el pasivo pendiente para todo el año. La Entidad informa internamente al Consejo de Administración sobre el riesgo en las tasas de interés.

La Entidad establece como requisito fundamental para que un instrumento financiero derivado sea considerado como un instrumento de cobertura, que la designación de la cobertura quede formalmente documentada y los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento financiero derivado, mantengan una alta efectividad en la compensación de los cambios, en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria, tanto al inicio como a través de la cobertura designada.

- Instrumentos utilizados

La Entidad realiza transacciones denominadas en moneda extranjera; consecuentemente está expuesta a fluctuaciones en el tipo de cambio y tasas de interés. La Entidad suscribe una variedad de instrumentos financieros derivados para manejar su exposición al riesgo cambiario y en tasas de interés, incluyendo:

- a) Cross Currency Swaps Peso-Dólar para mitigar la exposición que se tiene en deudas denominadas en pesos mexicanos.
- b) Principal Only Swaps de moneda extranjera para cubrir el riesgo cambiario que surge en la conversión de la inversión de la Entidad en la operación extranjera en Euros, cuya moneda funcional es el euro.
- c) Swap de tasa de interés que sirve para intercambiar tasas de interés variable de deuda denominada en euros por una tasa fija.
- d) Forward de tipo de cambio Euro-dólar, Euro-Shekel israelí (ILS), Dólar-Liras turcas y Dólar-Rand sudafricano (ZAR) para mitigar la exposición que se tiene en deudas con instituciones financieras e intercompañías en las monedas mencionadas.
- e) Opciones Euro-Dólar y Dólar-Shekel israelíes para mitigar la exposición que se tiene en resultados denominadas en las monedas mencionadas.

Las exposiciones al riesgo del mercado se valúan usando un análisis de sensibilidad.

No ha habido cambios en la exposición de la Entidad a los riesgos del mercado o la forma como se administran y valúan estos riesgos.

Contratos Swaps de divisas (Cross Currency Swap) - De acuerdo a los contratos Swaps de divisas, la Entidad acuerda intercambiar flujos Peso-Dólar calculados sobre los importes de los montos nominales y tasas de interés establecidos en dichos contratos, para cubrir la exposición de su deuda bancaria y en certificados bursátiles en pesos.

Contratos Principal Only- Swaps - De acuerdo a los contratos Swaps de divisas, la Entidad acuerda intercambiar flujos de efectivo Dólar-Euro del principal y una tasa fija en dólares, establecidos en dichos contratos, los cuales le permiten a la Entidad mitigar el riesgo de variaciones en los tipos de cambio por la exposición que genera su inversión en euros por la adquisición de sus subsidiarias en Europa Wavin y Vestolit. El valor razonable de los Swaps de divisas, al final del periodo sobre el que se informa, se determina descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las curvas y tipos de cambio vigentes a la fecha de la determinación.

Contratos Swaps de tasa de interés - De acuerdo a los contratos Swaps de tasa de interés que cubren deuda financiera en euros a largo plazo, la Entidad acuerda intercambiar una tasa de interés variable por una tasa de interés fija.

Contratos Forwards y Opciones de tipo de cambio - La Entidad celebra Forwards y Opciones de tipo de cambio en diferentes monedas distintas a su moneda funcional con el objetivo de cubrir la exposición cambiaria en los rubros del balance y resultados. Las partidas cubiertas diferentes a la moneda funcional de la Entidad se denominan principalmente en: Euro (EUR), Shekel israelí (ILS), Rupia india (INR), Rand sudafricano (ZAR), Lira turca (TRY) y Real brasileño (BRL). Dichos contratos se realizan por períodos de menos de un año.

- Estrategias de cobertura o negociación implementadas

Orbia es una entidad cuya moneda funcional es el dólar americano. Orbia tiene emitida: i) deuda por 3,000 millones de pesos mexicanos a 10 años, a tasa fija del 8.12%, ii) deuda por 3,000 millones de pesos mexicanos a 8 años, a tasa variable TIIE más 0.825 puntos porcentuales, iii) deuda por 1,566 millones de pesos mexicanos a seis meses, a tasa variable TIIE más .15 puntos porcentuales, iv) deuda a través de la emisión de un bono internacional por \$750 millones con vencimiento a 30 años, a tasas fijas que oscilan entre 4% y 8.75% y v) deuda en euros por un monto nocional de EUR\$70.7 millones con vencimiento en marzo 2020, a tasa variable de Euribor 3M + 3.84%.

Por lo anterior, los swaps antes señalados han sido designados formalmente como operaciones de cobertura para propósitos contables como sigue:

Actualmente Orbia tiene contratados 5 Principal Only-Swap Dólar-Euro, designados como relaciones de cobertura de inversión neta de sus subsidiarias en Europa.

Hasta el 21 de mayo de 2019, se tenía contratado 1 Principal Only-Swap Dólar-Euro, designado como relación de cobertura de flujos de efectivo, para mitigar el riesgo de variaciones en los tipos de cambio por la exposición que genera su inversión en euros por la adquisición de sus subsidiarias en Europa Wavin y Vestolit.

Así mismo, la Entidad tiene contratados 5 Cross Currency Swap Peso-Dólar, que han sido designados como relaciones de cobertura de flujos de efectivo para cubrir fluctuaciones cambiarias a las que está expuesta por revaluación de la deuda en pesos mexicanos.

La Entidad cuenta también con un contrato Swap de tasa de interés por un monto nocional de \$70.6 millones de Euros que cubre deuda financiera a largo plazo, la Entidad acuerda intercambiar una tasa de interés variable por una tasa de interés fija. La Entidad contabiliza estas transacciones como contabilidad de cobertura y su vencimiento es en 2020.

- Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles

Las contrapartes elegibles por la Emisora son, entre otras, Morgan Stanley (France) SAS, HSBC México, S.A., Institución de banca múltiple grupo financiero HSBC, BBVA Bancomer, S.A., Banco Nacional de México, S.A., integrante del Grupo Financiero Banamex, Banco Santander (Mexico), S.A., Institución de banca Múltiple, Grupo Financiero Santander, Barclays Bank Mexico, S.A., Ak Bank, Discount, Leumi, Union, Mizrahi Tefahot Bank Ltd, Poalim Capital Markets, Bank Hapoalim, Igud y First International Bank of Israel (FIBI).

A continuación, se resumen los principales términos y condiciones de los contratos. Esta descripción incluye el tipo de instrumento en cuestión, la contraparte, la vigencia, el monto principal, y el estado del mismo:

Swaps

(1) En octubre de 2013, se contrató Swap de tipo de cambio y tasa de interés con Morgan Stanley con una vigencia del 09-Oct-2013 hasta el 05-Mar-2021, por un monto nocional original de MXN\$ 1'500,000,000; en septiembre de 2015 se negoció una novación con Bancomer transfiriendo la mitad del total de las operaciones quedando este con un monto nocional de MXN\$ 750,000,000. En marzo de 2018 se negoció una novación con Bank of America transfiriendo el total de la operación que anteriormente se tenía con Morgan Stanley, cuyo estado actual es "vigente".

(2) En enero de 2014, se contrató Swap de tipo de cambio y tasa de interés con HSBC con una vigencia del 23-Ene-2014 hasta el 05-Mar-2021, por un monto nocional de MXN\$ 1'500,000,000 cuyo estado actual es "vigente".

(3) En septiembre de 2014, se contrató un principal-only swap EUR/USD con HSBC con una vigencia del 17-Sept-2014 hasta el 17-Sept-2024, por un monto nocional de USD\$ 132,000,000, cuyo estado actual es "cancelado".

(4) En mayo de 2015, se contrató un principal-only swap EUR/USD con Bancomer con una vigencia del 05-May-2015 hasta el 18-Mar-2025, por un monto nocional de USD\$ 228,316,800, cuyo estado actual es "vigente".

(5) En junio de 2015, se contrató un principal-only swap EUR/USD con Morgan Stanley con una vigencia del 10-Jun-2015 hasta el 17-Mar-2022, por un monto nocional de USD\$ 96,993,210, cuyo estado actual es "vigente".

(6) En junio de 2015, se contrató un principal-only swap EUR/USD con Santander con una vigencia del 11-Jun-2015 hasta el 17-Mar-2022, por un monto notional de USD\$ 97,402,597, cuyo estado actual es "vigente".

(7) En junio de 2015, se contrató Swap de tipo de tasa de interés con Hapoalim con una vigencia del 19-Jun-2015 hasta el 19-Mar-2020, por un monto notional original de EUR\$ 70,660,198, cuyo estado actual es "vigente".

(8) En septiembre de 2015 se negoció una novación con Bancomer de un Swap de tipo de cambio y tasa de interés que originalmente se tenía con Morgan Stanley con una vigencia del 10-Sept-2015 al 05-Mar-2021 por un monto notional de MXN\$ 750,000,000. En marzo de 2018 se negoció una novación con J.P. Morgan transfiriendo el total de la operación que anteriormente se tenía con Bancomer, cuyo estado actual es "vigente"

(9) En diciembre de 2015, se contrató un principal-only swap EUR/USD con Banamex con una vigencia del 03-Dic-2015 hasta el 17-Mar-2025, por un monto notional de USD\$ 121,011,000, cuyo estado actual es "vigente".

(10) En diciembre de 2015, se contrató un principal-only swap EUR/USD con Barclays Bank Mexico. con una vigencia del 03-Dic-2015 hasta el 17-Mar-2025, por un monto notional de USD\$ 121,011,000, cuyo estado actual es "vigente".

(11) En junio de 2017, se contrató Swap de tipo de cambio y tasa de interés con Banamex con una vigencia del 16-Jun-2017 hasta el 09-Mar-2022, por un monto notional original de MXN\$ 1'500,000,000, cuyo estado actual es "vigente".

(12) En noviembre de 2019, se contrató Swap de tipo de cambio y tasa de interés con MUFG con una vigencia del 05-Nov-2019 hasta el 05-May-2020, por un monto notional original de MXN\$ 1,566,610,000, cuyo estado actual es "vigente".

Forwards

(13) En julio de 2018, se contrató un Forward de tipo de cambio EUR/TRY con Ak Bank. con una vigencia del 24-Jul-2018 hasta el 25-Ene-2019, por un monto notional de EUR\$ 8,000,000 cuyo estado actual es "vencido".

(14) En agosto de 2018, se contrató un Forward de tipo de cambio EUR/USD con Mizrachi con una vigencia del 13-Ago-2018 hasta el 31-Ene-2019, por un monto notional de EUR\$ 1,750,000 cuyo estado actual es "vencido".

(15) En agosto de 2018, se contrató un Forward de tipo de cambio EUR/USD con Poalim con una vigencia del 13-Ago-2018 hasta el 28-Jun-2019, por un monto notional de EUR\$ 21,073,200 cuyo estado actual es "vencido".

(16) En agosto de 2018, se contrató un Forward de tipo de cambio EUR/USD con HSBC con una vigencia del 07-Ene-2019 hasta el 29-Nov-2019, por un monto notional de EUR\$ 4,200,000 cuyo estado actual es "vencido".

(17) En octubre de 2018, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/ILS con Leumi con una vigencia del 31-Oct-2018 hasta el 5-Abr-2019, por un monto notional de USD\$ 5,699,650 cuyo estado actual es "vencido".

(18) En enero de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio EUR/USD con Leumi con una vigencia del 30-Ene-2019 hasta el 29-Nov-2019, por un monto notional de EUR\$ 2,000,000 cuyo estado actual es "vencido".

(19) En febrero de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Discount con una vigencia del 18-Feb-2019 hasta el 15-May-2019, por un monto notional de USD\$ 5,633,239 cuyo estado actual es "vencido".

(20) En febrero de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Leumi con una vigencia del 18-Feb-2019 hasta el 15-Abr-2019, por un monto notional de USD\$ 1,534,384 cuyo estado actual es "vencido".

(21) En marzo de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/INR con HSBC con una vigencia del 6-Mar-2019 hasta el 14-Jun-2019, por un monto notional de USD\$ 10,614,678 cuyo estado actual es "vencido".

(22) En marzo de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Poalim con una vigencia del 26-Mar-2019 hasta el 29-Abr-2019, por un monto notional de USD\$ 3,534,193 cuyo estado actual es "vencido".

(23) En mayo de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/ILS con Leumi con una vigencia del 21-May-2019 hasta el 07-Ago-2019, por un monto notional de USD\$ 2,204,585 cuyo estado actual es "vencido".

(24) En mayo de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/ILS con Mizrachi con una vigencia del 21-May-2019 hasta el 30-Jul-2019, por un monto notional de USD\$ 6,680,330 cuyo estado actual es "vencido".

(25) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/ILS con HSBC con una vigencia del 30-May-2019 hasta el 07-Ago-2019, por un monto notional de USD\$ 1,541,920 cuyo estado actual es "vencido".

(26) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/INR con HSBC con una vigencia del 11-Jun-2019 hasta el 14-Ago-2019, por un monto notional de USD\$ 10,612,927 cuyo estado actual es "vencido".

(27) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/BRL con Discount con una vigencia del 11-Jun-2019 hasta el 15-Ago-2019, por un monto notional de USD\$ 1,983,514 cuyo estado actual es "vencido".

(28) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/BRL con MUFG con una vigencia del 11-Jun-2019 hasta el 15-Jul-2019, por un monto notional de USD\$ 1,595,471 cuyo estado actual es "vencido".

(29) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/CNY con HSBC con una vigencia del 17-Jun-2019 hasta el 30-Jul-2019, por un monto notional de USD\$ 4,365,348 cuyo estado actual es "vencido".

(30) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Discount con una vigencia del 25-Jun-2019 hasta el 29-Jul-2019, por un monto notional de USD\$ 8,840,995 cuyo estado actual es "vencido".

(31) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Leumi con una vigencia del 25-Jun-2019 hasta el 29-Jul-2019, por un monto notional de EUR\$ 7,685,768 cuyo estado actual es "vencido".

(32) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/ILS con Poalim con una vigencia del 26-Jun-2019 hasta el 01-Jul-2019, por un monto notional de USD\$ 3,100,000 cuyo estado actual es "vencido".

(33) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/INR con Leumi con una vigencia del 26-Jun-2019 hasta el 29-Jul-2019, por un monto notional de USD\$ 14,510,442 cuyo estado actual es "vencido".

(34) En junio de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio EUR/USD con Poalim con una vigencia del 27-Jun-2019 hasta el 30-Jul-2019, por un monto notional de EUR\$ 17,211,000 cuyo estado actual es "vencido".

(35) En septiembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/INR con Discount con una vigencia del 20-Sep-2019 hasta el 30-Oct-2019, por un monto notional de USD\$ 10,080,504 cuyo estado actual es "vencido".

(36) En septiembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Discount con una vigencia del 25-Sep-2019 hasta el 30-Oct-2019, por un monto notional de USD\$ 12,391,800 cuyo estado actual es "vencido".

(36) En septiembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio EUR/USD con FIBI con una vigencia del 19-Sep-2019 hasta el 30-Oct-2019, por un monto notional de EUR\$ 5,000,000 cuyo estado actual es "vencido".

(37) En septiembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Leumi con una vigencia del 25-Sep-2019 hasta el 30-Oct-2019, por un monto notional de USD\$ 9,237,392 cuyo estado actual es "vencido".

(38) En septiembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/ILS con HSBC con una vigencia del 23-Sep-2019 hasta el 02-Oct-2019, por un monto notional de USD\$ 19,067,000 cuyo estado actual es "vencido".

(39) En septiembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio EUR/USD con Mizrachi con una vigencia del 19-Sep-2019 hasta el 30-Oct-2019, por un monto notional de EUR\$ 6,432,000 cuyo estado actual es "vencido".

(40) En octubre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Discount con una vigencia del 15-Oct-2019 hasta el 15-Ene-2020, por un monto notional de USD\$ 1,636,393 cuyo estado actual es "vigente".

(41) En octubre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/EUR con Fibi con una vigencia del 10-Oct-2019 hasta el 28-Feb-2020, por un monto nominal de USD\$ 5,559,876 cuyo estado actual es "vigente".

(42) En diciembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/EUR con HSBC con una vigencia del 02-Dic-2019 hasta el 29-May-2020, por un monto nominal de USD\$ 9,244,533 cuyo estado actual es "vigente".

(43) En octubre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Leumi con una vigencia del 18-Oct-2019 hasta el 30-Ene-2020, por un monto nominal de USD\$ 12,640,037 cuyo estado actual es "vigente".

(44) En octubre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/EUR con Mizrahi con una vigencia del 10-Oct-2019 hasta el 30-Sep-2020, por un monto nominal de USD\$ 15,806,276 cuyo estado actual es "vigente".

(45) En diciembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/EUR con Poalim con una vigencia del 31-Dic-2019 hasta el 30-Abr-2020, por un monto nominal de USD\$ 7,945,948 cuyo estado actual es "vigente".

(46) En diciembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio ILS/USD con HSBC con una vigencia del 30-Dic-2019 hasta el 30-Ene-2020, por un monto nominal de ILS\$ \$ 17,484,400 cuyo estado actual es "vigente".

(47) En octubre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con HSBC con una vigencia del 28-Oct-2019 hasta el 15-Abr-2020, por un monto nominal de USD\$ 1,673,058 cuyo estado actual es "vigente".

(48) En noviembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/TRY con Leumi con una vigencia del 19-Nov-2019 hasta el 15-Abr-2020, por un monto nominal de USD\$ 1,012,356 cuyo estado actual es "vigente".

(49) En diciembre de 2019, se contrató un Forward de tipo de cambio USD/EUR con Leumi con una vigencia del 30-Dic-2019 hasta el 02-Ene-2020, por un monto nominal de USD\$ 4,251,858 cuyo estado actual es "vigente".

Opciones

(50) En noviembre de 2017, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio EUR/USD con HSBC con una vigencia del 06-Sep-2018 hasta el 28-Jun-2019, por un monto nominal de EUR\$ 5,840,000 cuyo estado actual es "vencido".

(51) En noviembre de 2017, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio EUR/USD con Leumi con una vigencia del 17-Nov-2017 hasta el 7-May-2019, por un monto nominal de USD\$ 2,000,000 cuyo estado actual es "vencido".

(52) En noviembre de 2017, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio EUR/USD con Mizrahi con una vigencia del 22-Nov-2017 hasta el 29-Mar-2019, por un monto nominal de EUR\$ 2,800,000 cuyo estado actual es "vencido".

(53) En septiembre de 2018, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio EUR/USD con FIBI con una vigencia del 05-Sep-2018 hasta el 29-Mar-2019, por un monto nominal de EUR\$ 2,000,000 cuyo estado actual es "vencido".

(54) En septiembre de 2018, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio EUR/USD con Discount con una vigencia del 07-Sep-2018 hasta el 31-May-2019, por un monto nominal de EUR\$ 5,600,000 cuyo estado actual es "vencido".

(55) En octubre de 2018, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio USD/ILS con Discount con una vigencia del 25-Oct-2018 hasta el 07-May-2019, por un monto nominal de USD\$ 1,617,046 cuyo estado actual es "vencido".

(56) En octubre de 2018, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio USD/ILS con HSBC con una vigencia del 17-Oct-2018 hasta el 07-Jun-2019, por un monto nominal de USD\$ 6,268,022 cuyo estado actual es "vencido".

(57) En octubre de 2018, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio USD/ILS con Leumi con una vigencia del 25-Oct-2018 hasta el 07-May-2019, por un monto nominal de USD\$ 1,616,180 cuyo estado actual es "vencido".

(58) En octubre de 2018, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio USD/ILS con Poalim con una vigencia del 25-Oct-2018 hasta el 07-Jun-2019, por un monto nominal de USD\$ 1,606,567 cuyo estado actual es "vencido".

(59) En diciembre de 2018, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio EUR/USD con Poalim con una vigencia del 28-Dic-2018 hasta el 31-Oct-2019, por un monto nominal de EUR\$ 5,800,000 cuyo estado actual es “vencido”.

(60) En enero de 2019, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio EUR/USD con FIBI con una vigencia del 9-Ene-2019 hasta el 29-Abr-2019, por un monto nominal de EUR\$ 2,600,000 cuyo estado actual es “vencido”.

(61) En enero de 2019, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio EUR/USD con Leumi con una vigencia del 9-Ene-2019 hasta el 29-Nov-2019, por un monto nominal de EUR\$ 3,000,000 cuyo estado actual es “vencido”.

(62) En enero de 2019, se contrató un Opción vainilla de tipo de cambio USD/ILS con Mizrachi con una vigencia del 16-Ene-2019 hasta el 7-Jun-2019, por un monto nominal de USD\$ 11,233,052 cuyo estado actual es “vencido”.

- Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

En cuanto a las políticas de designación de agentes de cálculo o valuación, la Emisora mantiene un Comité Interno de Manejo de Riesgo, el cual en conjunto con el Comité Interno de Tesorería y con Auditoría Externa calculan y evalúan las posiciones existentes.

- Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Las políticas de la Entidad establecen como requisito fundamental que los instrumentos financieros derivados tienen que ser considerados como un instrumento de cobertura, donde dicha cobertura quede formalmente documentada y los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo mantengan una alta efectividad en la compensación en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria.

A la fecha del reporte no se tiene registrado ningún colateral.

Las líneas de crédito están definidas en nuestros ISDA (International Swap Dealers Association).

Actualmente se tienen contratadas líneas de crédito por un total de \$397.5 millones de dólares, con Morgan Stanley (France) SAS, BBVA Bancomer, S.A., Institución de banca múltiple, Grupo financiero BBVA Bancomer, Banco Santander (Mexico), S.A., Institución de banca Múltiple, Grupo Financiero Santander, HSBC México, S.A., Institución de banca múltiple grupo financiero HSBC, Banco Nacional de México, S.A., Integrante del grupo Financiero Banamex, Barclays, Bank Mexico S.A., Institución de banca Múltiple Grupo Financiero Barclays Mexico.

- Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

En cuanto a los procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operaciones, es dable destacar que todas las operaciones de derivados son presentadas y aprobadas por los Comités de Auditoría y Prácticas Societarias, así como por el Consejo de Administración, de acuerdo a los niveles de autorización.

En lo que respecta a los contratos Swaps, Forwards y de Opciones, todos fueron aprobados por la Dirección General con el acuerdo de los Comités antes mencionados.

- Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez en las posiciones de instrumentos financieros

Los procedimientos de control interno se encuentran plasmados en la política interna relacionada a Instrumentos Financieros Derivados. La cual permite únicamente la contratación instrumentos de cobertura, y prohíbe instrumentos de negociación.

- La existencia de un tercero independiente que revise dichos procedimientos

En cuanto a controles internos, los mismos son evaluados tanto por los auditores internos como externos, siendo los auditores externos los encargados de revisar los procedimientos de registro dando seguimiento a la política contable referente a instrumentos financieros derivados y derivados implícitos descrita dentro de las notas a los estados financieros.

- Información sobre la autorización del uso de derivados y la existencia de un comité que lleve a cabo la administración integral de riesgos, reglas que los rigen y existencia de un manual de administración integral de riesgos

Adicionalmente, se ha formado el Comité Interno de Manejo de Riesgos, para la administración de este tipo de riesgos, el cual es integrado por el Director Financiero, el Director General y el Gerente de Administración de Riesgos.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

Instrumentos financieros derivados – Considerando que la Entidad realiza sus actividades en los ámbitos nacional e internacional, está expuesta a riesgos de fluctuación de precios en insumos de las industrias en las que opera, así como de riesgos financieros relacionados con el financiamiento de sus proyectos. La política de la Entidad es la de utilizar ciertas coberturas que le permitan mitigar la volatilidad de los precios de ciertas materias primas y de riesgos de tasa y de tipo de cambio en operaciones financieras, todas ellas relacionadas con su negocio y previamente aprobadas por los comités de Auditoría y Prácticas Societarias, así como por el Consejo de Administración.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable a la fecha en que se suscribe el contrato del derivado y posteriormente se remiden a su valor razonable al final del período que se informa. El reconocimiento contable de la ganancia o pérdida resultante dependerá de la naturaleza de la relación de cobertura en la que el derivado esté designado. La Entidad designa ciertos derivados ya sea como coberturas de valor razonable, de activos o pasivos reconocidos o compromisos en firme (coberturas de valor razonable), coberturas de transacciones pronosticadas altamente probables, coberturas de riesgo de moneda extranjera y tasa de interés variable de compromisos en firme (coberturas de flujos de efectivo) o coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero.

Un derivado se presenta como un activo o un pasivo a largo plazo si la fecha de vencimiento del instrumento es de más de 12 meses y no se espera su realización o cancelación dentro de ese periodo, de lo contrario se presenta a corto plazo.

Contabilidad de coberturas

La Entidad designa ciertos instrumentos de cobertura, los cuales incluyen, derivados de moneda extranjera, tasa de interés y commodities y no derivados con respecto al riesgo de moneda extranjera, ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo, o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera. La cobertura del riesgo de moneda extranjera de un compromiso en firme se contabiliza como cobertura de flujos de efectivo.

Al inicio de la cobertura, la Entidad documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como los objetivos de la administración de riesgos y su estrategia de administración para emprender diversas transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, se documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Coberturas de flujo de efectivo

La Entidad al inicio de la cobertura documenta la relación de la cobertura y el objetivo y estrategia de gestión de riesgo de la entidad, esa documentación incluirá la forma en que se medirá la eficacia del instrumento de cobertura para compensar el valor de los cambios en el valor razonable en la partida cubierta o en los cambios en el flujo de efectivo atribuibles al riesgo cubierto.

La Entidad reconoce todos los activos o pasivos que surgen de las operaciones con instrumentos financieros derivados en los estados consolidados de posición financiera a valor razonable, independientemente del propósito de su tenencia. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado, con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. La decisión de tomar una cobertura económica o contable obedece a las condiciones del mercado

y expectativas esperadas en el contexto económico nacional e internacional.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. Las pérdidas y ganancias relativas a la porción no efectiva del instrumento de cobertura, se reconocen en los resultados, y se incluye en el rubro "Otros gastos (ingresos)".

Los montos previamente reconocidos en la otra utilidad integral, y acumulados en el capital contable, se reclasifican a los resultados en los periodos en los que la partida cubierta se reconoce en los resultados, en el mismo rubro de los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales de la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando una transacción pronosticada que está cubierta da lugar al reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las pérdidas o ganancias previamente acumuladas en el capital contable, se transfieren y se incluyen en la valuación inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando se revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura que haya sido reconocida en el capital contable continuará en el capital hasta que la transacción pronosticada sea finalmente reconocida en los resultados. Cuando ya no se espera que la transacción pronosticada ocurra, la ganancia o pérdida acumulada en el capital contable, se reclasifica inmediatamente a los resultados.

Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como coberturas de valor razonable se reconocen en los resultados, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que se atribuya al riesgo cubierto. El cambio en el valor razonable del instrumento de cobertura y el cambio en la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto se reconocen en el rubro del estado de resultados relacionada con la partida cubierta.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Entidad revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. El ajuste a valor razonable del valor en libros de la partida cubierta que surge del riesgo cubierto, se amortiza contra resultados a partir de esa fecha.

Coberturas de una inversión neta en una operación extranjera

Las coberturas de una inversión neta en una operación extranjera se contabilizarán de manera similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relativa a la porción efectiva de la cobertura se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el efecto de conversión de operaciones extranjeras. La ganancia o pérdida relacionada con la porción ineficaz se reconoce en los resultados y se incluye en el rubro de "Otros gastos (ingresos)".

Las ganancias y pérdidas sobre el instrumento de cobertura, relativas a la porción efectiva de la cobertura acumulada en la reserva de conversión de operaciones extranjeras, se reclasifica a los resultados de la misma forma que las diferencias en tipo de cambio relativas a la operación extranjera.

Derivados implícitos - La Entidad lleva a cabo la revisión de los contratos que se celebran para identificar derivados implícitos que deban separarse del contrato anfitrión para efectos de su valuación y registros contables. Cuando se identifica un derivado implícito en otros instrumentos financieros o en otros contratos (contratos anfitriones) se tratan como derivados separados cuando sus riesgos y características no están estrechamente relacionados con los de los contratos anfitriones y cuando dichos contratos no se registran a su valor razonable con cambios a través de resultados.

En cuanto a la frecuencia de la valuación, ésta se realiza en forma diaria y mensual estableciendo la utilidad o pérdida del instrumento financiero en función a su valuación obtenida reconociendo en resultados o en capital el efecto de la misma. La valuación diaria es efectuada internamente y a fin de mes el estructurador o vendedor nos envía una valuación ("Mark-to-Market") mencionando la posición que guarda el instrumento financiero a esa fecha.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

La Entidad espera cumplir sus obligaciones con los flujos de efectivo de las operaciones y recursos que se reciben del vencimiento de activos financieros. Adicionalmente la Entidad tiene acceso a líneas de crédito revolventes con diversas instituciones bancarias.

La administración de la Entidad es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez, quien ha establecido las políticas apropiadas para el control de ésta, a través del seguimiento del capital de trabajo, lo que permite que la gerencia pueda administrar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo de la Entidad, manteniendo reservas de efectivo, disposición de líneas de crédito, monitoreando continuamente los flujos de efectivo, proyectados y reales, conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

La Entidad se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que tiene deuda contratada a tasas variables. El riesgo es manejado por la Entidad con el uso de contratos swap de tasas de interés si las variaciones de tasas proyectadas exceden entre 100 a 200 puntos base por trimestre. Las actividades de cobertura se evalúan regularmente para que se alineen con las tasas de interés y su riesgo relacionado, asegurando que se apliquen las estrategias de cobertura más rentables.

Las exposiciones de la Entidad por riesgo de tasas de interés se encuentran principalmente en tasas de interés TIE, Libor y Euribor sobre los pasivos financieros. El análisis de sensibilidad que determina la Entidad se prepara con base en la exposición a las tasas de interés de su deuda financiera total no cubierta sostenida en tasas variables, se prepara un análisis asumiendo que el importe del pasivo pendiente al final del período sobre el que se informa ha sido el pasivo pendiente para todo el año. La Entidad informa internamente al Consejo de Administración sobre el riesgo en las tasas de interés.

- Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Durante el período de anual que terminó el 31 de diciembre de 2019 y 2018 no hubo eventualidades que reportar. (ver Notas a revelar sobre instrumentos financieros derivados al 31 de diciembre de 2019 y 2018).

- Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados

Por lo que respecta a la porción que cubre la deuda en pesos mexicanos, el efecto del cambio en el valor razonable asciende a un crédito de \$6.3 millones y se reconoce en el resultado del trimestre que se reporta para enfrentar la revaluación de la partida cubierta. El importe a reciclar al resultado del periodo durante los próximos 12 meses dependerá del comportamiento de los tipos de cambio.

- Descripción y número de IFD que hayan vencido durante el trimestre y de aquéllos cuya posición haya sido cerrada.

Esta información se detalla en la sección “Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles”.

- Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Durante el cuarto trimestre de 2019 no hubo llamadas de margen. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 no existe colateral acumulado neto de recuperaciones.

- Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

No se presentó incumplimiento en ningún contrato.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

Anexo 1: Resumen de Instrumentos financieros derivados										
Cifras en miles de dólares americanos al 31 de diciembre de 2019										
Tipo de Derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto notional / Valor nominal (convertido a dólares)	Valor activo subyacente / Variable de referencia		Valor razonable		Monto de vencimientos por año			Colateral / Líneas de crédito / valores dados en garantía (recuperaciones) Diciembre 2019
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	2019	2020	2021+	
Cross Currency Swap de tasa de interés Variable MKN / Fija USD y tipo de cambio MKN/USD	Cobertura	11,939	18,8452 (MKN/USD)	19,6363 (MKN/USD)	(5,308)	(5,895)	-	7,960	3,979	-
Cross Currency Swap de tasa de interés Variable MKN / Fija USD y tipo de cambio MKN/USD	Cobertura	11,939	18,8452 (MKN/USD)	19,6363 (MKN/USD)	(5,345)	(5,865)	-	7,960	3,979	-
Cross Currency Swap de tasa de interés Variable MKN / Fija USD y tipo de cambio MKN/USD	Cobertura	23,878	18,8452 (MKN/USD)	19,6363 (MKN/USD)	(10,175)	(11,282)	-	15,919	7,959	-
Cross Currency Swap de tasa de interés Variable MKN / Fija USD y tipo de cambio MKN/USD	Cobertura	79,596	18,8452 (MKN/USD)	19,6363 (MKN/USD)	(3,260)	(8,084)	-	-	79,596	-
Cross Currency Swap de tasa de interés Variable MKN / Fija USD y tipo de cambio MKN/USD	Cobertura	83,130	18,8452 (MKN/USD)	-	1,324	-	-	83,130	-	-
Swap de tasa de interés Variable EUR / Fija	Cobertura	77,295	1,1198 (USD/EUR)	1,0939 (USD/EUR)	(272)	(152)	-	77,295	-	-
Principal-onlyswap USD/EUR	Cobertura	96,993	1,1198 (USD/EUR)	1,0939 (USD/EUR)	(16,561)	(14,245)	-	-	96,993	-
Principal-onlyswap USD/EUR	Cobertura	97,402	1,1198 (USD/EUR)	1,0939 (USD/EUR)	(16,494)	(14,290)	-	-	97,402	-
Principal-onlyswap USD/EUR	Cobertura	132,000	1,1198 (USD/EUR)	1,0939 (USD/EUR)	-	-	-	-	132,000	-
Principal-onlyswap USD/EUR	Cobertura	228,317	1,1198 (USD/EUR)	1,0939 (USD/EUR)	(3,507)	(132)	-	-	228,317	-
Principal-onlyswap USD/EUR	Cobertura	121,011	1,1198 (USD/EUR)	1,0939 (USD/EUR)	(9,807)	(7,773)	-	-	121,011	-
Principal-onlyswap USD/EUR	Cobertura	121,011	1,1198 (USD/EUR)	1,0939 (USD/EUR)	(9,720)	(7,676)	-	-	121,011	-

Tipo de Derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nominal / Valor nominal (convertido a dólares)	Valor activo subyacente / Variable de referencia		Valor razonable		Monto de vencimientos por año			Colateral / Líneas de crédito / valores dados en garantía (recuperaciones) Diciembre 2019
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	2019	2020	2021+	
Forward de tipo de cambio USD/TRY	Cobertura	1,636	5,9478 (USD/TRY)	-	(38)	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/EUR	Cobertura	5,559	1,1198 (USD/EUR)	-	(76)	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/EUR	Cobertura	9,244	1,1198 (USD/EUR)	-	(94)	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/TRY	Cobertura	12,640	5,9478 (USD/TRY)	-	(28)	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/EUR	Cobertura	15,806	1,1198 (USD/EUR)	-	(95)	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/EUR	Cobertura	7,945	1,1198 (USD/EUR)	-	(41)	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/ILS	Cobertura	5,052	3,461 (USD/ILS)	-	13	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/TRY	Cobertura	1,673	5,9478 (USD/TRY)	-	34	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/TRY	Cobertura	1,012	5,9478 (USD/TRY)	-	29	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/EUR	Cobertura	4,251	1,1198 (USD/EUR)	-	31	-	-	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/MR	Cobertura	10,081	-	70,5663 (USD/MR)	-	(65)	10,081	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/TRY	Cobertura	12,392	-	5,6726 (USD/TRY)	-	(125)	12,392	-	-	-
Forward de tipo de cambio EUR/USD	Cobertura	5,470	-	1,0939 (EUR/USD)	-	76	5,470	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/TRY	Cobertura	9,237	-	5,6726 (USD/TRY)	-	(105)	9,237	-	-	-
Forward de tipo de cambio USD/ILS	Cobertura	19,067	-	3,485 (USD/ILS)	-	189	19,067	-	-	-
Forward de tipo de cambio EUR/USD	Cobertura	5,470	-	1,0939 (EUR/USD)	-	79	5,470	-	-	-
Forward de tipo de cambio EUR/USD	Cobertura	2,188	-	1,0939 (USD/EUR)	-	160	2,188	-	-	-
Forward de tipo de cambio EUR/USD	Cobertura	4,594	-	1,0939 (USD/EUR)	-	83	4,594	-	-	-
Opciones de tipo de cambio EUR/USD	Cobertura	3,000	-	1,0939 (USD/EUR)	-	77	3,000	-	-	-
Total monto nominal vigente 31/12/2019		1,220,828			(79,390)	(75,125)	71,499	192,264	892,247	-

Análisis de Sensibilidad.

- Para los IFD de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

No aplica

- Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

a) Identificación de los riesgos

b) que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.

c) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

No aplica

- Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

No aplica

- Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

No aplica

- Para los IFD de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

Orbia designó sus instrumentos financieros derivados como de cobertura; ya que están eliminando los efectos originados por la revaluación de su deuda en pesos mexicanos y la conversión de su inversión en el extranjero en euros a dólares americanos. Orbia ha evaluado y medido la efectividad concluyendo que la estrategia de cobertura es altamente efectiva al 31 de diciembre de 2019 y 2018. La Entidad utiliza el método "ratio analysis" utilizando el modelo de derivado hipotético para simular el comportamiento del elemento cubierto, dicho método consiste en comparar los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el valor razonable de los Swaps de divisas representa un pasivo de \$79 millones, \$128 millones y \$181 millones, respectivamente. El efecto reconocido en capital correspondiente a la cobertura de la inversión en las subsidiarias en el extranjero es de \$24 millones, \$27 millones y (\$63) millones, netos de ISR diferido. Por lo que respecta a la porción que cubre la deuda en pesos mexicanos, y la deuda inter-compañía en euros, efecto del cambio en el valor razonable asciende a \$6.6 millones, \$1.6 millones y \$0.3 millones, respectivamente, y se reconoce en resultados del periodo para enfrentar la revaluación de la partida cubierta. El importe a reciclar a resultados del periodo durante los próximos 12 meses dependerá del comportamiento de los tipos de cambio.

La deuda a largo plazo de la Entidad se registra a su costo amortizado y, consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado.

Para obtener y revelar el valor razonable de la deuda a largo plazo se utilizan los precios de cotización del mercado o las cotizaciones de los operadores para instrumentos similares. Para determinar el valor razonable de los otros instrumentos financieros se utilizan otras técnicas como la de flujos de efectivo estimados, considerando las fechas de flujo en las curvas inter-temporales de mercado y descontando dichos flujos con las tasas que reflejan el riesgo de la contraparte, así como el riesgo de la misma Entidad para el plazo de referencia. El valor razonable de los swaps de tasas de interés se calcula como el valor presente de los flujos netos de efectivo estimados a futuro. El valor razonable de los futuros de divisas se determina utilizando los tipos de cambio futuros cotizados a la fecha de los estados consolidados de posición financiera.

Algunos de los activos y pasivos financieros de la Entidad se valúan a su valor razonable al cierre del ejercicio, utilizando básicamente las siguientes técnicas:

Para la valuación de los contratos Swap de tasa fija de interés se utiliza:

Flujo de tasa descontado. Los flujos de efectivo futuros se estiman sobre la base de las tasas de interés forward (a partir de las curvas de rendimiento observadas al final del periodo del que se informa) y tasas de interés contractuales, descontadas a una tasa que refleje el riesgo de crédito de varias contrapartes.

Para la valuación de los principal only swap, swap de tipo de cambio y swap de tasa de interés se utiliza:

El método "ratio analysis" bajo el modelo de derivado hipotético para simular el comportamiento del elemento cubierto, el cual consiste en comparar los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	64,542,000	102,734,000
Saldos en bancos	427,799,000	505,660,000
Total efectivo	492,341,000	608,394,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	94,068,000	91,484,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	94,068,000	91,484,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	586,409,000	699,878,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	1,158,334,000	1,149,891,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	4,757,000	5,371,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	15,986,000	17,162,000
Gastos anticipados circulantes	65,280,000	78,299,000
Total anticipos circulantes	81,266,000	95,461,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	109,853,000	83,311,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	67,855,000	67,185,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	1,312,212,000	1,317,908,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	193,400,000	219,929,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	193,400,000	219,929,000
Mercancía circulante	57,473,000	73,085,000
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	556,694,000	543,117,000
Piezas de repuesto circulantes	26,871,000	29,668,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	834,438,000	865,799,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	9,096,000	10,277,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	9,096,000	10,277,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	33,843,000	35,533,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	33,843,000	35,533,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	212,336,000	220,482,000
Edificios	397,228,000	416,318,000
Total terrenos y edificios	609,564,000	636,800,000
Maquinaria	2,503,146,000	2,664,756,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	11,392,000	12,013,000
Total vehículos	11,392,000	12,013,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	38,319,000	32,663,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	186,400,000	161,154,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	0	0
Total de propiedades, planta y equipo	3,348,821,000	3,507,386,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	596,505,000	602,808,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	261,110,000	283,785,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	907,923,000	964,954,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,765,538,000	1,851,547,000
Crédito mercantil	1,491,684,000	1,492,691,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	3,257,222,000	3,344,238,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	679,080,000	794,306,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	100,533,000	116,555,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	63,795,000	63,884,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	128,451,000	89,772,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	63,795,000	63,884,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	549,135,000	565,858,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,392,543,000	1,540,603,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	322,346,000	313,046,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	82,882,000
Otros créditos con costo a corto plazo	590,398,000	637,029,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	12,716,000	15,629,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	925,460,000	1,048,586,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	300,397,000	289,806,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	300,397,000	289,806,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	106,638,000	164,092,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	3,021,982,000	3,011,405,000
Otros créditos con costo a largo plazo	9,506,000	15,384,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	66,781,000	112,658,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	3,204,907,000	3,303,539,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	22,813,000	17,896,000
Otras provisiones a corto plazo	52,391,000	22,003,000
Total de otras provisiones	75,204,000	39,899,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(557,169,000)	(526,394,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	49,632,000	25,232,000
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(507,537,000)	(501,162,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	10,057,081,000	10,074,958,000
Pasivos	6,962,670,000	6,905,118,000
Activos (pasivos) netos	3,094,411,000	3,169,840,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	2,852,115,000	2,977,173,000
Pasivos circulantes	2,577,361,000	2,707,987,000
Activos (pasivos) circulantes netos	274,754,000	269,186,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	6,987,182,000	7,198,136,000	1,635,722,000	1,689,046,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	6,987,182,000	7,198,136,000	1,635,722,000	1,689,046,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	14,195,000	19,847,000	2,674,000	5,012,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	28,081,000	68,816,000	35,991,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	21,303,000	15,236,000	6,264,000	53,349,000
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	151,000	12,671,000	0	6,322,000
Total de ingresos financieros	63,730,000	116,570,000	44,929,000	64,683,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	224,232,000	211,695,000	34,158,000	53,857,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	53,098,000	117,970,000	40,126,000	51,188,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	14,683,000	13,622,000	0	6,325,000
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	18,488,000	18,593,000	18,488,000	18,593,000
Otros gastos financieros	47,841,000	38,979,000	16,007,000	9,302,000
Total de gastos financieros	358,342,000	400,859,000	108,779,000	139,265,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	242,835,000	225,669,000	72,013,000	57,517,000
Impuesto diferido	(37,293,000)	(30,989,000)	(10,233,000)	(52,820,000)
Total de Impuestos a la utilidad	205,542,000	194,680,000	61,780,000	4,697,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados de acuerdo con las IFRS emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad. Las normas comprenden diversas disposiciones conocidas como IFRS, IAS, IFRIC y SIC.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones

En la aplicación de las políticas contables la Administración de la Entidad debe hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre algunos importes de los activos y pasivos de los estados financieros consolidados. Las estimaciones y supuestos asociadas se basan en la experiencia y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales podrían diferir de dichos estimados.

Las estimaciones y supuestos subyacentes se revisan sobre una base regular. Las revisiones a las estimaciones contables se reconocen en el período de la revisión y períodos futuros si la revisión afecta tanto al período actual como a períodos subsecuentes.

Los juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre al aplicar las estimaciones efectuadas a la fecha de los estados financieros consolidados, y que tienen un riesgo significativo de derivar un ajuste en los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente período financiero son como sigue:

- a. Al efectuar las pruebas de deterioro de los activos, la Entidad requiere de efectuar estimaciones en el valor en uso asignado a sus inmuebles, maquinaria y equipo, activos intangibles, crédito mercantil y a las unidades generadoras de efectivo, en el caso de ciertos activos. Los cálculos del valor en uso requieren que la Entidad determine los flujos de efectivo futuros que deberían surgir de las unidades generadoras de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. La Entidad utiliza proyecciones de flujos de efectivo de ingresos utilizando estimaciones de condiciones de mercado, determinación de precios, y volúmenes de producción y venta.
- b. La Entidad utiliza estimaciones para determinar las reservas de inventarios y cuentas por cobrar. Los factores que considera la Entidad en las reservas de inventarios son los volúmenes de producción y venta y los movimientos en la demanda de algunos productos. Los factores que considera la Entidad en la estimación del deterioro del valor crediticio para cuentas por cobrar es principalmente la estimación de pérdidas esperadas de cuentas no garantizadas que consiste en observar el crecimiento que tiene la exposición total del cliente, dentro de su línea de crédito.
- c. La Entidad evalúa periódicamente las estimaciones de sus reservas de mineral (fluorita y sal), que representan la estimación con respecto al monto remanente no explotado en las minas de su propiedad y que puede ser producido y vendido generando utilidades. Dichas estimaciones se basan en evaluaciones de ingeniería derivadas de muestras y en combinación con supuestos sobre los precios de mercado y sobre los costos de producción en cada una de las minas respectivas. La Entidad actualiza la estimación de reservas de mineral al inicio de cada año.
- d. Tasa de descuento utilizada para determinar el valor en libros de la obligación por beneficios definidos de la Entidad. La obligación por beneficios definidos de la Entidad se descuenta a una tasa establecida en las tasas de mercado de bonos gubernamentales y corporativos de alta calidad al final del periodo que se informa. Se requiere utilizar el juicio profesional al establecer los criterios para los bonos que se deben de incluir sobre la población de la que se deriva la curva de rendimiento. Los criterios más importantes que consideran para la selección de los bonos incluyen el tamaño

de la emisión de los bonos gubernamentales y corporativos, su calificación y la identificación de los bonos atípicos que se excluyen.

- e. La Entidad está sujeta a transacciones o eventos contingentes sobre los cuales utiliza juicio profesional en el desarrollo de estimaciones de probabilidad de ocurrencia. Los factores que se consideran en estas estimaciones son la situación legal actual a la fecha de la estimación y la opinión de los asesores legales.
- f. Control sobre Ingleside Ethylene LLC – La información a revelar sobre criterios de consolidación menciona que Ingleside Ethylene LLC es una subsidiaria de Orbia, quien posee un 50% de participación. Con base en los acuerdos con el otro inversionista, Orbia toma las decisiones en relación con el control de la producción y venta de la misma.
- g. La Entidad efectúa proyecciones financieras de cada entidad legal donde mantiene el control con el objeto de determinar si los activos fiscales podrán ser utilizados en el futuro, en particular las pérdidas fiscales por amortizar. En atención a esas proyecciones, las pérdidas fiscales son activadas o reservadas en cada jurisdicción donde opera la Entidad.
- h. La Entidad evalúa los activos sujetos a arrendamiento y define aquéllos que son menores de los que no lo son. Aquellos sujetos al registro de derechos de uso, son analizados para determinar los plazos de vigencia contractuales y las posibilidades de renovación con base en beneficios económicos, las proyecciones de los pagos comprometidos y las tasas de descuento utilizadas por tipo de activo para determinar el monto a registrar.

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Ver descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas.

Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados por el año terminado el 31 de diciembre de 2017 fueron aprobados por el Comité de Auditoría, el Consejo de Administración y la Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas el 21 y 22 de febrero y 25 de abril del 2018, respectivamente; mientras que los correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2018, fueron aprobados el día 25 y 26 de febrero y 23 de abril del 2019, respectivamente. Los estados financieros consolidados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2019 fueron autorizados para su emisión el 24 de febrero de 2020, por el Licenciado Edgardo Carlos, Director de Finanzas y por el Comité de Auditoría; consecuentemente éstos no reflejan los hechos ocurridos después de esa fecha y están sujetos a la aprobación del Consejo de Administración y de la Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas de la Entidad, quien puede decidir su modificación de acuerdo con lo dispuesto en la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Bases de consolidación de estados financieros

Los estados financieros consolidados incluyen los de Orbia Advance Coporation, S.A.B. de C.V. y los de sus subsidiarias directas e indirectas en las que tiene control. El control se obtiene cuando Orbia:

- Tiene poder sobre la inversión.
- Está expuesta, o tiene los derechos, a los rendimientos variables derivados de su participación con dicha entidad, y
- Tiene la capacidad de afectar tales rendimientos a través de su poder sobre la entidad en la que invierte.

Orbia reevalúa si tiene o no el control en una entidad en los casos en que haya hechos y circunstancias que indiquen que hay cambios a uno o más de los tres elementos de control que se listaron anteriormente.

Cuando Orbia tiene menos de la mayoría de los derechos de voto de una participada, considera que tiene poder sobre la misma cuando los derechos de voto son suficientes para otorgarle la capacidad práctica de dirigir sus actividades relevantes, de forma unilateral. Orbia considera todos los hechos y circunstancias relevantes para evaluar si los derechos de voto de Orbia en una participada son suficientes para otorgarle poder, incluyendo:

- El porcentaje de participación de Orbia en los derechos de voto en relación con el porcentaje y la dispersión de los derechos de voto de los otros tenedores de los mismos;
 - Los derechos de voto potenciales mantenidos por Orbia, por otros accionistas o por terceros;
 - Los derechos derivados de otros acuerdos contractuales, y
 - Todos los hechos y circunstancias adicionales que indican que Orbia tiene, o no tiene, la capacidad actual de dirigir las actividades relevantes en el momento en que las decisiones deben tomarse, incluidas las tendencias de voto de los accionistas en las asambleas anteriores.
-

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros

[bloque de texto]

Las subsidiarias se consolidan desde la fecha en que su control se transfiere a Orbia, y se dejan de consolidar desde la fecha en la que se pierde el control. Las ganancias y pérdidas de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se incluyen en los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales desde la fecha de adquisición o hasta la fecha de venta, según sea el caso.

La utilidad y cada componente de los otros resultados integrales se atribuyen a las participaciones controladoras y no controladoras. El resultado integral se atribuye a las participaciones controladoras y no controladoras aún si da lugar a un déficit en éstas últimas.

Cuando es necesario, se realizan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para alinear sus políticas contables de conformidad con las políticas contables de Orbia.

Todos los saldos y operaciones entre las entidades de Orbia se han eliminado en la consolidación.

La participación accionaria de Orbia en el capital social de las subsidiarias al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017, por grupo de negocio se muestra a continuación:

Grupo	País	% de Participación
Vinyl:		
Mexichem Derivados, S.A. de C.V.	México	100
Mexichem Compuestos, S.A. de C.V.	México	100
Mexichem Resinas Vinílicas, S.A. de C.V.	México	100
VESTO PVC Holding GmbH, Marl	Alemania	100
Mexichem Specialty Compounds, Inc	EUA	100
Mexichem Specialty Compounds, Ltd	Reino Unido	100
Vinyl Compounds Holdings, Ltd	Reino Unido	100
Mexichem Resinas Colombia, S.A.S.	Colombia	100
Mexichem Speciality Resins, Inc.	EUA	100
C.I. Mexichem Compuestos Colombia, S.A.S.	Colombia	100
Petroquímica Mexicana de Vinilo, S.A. de C.V. (en 2018 y 2017 el porcentaje fue de 55.91%)	México	100
Ingleside Ethylene LLC	EUA	50
Sylvin Technologies Inc.	EUA	100
Flúor:		
Mexichem Flúor, S.A. de C.V.	México	100
Mexichem Flúor Comercial, S.A. de C.V.	México	100
Fluorita de México, S.A. de C.V.	México	100
Mexichem Flúor Inc.	EUA	100
Mexichem Flúor Canadá Inc.	Canadá	100
Mexichem UK Ltd	Reino Unido	100
Mexichem Flúor Japan Ltd.	Japón	100
Mexichem Flúor Taiwan Ltd.	Taiwán	100
Grupo		
Fluent:		
Dura-Line Holdings, Inc.	EUA	100
Mexichem Canada Holding, Inc (antes Gravenhurst Plastics, Inc.)	Canadá	100
Mexichem Soluciones Integrales Holding, S.A. de C.V.	México	100
Mexichem Amanco Holding, S.A. de C.V.	México	100
Mexichem Soluciones Integrales, S.A. de C.V.	México	100
Mexichem Guatemala, S.A.	Guatemala	100
Mexichem Honduras, S.A.	Honduras	100
Mexichem El Salvador, S.A.	El Salvador	100

Mexichem Nicaragua, S.A.	Nicaragua	100
Mexichem Costa Rica, S.A.	Costa Rica	100
Mexichem Panamá, S.A.	Panamá	100
Mexichem Colombia, S.A.S.	Colombia	100
Pavco de Venezuela, S.A.	Venezuela	100
Mexichem Ecuador, S.A.	Ecuador	95
Mexichem del Perú, S.A.	Perú	100
Mexichem Argentina, S.A.	Argentina	100
Mexichem Brasil Industria de Transformação Plástica, Ltda.	Brasil	100
Wavin N.V.	Países Bajos	100
Wavin Nederland B.V.	Países Bajos	100
Wavin Belgium N.V.	Bélgica	100
Wavin (Foshan) Piping Systems Co. Ltd.	China	100
Wavin Ekoplastik S.R.O.	República Checa	100
Nordisk Wavin A/S	Dinamarca	100
Norsk Wavin A/S	Noruega	100
Wavin Estonia OU	Estonia	100
Wavin-Labko Oy	Finlandia	100
Wavin France S.A.S.	Francia	100
Wavin GmbH	Alemania	100
Wavin Hungary Kft.	Hungría	100
Wavin Ireland Ltd.	Irlanda	100
Wavin Italia SpA	Italia	100
Wavin Latvia SIA	Letonia	100
UAB Wavin Baltic	Lituania	100
Wavin Metalplast-BUK Sp.zo.o.	Polonia	100
Wavin Romania s.r.l.	Rumania	100
OOO Wavin Rus	Rusia	100
Wavin Balkan d o.o.	Serbia	100
AB Svenska Wavin	Suecia	100
Pilsa A.S.	Turquía	100
Wavin Ltd.	Reino Unido	100
Warmafloor (GB) Ltd.	Reino Unido	100
Wavin Ukrain O.O.O.T.O.V.	Ucrania	100
Netafim, LTD	Israel	80

Cambios en las participaciones de la Entidad en las subsidiarias existentes

Los cambios en las inversiones en las subsidiarias de la Entidad que no den lugar a una pérdida de control se registran como transacciones de capital. El valor en libros de las inversiones y participaciones no controladoras de la Entidad se ajusta para reflejar los cambios en las correspondientes inversiones en subsidiarias. Cualquier diferencia entre el importe por el cual se ajustan las participaciones no controladoras y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida se reconoce directamente en el capital contable y se atribuye a los propietarios de Orbia.

Cuando la Entidad pierde el control de una subsidiaria, la ganancia o pérdida en la disposición se calcula como la diferencia entre (i) la suma del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida y (ii) el valor en libros anterior de los activos (incluyendo el crédito mercantil) y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora. Los importes previamente reconocidos en otras partidas del resultado integral relativos a la subsidiaria se registran (es decir, se reclasifican a resultados o se transfieren directamente a otras partidas de capital contable según lo especifique/permita la IFRS aplicable) de la misma manera establecida para el caso de que se disponga de los activos o pasivos relevantes. El valor razonable de cualquier inversión retenida en la subsidiaria a la fecha en que se pierda el control se considera como el valor razonable para el reconocimiento inicial, según la IAS 39 o, en su caso, el costo en el reconocimiento inicial de una inversión en una asociada o negocio conjunto.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre instrumentos de deuda.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

a. Durante 2018, Orbia adquirió los negocios de Netafim y Sylvin Technologies. Los resultados de dichos negocios han sido incluidos en los presentes estados financieros consolidados desde el día de la adquisición. Dichas adquisiciones se mencionan a detalle en Información general sobre los estados financieros, siendo la más significativa la correspondiente al 80% de las acciones de Netafim, Ltd. en \$1,424 millones.

b. **Contraprestación transferida**

2018	Efectivo
Netafim, LTD	\$ 1,424,093
Sylvin Technologies, Inc.	39,607
	<u>\$ 1,463,700</u>

c. **Activos adquiridos y pasivos asumidos a la fecha de adquisición 2018**

Al 31 de diciembre de 2018, la Entidad finalizó la identificación y medición de los activos adquiridos y los pasivos asumidos de sus adquisiciones realizadas en 2018, sobre la base de sus valores razonables en la fecha de adquisición. Los importes presentados en esta nota, respecto a las adquisiciones de 2018, son definitivos y se muestran a continuación:

2018	Netafim, Ltd	Sylvin Technologies, Inc.
Activos:		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 37,126	\$ -
Cuentas por cobrar y otros	297,372	4,758
Inventarios	172,233	2,115
Inmuebles, maquinaria y equipo	159,096	5,653
Otros activos a largo plazo	755,794	15,284
Impuesto diferido	12,303	-

Pasivos:

Proveedores y otras cuentas por pagar	(337,388)	(2,980)
Préstamos bancarios y deuda a largo plazo	(115,394)	-
Otros pasivos a largo plazo	<u>(234,303)</u>	<u>(669)</u>
Total de activos netos	746,839	24,161
Menos: valor de mercado de la participación no controladora	<u>(149,368)</u>	<u>-</u>
Total de activos netos participación controladora	<u>\$ 597,471</u>	<u>\$ 24,161</u>

d. **Participación no controladora redimible**

De acuerdo con el Convenio de Accionistas firmado con los accionistas minoritarios que retuvieron el 20% restante del capital social de Netafim (ver Información general sobre los estados financieros.), existe una opción de venta ("Put Option") otorgada a ellos, que les permite tener la opción de vender de su paquete accionario, y en consecuencia una obligación para la Entidad de comprar, a partir del quinto año del aniversario de la transacción y por 10 años subsecuentes. El valor de la opción dependerá del valor de mercado de Netafim y de ciertas condiciones referidas al múltiplo del valor de la acción. La Entidad reconoció un valor con base en los escenarios estimados, considerando el valor presente de la obligación asumida. Esta opción se denomina como una participación no controladora redimible y se ha registrado directamente con cargo a las utilidades acumuladas en el estado consolidado de cambios en el capital contable y un crédito en el pasivo a largo plazo por \$227,205 a la fecha de adquisición. El valor del pasivo al 31 de diciembre de 2019 y 2018, asciende a \$264,287 y \$245,799, respectivamente. Este efecto fue registrado en los presentes estados financieros consolidados a partir de la adquisición de Netafim.

e. **Crédito mercantil de adquisiciones**

2018	Contraprestación transferida en efectivo	Pasivos asumidos	Valor de activos netos adquiridos	Crédito mercantil
Netafim, LTD.	\$ 1,424,093	\$ 38,670	\$ 597,471	\$ 787,952
Sylvin Technologies, Inc.	<u>39,607</u>	<u>-</u>	<u>24,161</u>	<u>15,446</u>
	<u>\$ 1,463,700</u>	<u>\$ 38,670</u>	<u>\$ 621,632</u>	<u>\$ 803,398</u>

El crédito mercantil presentado en las adquisiciones se origina porque la contraprestación pagada para la combinación de negocios incluirá de manera efectiva los importes en relación con los beneficios de las sinergias esperadas, crecimiento de ingresos y desarrollo futuro del mercado. Estos beneficios no se reconocerán separadamente del crédito mercantil, debido a que no cumplen con los criterios de reconocimiento para los activos intangibles identificables.

f. **Flujo de efectivo neto sobre la adquisición de subsidiaria**

	2018
Contraprestación pagada en efectivo	\$ 1,463,700
Menos: saldos de efectivo y equivalente de efectivo adquiridos	<u>(37,126)</u>
Neto	<u>\$ 1,426,574</u>

g. **Efecto de la adquisición en la posición financiera de Orbia (no auditada)**

A continuación, se presentan los estados consolidados de posición financiera al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017 proforma (no auditados) y estados consolidados de resultados al 31 de diciembre de 2018 y 2017 proforma (no auditados) de Orbia, considerando la posición financiera de las adquisiciones como si hubieran ocurrido al inicio de enero de 2017. Esta información proforma no presenta necesariamente las cifras reales que se hubieran obtenido de haberse efectuado las adquisiciones desde esa fecha.

	2018	2017 (Proforma no auditados)
Estados consolidados de posición financiera condensados		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 699,878	\$ 719,000
Cuentas por cobrar, Neto	1,317,549	1,199,000
Otros activos circulantes	<u>959,746</u>	<u>1,302,000</u>
Total de activos circulantes	2,977,173	3,220,000
Activos no circulantes	<u>7,097,785</u>	<u>7,219,000</u>
Total de activos	<u>\$10,074,958</u>	<u>\$10,439,000</u>
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	\$395,928	\$266,000
Proveedores y cartas de crédito	1,413,669	1,504,000
Otros pasivos circulantes	<u>898,390</u>	<u>828,000</u>
	2,707,987	2,598,000
Préstamos bancarios y deuda a largo plazo	3,175,497	3,295,000
Otros pasivos a largo plazo	<u>1,021,634</u>	<u>766,000</u>
Total de pasivos	6,905,118	6,659,000
Capital social	1,755,257	1,755,257
Resultados acumulados	<u>653,099</u>	<u>1,100,743</u>
Total de la participación controladora	2,408,356	2,856,000
Total de la participación no controladora	<u>761,484</u>	<u>924,000</u>
Total del capital contable	<u>3,169,840</u>	<u>3,780,000</u>
Total de pasivos y capital contable	<u>\$10,074,958</u>	<u>\$10,439,000</u>

	Al 31 de diciembre de 2018 (Proforma no auditados)	Al 31 de diciembre de 2017 (Proforma no auditados)
Estados consolidados de resultados y otros resultados integrales		
Ventas netas	\$ 7,256,916	\$ 6,779,000
Costo de ventas	<u>5,301,998</u>	<u>5,026,000</u>
Utilidad bruta	1,954,919	1,753,000
Gastos generales	1,017,349	947,000
Resultado integral de financiamiento	267,904	198,000
Participación en las utilidades de asociadas	<u>(4,272)</u>	<u>(3,000)</u>
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	673,938	611,000
Impuestos a la utilidad	<u>195,015</u>	<u>195,000</u>
Utilidad antes de operaciones discontinuas	478,923	416,000

Operaciones discontinuas	(22,829)	144,000
Utilidad neta consolidada	\$ 501,752	\$ 272,000

Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo

	2019	2018	2017
Efectivo	\$ 361,577	\$ 509,481	\$594,875
Equivalentes de efectivo:			
Papel bancario	34,516	7,745	30,060
Inversiones a la vista	190,316	182,652	1,270,207
Certificados de depósitos bancarios	-	-	4,698
	<u>\$ 586,409</u>	<u>\$ 699,878</u>	<u>\$ 1,899,840</u>

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

Transacciones que no resultaron en flujos de efectivo

La Entidad realiza inversiones estratégicas a través de arrendamiento. Estas transacciones en 2019, 2018 y 2017 son de \$313,498, \$3,560 y \$6,280, respectivamente.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Bases de presentación

a. *Aplicación de Normas Internacionales de Información Financiera nuevas y revisadas ("IFRS" o "IAS") que son obligatorias para el año en curso*

En el año en curso, La Entidad aplicó por primera vez las siguientes IFRS, que entraron en vigor el 1 de enero de 2019:

- IFRS 16 Arrendamientos
- IFRS 9 Instrumentos Financieros, fase de aplicación de la Contabilidad de Coberturas

La Entidad ha determinado los impactos en los estados financieros consolidados asociados a los nuevos requisitos establecidos en las nuevas normas, así como el impacto en la operación del negocio, procesos internos de generación de información, registros contables, sistemas y controles.

Impacto General de la Aplicación de la IFRS 16 Arrendamientos

a) La IFRS 16 "Arrendamientos" fue publicada en enero de 2016, para los periodos contables que comiencen el 1 de enero de 2019 y sustituye a la IAS 17 "Arrendamientos", así como las interpretaciones relacionadas y permitía su adopción anticipada; la Entidad decidió aplicar por primera vez esta IFRS cuando entró en vigor el 1 de enero de 2019.

b) La Entidad eligió la aplicación retroactiva con efecto acumulado, de acuerdo con la IFRS 16: C5 inciso (b), por lo que todos los efectos se reconocieron retroactivamente con el efecto acumulado de la aplicación inicial de la Norma reconocido en la fecha de aplicación inicial.

c) La IFRS 16 proporciona un modelo integral para la identificación de los acuerdos de arrendamiento y su tratamiento en los estados financieros tanto para arrendadores como para arrendatarios. Esta nueva norma propicia que la mayoría de los arrendamientos se presenten en el estado de posición financiera consolidada para los arrendatarios bajo un modelo único, eliminando la distinción entre los arrendamientos operativos y financieros. Sin embargo, la contabilidad para los arrendadores permanece con la distinción entre dichas clasificaciones de arrendamiento. Bajo la IFRS 16, los arrendatarios reconocerán el derecho de uso de un activo y el pasivo por arrendamiento correspondiente. El derecho de uso se trata de manera similar a cualquier otro activo no financiero, con su depreciación correspondiente, mientras que el pasivo incluirá intereses. Esto típicamente produce un perfil de reconocimiento acelerado del gasto (a diferencia de los arrendamientos operativos bajo la IAS 17 donde se reconocían gastos en línea recta), debido a que la depreciación lineal del derecho de uso y el interés decreciente del pasivo financiero, conllevan a una disminución general del gasto a lo largo del ejercicio.

d) Como se menciona en el párrafo b. anterior, la Entidad optó por aplicar el método retroactivo con efecto acumulado, por lo que no modificó la información comparativa, así mismo, se aplicó la solución práctica que permite que un arrendatario puede excluir los costos directos iniciales de la medición del activo por derecho de uso en la fecha de aplicación inicial de esta Norma. Por lo tanto, la Entidad no reconoció ningún efecto acumulado como un ajuste al saldo de apertura de los resultados acumulados (u otro componente del capital contable) en la fecha de aplicación inicial.

Así mismo, la Entidad hizo uso de las siguientes soluciones prácticas y exenciones disponibles en la transición a la IFRS 16:

- No reevaluar si un contrato es o contiene un arrendamiento. En consecuencia, la definición de un arrendamiento de acuerdo con la IAS 17 y la IFRIC 4 continúa aplicándose a aquellos arrendamientos registrados o modificados antes del 1 de enero de 2019.
- Aplicó una tasa de descuento única a una cartera de arrendamientos con características razonablemente similares (tales como arrendamientos con plazo de arrendamiento similar para una clase semejante de activo subyacente en un entorno económico parecido).
- Elegió no reconocer un activo por derecho de uso en el estado de situación financiera los arrendamientos cuyo plazo finalice dentro de los 12 meses de la fecha de aplicación inicial, así como los arrendamientos en los que el activo subyacente es de bajo valor.
- Usó el razonamiento en retrospectiva, determinando el plazo del arrendamiento, considerando las opciones para ampliar o terminar el arrendamiento.

e) A partir del 1 de enero de 2019, la Entidad:

- Evaluó, para todos los nuevos contratos que inicien después de la fecha de adopción, si dichos contratos son o contienen un arrendamiento, en consecuencia, reconoció un activo por derecho de uso y un pasivo arrendamiento.
- Seguirá usando el razonamiento en retrospectiva para determinar el plazo del arrendamiento, considerando las opciones para ampliar o terminar el arrendamiento.

f)A continuación, se muestra la conciliación del pasivo inicial por arrendamiento al 1 de enero de 2019, partiendo de los compromisos contractuales de arrendamientos operativos al 31 de diciembre de 2018:

	1 de enero de 2019
Compromisos de arrendamiento fuera de balance al 31/12/2018	\$ 306,992
(-) Arrendamientos actuales con un plazo menor de 12 meses o menos (arrendamientos a corto plazo)	(46,241)
(-) Arrendamientos de activos de bajo valor (arrendamientos de bajo valor)	(5,102)
Obligaciones de arrendamiento operativo al 1 de enero de 2019 (bruto, sin descuento)	255,649
Obligaciones de arrendamiento operativo al 1 de enero 2019 (neto, descontado)	207,952
(+) Opciones de extensión o terminación razonablemente ciertas	44,215
Pasivos por arrendamiento originados por la aplicación inicial de la NIIF 16 a partir del 1 de enero de 2019	252,167
(+) Pasivos provenientes de arrendamientos financieros de ejercicio anterior bajo IAS 17	<u>33,045</u>
Total de pasivos por arrendamiento al 1 de enero de 2019	\$ <u>285,212</u>

La tasa incremental promedio ponderado del arrendamiento anual de 2019 fue del 4.61%.

Para 2018 y 2017, las tasas de interés subyacen a todas las obligaciones de contratos de arrendamiento financiero fueron de un 5.41% y 5.32% promedio ponderado anual en 2018 y 2017, respectivamente.

g)El saldo inicial del activo por derecho de uso al 1 de enero de 2019, partiendo del pasivo inicial por arrendamiento es:

Total de pasivos por arrendamiento al 1 de enero de 2019	\$ 285,212
Pagos de arrendamiento anticipados previamente reconocidos	<u>1,723</u>
Total de activo por derecho de uso al 1 de enero de 2019	\$ <u>286,935</u>

Activos por derecho de uso

	Saldo al 1 de enero de 2019	Adiciones directas	Bajas	Trasposos	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2019
Inversión:						
Terreno	\$ 20,531	\$ 14,308	\$ (5,936)	\$ -	\$ -	\$ 28,903
Edificio	142,144	41,878	-	1,723	(1,067)	184,678
Maquinaria y equipo	65,612	15,889	(7,513)	-	(1,462)	72,526
Mobiliario y equipo de oficina	6,661	2,301	-	-	(628)	8,334

Gasto relacionado con arrendamientos de activo de bajo valor	1,052
	<u>\$ 37,520</u>

La adopción de la IFRS 16 no afectó al cálculo de la utilidad por acción básica o diluida de la Entidad.

?Como se menciona en el párrafo b. anterior la Entidad eligió la aplicación retroactiva con efecto acumulado, de acuerdo con la IFRS 16: C5 inciso (b), por lo que los efectos iniciales se reconocen al 1 de enero de 2019 sin modificar periodos anteriores comparativos.

?La Entidad contabilizó el cambio en la política contable derivado de la aplicación inicial de la IFRS 16 de acuerdo con sus disposiciones transitorias, en donde eligiendo el método retroactivo con efecto acumulado mencionado en el párrafo C5(b) de esta Norma, por lo cual no modifica periodos anteriores, aplicando el cambio en política contable desde el 1 de enero de 2019.

NIIF 9 Instrumentos Financieros, Contabilidad de Coberturas

a) La Entidad adoptó a partir del 1 de enero de 2019 por primera vez la IFRS 9 Instrumentos Financieros, fase tres que se refiere a la Contabilidad de Coberturas.

b) La Entidad eligió continuar aplicando la IAS 39 conforme a la opción de política contable que establece la IFRS 9 en donde las entidades podían continuar aplicando dicha Norma. Esta elección de política contable se aplicó únicamente a la contabilidad de coberturas y no tuvo impactos en la implementación de las otras dos fases de la IFRS 9, a saber, "clasificación y medición" y "deterioro".

c) En lo que se refiere a la fase tres de la nueva IFRS 9 "Instrumentos Financieros", Contabilidad de Cobertura que entró en vigor el 1 de enero de 2019, se adoptó por la Entidad a partir del 1 de enero de 2019. La IFRS 9, introduce una mayor flexibilidad para los tipos de instrumentos para calificar en contabilidad de coberturas, específicamente ampliando los tipos de instrumentos que califican y los tipos de los componentes de riesgo de partidas no financieras que son elegibles para contabilidad de cobertura. Adicionalmente, las pruebas de efectividad han sido revisadas y remplazadas con el concepto de 'relación económica'. Por lo que no se requiere la evaluación retrospectiva de la efectividad, e introduce requerimientos de revelaciones mejoradas para la administración de riesgos de la Entidad.

Como resultado del análisis que ha realizado la Entidad, ha concluido que, los instrumentos financieros derivados que mantiene en posición a la fecha de adopción no generaron ningún impacto contable económico como resultado de la transición de la nueva IFRS 9 "Instrumentos Financieros", Contabilidad de Cobertura; sin embargo, para cumplir con los nuevos requisitos establecidos por la norma, se complementará la documentación formal actual con los nuevos requerimientos para conservar los instrumentos financieros derivados designados como instrumentos de cobertura.

A partir del 1 de enero de 2019, para todos los nuevos instrumentos financieros derivados contratados que inicien después de la fecha de adopción, la Entidad realiza la documentación formal con los nuevos requerimientos para conservar los instrumentos financieros derivados designados como instrumentos de cobertura.

b. Impacto de la aplicación de otras modificaciones a las Normas e Interpretaciones IFRS que son efectivas por los períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2019

En el año en curso, la Entidad ha adoptado una serie de modificaciones a las Normas e Interpretaciones IFRS emitidas por el IASB. Su adopción no ha tenido ningún impacto material en las revelaciones o en los montos informados en estos estados financieros consolidados.

Mejoras anuales a las IFRS Ciclo 2015-2017

Modificaciones a la IAS 12 Impuesto a las ganancias, IAS 23

Orbia ha adoptado las modificaciones incluidas en las *Mejoras Anuales a las Normas IFRS del Ciclo 2015-2017* por primera vez en el periodo actual. Las Mejoras Anuales incluyen modificaciones en cuatro normas.

Costos por préstamos, IFRS 3 IAS 12 *Impuesto a las ganancias*
Combinaciones de negocios e
IFRS 11 Acuerdos Conjuntos

Las modificaciones aclaran que se deben reconocer las consecuencias del impuesto a las ganancias sobre dividendos en el estado de resultados, en otros resultados integrales o en capital conforme originalmente se reconocieron las transacciones que generaron las ganancias distribuibles. Esto aplica independientemente de si aplican distintas tasas impositivas a las ganancias distribuidas y no distribuidas.

IAS 23 Costos por préstamos

Las modificaciones aclaran que, si cualquier préstamo específico se mantiene pendiente después de que el activo relacionado está listo para su uso previsto o venta, el préstamo es parte de los fondos tomados en préstamo al calcular la tasa de capitalización de los préstamos generales.

IFRS 3 Combinaciones de negocios

Las modificaciones aclaran que cuando se obtiene el control de un negocio que es una operación conjunta, aplican los requisitos para una combinación de negocios en etapas, incluida la reevaluación de su participación previamente mantenida (PHI por sus siglas en inglés) en la operación conjunta a valor razonable. La participación previamente mantenida sujeta a remediación incluye los activos, pasivos y crédito mercantil no reconocidos relativos a la operación conjunta.

IFRS 11 Acuerdos Conjuntos

Las modificaciones aclaran que cuando una parte que participa en una operación conjunta no tenía el control conjunto, y obtiene el control conjunto, no se debe reevaluar la participación previamente mantenida en la operación conjunta.

Modificaciones a la IAS 19 *Modificación, reducción o liquidación del plan de Beneficios a Empleados*

Las modificaciones aclaran que el costo de servicio pasado (o de la ganancia o pérdida por liquidación) es calculada al medir el pasivo o activo por beneficios definidos, utilizando supuestos actuales y comparando los beneficios ofrecidos y los activos del plan antes y después de la modificación (reducción o liquidación) del plan, pero ignorando el efecto del techo del activo (que puede surgir cuando el plan de beneficios definidos está en una posición superavitaria). La IAS 19 ahora aclara que el cambio en el efecto del techo del activo que puede resultar de la modificación (reducción o liquidación) del plan se determina a través de un segundo paso y se reconoce de manera normal en otros resultados integrales.

Los párrafos relacionados con la medición del costo actual del servicio y el interés neto sobre el pasivo (activo) por beneficios definidos. Ahora se requerirá usar los supuestos actualizados de la remediación para determinar el costo actual del servicio y el interés neto después de la modificación (reducción o liquidación) del plan y por el resto del periodo de reporte. En el caso del interés neto, las modificaciones dejan en claro que para el periodo posterior a la modificación (reducción o liquidación) del plan, el interés neto se calcula multiplicando el pasivo (activo) por beneficios definidos revaluado según la IAS 19:99 con la tasa de descuento utilizada en la nueva remediación (teniendo en cuenta el efecto de las contribuciones y los pagos de beneficios en el pasivo (activo) por beneficios definidos neto.

IFRIC 23 *Incertidumbre en el tratamiento de impuestos a las ganancias*

IFRIC 23 establece como determinar la posición fiscal contable cuando hay incertidumbre respecto a los tratamientos sobre impuestos a las ganancias. La interpretación requiere:

- Determinar si las posiciones fiscales inciertas son evaluadas por separado o como grupo; y
- Evaluar si es probable que la autoridad fiscal acepte un tratamiento fiscal incierto utilizado, o propuesto a utilizarse, por una entidad en sus declaraciones de impuestos a las ganancias:
 - En caso afirmativo, se debe determinar la posición fiscal contable de manera consistente con el tratamiento fiscal utilizado en las declaraciones de impuesto sobre la renta.
 - En caso negativo, debe reflejarse el efecto de la incertidumbre en la determinación de la posición fiscal contable utilizando el monto más probable o el método del valor esperado.

La adopción de estas Mejoras Anuales en los estados financieros consolidados de la Entidad no tuvo efectos.

c. Normas IFRS nuevas y revisadas que aún no son efectivas

En la fecha de autorización de estos estados financieros consolidados, la Entidad no ha aplicado las siguientes Normas IFRS nuevas y revisadas que se han emitido pero que aún no están vigentes:

IFRS 17	<i>Contratos de Seguro</i>
IFRS 10 e IAS 28 (modificaciones)	<i>Venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto</i>
Modificaciones a IFRS 3	<i>Definición de un negocio</i>
Modificaciones a IAS 1 e IAS 8	<i>Definición de materialidad</i>
Marco Conceptual	<i>Marco Conceptual de las Normas IFRS</i>

La Administración no espera que la adopción de los estándares antes mencionados tenga un impacto importante en los estados financieros consolidados de la Entidad en períodos futuros, excepto como se indica a continuación:

IFRS 17 Contratos de Seguro

La IFRS 17 establece los principios para el reconocimiento, medición, presentación y divulgación de los contratos de seguro y reemplaza a la IFRS 4 *Contratos de seguro*.

La IFRS 17 describe un modelo general, que se modifica para los contratos de seguro con características de participación directa, que se describe como el Enfoque de tarifa variable. El modelo general se simplifica si se cumplen ciertos criterios al medir la responsabilidad de la cobertura restante mediante el método de asignación de primas.

El modelo general utilizará los supuestos actuales para estimar el monto, el tiempo y la incertidumbre de los flujos de efectivo futuros y medirá explícitamente el costo de esa incertidumbre, toma en cuenta las tasas de interés del mercado y el impacto de las opciones y garantías de los asegurados.

La Norma es efectiva para los periodos anuales que comienzan el 1 de enero de 2021 o después, con aplicación anticipada permitida. Se aplica retrospectivamente a menos que no sea factible, en cuyo caso se aplica el enfoque retrospectivo modificado o el enfoque de valor razonable. Un borrador de los cambios a la IFRS 17 aborda las preocupaciones y dificultades de implementación que se identificaron después de la publicación de la IFRS 17. Uno de los principales cambios propuestos es el aplazamiento de la fecha de aplicación inicial de la IFRS 17 por un año, a los periodos de reporte que inicien en o después del 1 de enero de 2022.

De acuerdo con los requisitos de transición, la fecha de la aplicación inicial es el comienzo del período de informe anual en el que la entidad aplica la Norma por primera vez y, la fecha de transición es el comienzo del período inmediatamente anterior a la fecha de la aplicación inicial.

Modificaciones a IFRS 10 e IAS 28 Venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto

Las modificaciones a la IFRS 10 y la IAS 28 tratan con situaciones donde hay una venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto. Específicamente, las modificaciones establecen que las ganancias o pérdidas resultantes de la pérdida de control de una subsidiaria que no contiene un negocio en una transacción con una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de participación, se reconocen en el beneficio o pérdida de la controladora sólo en la medida en que la participación de los inversionistas no relacionados en esa asociada o empresa conjunta. Del mismo modo, las ganancias y pérdidas resultantes de la remediación de las inversiones retenidas en cualquier antigua subsidiaria (que se ha convertido en una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de capital) al valor razonable, se reconocen en el beneficio o pérdida de la controladora anterior, sólo en la medida de la participación de los inversionistas no relacionados en la nueva asociada o negocio conjunto.

La fecha de entrada en vigor de las modificaciones aún no ha sido fijada por el IASB; sin embargo, se permite la aplicación anticipada. La Administración de la Entidad prevé que la aplicación de estas modificaciones puede tener un impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad en períodos futuros en caso de que tales transacciones surjan.

Modificaciones a IFRS 3 Definición de un negocio

Las modificaciones aclaran que, mientras los negocios usualmente tienen salidas (outputs), las salidas no son requeridas para que una serie de actividades y activos integrados califiquen como un negocio. Para ser considerado como un negocio, una serie de actividades y activos adquiridos deben incluir, como mínimo, una entrada y un proceso sustancial que juntos contribuyan significativamente a la capacidad de generar salidas.

Se provee de guía adicional que ayuda a determinar si un proceso sustancial ha sido adquirido.

Las modificaciones introducen una prueba opcional para identificar la concentración de valor razonable, que permite una evaluación simplificada de si una serie de actividades y activos adquiridos no es un negocio si sustancialmente todo el valor razonable de los activos brutos adquiridos se concentra en un activo identificable único o un grupo de activos similares.

Las modificaciones se aplican prospectivamente a todas las combinaciones de negocios y adquisiciones de activos cuya fecha de adquisición sea en o después del primer periodo de reporte comenzado en o después del 1 de enero de 2020, con adopción anticipada permitida.

Modificaciones a IAS 1 e IAS 8 Definición de materialidad

Las modificaciones tienen el objetivo de simplificar la definición de materialidad contenida en la IAS 1, haciéndola más fácil de entender y no tienen por objetivo alterar el concepto subyacente de materialidad en las Normas IFRS. El concepto de oscurecer información material con información inmaterial se ha incluido en la nueva definición.

El límite para la materialidad influyente para los usuarios se ha cambiado de “podrían influir” a “podría esperarse razonablemente que influyan”.

La definición de materialidad en la IAS 8 ha sido reemplazada por una referencia a la definición de materialidad en la IAS 1. Además, el IASB modificó otras normas y el Marco Conceptual que contenían una definición de materialidad o referencia al término materialidad para garantizar la consistencia.

La modificación se aplicará prospectivamente para periodos de reporte que comiencen en o después del 1 de enero de 2020, con aplicación anticipada permitida.

Marco Conceptual de las Normas IFRS

Junto con el Marco Conceptual revisado, que entró en vigor en su publicación el 29 de marzo de 2018, el IASB también emitió las Modificaciones a las Referencias al Marco Conceptual de las Normas IFRS. El documento contiene modificaciones para las IFRS 2, 3, 6, 14, IAS 1, 8, 34, 37, 38, IFRIC 12, 19, 20, 22 y SIC 32.

Sin embargo, no todas las modificaciones actualizan a los pronunciamientos respecto a las referencias al marco conceptual de manera que se refieran al Marco Conceptual revisado. Algunos pronunciamientos solo se actualizan para indicar a cuál versión se refieren (al Marco IASC adoptado por el IASB en 2001, el Marco IASB de 2010 o el Marco revisado del 2018) o para indicar que las definiciones en la Norma no se han actualizado con nuevas definiciones desarrolladas en el Marco Conceptual revisado.

Las modificaciones, que en realidad son actualizaciones, son efectivas para periodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2020, con adopción anticipada permitida.

Clasificación de costos y gastos - Se presentan atendiendo a su función debido a que esa es la práctica de la industria a la que pertenece la Entidad.

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre garantías colaterales [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]**Contratos de arrendamientos operativos**

Al 31 de diciembre de 2019, la Entidad tiene compromisos contractuales de arrendamientos operativos por un monto de \$2,960. En 2018 y 2017, tenía compromisos por arrendamientos operativos por un monto de \$306,991, y \$55,094, respectivamente bajo la IAS 17.

Los vencimientos de estos los compromisos contractuales al 31 de diciembre de 2019, se integran de la siguiente forma:

Años	Importe
2020	\$ 1,548
2021	594
2022	336
2023	266
2024 en adelante	<u>216</u>
	\$ <u>2,960</u>

Arrendamiento operativo por concepto	Importe 2019	Importe 2018	Importe 2017
Edificios	\$ -	\$ 179,678	\$ 23,798
Maquinaria y equipo	1,195	100,311	29,189
Mobiliario y equipo de oficina	1,113	1,258	611
Equipo de transporte	<u>652</u>	<u>25,744</u>	<u>1,496</u>
	\$ <u>2,960</u>	\$ <u>306,991</u>	\$ <u>55,094</u>

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos y pasivos contingentes.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Pasivos contingentes

El 25 de septiembre de 2018 la subsidiaria de Orbia Netafim Irrigation Inc. (Netafim), subsidiaria en Estados Unidos de Netafim LTD, se enteró que el 22 de septiembre de 2018, Jain Irrigation Inc., Irrigation Design & Construction LLC. (IDC) y Agri Valley Irrigation LLC. (AVI) (colectivamente, "Jain Parties"), interpusieron en la Corte de Distrito de California de Estados Unidos, en la División de Fresno y en la División del Distrito Este de California, una denuncia antimonopolio contra Netafim. La denuncia esencialmente supone que Netafim, junto con otros fabricantes y distribuidores, participaron en un boicot grupal contra "Jains Parties" en presuntas violaciones de las leyes estatales y federales antimonopolio.

A la fecha de emisión de estos estados financieros la Entidad estima que el impacto en los resultados de Orbia por el pasivo contingente mencionado no será material.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Costo de ventas

	2019	2018	2017
Variación en inventarios de productos terminados, productos en proceso y consumos de materias primas y consumibles	\$ 4,655,274	\$ 4,874,434	\$ 4,010,762
Depreciación	373,645	325,061	308,328
	<u>\$ 5,028,919</u>	<u>\$ 5,199,495</u>	<u>\$ 4,319,090</u>

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

- i. **Administración del riesgo de crédito** - El riesgo de crédito, se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando de una pérdida financiera para la Entidad, y se origina principalmente sobre las cuentas por cobrar a clientes y sobre los fondos líquidos. El riesgo de crédito sobre el efectivo y equivalentes de efectivo e instrumentos financieros derivados, es limitado debido a que las contrapartes son bancos con altas calificaciones de crédito asignados por agencias calificadoras de crédito. La máxima exposición al riesgo crediticio está representada por el saldo de cada activo financiero principalmente en las cuentas por cobrar comerciales. La Entidad vende productos a clientes en diferentes entornos económicos principalmente en México, Sudamérica.
- ii. Europa y Estados Unidos de América, que demuestran su solvencia económica.

El total de las cuentas por cobrar de todos los segmentos de negocio se encuentran diluidas en más de 30,000 clientes, los cuales no representan una concentración de riesgo en lo individual. Las cuentas por cobrar representan de mejor manera la exposición máxima de riesgo de crédito. La Entidad evalúa periódicamente las condiciones financieras de sus clientes y contrata seguros de cobranza por las ventas de exportación mientras que las ventas nacionales generalmente requieren una garantía. La Entidad no cree que exista un riesgo significativo de pérdida por una concentración de crédito en su base de clientes, también considera que su riesgo potencial de crédito está adecuadamente cubierto por su reserva de cuentas incobrables que representa su estimado de pérdidas incurridas por deterioro respecto a las cuentas por cobrar.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Al cierre se integran como sigue:

	2019	2018	2017
Resumen de acuerdos de préstamos en dólares americanos, euros, pesos mexicanos y otras monedas:			
Emisión de Bono Internacional a 10 años por \$500 millones que causa interés semestral a tasa fija de 4.00%. El principal se amortiza en un pago al vencimiento en octubre de 2027.	\$ 500,000	\$ 500,000	\$ 500,000
Emisión de Bono Internacional a 30 años por \$500 millones que causa interés semestral a tasa fija de 5.50%. El principal se amortiza en un pago al vencimiento en enero de 2048.	500,000	500,000	500,000
Emisión de Bono Internacional a 30 años por \$750 millones que causa interés semestral a tasa fija de 5.875%. El principal se amortiza en un pago al vencimiento en septiembre de 2044.	750,000	750,000	750,000
Emisión de Bono Internacional a 10 años por \$750 millones que causa interés semestral a tasa fija de 4.875%. El principal se amortiza en un pago al vencimiento en septiembre de 2022.	750,000	750,000	750,000
Emisión de Bono Internacional a 30 años por \$400 millones que causa interés semestral a tasa fija de 6.75%. El principal se amortiza en un pago al vencimiento en septiembre de 2042.	400,000	400,000	400,000
Emisión de Bono Internacional a 10 años por \$350 millones que causa interés semestral a tasa fija de 8.75%. El principal se amortiza en un pago al vencimiento en noviembre de 2019; en septiembre de 2012 se prepagaron \$267.1 millones.	-	82,882	82,882
Scotiabank			
Préstamo Bancario a 1 año por \$200 millones que causaba interés trimestral a tasa variable de LIBOR 1M + 0.496%. El principal amortiza en un pago a vencimiento. En diciembre 2019, se prepagaron 49 millones y se refinanció el crédito cambiando el vencimiento a junio 2020 y con una nueva tasa a LIBOR 1M + .35%.	151,000	200,000	-
HSBC			
Línea de crédito por \$51 millones que causa intereses trimestrales a tasa LIBOR más 1.50 %. El principal se amortiza en un pago al vencimiento en abril de 2020. El principal se prepagó durante el cuarto trimestre de 2019.	-	51,000	51,000
Préstamo Sindicado por \$75 millones que causa intereses trimestrales a una tasa variable de LIBOR 3M + 3.96%. El préstamo contó con 1.5 años de gracia y el principal amortiza 35% semestralmente después del periodo de gracia y un pago final al vencimiento de 65% durante marzo de 2020. En marzo de 2018 se prepagó \$20 millones. En marzo 2019, se prepagó la totalidad del crédito.	-	39,584	-
Préstamo Sindicado por \$70.7 millones de euros que causa intereses trimestrales a una tasa variable de EURIBOR 3M + 3.84%. El préstamo contó con 1.5 años de gracia y el principal amortiza 35% semestralmente después del periodo de gracia y un pago final de 65% al vencimiento durante marzo de 2020. En marzo de 2018 se prepagó \$18.6 millones. En marzo 2019 se prepagó la totalidad del crédito.	-	42,950	-
Rabobank			
Préstamo Bancario a 5 años por \$75 millones que causa interés trimestral a tasa variable de LIBOR 3M + 1.75%. El principal se amortiza trimestralmente con vencimiento el marzo 2024.	70,000	-	-
MUFG			

Préstamo Bancario a 5 años por \$50 millones que causa interés trimestral a tasa variable de LIBOR 3M + 2.00%. El principal se amortiza trimestralmente con vencimiento el 25 de marzo de 2024.	46,250	-	-
Préstamo revolvente de corto plazo que cuenta con una línea de crédito hasta \$200 millones. La tasa del préstamo es variable de LIBOR + 2.30%.	-	38,669	-
Otros	42,078	39,687	14,947
Préstamos en pesos mexicanos:			
Certificado bursátil a 10 años por 3,000 millones que causa intereses semestrales a tasa fija de 8.12%. El vencimiento del principal es un solo pago en marzo de 2022.	159,192	152,417	152,011
Citibanamex			
Préstamo Bancario a 6 meses por 1,566 millones que causa interés mensual a tasa variable de TIIE28 + 0.15%. El principal amortiza en un pago a vencimiento en mayo de 2020.	83,130	-	-
Bancomext			
Créditos simples por 3,000 millones y 69,443 miles que causa intereses trimestrales a una tasa TIIE más 0.825% y TIIE más 0.71%, respectivamente. El principal se amortiza semestralmente a partir de septiembre de 2017, y hasta marzo de 2021.	<u>48,863</u>	<u>77,644</u>	<u>108,393</u>
	3,500,513	3,624,833	3,309,233
Menos- Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	(322,346)	(395,928)	(45,422)
Menos- Gastos por colocación de la deuda	<u>(49,547)</u>	<u>(53,408)</u>	<u>(53,867)</u>
	<u>\$ 3,128,620</u>	<u>\$ 3,175,497</u>	<u>\$ 3,209,944</u>

Los vencimientos de la deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2019, neto de gastos de colocación relativos serán como sigue:

A pagar durante-	
2021	\$ 37,150
2022	921,344
2023	62,062
2025 en adelante	<u>2,108,064</u>
	<u>\$ 3,128,620</u>

Al 31 de diciembre de 2019, algunos financiamientos establecen ciertas restricciones, las cuales han sido cumplidas y son calculadas sobre cifras consolidadas de Orbia, siendo las más importantes las siguientes:

- a. Ciertas restricciones para la existencia de nuevos gravámenes.
- b. Mantener un índice de cobertura de intereses consolidada no menor de 3.0 a 1.0.
- c. Mantener un índice de apalancamiento con respecto a la utilidad antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización no mayor de 3.0 a 1.0.
- d. Asegurar y mantener en buenas condiciones de operación los inmuebles, maquinaria y equipo.
- e. Cumplir con todas las leyes, reglas, reglamentos y disposiciones que sean aplicables.

Información a revelar sobre costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre ingresos diferidos [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

La Entidad reconoce impuestos diferidos sobre las diferencias entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros consolidados y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal; asimismo se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales por amortizar y de algunos créditos fiscales. Los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida que resulte probable que la Entidad disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales.

Impuestos diferidos

Los principales conceptos que originan el saldo del pasivo por ISR diferido al 31 de diciembre son:

	2019	2018	2017
Inmuebles, maquinaria y equipo y activos por derecho de uso	\$ 477,631	\$ 471,928	\$ 429,778
Inventarios	52	(350)	446
Pasivos deducibles al pago	(42,362)	(24,323)	(12,997)
Pérdidas fiscales	(330,341)	(335,846)	(445,246)
Activos intangibles	101,173	121,974	66,040
Otros	<u>3,688</u>	<u>19,418</u>	<u>40,315</u>
	209,841	252,801	78,336
Impuesto diferido - activo	<u>125,649</u>	<u>95,879</u>	<u>152,883</u>
Impuesto diferido - pasivo	\$ <u>335,490</u>	\$ <u>348,680</u>	\$ <u>231,219</u>

Los movimientos del pasivo neto por impuestos diferidos son como sigue:

	2019	2018	2017
Saldo inicial	\$ 252,801	\$ 78,336	\$ 84,825
Aplicado a resultados	(37,292)	(30,989)	66,525
Efecto de activos y pasivos de entidades adquiridas	-	188,848	-
Efecto de conversión por operaciones en el extranjero	(2,540)	14,058	19,835
Operaciones discontinuas	(129)	9,784	(68,271)

Efecto en capital por otras partidas del resultado integral	(2,999)	(7,236)	(24,578)
	\$ 209,841	\$ 252,801	\$ 78,336

Durante el ejercicio 2019, la Administración de la Entidad registro un activo por impuesto diferido por aproximadamente \$88,800 de efecto de impuesto diferido por pérdidas fiscales que habían sido previamente reservadas en ejercicios anteriores, derivado principalmente de una serie de acciones que la Entidad estará emprendiendo en el futuro cercano y que han incrementado la probabilidad de su utilización.

Información a revelar sobre depósitos de bancos [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre depósitos de clientes [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre costos de ventas, información a revelar sobre gastos por naturaleza e información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad.

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Instrumentos financieros derivados

- a. Forward de tipo de cambio
 - i. Durante 2019 y 2018, Netafim contrató Forwards de tipo de cambio Euro (EUR)/dólar americano (USD), USD/Liras turcas (TRY) y USD/Rand Sudafricano (ZAR) con Discount, HSBC, Leumi, Mizrachi e Union, con una vigencia que va del 25 de septiembre de 2019 al 28 de febrero 2019; los montos nominales y tipos de cambio pactados se muestran en inciso d. de esta Nota.
 - ii. En julio de 2017, Wavin (subsidiaria europea), contrató un Forward de tipo de cambio EUR/TRY con Ak Bank con una vigencia del 27 de julio al 26 de enero de 2018 por un monto nominal de EUR\$8 millones. El tipo de cambio pactado fue de 4.406 Liras Turcas por Euro. El instrumento fue renovado el 24 de julio de 2018, con vencimiento 25 de enero de 2019 por un monto nominal de EUR\$8 millones a un tipo de cambio forward de 6.309.

b. Opciones

-Con la adquisición de Netafim se incorporaron opciones (EUR/USD) con HSBC, Leumi, Mizrachi y Poalim, que habían sido contratadas por Netafim durante 2017, vigentes de noviembre 2017 a noviembre 2018 por un monto nominal de EUR\$19.4 millones. El tipo de cambio pactado va de 1.2050 a 1.2138 dólares americanos por Euro. Asimismo, durante 2018 se contrataron opciones (EUR/USD) con una vigencia que va de agosto 2018 a abril 2019 como se indica en el inciso d. de esta Nota.

-Opción "Put"- De acuerdo con el convenio de accionistas firmado con los accionistas minoritarios que retuvieron el 20% restante del capital social (participación no controladora redimible) de Netafim (ver Nota 2a.). Existe una opción de venta ("Put Option") otorgada a ellos, que les permite tener la opción de vender su paquete accionario, y en consecuencia una obligación para la Entidad de comprar, a partir del quinto año del aniversario de la transacción y por 10 años subsecuentes. El valor de la opción dependerá del valor de mercado de Netafim y de ciertas condiciones referidas al múltiplo del valor de la acción. La Entidad reconoció un valor con base en los escenarios estimados, considerando el valor presente de la obligación asumida. El registro contable inicial fue un débito al capital contable y un crédito al pasivo a largo plazo en el rubro de participación no controladora redimible por \$227 millones. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el valor de la opción fue de \$264 y \$245 millones, reconociendo la variación del cambio en el valor razonable en el resultado del periodo.

c. Swaps de tipo de cambio y tasa de interés y Principal-Only Swaps

-Con la adquisición de Netafim se incorporaron swaps de tasa de interés con Hapoalim e Igud, que habían sido contratadas por Netafim, durante 2015, con vencimiento el 19 de marzo de 2020 por un monto nominal de EUR\$70.6 millones y 19 de junio de 2018 con un monto nominal de USD\$63.7, respectivamente.

-Las operaciones de contratos de swaps de 2019, 2018 y 2017 representan una cobertura desde un punto de vista económico; para efectos contables se clasificaron como de cobertura y negociación, el valor razonable al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017 ascendió a \$79,498, \$127,948 y \$181,197, respectivamente. Las variaciones del valor razonable fueron reconocidas en otros resultados integrales y en el resultado cambiario en el período correspondiente.

d. Los montos nominales relacionados con los instrumentos financieros derivados que se presentan en la siguiente tabla reflejan los montos contratados:

2019								
Instrumentos derivados	Institución Financiera	Fecha de inicio	Fecha de terminación	Monto nomenclal	Monto Swap	Tasa de interés /Tipo de cambio Swap	Tasa de interés / Tipo de cambio al cierre	Valor razonable a diciembre de 2019
Sw ap de tipo de cambio y tasa de interés	J.P. Morgan	05-mar-18	05-mar-21	MXN\$ 750,000,000	USD\$ 56,775,170	4.11% / 13.2100	8.7800% / 18.8452	\$ (5,308)
Sw ap de tipo de cambio y tasa de interés	Bank of America	05-mar-18	05-mar-21	MXN\$ 750,000,000	USD\$ 56,775,170	4.49% / 13.2100	8.7800% / 18.8452	(5,345)
Sw ap de tipo de cambio y tasa de interés	HSBC	23-ene-14	05-mar-21	MXN\$ 1,500,000,000	USD\$ 112,612,613	3.57% / 13.3200	8.7800% / 18.8452	(10,175)
Sw ap de tipo de cambio y tasa de interés	Banamex	16-jun-17	09-mar-22	MXN\$ 1,500,000,000	USD\$ 83,892,617	3.09% / 17.8800	8.5125% / 18.8452	(3,260)
Sw ap de tipo de cambio y tasa de interés	MUFG	05-nov-19	05-may-20	MXN\$1,566,610,000	USD\$ 82,000,000	2.16% / 19.1050	8.1050% / 18.8452	1,324
Sw ap de tasa de interés	Hpoalim	19-jun-15	19-mar-20	EUR\$ 70,660,198	EUR\$ 70,660,198	0.16%	0.36%	(272)
Principal-Only sw ap EURUSD	Morgan Stanley	10-jun-15	17-mar-22	USD\$ 96,993,210	EUR\$ 100,279,164	1.6006% / 0.9672	1.1198	(16,561)
Principal-Only sw ap EURUSD	Santander	11-jun-15	17-mar-22	USD\$ 97,402,597	EUR\$ 101,050,000	1.7200% / 0.9639	1.1198	(16,494)
Principal-Only sw ap EURUSD (i)	HSBC	17-sep-14	17-sep-24	USD\$ 132,000,000	EUR\$ 104,761,905	1.4350% / 1.2600		-
Principal-Only sw ap EURUSD	Bancomer	05-may-15	18-mar-25	USD\$ 228,316,800	EUR\$ 204,000,000	1.7087% / 1.1192	1.1198	(3,507)
Principal-Only sw ap EURUSD	Banamex	03-dic-15	17-mar-25	USD\$ 121,011,000	EUR\$ 114,000,000	1.7500% / 1.0615	1.1198	(9,807)
Principal-Only sw ap EURUSD	Barclays	03-dic-15	17-mar-25	USD\$ 121,011,000	EUR\$ 114,000,000	1.5500% / 1.0615	1.1198	(9,720)
Forward de tipo de cambio	Discount	15-oct-19	15-ene-20	USD\$ 1,636,393	TRY\$ 10,000,000	6.111	5.9478	(38)
Forward de tipo de cambio	FIBI	10-oct-19	28-feb-20	USD\$ 5,559,876	EUR\$ 5,008,700	1.11	1.1198	(76)
Forward de tipo de cambio	HSBC	02-dic-19	29-may-20	USD\$ 9,244,533	EUR\$ 8,300,000	1.1138	1.1198	(94)
Forward de tipo de cambio	Leumi	18-oct-19	30-ene-20	USD\$ 12,640,037	TRY\$ 76,000,000	6.0126	5.9478	(28)
Forward de tipo de cambio	Mizrachi	10-oct-19	30-sep-20	USD\$ 15,806,276	EUR\$ 14,095,000	1.1214	1.1198	(95)
Forward de tipo de cambio	Roalim	31-dic-19	30-abr-20	USD\$ 7,945,948	EUR\$ 7,081,000	1.1222	1.1198	(41)
Forward de tipo de cambio	HSBC	30-dic-19	30-ene-20	ILS\$ 17,484,400	USD\$ 5,050,000	3.4623	3.4612	13
Forward de tipo de cambio	HSBC	28-oct-19	15-abr-20	USD\$ 1,673,058	TRY\$ 10,000,000	5.9771	5.9478	34
Forward de tipo de cambio	Leumi	19-nov-19	15-abr-20	USD\$ 1,012,356	TRY\$ 6,000,000	5.9268	5.9478	29
Forward de tipo de cambio	Leumi	30-dic-19	02-ene-20	USD\$ 4,251,858	EUR\$ 3,800,000	1.1189	1.1198	31
								\$ (79,390)

(i) En mayo de 2019, el Principal-Only swap EUR/USD contratado con Morgan Stanley fue cancelado.

2018

Instrumentos derivados	Institución Financiera	Fecha de inicio	Fecha de terminación	Monto nomenclal	Monto Swap	Tasa de interés / Tipo de cambio Swap	Tasa de interés / Tipo de cambio al cierre	Valor razonable a diciembre de 2018
Sw ap de tipo de cambio y tasa de interés (i)	J.P. Morgan	05-mar-18	05-mar-21	MXN\$ 750,000,000	USD\$ 56,775,170	4.11 % / 13.2100	8.105 % / 19.6829	\$ (9,577)
Sw ap de tipo de cambio y tasa de interés (ii)	Bank of America	05-mar-18	05-mar-21	MXN\$ 750,000,000	USD\$ 56,775,170	4.40 % / 13.2100	8.105 % / 19.6829	(9,763)
Sw ap de tipo de cambio y tasa de interés	HSBC	23-ene-14	05-mar-21	MXN\$ 1,500,000,000	USD\$ 112,612,613	3.57 % / 13.3200	8.105 % / 19.6829	(18,454)
Sw ap de tipo de cambio y tasa de interés	Banamex	16-jun-17	09-mar-22	MXN\$ 1,500,000,000	USD\$ 83,892,617	3.09 % / 17.8800	8.105 % / 19.6829	(9,162)
Sw ap de tasa de interés	Hapoalm	19-jun-15	19-mar-20	EUR\$ 70,660,198	EUR\$ 70,660,198	0.16 %	0.36 %	(331)
Principal-Only sw ap EURUSD	Morgan Stanley	10-jun-15	17-mar-22	USD\$ 96,993,210	EUR\$ 100,279,164	1.6006 % / 0.9672	1.1444	(21,403)
Principal-Only sw ap EURUSD	Santander	11-jun-15	17-mar-22	USD\$ 97,402,597	EUR\$ 101,050,000	1.7200 % / 0.9639	1.1444	(21,229)
Principal-Only sw ap EURUSD	HSBC	17-sep-14	17-sep-24	USD\$ 132,000,000	EUR\$ 104,761,905	1.4350 % / 1.2600	1.1444	5,535
Principal-Only sw ap EURUSD	Bancomer	05-may-15	18-mar-25	USD\$ 228,316,800	EUR\$ 204,000,000	1.7087 % / 1.1192	1.1444	(13,307)
Principal-Only sw ap EURUSD	Banamex	03-dic-15	17-mar-25	USD\$ 121,011,000	EUR\$ 114,000,000	1.7500 % / 1.0615	1.1444	(15,038)
Principal-Only sw ap EURUSD	Barclays	03-dic-15	17-mar-25	USD\$ 121,011,000	EUR\$ 114,000,000	1.5500 % / 1.0615	1.1444	(15,219)
Forward de tipo de cambio	Poalm	13-ago-18	28-jun-19	EUR\$ 5,140,000	USD\$ 5,946,764	1.1569	1.1444	15
Forward de tipo de cambio	Leumi	31-oct-18	05-abr-19	USD\$ 974,552	LS\$ 3,536,510	3.628	3.7632	(24)
Forward de tipo de cambio	HSBC	13-ago-18	31-jul-19	EUR\$ 13,566,000	USD\$ 15,393,510	1.1347	1.1444	6
Forward de tipo de cambio	Ak Bank	24-jul-18	25-ene-19	EUR\$ 8,000,000	TRY\$ 50,472,000	6.309	6.0079	(282)
Opciones vainilla	FBI	05-sep-18	29-mar-19	EUR\$ 2,000,000	USD\$ 2,310,000	1.155	1.1444	33
Opciones vainilla	Discount	07-sep-18	31-may-19	EUR\$ 6,400,000	USD\$ 7,541,600	1.1783	1.1444	40
Opciones vainilla	Discount	25-oct-18	07-may-19	USD\$ 7,188,974	IL\$ 26,400,000	3.6722	3.7632	(29)
Opciones vainilla	HSBC	06-sep-18	28-jun-19	EUR\$ 5,000,000	USD\$ 5,870,500	1.1741	1.1444	20
Opciones vainilla	HSBC	17-oct-18	07-jun-19	USD\$ 13,532,078	IL\$ 49,800,000	3.6801	3.7632	(70)
Opciones vainilla	Leumi	25-oct-18	07-may-19	USD\$ 5,988,581	IL\$ 22,000,000	3.6736	3.7632	(25)
Opciones vainilla	Poalm	25-oct-18	07-jun-19	USD\$ 7,218,620	IL\$ 26,600,000	3.6849	3.7632	(23)
								<u>\$ (128,287)</u>

(i) En marzo de 2018, se negoció una novación con J.P. Morgan transfiriendo el total de la operación que anteriormente se tenía con Bancomer.

(ii) En marzo de 2018, se negoció una novación con Bank of America transfiriendo el total de la operación que anteriormente se tenía con Morgan Stanley.

2017

Instrumentos derivados	Institución Financiera	Fecha de inicio	Fecha de terminación	Monto nocial	Monto Swap	Tasa de interés / Tipo de cambio Swap	Tasa de interés / Tipo de cambio al cierre	Valor razonable a diciembre de 2017
Swap de tipo de cambio y tasa de interés	Morgan Stanley	09-oct-13	05-mar-21	MXN\$ 750,000,000	USD\$ 56,775,170	3.88 % / 13.2100	5.2385 % /19.7354	\$ (14,012)
Swap de tipo de cambio y tasa de interés	Bancomer	10-sep-15	05-mar-21	MXN\$ 750,000,000	USD\$ 56,775,170	4.18 % / 13.2100	5.2385 % /19.7354	(14,192)
Swap de tipo de cambio y tasa de interés	HSBC	23-ene-14	05-mar-21	MXN\$ 1,500,000,000	USD\$ 112,612,613	3.57 % / 13.3200	5.2385 % /19.7354	(26,902)
Swap de tipo de cambio y tasa de interés	Banamex	16-ene-18	09-mar-22	MXN\$ 1,500,000,000	USD\$ 83,892,617	3.09 % / 17.8800	8.12 % /19.7354	(9,652)
Principal-Only swap EURUSD	Morgan Stanley	10-jun-15	17-mar-22	USD\$ 96,993,210	EUR\$ 100,279,164	1.6006 % / 0.9672	1.1943	(26,877)
Principal-Only swap EURUSD	Santander	11-jun-15	17-mar-22	USD\$ 97,402,597	EUR\$ 101,050,000	1.7200 % / 0.9639	1.1943	(26,360)
Principal-Only swap EURUSD	HSBC	17-sep-14	17-sep-24	USD\$ 132,000,000	EUR\$ 104,761,905	1.4350 % / 1.2600	1.1943	320
Principal-Only swap EURUSD	Bancomer	05-may-15	18-mar-25	USD\$ 228,316,800	EUR\$ 204,000,000	1.7087 % / 1.1192	1.1943	(22,547)
Principal-Only swap EURUSD	Banamex	03-dic-15	17-mar-25	USD\$ 121,011,000	EUR\$ 114,000,000	1.7500 % / 1.0615	1.1943	(20,471)
Principal-Only swap EURUSD	Barclays	03-dic-15	17-mar-25	USD\$ 121,011,000	EUR\$ 114,000,000	1.5500 % / 1.0615	1.1943	(20,504)
Forward de tipo de cambio	Ak Bank	27-jul-18	26-ene-18	EUR\$ 8,000,000	TRY\$ 28,272,000	3.534	3.775	298
								\$ (180,899)

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Operaciones discontinuas

- a. El 20 de diciembre de 2017, Orbia anunció la decisión de no reconstruir su capacidad de producción de VCM y discontinuar dicho negocio; así como, todos los activos y pasivos asociados a Etileno y los servicios auxiliares asociados a VCM y Etileno, dando el tratamiento de operación discontinua en sus estados financieros consolidados a dichos negocios por los años 2019, 2018 y 2017.

b. **Análisis de las utilidades del año de operaciones discontinuas**

Los resultados combinados de las operaciones discontinuas incluidos en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales se desglosan a continuación. Las utilidades y flujos de efectivo comparativos provenientes de las operaciones discontinuas han sido presentados nuevamente para incluir las operaciones clasificadas como discontinuas en el periodo actual.

	2019	2018	2017
Ventas	\$ 414	\$ -	\$ 18,727
Costo de ventas	(140)		(36,772)
Otros ingresos (gastos), Neto	(295)	32,613	(192,660)
Ingresos financieros, Neto	95	-	(745)
(Beneficio) impuesto a las utilidades	(181)	(9,784)	68,271
Utilidad (pérdida) neta de las operaciones discontinuas	\$ (107)	\$ 22,829	\$ (143,179)

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

Capital ganado

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 2 de diciembre de 2019, se aprobó el pago de un dividendo en efectivo por \$180 millones, aplicado a utilidades acumuladas y utilidad fiscal neta (CUFIN), que se pagará en cuatro exhibiciones durante 2020.

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 26 de noviembre de 2018, se aprobó el pago de un dividendo en efectivo por \$168 millones, aplicado a utilidades acumuladas y utilidad fiscal neta (CUFIN), que se pagará en cuatro exhibiciones durante 2019.

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 20 de agosto de 2018, se aprobó el pago de un dividendo extraordinario en efectivo por \$150 millones, aplicado a utilidades acumuladas y a la CUFIN generada antes del 31 de diciembre de 2013, que se pagará en cuatro exhibiciones durante 2019.

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 16 de noviembre de 2017, se aprobó el pago de un dividendo en efectivo por \$147 millones, aplicado a utilidades acumuladas y a la CUFIN generada antes del 31 de diciembre de 2013, que se pagó en cuatro exhibiciones durante 2018.

La distribución del capital contable, excepto por los importes actualizados del capital social aportado y de las utilidades retenidas fiscales, causará el ISR a cargo de la Entidad a la tasa vigente al momento de la distribución. El impuesto que se pague por dicha distribución se podrá acreditar contra el ISR del ejercicio en el que sea pagado el impuesto sobre dividendos y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos.

Las utilidades acumuladas incluyen el fondo de reserva. En México de acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, de las utilidades netas del ejercicio debe separarse un 5% como mínimo para formar el fondo de reserva, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social a valor nominal. El fondo de reserva puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la Entidad, y debe ser reconstituido cuando disminuya por cualquier motivo. Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017, representa ya el 20% del capital social nominal en pesos mexicanos y su importe asciende a \$51,298 en cada uno de los períodos.

Los dividendos pagados provenientes de utilidades generadas a partir del 1 de enero de 2014 a personas físicas residentes en México y a residentes en el extranjero, pudieran estar sujetos a un ISR adicional de hasta el 10%, el cual deberá ser retenido por la Entidad.

Los saldos de las cuentas fiscales del capital contable al 31 de diciembre son:

	2019	2018	2017
Cuenta de capital de aportación	\$ 1,621,179	\$ 1,507,554	\$ 1,434,268
CUFIN	\$ 331,764	\$ 449,552	\$ 510,691

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

	2019	2018	2016
Utilidad neta consolidada del año:			
Participación controladora	\$ 206,731	\$ 354,888	\$ 194,301
Participación no controladora	120,171	128,058	19,637
	<u>\$ 326,902</u>	<u>\$ 482,946</u>	<u>\$ 213,938</u>
Utilidad integral aplicable a:			
Participación controladora	\$ 187,084	\$ 252,428	\$ 276,982
Participación no controladora	109,124	120,522	24,139
	<u>\$ 296,208</u>	<u>\$ 372,950</u>	<u>\$ 301,121</u>
Utilidad básica por acción ordinaria de la participación controladora:			
Por operaciones continuas	<u>\$ 0.10</u>	<u>\$ 0.16</u>	<u>\$ 0.12</u>
Por operaciones discontinuas	<u>\$ -</u>	<u>\$ 0.01</u>	<u>\$ (0.03)</u>
Utilidad básica por acción	<u>\$ 1.10</u>	<u>\$ 0.17</u>	<u>\$ 0.09</u>
Promedio ponderado de acciones en circulación	<u>2,100,000,000</u>	<u>2,100,000,000</u>	<u>2,100,000,000</u>

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

Administración del riesgo cambiario - La Entidad realiza transacciones denominadas en moneda extranjera; consecuentemente está expuesta a fluctuaciones en el tipo de cambio, las cuales son manejadas dentro de los parámetros de las políticas aprobadas utilizando en su caso, contratos forward de tipo de cambio, cuando se consideran efectivos.

Los valores en libros de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los que la Entidad se encuentra expuesta principalmente, al final del período sobre el que se informa, son los siguientes (cifras en monedas extranjeras, miles):

	Activos			Pasivos		
	2019	2018	2017	2019	2018	2017
Euros	150,338	270,437	170,198	1,359,928	1,146,383	1,125,419
Reales brasileños	408,219	393,292	440,751	242,631	149,921	220,139
Pesos mexicanos	1,816,540	1,881,784	2,372,308	6,854,320	5,751,198	3,689,435
Pesos colombianos	230,940,505	195,082,639	204,492,631	186,265,520	181,157,856	156,820,208
Libras esterlinas	107,706	113,692	140,821	156,948	156,034	204,358

-Análisis de sensibilidad de moneda extranjera

La siguiente tabla detalla la sensibilidad de Orbia a una variación de 10% en dólares americanos contra las divisas extranjeras relevantes. El 10% representa la tasa de sensibilidad utilizada cuando se reporta el riesgo cambiario internamente al personal clave de la gerencia, y representa la evaluación de la administración sobre el posible cambio razonable en los tipos de cambio. El análisis de sensibilidad incluye únicamente las partidas monetarias denominadas en monedas extranjeras y ajusta su conversión al final del período con una fluctuación del 10%. El análisis de sensibilidad incluye préstamos externos, así como préstamos de las operaciones extranjeras dentro de la Entidad, cuya denominación se encuentra en una divisa distinta al dólar americano. Una cifra negativa o positiva, respectivamente, (como se aprecia en el cuadro que sigue) indica un decremento o (incremento) en los resultados integrales que surge de debilitar en un 10% la moneda extranjera con respecto a la divisa en referencia:

	2019	2018	2017
Euros	123,152	91,130	114,083
Reales brasileños	(3,735)	(5,740)	(6,669)
Pesos mexicanos	24,302	17,872	6,674
Pesos colombianos	(1,239)	(390)	(1,598)
Libras esterlinas	(5,879)	(4,888)	(5,776)

El análisis de sensibilidad no es representativo del riesgo cambiario inherente ya que la exposición al cierre no refleja la exposición que se mantiene durante el año.

Al 31 de diciembre, los tipos de cambio del dólar americano de los principales países en los que opera la Entidad con moneda funcional distinta al dólar fueron como sigue:

	2019	2018	2017
Brasil	4.43	3.87	3.30
Colombia	3,604.85	3,249.75	2,984.00
México	18.85	19.68	19.73
Reino Unido	0.83	0.78	0.74
Unión Europea (Euro)	0.98	0.87	0.84

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a los empleados

a. Planes de contribución definida

En las subsidiarias mexicanas se realizan pagos sobre salario integrado de sus trabajadores al plan de contribución definida por concepto sistema de ahorro para el retiro establecido por ley.

Algunas subsidiarias manejan planes de beneficios al retiro de contribución definida para ciertos empleados calificables. Los activos de los planes se mantienen separados de los activos de la Entidad en fondos, bajo el control de fiduciarios. Si el empleado abandona el plan antes de 10 años, no adquiere la totalidad de las contribuciones, el importe a pagar por la Entidad se verá reducido por el monto de las contribuciones perdidas.

Los empleados de algunas subsidiarias tienen un plan de beneficios al retiro manejado por gobiernos locales. Para financiar el plan, las subsidiarias están obligadas a aportar un porcentaje específico de la remuneración del empleado al esquema de beneficios al retiro. La única obligación legal de la Entidad respecto a estos planes es realizar las contribuciones especificadas.

Los planes de beneficios de contribución definida se pagan mensualmente.

b. Planes de beneficios definidos

En algunas subsidiarias se tienen planes por beneficios definidos financiados para empleados calificables. Los planes por beneficios definidos se administran por un fondo legalmente independiente de la Entidad. Existe una junta directiva del fondo de pensiones, responsable de la política de inversión en relación con los activos del fondo.

El 31 de diciembre de 2019, en Noruega se canceló el plan de beneficios definidos. Todos los miembros del plan de pensiones recibirán un pago equivalente al periodo en que participaron. A partir de enero 2020, todos los empleados participarán en un plan de contribución definida.

En las subsidiarias mexicanas se maneja un plan que cubre también primas de antigüedad, que consiste en un pago único de 12 días por cada año trabajado con base al último sueldo, limitado al doble del salario mínimo establecido por ley. El pasivo relativo y el costo anual de beneficios se calculan por actuario independiente conforme a las bases definidas en los planes, utilizando el método de crédito unitario proyectado.

La Entidad maneja planes de beneficios definidos para empleados que califican en sus subsidiarias mexicanas. Conforme a estos planes, los empleados tienen derecho a beneficios al retiro final al cumplir la edad de retiro normal de 65 años de edad; con 10 años o más de servicios. También existe la opción de retiro anticipado cuando la suma de años laborados más la edad del trabajador suma 55 años; con 10 años o más de servicio. No se otorgan otros beneficios posteriores al retiro.

Los planes normalmente exponen a la Entidad a riesgos actuariales como: riesgo de inversión, de tipo de interés, de longevidad y de salario.

Riesgo de inversión	El valor presente del plan de la obligación por beneficios definidos se calcula utilizando una tasa de descuento que se determina en función de los rendimientos de los bonos corporativos y gubernamentales de alta calidad; si el retorno de los activos del plan está por debajo de esta tasa, se originará un déficit en el plan. Actualmente, el plan cuenta con una inversión relativamente equilibrada en valores de renta variable e instrumentos de deuda. Debido a la naturaleza de largo plazo de los pasivos del plan, la junta directiva del fondo de pensiones considera apropiado que una parte razonable de los activos del plan se invierta en valores de renta variable y otro parte en valores de renta fija.
Riesgo de tasa de interés	Una disminución en la tasa de interés aumentará el pasivo del plan, sin embargo, éste se compensará parcialmente por el incremento en el retorno de las inversiones de deuda del plan.
Riesgo de longevidad	El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se calcula en función de la mejor estimación de la mortalidad de los participantes del plan, tanto durante como después de su empleo. Un aumento de la esperanza de vida de los participantes del plan aumentará la obligación del plan.
Riesgo salarial	El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se calcula en base a los salarios futuros de los participantes del plan. Por lo tanto, un aumento en el salario de los participantes del plan aumentará la obligación del plan.

Las valuaciones actuariales más recientes de los activos del plan y del valor presente de la obligación por beneficios definidos fueron realizadas al 31 de diciembre de 2019 por actuarios independientes. El valor presente de la obligación por beneficios definidos y el costo laboral del servicio actual y el costo de servicios pasados fueron calculados utilizando el método de crédito unitario proyectado.

Los supuestos principales usados para propósitos de las valuaciones actuariales son las siguientes:

	2019	2018	2017
Tasa de descuento	3.25%	4.47%	3.67%
Tasa esperada de incremento salarial	2.45%	3.32%	3.06%
Retorno esperado sobre los activos del plan de contribución definida	3.25%	4.47%	3.67%
	2019	2018	2017
Longevidad promedio a la edad de jubilación para los pensionados actuales (años)			
- Hombres	20.5	21	21.1
- Mujeres	22.4	22.9	22.9
Longevidad promedio a la edad de jubilación para los empleados actuales (años)			
- Hombres	21.5	22.9	22.2
- Mujeres	23.7	25	24.2

Los importes reconocidos en los resultados de estos planes de beneficios definidos son:

	2019	2018	2017
Costo del servicio:			
Costo laboral del servicio actual	\$ 5,464	\$ 5,571	\$ 8,814
Costo de servicios pasados y (ganancias)/pérdidas por liquidaciones	(35)	1,742	(841)
Gastos por interés, neto	<u>8,591</u>	<u>5,129</u>	<u>3,708</u>
Partidas del costo por beneficios definidos en resultados	<u>14,020</u>	<u>12,442</u>	<u>11,681</u>
Remediación del pasivo por beneficios definidos neto:			
Retorno sobre los activos del plan (sin incluir cantidades consideradas en el gasto por interés)	\$ (18,527)	\$ 8,205	\$ (5,905)
(Ganancias)/pérdidas actuariales que surgen de los cambios en supuestos demográficos	24,020	15,111	(2,802)
(Ganancias)/pérdidas actuariales que surgen de los cambios en supuestos financieros	17,152	(7,415)	(1,064)
(Ganancias)/pérdidas actuariales que surgen de ajustes pasados	<u>(2,674)</u>	<u>(3,015)</u>	<u>1,178</u>
Partidas de los costos por beneficios definidos reconocidos en otros resultados integrales	<u>19,971</u>	<u>12,886</u>	<u>(8,593)</u>
Total	<u>\$ 33,991</u>	<u>\$ 25,328</u>	<u>\$ 3,088</u>

Durante 2017, los costos de servicios pasados y (ganancias)/pérdidas por liquidaciones incluyen la reducción anticipada de obligaciones por reestructura y adecuaciones a los planes de pensiones por \$(8,764) de las operaciones de Vestolit y Wavin UK.

El costo del servicio actual y el gasto financiero neto del año se incluyen en el gasto de beneficios a empleados en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales, tanto en costo de ventas como en gastos de ventas y desarrollo como en gastos de administración.

La remediación del pasivo por beneficios definidos neto se incluye en los otros resultados integrales.

El importe incluido en los estados consolidados de posición financiera que surge de la obligación de la Entidad respecto a sus planes de beneficios definidos es el siguiente:

	2019	2018	2017
Valor presente de la obligación por beneficios definidos fondeados	\$ (525,018)	\$ (465,697)	\$ (503,957)
Valor razonable de los activos del plan	<u>319,564</u>	<u>283,670</u>	<u>318,028</u>
Pasivo neto generado por la obligación por beneficios definidos	(205,454)	(182,027)	(185,929)
Pagos basados en acciones y otros beneficios	<u>(10,018)</u>	<u>(18,078)</u>	<u>(7,171)</u>
	(215,472)	(200,105)	(193,100)
Activo por beneficio a los empleados	<u>(13,781)</u>	<u>(13,856)</u>	<u>(16,596)</u>
Pasivo a largo plazo por beneficio a los empleados	<u>\$ 229,253</u>	<u>\$ 213,961</u>	<u>\$ 209,696</u>

Cambios en el valor presente de la obligación por beneficios definidos en el periodo:

2019	2018	2017
------	------	------

Saldo inicial de la obligación por beneficios definidos	\$ 465,697	\$ 503,957	\$ 458,608
Costo laboral del servicio actual	5,464	5,571	8,814
Costo por intereses	17,943	6,923	13,023
Remediación (ganancias) pérdidas:			
(Pérdidas)/ganancias actuariales que surgen de los cambios en supuestos demográficos	38,098	(10,661)	(2,722)
(Ganancias) /pérdidas actuariales que surgen de los cambios en supuestos financieros	17,174	(7,567)	3,582
(Pérdidas)/ganancias actuariales que surgen de ajustes pasados	(1,667)	792	(3,357)
Costo de los servicios pasados incluye Ganancias sobre reducciones	(35)	1,742	(841)
Pasivos asumidos en una combinación de negocios	72	7,958	-
Diferencias en tipo de cambio aplicable en planes valuados en moneda distinta a la moneda de presentación de la Entidad	4,183	(21,347)	45,574
Beneficios pagados	(22,329)	(21,944)	(18,844)
Contribuciones de los participantes del plan	<u>418</u>	<u>273</u>	<u>120</u>
Saldo final de la obligación por beneficios definidos	<u>\$ 525,018</u>	<u>\$ 465,697</u>	<u>\$ 503,957</u>

Cambios en el valor presente de los activos del plan en el periodo:

	2019	2018	2017
Saldo inicial de los activos del plan a valor razonable	\$ 283,670	\$ 318,028	\$ 287,635
Ingreso por intereses	9,351	1,795	9,316
Remediación ganancias/(pérdidas):			
Retorno de los activos del plan (sin incluir cantidades consideradas en el ingreso por interés neto)	18,527	(8,205)	5,905
Contribuciones efectuadas por el empleador	9,785	5,791	6,181
Contribuciones efectuadas por los participantes	43	(211)	(90)
Activos adquiridos en una combinación de negocios	-	3,887	-
Diferencias en tipo de cambio de planes de operaciones extranjeras	15,164	(19,787)	23,796
Beneficios pagados	(15,855)	(16,549)	(13,640)
Costos administrativos	<u>(1,121)</u>	<u>(1,079)</u>	<u>(1,075)</u>
Saldo final de los activos del plan a valor razonable	<u>\$ 319,564</u>	<u>\$ 283,670</u>	<u>\$ 318,028</u>

El valor razonable de los activos del plan al final del periodo del que se reporta por categoría, son como sigue:

	2019	2018	2017
Inversiones de capital	\$ 75,608	\$ 67,046	\$ 92,733
Inversiones de deuda e instrumentos de deuda	156,684	135,899	147,041
Inversiones en fondos y otras	<u>87,272</u>	<u>80,725</u>	<u>78,254</u>
Total	<u>\$ 319,564</u>	<u>\$ 283,670</u>	<u>\$ 318,028</u>

El valor razonable de las inversiones de capital y deuda se determina en cotizaciones en mercados activos.

Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017, los activos del plan incluyen acciones ordinarias de la Entidad con un valor razonable de \$41, \$46 y \$45, respectivamente.

Las hipótesis actuariales significativas para determinar la obligación definida son la tasa de descuento, el incremento salarial esperado y la mortalidad. Los análisis de sensibilidad que a continuación se presentan se determinaron en base a cambios razonablemente posibles de los respectivos supuestos al final del periodo que se informa, mientras todas las demás hipótesis se mantienen constantes.

En 2019, 2018 y 2017, si la tasa de descuento es 1% más alta o 1% más baja, la obligación por beneficio definido disminuiría o aumentaría \$22,676, \$18,458 y \$14,537, respectivamente.

El análisis de sensibilidad que se presentó anteriormente puede no ser representativo de la variación real de la obligación por beneficio definido, ya que es poco probable que el cambio en las hipótesis se produciría en forma aislada de uno a otra ya que algunos de los supuestos se pueden correlacionar.

Por otra parte, al presentar el análisis de sensibilidad anterior, el valor presente de las obligaciones por prestaciones definidas se calcula utilizando el método de crédito unitario proyectado a finales del periodo que se reporta, el cual es el mismo que el que se aplicó en el cálculo del pasivo por obligaciones definidas reconocidas en el estado consolidado de posición financiera.

No hubo cambios en métodos e hipótesis utilizados en la preparación del análisis de sensibilidad de años anteriores.

Cada año un estudio de activos y pasivos de emparejamiento se realiza en el que se analizan las consecuencias de la estrategia de las políticas de inversión en términos de perfiles de riesgo y retorno. Políticas de inversión y su contribución se integran dentro de este estudio. Las principales decisiones estratégicas que se formulan en el documento técnico de la política actuarial del Fondo son:

Combinación de activos basada en 69% instrumentos de deuda 16% renta variable local y 15% efectivo.

No ha habido cambios en el proceso seguido por la Entidad para administrar sus riesgos respecto de períodos anteriores.

Las principales categorías de los activos del plan, y la tasa de rendimiento esperada para cada categoría al final del periodo sobre el que se informa, son:

	Rendimiento esperado		
	2019	2018	2017
Instrumentos de capital	0.77%	1.06%	1.07%
Instrumentos de deuda	<u>2.48%</u>	<u>3.41%</u>	<u>2.60%</u>
Rendimiento promedio ponderado esperado	<u>3.25%</u>	<u>4.47%</u>	<u>3.67%</u>

La tasa general esperada de rendimiento representa un promedio ponderado de los rendimientos esperados de las diversas categorías de los activos del plan. La evaluación de la administración sobre los rendimientos esperados se basa en las tendencias de rendimiento históricas y las predicciones de los analistas sobre el mercado para los activos sobre la vida de la obligación relacionada.

El historial de los ajustes por experiencia realizados es el siguiente:

	2019	2018	2017
Valor presente de la obligación por beneficios definidos	\$ 525,018	\$ 465,697	\$ 503,957
Valor razonable de los activos del plan	<u>(319,564)</u>	<u>(283,670)</u>	<u>(318,028)</u>
Pasivo neto	\$ <u>205,454</u>	\$ <u>182,027</u>	\$ <u>185,929</u>
Ajustes por experiencia sobre los pasivos del plan	\$ <u>(73)</u>	\$ <u>238</u>	\$ <u>(4,535)</u>
Ajustes por experiencia sobre los activos del plan	\$ <u>10,682</u>	\$ <u>145</u>	\$ <u>(7,874)</u>

Obligaciones no financiadas - Las obligaciones no financiadas consisten en premios de servicio y compromisos de jubilación que califican como otros planes de beneficios para empleados a largo plazo, que son reconocidas en las compañías operativas holandesas, belgas, alemanas, danesas, francesas, irlandesas, polacas, italianas y turcas.

Los planes de pensiones de beneficio definido en el Reino Unido e Irlanda reportan déficits. Tanto en 2019 como los proyectados en 2020, Wavin UK y los administradores del esquema de Wavin Plastics beneficios definido acordaron que la Compañía pagaría una contribución adicional por los costos y el déficit de 4,6 millones de libras esterlinas. Para Hepworth Building Products plan de pensiones, la Compañía y los fideicomisarios acordaron que la Compañía pagaría una contribución adicional por costos y déficit de GBP 1.9 millones, que también aplica para 2020. Para el esquema del personal de Wavin Irlanda, la Compañía acordó pagar 0,6 millones de euros adicionales durante los próximos 7 años.

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de acuerdo con los tres grupos de negocio, los cuales están agrupados conforme a la integración vertical de sus materias primas; con dicha segmentación se toman las decisiones operativas de la Entidad con el propósito de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de cada segmento.

Los segmentos de operación de la Entidad se incluyen en los tres grupos de negocio que se conforman del negocio de Fluent, Fluor y Vinyl. Los principales productos de dichos segmentos son: tuberías y conexiones de PVC, polietileno (PE) y polipropileno (PP), de polietileno de alta densidad (HDPE), goteros de riego y geosintéticos; así como fluorita, fluorocompuestos, ácido fluorhídrico, gases refrigerantes y propelentes médicos, y finalmente resinas y compuestos de cloruro de polivinilo (PVC), entre otros.

A continuación, se muestra un resumen de los rubros más importantes de los estados financieros consolidados por grupo de negocio:

	31 de diciembre de 2019					
	Vinyl	Flúor	Fluent	Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	\$ 2,333,796	\$ 805,187	\$ 3,999,157	\$ 136,220	\$ (287,178)	\$ 6,987,182
Costo de ventas	1,900,166	434,244	2,841,437	-	(146,928)	5,028,919
Utilidad bruta	433,630	370,943	1,157,720	136,220	(140,250)	1,958,263
Gastos generales	190,898	86,057	794,638	83,541	(19,892)	1,135,242
Otros gastos (Ingresos) partes relacionadas	61,016	26,889	21,783	10,870	(120,358)	-
Fluctuación cambiaria, Neta	3,851	1,692	20,509	(7,655)	-	18,397
Gastos por Intereses	38,069	4,329	135,727	204,168	(110,220)	272,073
Ingresos por Intereses	(4,617)	(12,013)	(7,026)	(100,759)	110,220	(14,195)
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	-	-	18,488	-	-	18,488
Utilidad por posición monetaria	-	-	(151)	-	-	(151)
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	(9,829)	(6,586)	(4,303)	(218,351)	234,927	(4,142)
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	154,242	270,775	178,055	164,406	(234,927)	532,551
Impuestos a la utilidad	46,976	108,942	92,303	(42,679)	-	205,542
Utilidad antes de operaciones discontinuas	107,266	161,833	85,752	207,085	(234,927)	327,009
Operaciones discontinuas	(502)	318	291	-	-	107
Utilidad neta consolidada	\$ 107,768	\$ 161,515	\$ 85,461	\$ 207,085	\$ (234,927)	\$ 326,902

	31 de diciembre de 2018					
	Vinyl	Flúor	Fluent	Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	\$ 2,460,074	\$ 837,383	\$ 4,077,455	\$ 28,978	\$ (205,754)	\$ 7,198,136
Costo de ventas	1,940,591	445,017	2,989,189	-	(175,302)	5,199,495
Utilidad bruta	519,483	392,366	1,088,266	28,978	(30,452)	1,998,641
Gastos generales	162,495	79,886	770,695	81,203	(30,452)	1,063,827
Otros gastos (Ingresos) partes relacionadas	56,113	18,752	24,042	(99,468)	561	-
Fluctuación cambiaria, Neta	9,235	446	39,069	(649)	(561)	47,540
Gastos por Intereses	40,881	4,583	126,440	191,018	(112,248)	250,674
Ingresos por Intereses	(7,130)	(9,908)	(9,275)	(105,782)	112,248	(19,847)
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	-	-	18,593	-	-	18,593
Utilidad por posición monetaria	-	-	(12,671)	-	-	(12,671)
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	(15,590)	(17)	(5,142)	(112,593)	129,070	(4,272)
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	273,479	298,624	136,515	75,249	(129,070)	654,797
Impuestos a la utilidad	63,451	66,613	49,307	15,309	-	194,680
Utilidad antes de operaciones discontinuas	210,028	232,011	87,208	59,940	(129,070)	460,117
Operaciones discontinuas	20,727	1,937	165	-	-	22,829
Utilidad neta consolidada	\$ 230,755	\$ 233,948	\$ 87,373	\$ 59,940	\$ (129,070)	\$ 482,946

	31 de diciembre de 2017					
	Vinyl	Flúor	Fluent	Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	\$ 2,316,777	\$ 680,860	\$ 3,022,666	\$ 25,461	\$ (217,431)	\$ 5,828,333
Costo de ventas	1,852,703	411,711	2,244,231	-	(189,555)	4,319,090
Utilidad bruta	464,074	269,149	778,435	25,461	(27,876)	1,509,243
Gastos generales	139,128	63,519	544,468	82,628	(28,645)	801,098
Otros gastos (Ingresos) partes relacionadas	49,010	15,134	25,164	(89,308)	-	-
Fluctuación cambiaria, neta	19,752	5,241	26,642	(4,810)	769	47,594
Gastos por Intereses	44,060	5,685	47,462	146,653	(48,964)	194,896
Ingresos por Intereses	(2,561)	(7,022)	(12,961)	(44,665)	48,964	(18,245)
Utilidad por posición monetaria	-	-	(48,723)	-	-	(48,723)
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	(8,721)	-	(2,089)	(183,643)	192,268	(2,185)
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	223,406	186,592	198,472	118,606	(192,268)	534,808
Impuestos a la utilidad	61,215	32,095	43,680	40,701	-	177,691
Utilidad antes de operaciones discontinuas	162,191	154,497	154,792	77,905	(192,268)	357,117
Operaciones discontinuas	(142,052)	158	(1,285)	-	-	(143,179)
Utilidad neta consolidada	\$ 20,139	\$ 154,655	\$ 153,507	\$ 77,905	\$ (192,268)	\$ 213,938

Las políticas contables de los segmentos sobre los que se informa son las mismas que las políticas contables de la Entidad descritas en la Nota 4. Lo anterior representa la información que se presenta al funcionario que toma las decisiones operativas para propósitos de distribución de recursos y evaluación del rendimiento del grupo de negocios.

	31 de diciembre de 2019					
	Vinyl	Flúor	Fuent	Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Activos circulantes:						
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 192,898	\$ 120,591	\$ 264,572	\$ 8,348	\$ -	\$ 586,409
Cuentas por cobrar, Neto	444,641	199,627	743,725	13,044	(49,009)	1,352,028
Otros activos circulantes	264,912	384,608	580,713	487,281	(812,932)	904,582
Activos mantenidos para venta	1,254	3,870	3,972	-	-	9,096
Total de activos circulantes	903,705	708,696	1,592,982	508,673	-861,941	2,852,115
Inmuebles, maquinaria y equipo, Neto						
	2,091,671	301,585	947,116	8,449	-	3,348,821
Otros activos, Neto	783,145	271,633	3,094,827	5,868,640	(6,162,100)	3,856,145
Total de activos	\$ 3,778,521	\$ 1,281,914	\$ 5,634,925	\$ 6,385,762	\$ (7,024,041)	\$ 10,057,081
Pasivos circulantes:						
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 16,288	\$ 16,287	\$ 55,641	\$ 234,130	\$ -	\$ 322,346
Proveedores y cartas de crédito	674,527	42,101	542,275	4,699	-	1,263,602
Otros pasivos circulantes	515,017	89,553	589,526	653,015	(861,941)	985,170
Pasivos asociados a activos mantenidos para venta	-	5,605	638	-	-	6,243
Total de pasivos circulantes	1,205,832	153,546	1,188,080	891,844	(861,941)	2,577,361
Préstamos bancarios y deuda a largo plazo						
	8,067	8,043	100,943	3,011,567	-	3,128,620
Otros pasivos a largo plazo	614,494	201,472	2,123,107	98,147	(1,780,531)	1,256,689
Total de pasivos	1,828,393	363,061	3,412,130	4,001,558	(2,642,472)	6,962,670
Total del capital contable	\$ 1,950,129	\$ 918,853	\$ 2,222,795	\$ 2,384,204	\$ (4,381,569)	\$ 3,094,411

	31 de diciembre de 2018					Consolidado
	Vinyl	Flúor	Fluent	Controladora	Eliminaciones	
Activos circulantes:						
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 146,954	\$ 204,760	\$ 311,250	\$ 36,914	\$ -	\$ 699,878
Cuentas por cobrar, Neto	428,156	171,592	752,167	(34,366)	-	1,317,549
Otros activos circulantes	307,170	358,471	603,598	563,633	(883,403)	949,469
Activos mantenidos para venta	1,804	4,025	4,448	-	-	10,277
Total de activos circulantes	884,084	738,848	1,671,463	566,181	-883,403	2,977,173
Inmuebles, maquinaria y equipo, Neto	2,210,676	296,822	995,467	4,431	-	3,507,386
Otros activos, Neto	671,963	169,260	2,957,129	4,943,716	(5,151,669)	3,590,399
Total de activos	\$ 3,766,723	\$ 1,204,930	\$ 5,624,049	\$ 5,514,328	\$ (6,035,072)	\$ 10,074,958
Pasivos circulantes:						
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 15,594	\$ 15,594	\$ 81,858	\$ 282,882	\$ -	\$ 395,928
Proveedores y cartas de crédito	744,996	51,028	610,694	6,951	-	1,413,669
Otros pasivos circulantes	569,407	46,051	535,052	632,520	(891,663)	891,367
Pasivos asociados a activos mantenidos para venta	-	6,375	648	-	-	7,023
Total de pasivos circulantes	1,329,997	119,048	1,228,252	922,353	(891,663)	2,707,987
Préstamos bancarios y deuda a largo plazo	74,244	23,212	78,549	2,999,492	-	3,175,497
Otros pasivos a largo plazo	362,861	173,587	2,129,593	32,836	(1,677,243)	1,021,634
Total de pasivos	1,767,102	315,847	3,436,394	3,954,681	(2,568,906)	6,905,118
Total del capital contable	\$ 1,999,621	\$ 889,083	\$ 2,187,655	\$ 1,559,647	\$ (3,466,166)	\$ 3,169,840

	31 de diciembre de 2017					Consolidado
	Vinyl	Flúor	Fluent	Controladora	Eliminaciones	
Activos circulantes:						
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 206,095	\$ 128,948	\$ 452,079	\$ 1,112,718	\$ -	\$ 1,899,840
Cuentas por cobrar, Neto	704,729	141,465	483,800	-	-	1,329,994
Otros activos circulantes	234,242	347,628	434,175	396,854	(700,195)	712,704
Activos mantenidos para venta	-	4,228	5,174	-	-	9,402
Total de activos circulantes	1,145,066	622,269	1,375,228	1,509,572	(700,195)	3,951,940
Inmuebles, maquinaria y equipo, Neto	2,324,173	297,276	1,001,806	3,240	-	3,626,495
Otros activos, Neto	631,008	156,407	1,488,975	4,927,867	(5,006,717)	2,197,540
Total de activos	\$ 4,100,247	\$ 1,075,952	\$ 3,866,009	\$ 6,440,679	\$ (5,706,912)	\$ 9,775,975
Pasivos circulantes:						
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 15,553	\$ 15,553	\$ 14,316	\$ -	\$ -	\$ 45,422
Proveedores y cartas de crédito	832,668	51,970	468,279	9,149	-	1,362,066
Otros pasivos circulantes	494,709	37,633	399,701	482,112	(700,195)	713,960
Pasivos asociados a activos mantenidos para venta	-	8,215	885	-	-	9,100
Total de pasivos circulantes	1,342,930	113,371	883,181	491,261	(700,195)	2,130,548
Préstamos bancarios y deuda a largo plazo	89,664	38,624	631	3,081,025	-	3,209,944
Otros pasivos a largo plazo	470,507	184,747	636,941	107,431	(645,022)	754,604
Total de pasivos	1,903,101	336,742	1,520,753	3,679,717	(1,345,218)	6,095,096
Total del capital contable	\$ 2,197,146	\$ 739,210	\$ 2,345,256	\$ 2,760,962	\$ (4,361,694)	\$ 3,680,879

A continuación, se muestra otra información por segmento de los estados financieros consolidados por grupo de negocio:

	<u>Depreciación y amortización</u>			<u>Adiciones directas a inmuebles, maquinaria y equipo</u>		
	2019	2018	2017	2019	2018	2017
Vinyl	\$ 232,316	\$ 200,252	\$ 182,510	\$ 71,038	\$ 85,466	\$ 146,028
Flúor	57,840	49,942	53,624	31,655	36,554	24,120
Fluent	248,874	209,547	150,978	115,790	110,106	74,953
Otros	997	1,031	1,031	-	272	1,747
Controladora	2,156	960	9,669	5,154	1,954	2,149
	<u>\$ 542,183</u>	<u>\$ 461,732</u>	<u>\$ 397,812</u>	<u>\$ 223,637</u>	<u>\$ 234,352</u>	<u>\$ 248,997</u>

A continuación, se muestra información financiera clasificada por área geográfica:

País	Ventas netas provenientes de clientes externos			Inmuebles, maquinaria y equipo, neto		
	A diciembre de 2019	A diciembre de 2018	A diciembre de 2017	A diciembre de 2019	A diciembre de 2018	A diciembre de 2017
	México	\$ 1,322,888	\$ 1,346,734	\$ 1,208,832	\$ 711,745	\$ 710,467
Noroeste de Europa	1,237,309	1,259,820	1,171,420	337,934	315,178	340,596
Estados Unidos de América	1,174,672	1,174,991	877,786	1,440,955	1,543,180	1,608,990
Suroeste de Europa	894,272	797,650	655,350	154,742	122,599	123,897
Colombia	542,218	523,286	494,081	201,350	214,522	233,569
AMEA	473,155	474,142	210,356	64,640	68,693	53,104
Brasil	367,811	361,978	348,499	83,725	86,483	103,558
Centro y este de Europa	237,123	280,573	242,220	75,401	122,268	76,752
Sureste de Europa	41,552	226,598	154,926	5,049	31,101	31,943
Centro América	196,839	180,224	182,495	65,016	65,541	72,597
Otros	100,097	176,997	83,179	16,574	24,152	51,771
Israel	175,598	167,913	-	103,602	93,386	-
Perú	128,144	116,910	70,201	51,038	54,106	56,772
Ecuador	95,357	107,754	97,894	36,651	39,238	44,060
Venezuela	147	2,566	31,094	399	16,472	104,265
Total	\$ 6,987,182	\$ 7,198,136	\$ 5,828,333	\$ 3,348,821	\$ 3,507,386	\$ 3,626,485

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Clasificación de costos y gastos - Se presentan atendiendo a su función debido a que esa es la práctica de la industria a la que pertenece la Entidad.

Información a revelar sobre gastos por naturaleza [bloque de texto]

Gastos de venta y desarrollo

	2019	2018	2017
Sueldos, salarios y otros	\$ 338,110	\$ 330,818	\$ 239,324
Reparación y mantenimiento	8,970	7,310	5,211
Servicios externos	66,334	80,530	32,262
Arrendamiento	12,582	25,300	18,330
Publicidad y mercadeo	31,172	16,715	23,605

Comisiones sobre ventas	38,082	35,764	21,755
Impuestos y derechos	2,449	2,726	1,973
Seguros	9,491	4,357	2,491
Reserva de incobrables	11,441	4,390	11,889
Otros	54,977	47,746	51,669
Depreciación	31,889	13,382	13,908
Amortización	<u>19,204</u>	<u>19,113</u>	<u>15,776</u>
	<u>\$ 624,701</u>	<u>\$ 588,151</u>	<u>\$ 438,193</u>

Gastos de administración

	2019	2018	2017
Sueldos, salarios y otros	\$ 203,417	\$ 204,027	\$ 153,101
Servicios externos	81,457	52,056	42,479
Impuestos y derechos	9,397	10,241	5,649
Telefonía	4,219	2,616	3,999
Reparación y mantenimiento	21,061	20,452	19,932
Seguros	7,137	6,936	4,244
Arrendamiento	7,786	14,251	6,039
Servicios administrativos de partes relacionadas	13,551	10,495	10,172
Otros	2,365	23,863	31,059
Depreciación	19,338	18,101	16,963
Amortización	98,106	86,075	42,837
	<u>\$ 467,834</u>	<u>\$ 449,113</u>	<u>\$ 336,474</u>

Información a revelar sobre activos para exploración y evaluación [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para mediciones al valor razonable.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]**Valor razonable de los instrumentos financieros**

El valor razonable de los instrumentos financieros ha sido determinado por la Entidad usando la información disponible en el mercado u otras técnicas de valuación que requieren de juicio para desarrollar e interpretar las estimaciones de valores razonables, asimismo utiliza supuestos que se basan en las condiciones de mercado existentes a cada una de las fechas de los estados consolidados de posición financiera. Consecuentemente, los montos estimados que se presentan no necesariamente son indicativos de los montos que la Entidad podría realizar en un intercambio de mercado actual. El uso de diferentes supuestos y/o métodos de estimación podrían tener un efecto material en los montos estimados de valor razonable.

Los instrumentos financieros que se miden luego del reconocimiento inicial al valor razonable, agrupados en Niveles que abarcan del 1 al 3 con base en el grado al cual se observa el valor razonable son:

-Nivel 1 son aquellas derivadas de los precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos

idénticos que la Entidad puede obtener a la fecha de valuación;

-Nivel 2 son aquellas derivadas de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del Nivel 1, pero que incluyen indicadores que son observables para un activo o pasivo, ya sea directamente a precios cotizados o indirectamente es decir derivados de estos precios; y

-Nivel 3 son aquellas derivadas de las técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos o pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

Los importes de efectivo y equivalentes de efectivo de la Entidad, así como las cuentas por cobrar y por pagar de terceros y partes relacionadas, los préstamos bancarios y la porción circulante de deuda a largo plazo se aproximan a su valor razonable porque tienen vencimientos a corto plazo. La deuda a largo plazo de la Entidad se registra a su costo amortizado y, consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado.

Para obtener y revelar el valor razonable de la deuda a largo plazo se utilizan precios de cotización del mercado o cotizaciones de los operadores para instrumentos similares. Para determinar el valor razonable de otros instrumentos financieros se utilizan otras técnicas como la de flujos de efectivo estimados, considerando las fechas de flujo en las curvas inter-temporales de mercado y descontando dichos flujos con las tasas que reflejan el riesgo de la contraparte, así como el riesgo de la misma Entidad para el plazo de referencia. El valor razonable de los swaps de tasas de interés se calcula como el valor presente de los flujos netos de efectivo estimados a futuro. El valor razonable de los futuros de divisas se determina utilizando los tipos de cambio futuros cotizados a la fecha de los estados consolidados de posición financiera.

a. Activos y pasivos financieros de la Entidad que se miden a valor razonable sobre una base recurrente.

Algunos de los activos y pasivos financieros de la Entidad se valúan a su valor razonable al cierre de cada ejercicio. La siguiente tabla proporciona información sobre cómo se determinan los valores razonables de los activos y pasivos financieros (en particular, la técnica de valuación (s) y los datos de entrada utilizados).

Activos/pasivos financieros	Valor razonable			Jerarquía del valor razonable	Técnicas de valuación y datos de entrada principales
	31/12/2019	31/12/2018	31/12/2017		
	Pasivos	Pasivos	Pasivos		
1) Swap de tipo de cambio y tasa de interés (ver Nota 13)				Nivel 2	La Entidad utiliza el método "ratio analysis" bajo el modelo de derivado hipotético para simular el comportamiento del elemento cubierto, el cual consiste en comparar los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.
	(23,409)	(47,287)	(64,758)		
	Pasivos	Pasivos	Pasivos		
2) Principal-Only Swap EUR/USD (ver Nota 13)				Nivel 2	La Entidad utiliza el método "ratio analysis" bajo el modelo de derivado hipotético para simular el comportamiento del elemento cubierto, el cual consiste en comparar los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.
	(56,088)	(80,661)	(116,439)		
	Activos	Pasivos	Activos		
3) Contratos forward (ver Nota 13)				Nivel 2	Flujo de caja descontado. Los flujos de efectivo futuros se estiman sobre la base de las tasas de tipos de cambio forward (a partir de tasas de tipo cambio observables del forward al final del periodo del que se informa) y las tasas del contrato de forward, descontadas a una tasa que refleje el riesgo de crédito de varias contrapartes.
	30	(285)	298		
	Activos	Pasivos	Activos		
3) Contratos opciones (ver Nota 13)				Nivel 2	Flujo de caja descontado. Los flujos de efectivo futuros se estiman sobre la base de las tasas de tipos de cambio con opciones (a partir de tasas de tipo cambio observables de las opciones al final del periodo del que se informa) y las tasas del contrato de opciones vainilla, descontadas a una tasa que refleje el riesgo de crédito de varias contrapartes.
	77	(54)	-		
	(79,390)	(128,287)	(180,899)		
Menos- porción circulante	(12,609)	(15,629)	(14,830)		
Total	\$ (66,781)	\$ (112,658)	\$ (166,069)		

Los importes en libros de los instrumentos financieros por categoría y sus valores razonables estimados al 31 de diciembre son

como sigue:

	2019		2018		2017	
	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable
Activos financieros:						
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 586,409	\$ 586,409	\$ 699,878	\$ 699,878	\$ 1,899,840	\$ 1,899,840
Préstamos y cuentas por cobrar:						
Cientes y otros activos circulantes	1,356,785	1,356,785	1,322,920	1,322,920	1,332,187	1,332,187
Cuentas por pagar	(2,675,382)	(2,675,382)	(2,504,127)	(2,504,127)	(2,131,318)	(2,131,318)
Participación no controladora redimible	(264,287)	(264,287)	(245,799)	(245,799)	-	-
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	<u>(3,450,966)</u>	<u>(2,720,475)</u>	<u>(3,398,019)</u>	<u>(2,817,529)</u>	<u>(3,255,366)</u>	<u>(3,384,368)</u>
Total	\$ (4,447,441)	\$ (3,716,950)	\$ (4,125,147)	\$ (3,544,657)	\$ (2,154,657)	\$ (2,283,659)

Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017, la jerarquía del valor razonable del efectivo y equivalentes de efectivo por \$586,409, \$699,878 y \$1,899,840, respectivamente es Nivel 1.

Los valores razonables al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017, no difieren de su valor en libros, excepto los préstamos bancarios y la porción circulante de la deuda a largo plazo (jerarquía de valor razonable Nivel 1), debido a que los valores observados en el mercado son muy similares a los registrados.

Durante el período no existieron transferencias entre los Niveles 1 y 2.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por primas y comisiones [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

	2019	2018	2017
Gastos financieros :			
Pérdida cambiaria	\$ 67,781	\$ 131,592	\$ 56,379
Gastos por intereses	272,073	250,674	194,896
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	<u>18,488</u>	<u>18,593</u>	<u>-</u>
Total	\$ 358,342	\$ 400,859	\$ 251,275

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre gastos financieros y ver información a revelar sobre ingresos financieros

Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

Ingresos financieros :	2019	2018	2017
Ganancia cambiaria	\$ (49,384)	\$ (84,052)	\$ (8,785)
Ingresos por intereses	(14,195)	(19,847)	(18,245)
(Utilidad) pérdida por posición monetaria	<u>(151)</u>	<u>(12,671)</u>	<u>(48,723)</u>
Total	\$ <u>(63,730)</u>	\$ <u>(116,570)</u>	\$ <u>(75,753)</u>

Información a revelar sobre activos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para instrumentos financieros.

Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

Instrumentos financieros

La Entidad tiene exposición a riesgos de mercado, operación y financieros derivados del uso de instrumentos financieros tales como tasa de interés, crédito, liquidez y riesgo cambiario, los cuales se administran en forma centralizada. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos, los cuales se describen a continuación.

NIIF 9 Instrumentos Financieros, Contabilidad de Coberturas

- a) La Entidad adoptó a partir del 1 de enero de 2019 por primera vez la IFRS 9 Instrumentos Financieros, fase tres que se refiere a la Contabilidad de Coberturas.
- b) La Entidad eligió continuar aplicando la IAS 39 conforme a la opción de política contable que establece la IFRS 9 en donde las entidades podían continuar aplicando dicha Norma. Esta elección de política contable se aplicó únicamente a la contabilidad de coberturas y no tuvo impactos en la implementación de las otras dos fases de la IFRS 9, a saber, "clasificación y medición" y "deterioro".

c) En lo que se refiere a la fase tres de la nueva IFRS 9 “Instrumentos Financieros”, Contabilidad de Cobertura que entró en vigor el 1 de enero de 2019, se adoptó por la Entidad a partir del 1 de enero de 2019. La IFRS 9, introduce una mayor flexibilidad para los tipos de instrumentos para calificar en contabilidad de coberturas, específicamente ampliando los tipos de instrumentos que califican y los tipos de los componentes de riesgo de partidas no financieras que son elegibles para contabilidad de cobertura. Adicionalmente, las pruebas de efectividad han sido revisadas y remplazadas con el concepto de ‘relación económica’. Por lo que no se requiere la evaluación retrospectiva de la efectividad, e introduce requerimientos de revelaciones mejoradas para la administración de riesgos de la Entidad.

d) Como resultado del análisis que ha realizado la Entidad, ha concluido que, los instrumentos financieros derivados que mantiene en posición a la fecha de adopción no generaron ningún impacto contable económico como resultado de la transición de la nueva IFRS 9 “Instrumentos Financieros”, Contabilidad de Cobertura; sin embargo, para cumplir con los nuevos requisitos establecidos por la norma, se complementará la documentación formal actual con los nuevos requerimientos para conservar los instrumentos financieros derivados designados como instrumentos de cobertura.

A partir del 1 de enero de 2019, para todos los nuevos instrumentos financieros derivados contratados que inicien después de la fecha de adopción, la Entidad realiza la documentación formal con los nuevos requerimientos para conservar los instrumentos financieros derivados designados como instrumentos de cobertura.

Contratos Swaps de divisas (Cross Currency Swap) - De acuerdo a los contratos Swaps de divisas, la Entidad acuerda intercambiar flujos Peso-Dólar calculados sobre los importes de los montos nominales y tasas de interés establecidos en dichos contratos, para cubrir la exposición de su deuda bancaria y en certificados bursátiles en pesos.

Contratos Principal Only- Swaps - De acuerdo con los contratos Swaps de divisas, la Entidad acuerda intercambiar flujos de efectivo Dólar-Euro del principal y una tasa fija en dólares, establecidos en dichos contratos, los cuales le permiten a la Entidad mitigar el riesgo de variaciones en los tipos de cambio por la exposición que genera su inversión en euros por la adquisición de sus subsidiarias en Europa Wavin y Vestolit. El valor razonable de los Swaps de divisas, al final del periodo sobre el que se informa, se determina descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las curvas y tipos de cambio vigentes a la fecha de la determinación.

Contratos Swaps de tasa de interés - De acuerdo con los contratos Swaps de tasa de interés que cubren deuda financiera en euros a largo plazo, la Entidad acuerda intercambiar una tasa de interés variable por una tasa de interés fija.

Contratos Forwards y Opciones de tipo de cambio - La Entidad celebra Forwards y Opciones de tipo de cambio en diferentes monedas distintas a su moneda funcional con el objetivo de cubrir la exposición cambiaria en los rubros del balance y resultados. Las partidas cubiertas diferentes a la moneda funcional de la Entidad se denominan principalmente en: Euro (EUR), Shekel israelí (ILS), Rupia india (INR), Rand sudafricano (ZAR) y Lira turca (TRY). Dichos contratos se realizan por períodos de menos de un año.

Orbia es una entidad cuya moneda funcional es el dólar americano. Orbia tiene emitida: i) deuda por 3,000 millones de pesos mexicanos a 10 años, a tasa fija del 8.12%, ii) deuda por 3,000 millones de pesos mexicanos a 8 años, a tasa variable TIIE más 0.825 puntos porcentuales, iii) deuda por 1,566 millones de pesos mexicanos a seis meses, a tasa variable TIIE más .15 puntos porcentuales, iv) deuda a través de la emisión de un bono internacional por \$750 millones con vencimiento a 30 años, a tasas fijas que oscilan entre 4% y 8.75% y v) deuda en euros por un monto nominal de EUR\$70.7 millones con vencimiento en marzo 2020, a tasa variable de Euribor 3M + 3.84%.

Por lo anterior, los swaps antes señalados han sido designados formalmente como operaciones de cobertura para propósitos contables como sigue:

Actualmente Orbia tiene contratados 5 Principal Only-Swap Dólar-Euro, designados como relaciones de cobertura de inversión neta de sus subsidiarias en Europa.

Así mismo, la Entidad tiene contratados 5 Cross Currency Swap Peso-Dólar, que han sido designados como

relaciones de cobertura de flujos de efectivo para cubrir fluctuaciones cambiarias a las que está expuesta por revaluación de la deuda en pesos mexicanos.

La Entidad cuenta también con un contrato Swap de tasa de interés por un monto nominal de \$70.6 millones de Euros que cubre deuda financiera a largo plazo, la Entidad acuerda intercambiar una tasa de interés variable por una tasa de interés fija. La Entidad contabiliza estas transacciones como contabilidad de cobertura y su vencimiento es en 2020.

Orbia ha evaluado y medido la efectividad concluyendo que la estrategia de cobertura es altamente efectiva al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017. La Entidad utiliza el método "ratio analysis" utilizando el modelo de derivado hipotético para simular el comportamiento del elemento cubierto, dicho método consiste en comparar los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017, el valor razonable de los Swaps de divisas representa un pasivo de \$79 millones, \$128 millones y \$181 millones, respectivamente. El efecto reconocido en capital correspondiente a la cobertura de la inversión en las subsidiarias en el extranjero es de \$24 millones, \$27 millones y (\$63) millones, netos de ISR diferido. Por lo que respecta a la porción que cubre la deuda en pesos mexicanos, y la deuda inter-compañía en euros, efecto del cambio en el valor razonable asciende a \$6.6 millones, \$1.6 millones y \$0.3 millones, respectivamente, y se reconoce en resultados del periodo para enfrentar la revaluación de la partida cubierta. El importe a reciclar a resultados del periodo durante los próximos 12 meses dependerá del comportamiento de los tipos de cambio.

Información a revelar sobre instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados y descripción de la política contable para pasivos financieros.

Información a revelar sobre instrumentos financieros designados como a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para instrumentos financieros y descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados.

Información a revelar sobre instrumentos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre pasivos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

Objetivos de la administración del riesgo financiero - La función de Tesorería Corporativa de la Entidad ofrece servicios a los negocios, coordina el acceso a los mercados financieros nacionales e internacionales, supervisa y administra los riesgos financieros relacionados con las operaciones de la Entidad a través de los informes internos de riesgo, los cuales analizan las exposiciones por grado y la magnitud de los riesgos. Estos riesgos incluyen el riesgo de mercado (incluyendo el riesgo cambiario, riesgo en las tasas de interés a valor razonable y riesgo en los precios), riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de la tasa de interés del flujo de efectivo.

La Entidad busca minimizar los efectos de estos riesgos utilizando instrumentos financieros derivados para cubrir las exposiciones de riesgo. El uso de los derivados financieros se rige por la política de la Entidad aprobadas por el Consejo de Administración, las cuales proveen principios escritos sobre el riesgo cambiario, riesgo de las tasas de interés, riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados y la inversión de exceso de liquidez. Se revisan periódicamente el cumplimiento con las políticas y los límites de exposición. La Entidad no suscribe o negocia instrumentos financieros, entre los que se incluye los instrumentos financieros derivados, para fines especulativos.

Información a revelar sobre la adopción por primera vez de las NIIF [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre gastos generales y administrativos [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre gastos por naturaleza.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Administración considere necesario para permitir la preparación de los estados financieros consolidados libres de error material, debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de la evaluación de la capacidad de la Entidad de continuar como Negocio en Marcha, revelando según corresponda, las cuestiones relacionadas con este concepto y utilizando el principio contable de Negocio en Marcha, excepto si la Administración tiene intención de liquidar la Entidad o detener sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los miembros del Comité de Auditoría y del Consejo de Administración de la Entidad son responsables de la supervisión del proceso de información financiera consolidada de la Entidad.

Como parte de una auditoría ejecutada de conformidad con las NIA, el auditor ejerció su juicio profesional.

Concluyó sobre lo adecuado de la utilización por la Administración, de la norma contable de Negocio en Marcha y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Entidad para continuar como Negocio en Marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuras pueden ser causa de que la Entidad deje de ser un Negocio en Marcha.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

	2019	2018	2017
Netafim, Ltd.	\$ 787,952	\$ 787,952	\$ -
Dura-Line Holdings, Inc.	166,356	166,356	166,356
Mexichem Resinas Vinílicas, S.A. de C.V.	101,176	101,176	101,176
Mexichem Amanco Holding, S.A. de C.V.	90,582	91,069	96,694
Mexichem Speciality Resins, Inc.	65,546	65,546	65,546
Mexichem Resinas Colombia, S.A.S.	54,593	54,593	54,593
Mexichem Specialty Compounds, Inc	52,805	52,805	52,805
Fluorita de México, S.A. de C.V.	45,682	45,682	45,682
Wavin N.V.	27,545	28,148	29,375
VESTO PVC Holding GmbH	28,929	29,561	30,850
Otros	<u>70,518</u>	<u>69,803</u>	<u>55,378</u>
Total	<u>\$ 1,491,684</u>	<u>\$ 1,492,691</u>	<u>\$ 698,455</u>
Saldos al inicio del año	\$ 1,492,691	\$ 698,455	\$ 690,183

Combinaciones de negocios durante el año (Nota 6d)	-	803,398	-
Efecto de diferencias en tipo de cambio de moneda extranjera	<u>(1,007)</u>	<u>(9,162)</u>	<u>8,272</u>
Saldos al final del año	\$ <u>1,491,684</u>	\$ <u>1,492,691</u>	\$ <u>698,455</u>

Información a revelar sobre subvenciones del gobierno [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para subvenciones del gobierno.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad

El ISR se basa en la utilidad fiscal, la cual difiere de la ganancia reportada en los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales, debido a partidas de ingresos gravables o gastos o deducibles en otros años y partidas que nunca son gravables o deducibles. El pasivo de la Entidad por concepto de impuesto causado se calcula utilizando las tasas fiscales promulgadas o substancialmente aprobadas al final del período sobre el cual se informa por los países en donde se ubican la Entidad y sus subsidiarias.

a. *ISR*

Las tasas de ISR aplicables en 2019, en los países donde opera la Entidad, son:

	%		%
Alemania	34	Indonesia	25
Argentina	35	Irlanda	13
Austria	25	Italia	24
Bélgica	29	Japón	30
Brasil	34	Letonia	20
Bulgaria	10	Lituania	15
Canadá	27	México	30
China	25	Nicaragua	30
Chile	27	Noruega	22
Colombia	33	Omán	15

Costa Rica	30	Panamá	25
Croacia	18	Perú	30
Dinamarca	22	Polonia	19
Ecuador	25	Reino Unido	19
El Salvador	30	República Checa	19
Eslovaquia	21	República de Serbia	15
Estados Unidos de América	21	Rumania	16
Estonia	20	Rusia	20
España	25	Sudáfrica	28
Finlandia	20	Suecia	22
Francia	33	Suiza	24
Guatemala	25	Singapur	17
Grecia	28	Tailandia	20
Holanda	25	Taiwán	17
Honduras	25	Turquía	22
Hungría	9	Ucrania	18
India	34	Venezuela	34
Israel	23		

Durante el ejercicio 2019, la Administración de la Entidad registro un activo por impuesto diferido por aproximadamente \$88,800 de efecto de impuesto diferido por pérdidas fiscales que habían sido previamente reservadas en ejercicios anteriores, derivado principalmente de una serie de acciones que la Entidad estará emprendiendo en el futuro cercano y que han incrementado la probabilidad de su utilización.

	2019	%	2018	%	2017	%
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$ 532,551	24.76	\$ 654,797	26.36	\$ 534,808	30.47
Partidas permanentes que modificaron la base del impuesto:						
Ajuste anual por inflación acumulable	104,668	4.86	165,162	6.65	148,190	8.44
Ingresos no acumulables	(114,259)	(5.31)	(90,099)	(3.63)	(38,377)	(2.18)
No deducibles	61,876	2.86	93,354	3.76	38,466	2.19
Activo por pérdidas fiscales no reconocido	(296,225)	(13.76)	88,925	3.58	(5,981)	(0.34)
Cambio en tasa legal	6,295	0.29	(84,625)	(3.41)	(38,817)	(2.21)
Base de otros a la utilidad	96,970	4.51	23,668	0.95	6,198	0.35
Dividendos, efectos por estímulos fiscales	206,276	9.58	(9,717)	(0.39)	(56,161)	(3.19)
Fluctuación cambiaria fiscal y efecto en cc	181,152	8.42	(90,478)	(3.64)	3,837	0.21
Otros	43,767	2.03	(12,447)	(0.50)	(8,997)	(0.51)
Total de partidas permanentes	290,520	13.48	83,743	3.37	48,358	2.76
Utilidad base de impuestos a la utilidad	\$ 823,071	38.24	\$ 738,540	29.73	\$ 583,166	33.23
ISR corriente	\$ 242,834		\$ 225,669		\$ 111,166	
Impuesto diferido	(37,292)		(30,989)		66,525	
Total impuestos	\$ 205,542		\$ 194,680		\$ 177,691	
Tasa efectiva	38.24%		29.73%		33.23%	
Tasa legal promedio	24.76%		26.36%		30.47%	

Los beneficios de las pérdidas fiscales actualizadas pendientes de amortizar por los que ya se ha reconocido parcialmente el activo por ISR diferido, pueden recuperarse cumpliendo con ciertos requisitos. Los años de vencimiento de las pérdidas fiscales por recuperar, de las entidades individuales, y sus montos actualizados al 31 de diciembre de 2019 son:

Año de Vencimiento	Pérdidas fiscales por amortizar
2021	\$ 886
2022	1,311

2023	14,496
2024	47,302
2025	265,569
2026	372,751
2027	85,774
2028	79
2029 en adelante	22,483
Sin vencimiento	<u>559,700</u>
	<u>\$ 1,370,351</u>

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

Ver anexo 700000

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

La compensación a la administración y otros miembros clave de la administración durante el año fue la siguiente:

	2019	2018	2017
Beneficios a corto plazo	\$ 7,200	\$ 7,556	\$ 8,471
Beneficios por terminación	<u>1,819</u>	<u>873</u>	<u>159</u>
	<u>\$ 9,019</u>	<u>\$ 8,429</u>	<u>\$ 8,630</u>

Información a revelar de contratos de seguro [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre cambios en las políticas contables (IFRS17 Contratos de Seguro).

Información a revelar sobre ingresos ordinarios por primas de seguro [bloque de texto]

Ver información a revelar de contratos de seguro.

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

Activos intangibles –

	Años de amortización	2019	2018	2017		
Contratos de no competencia	5	\$ 735	\$ 1,067	\$ 1,248		
Cartera de clientes	25	834,885	908,685	653,948		
Uso de marcas	Indefinido / definido	596,505	602,808	416,477		
Propiedad intelectual	10	261,110	283,785	113,075		
Otros intangibles	5	<u>72,303</u>	<u>55,202</u>	<u>27,208</u>		
		<u>\$ 1,765,538</u>	<u>\$ 1,851,547</u>	<u>\$ 1,211,956</u>		

Costo	Contratos de no Competencia	Cartera de clientes	Uso de marcas	Propiedad intelectual	Otros intangibles	Total
Saldos al 31 de diciembre de 2016	\$ 184,515	\$ 884,367	\$ 422,248	\$ 177,729	\$ 101,936	\$ 1,770,795
Nuevos desarrollos e inversiones	-	50	-	2,420	5,146	7,616
Efecto de conversión por operaciones en el extranjero	<u>(156)</u>	<u>36,059</u>	<u>16,189</u>	<u>7,551</u>	<u>3,608</u>	<u>63,251</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2017 (costo)	184,359	920,476	438,437	187,700	110,690	1,841,662
Adquisiciones a través de combinaciones de negocios	-	292,660	197,246	193,553	21,342	704,801
Nuevos desarrollos e inversiones	-	-	-	324	16,680	17,004
Efecto de conversión por operaciones en el extranjero	<u>168</u>	<u>10,271</u>	<u>(10,806)</u>	<u>(6,738)</u>	<u>(4,263)</u>	<u>(11,368)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2018 (costo)	184,527	1,223,407	624,877	374,839	144,449	2,552,099
Nuevos desarrollos e inversiones	-	-	2,176	485	32,970	35,631
Efecto de conversión por operaciones en el extranjero	<u>9</u>	<u>(22,915)</u>	<u>(8,479)</u>	<u>(5,397)</u>	<u>(2,754)</u>	<u>(39,536)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2019 (costo)	<u>\$ 184,536</u>	<u>\$ 1,200,492</u>	<u>\$ 618,574</u>	<u>\$ 369,927</u>	<u>\$ 174,665</u>	<u>\$ 2,548,194</u>

Amortización	Contratos de no Competencia	Cartera de clientes	Uso de marcas	Propiedad intelectual	Otros intangibles	Total
Saldos al 31 de diciembre de 2016 (amortización)	\$ 182,715	\$ 233,894	\$ 19,678	\$ 64,174	\$ 77,526	\$ 577,987
Gasto por amortización	<u>396</u>	<u>32,634</u>	<u>2,282</u>	<u>10,451</u>	<u>5,956</u>	<u>51,719</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2017 (amortización)	183,111	266,528	21,960	74,625	83,482	629,706
Gasto por amortización	<u>349</u>	<u>48,194</u>	<u>109</u>	<u>16,429</u>	<u>5,765</u>	<u>70,846</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2018 (amortización)	183,460	314,722	22,069	91,054	89,247	700,552
Gasto por amortización	<u>341</u>	<u>50,885</u>	<u>-</u>	<u>17,763</u>	<u>13,115</u>	<u>82,104</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2019 (amortización)	<u>\$ 183,801</u>	<u>\$ 365,607</u>	<u>\$ 22,069</u>	<u>\$ 108,817</u>	<u>\$ 102,362</u>	<u>\$ 782,656</u>
Saldo neto de los activos al 31 de diciembre de 2019	<u>\$ 735</u>	<u>\$ 834,885</u>	<u>\$ 596,505</u>	<u>\$ 261,110</u>	<u>\$ 72,303</u>	<u>\$ 1,765,538</u>

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre activos intangibles e información a revelar sobre el crédito mercantil.

Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]

Ver análisis de ingreso y gastos Anexo [800200]

Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]

Ver análisis de ingreso y gastos Anexo [800200]

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses [bloque de texto]

Ver análisis de ingreso y gastos Anexo [800200]

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

	2019	2018	2017
Productos terminados	\$ 596,175	\$ 585,027	\$ 452,484
Materias primas	203,548	229,160	170,984
Mercancías en tránsito	57,473	73,085	58,791
Refacciones	40,566	43,522	39,477
	897,762	930,794	721,736
Menos- Estimación para inventarios obsoletos y de lento movimiento	(63,324)	(64,995)	(46,848)
	\$ 834,438	\$ 865,799	\$ 674,888

Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017 los inventarios reconocidos en el costo de ventas por consumo de inventarios durante el periodo con respecto a las operaciones continuas fueron de \$4,655, \$4,936 y \$4,067 millones, respectivamente. Durante 2019, 2018 y 2017, no existió castigo de inventarios a su valor neto de realización.

La provisión para estimación para inventarios obsoletos y de lento movimiento fue:

	2019	2018	2017
Saldo al inicio del año	\$ 64,995	\$ 46,848	\$ 30,164
Cargo a resultados	2,706	7,139	18,811

Aplicaciones	(4,202)	(2,804)	(2,511)
Combinación de negocios	-	16,785	-
Efectos de conversión	(175)	(2,973)	384
Saldo al final del año	\$ 63,324	\$ 64,995	\$ 46,848

Información a revelar sobre pasivos por contratos de inversión [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Las inversiones en asociadas en 2019, 2018 y 2017 corresponden al 40% de GF Wavin AG (Suiza), y al 25% de Salzg. Westfalen GmbH (Alemania) y al 41% de Netafim Agricultural Financing Agency Ltd. (NAFA), equivalentes a \$33,843, \$35,533 y \$31,247, en esos años y una participación en los resultados de asociada de \$4,142, \$4,272 y \$2,185, respectivamente.

Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Capital contribuido

El capital social al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017, está representado por 2,100,000,000 acciones, ordinarias, nominativas con derecho a voto y sin expresión de valor nominal, las cuales se encuentran totalmente pagadas. La parte fija del capital está representada por acciones nominativas de la Clase I sin derecho a retiro. La parte variable del capital está representado por acciones nominativas de la Clase II, sin expresión de valor nominal y no podrá exceder diez veces del capital mínimo fijo. Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017 el número de acciones e importe del capital social se integra como sigue:

	Número de acciones	Importe
Capital suscrito-		
Clase I	308,178,735	\$ 37,598
Clase II	1,791,821,265	218,884
	<u>2,100,000,000</u>	<u>\$ 256,482</u>

La utilidad básica por acción es igual a la utilidad diluida por acción dado que la Entidad no tiene acciones potenciales que puedan resultar en dilución.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Ver descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos

Información a revelar anticipos por arrendamientos [bloque de texto]

Ver Información a revelar sobre arrendamientos

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Impacto General de la Aplicación de la IFRS 16 Arrendamientos

- a) La IFRS 16 “Arrendamientos” fue publicada en enero de 2016, para los periodos contables que comiencen el 1 de enero de 2019 y sustituye a la IAS 17 “Arrendamientos”, así como las interpretaciones relacionadas y permitía su adopción anticipada; la Entidad decidió aplicar por primera vez esta IFRS cuando entró en vigor el 1 de enero de 2019.
- b) La Entidad eligió la aplicación retrospectiva modificada, de acuerdo con la IFRS 16: C5 inciso (b), por lo que todos los efectos se reconocieron retroactivamente con el efecto acumulado de la aplicación inicial de la Norma reconocido en la fecha de aplicación inicial.
- c) La IFRS 16 proporciona un modelo integral para la identificación de los acuerdos de arrendamiento y su tratamiento en los estados financieros tanto para arrendadores como para arrendatarios. Esta nueva norma propicia que la mayoría de los arrendamientos se presenten en el estado de posición financiera consolidada para los arrendatarios bajo un modelo único, eliminando la distinción entre los arrendamientos operativos y financieros. Sin embargo, la contabilidad para los arrendadores permanece con la distinción entre dichas clasificaciones de arrendamiento. Bajo la IFRS 16, los arrendatarios reconocerán el derecho de uso de un activo y el pasivo por arrendamiento correspondiente. El derecho de uso se trata de manera similar a cualquier otro activo no financiero, con su depreciación correspondiente, mientras que el pasivo incluirá intereses. Esto típicamente produce un perfil de reconocimiento acelerado del gasto (a diferencia de los arrendamientos operativos bajo la IAS 17 donde se reconocían gastos en línea recta), debido a que la depreciación lineal del derecho de uso y el interés decreciente del pasivo financiero, conllevan a una disminución general del gasto a lo largo del ejercicio.

Como se menciona en el párrafo b. anterior, la Entidad optó por aplicar el método retrospectivo modificado, por lo que no modificó la información comparativa, aplicando la solución práctica que permite que un arrendatario puede excluir los costos directos iniciales de la medición del activo por derecho de uso en la fecha de aplicación inicial de esta Norma. Por lo tanto, la Entidad no reconoció ningún efecto acumulado como un ajuste al saldo de apertura de los resultados acumulados (u otro componente del capital contable) en la fecha de aplicación inicial.

Así mismo, la Entidad hizo uso de las siguientes soluciones prácticas y exenciones disponibles en la transición a la IFRS 16:

- No reevaluar si un contrato es o contiene un arrendamiento. En consecuencia, la definición de un arrendamiento de acuerdo con la IAS 17 y la IFRIC 4 continúa aplicándose a aquellos arrendamientos registrados o modificados antes del 1 de enero de 2019.
- Aplicó una tasa de descuento única a una cartera de arrendamientos con características razonablemente similares (tales como arrendamientos con plazo de arrendamiento similar para una clase semejante de activo subyacente en un entorno económico parecido).
- Eligió no reconocer un activo por derecho de uso en el estado de situación financiera los arrendamientos cuyo plazo finalice dentro de los 12 meses de la fecha de aplicación inicial, así como los arrendamientos en los que el activo subyacente es de bajo valor.
- Usó el razonamiento en retrospectiva, determinando el plazo del arrendamiento, considerando las opciones para ampliar o terminar el arrendamiento.

d)A partir del 1 de enero de 2019, la Entidad:

- Evaluó, para todos los nuevos contratos que inicien después de la fecha de adopción, si dichos contratos son o contienen un arrendamiento, en consecuencia, reconoció un activo y un pasivo por derecho de uso.
- Seguirá usando el razonamiento en retrospectiva para determinar el plazo del arrendamiento, considerando las opciones para ampliar o terminar el arrendamiento.

e)A continuación, se muestra la conciliación del pasivo inicial por arrendamiento al 1 de enero de 2019, partiendo de los compromisos contractuales de arrendamientos operativos al 31 de diciembre de 2018:

	1 de enero de 2019
Compromisos de arrendamiento fuera de balance al 31/12/2018	\$ 306,992
(-) Arrendamientos actuales con un plazo menor de 12 meses o menos (arrendamientos a corto plazo)	(46,241)
(-) Arrendamientos de activos de bajo valor (arrendamientos de bajo valor)	(5,102)
Obligaciones de arrendamiento operativo al 1 de enero de 2019 (bruto, sin descuento)	255,649
Obligaciones de arrendamiento operativo al 1 de enero 2019 (neto, descontado)	207,952
(+) Opciones de extensión o terminación razonablemente ciertas	44,215
Pasivos por arrendamiento originados por la aplicación inicial de la NIIF 16 a partir del 1 de enero de 2019	252,167
(+) Pasivos provenientes de arrendamientos financieros de ejercicio anterior bajo IAS 17	<u>33,045</u>
Total de pasivos por arrendamiento al 1 de enero de 2019	<u>\$ 285,212</u>

La tasa incremental promedio ponderado del arrendamiento anual de 2019 fue del 4.61%.

Para 2018 y 2017, las tasas de interés subyacen a todas las obligaciones de contratos de arrendamiento

financiero fueron de un 5.41% y 5.32% promedio ponderado anual en 2018 y 2017, respectivamente.

f) El saldo inicial del activo por derecho de uso al 1 de enero de 2019, partiendo del pasivo inicial por arrendamiento es:

Total de pasivos por arrendamiento al 1 de enero de 2019	\$ 285,212
Pagos de arrendamiento anticipados previamente reconocidos	<u>1,723</u>
Total de activo por derecho de uso al 1 de enero de 2019	\$ <u>286,935</u>

Activos por derecho de uso

	Saldo al 1 de enero de 2019	Adiciones directas	Bajas	Trasposos	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2019
Inversión:						
Terreno	\$ 20,531	\$ 14,308	\$ (5,936)	\$ -	\$ -	\$ 28,903
Edificio	142,144	41,878	-	1,723	(1,067)	184,678
Maquinaria y equipo	65,612	15,889	(7,513)	-	(1,462)	72,526
Mobiliario y equipo de oficina	6,661	2,301	-	-	(628)	8,334
Equipo de transporte	80,313	63,470	(678)	-	(923)	142,182
Pagos de arrendamiento anticipados	<u>1,723</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(1,723)</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Total inversión	316,984	137,846	(14,127)	-	(4,080)	436,623
Depreciación:						
Terreno	653	1,138	-	-	-	1,791
Edificio	8,362	25,930	-	-	(437)	33,855
Maquinaria y equipo	9,782	12,472	-	-	(288)	21,966
Mobiliario y equipo de oficina	336	1,571	-	-	-	1,907
Equipo de transporte	<u>10,916</u>	<u>29,976</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(678)</u>	<u>40,214</u>
Total depreciación acumulada	<u>30,049</u>	<u>71,087</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(1,403)</u>	<u>99,733</u>
Inversión neta	<u>\$ 286,935</u>	<u>\$ 66,759</u>	<u>\$ (14,127)</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ (2,677)</u>	<u>\$ 336,890</u>

Bajo IFRS 16, los activos por derechos de uso se prueban por deterioro conforme a la IAS 36.

g) Pasivo por arrendamiento

	Importe
Saldo del pasivo por arrendamiento al 1 de enero de 2019	\$ 285,212
Pasivo de nuevos arrendamientos	137,846
Salida de efectivo por pagos de arrendamiento	(76,560)
Efecto en conversión	<u>(969)</u>
Saldo del pasivo por arrendamiento al 31 de diciembre de 2019	345,529
Pasivo por arrendamientos a corto plazo	<u>(78,149)</u>
Pasivo por arrendamientos a largo plazo	<u>\$ 267,380</u>

Análisis de vencimientos	Arrendamientos bajo IFRS 16		Arrendamientos financieros bajo IAS 17	
	2019	2018	2017	
Un año	\$ 78,149	\$ 17,666	\$ 78,149	
Dos años	56,296	5,877	56,296	
Tres años	40,653	1,282	40,653	
Cuatro años	32,158	1,249	32,158	
Más de cuatro años	<u>138,272</u>	<u>6,976</u>	<u>138,272</u>	
	<u>\$ 345,529</u>	<u>\$ 33,050</u>	<u>\$ 76,108</u>	

h) Montos reconocidos en resultados por los 12 meses que terminaron el 31 de diciembre de 2019

	Importe
Gasto por intereses por los pasivos por arrendamiento	\$ 15,019
Gasto relacionado con arrendamientos a corto plazo	21,449
Gasto relacionado con arrendamientos de activo de bajo valor	<u>1,052</u>
	<u>\$ 37,520</u>

La adopción de la IFRS 16 no afectó al cálculo de la utilidad por acción básica o diluida de la Entidad.

?Como se menciona en el párrafo b. anterior la Entidad eligió la aplicación retroactiva con efecto acumulado, de acuerdo con la IFRS 16: C5 inciso (b), por lo que los efectos iniciales se reconocen al 1 de enero de 2019 sin modificar periodos anteriores comparativos.

?La Entidad contabilizó el cambio en la política contable derivado de la aplicación inicial de la IFRS 16 de acuerdo con sus disposiciones transitorias, en donde eligiendo el método retroactivo con efecto acumulado mencionado en el párrafo C5(b) de esta Norma, por lo cual no modifica periodos anteriores, aplicando el cambio en política contable desde el 1 de enero de 2019.

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

Administración del riesgo de liquidez - La administración de la Entidad es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez, quien ha establecido las políticas apropiadas para el control de ésta, a través del seguimiento del capital de trabajo, lo que permite que la gerencia pueda administrar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo de la Entidad, manteniendo reservas de efectivo, disposición de líneas de crédito, monitoreando continuamente los flujos de efectivo, proyectados y reales, conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

La siguiente tabla detalla los vencimientos contractuales de la Entidad para sus activos y pasivos financieros considerando los periodos de reembolso acordados. La tabla ha sido diseñada con base en los flujos de efectivo proyectados no descontados de los activos y pasivos financieros con base en la fecha en la cual la Entidad deberá hacer los pagos y cobros. La tabla incluye tanto los flujos de efectivo de intereses proyectados como los desembolsos de capital de la deuda financiera incluidos en los estados consolidados de posición financiera y los intereses que se obtendrán de los activos financieros. En la medida en que los intereses sean a tasa variable, el importe no descontado se deriva de las curvas en la tasa de interés al final del periodo sobre el que se informa. El vencimiento contractual se basa en la fecha mínima en la cual la Entidad deberá hacer el pago.

Al 31 de diciembre de 2019	Tasa de interés efectiva promedio ponderada	3 meses	6 meses	1 año	Entre 1 y 3 años	Más de 3 años	Total
Pasivo con instituciones de crédito y mercado en general	5.55%	\$ 271,631	\$ 107,165	\$ 87,598	\$ 1,218,983	\$ 4,035,130	\$ 5,720,507
Proveedores y cartas de crédito	1.00%	849,874	400,612	13,116	-	-	1,263,602
Otras cuentas por pagar y otros		400,722	296,592	150,843	55,694	244,244	1,148,095
Participación no controladora redimible		-	-	-	-	264,287	264,287
Pasivo por arrendamientos	4.61%	25,885	31,550	29,548	133,335	173,269	393,587
Instrumentos financieros derivados (flujo neto)		6,019	-	6,697	26,788	39,993	79,497
Total		<u>1,554,131</u>	<u>835,919</u>	<u>287,802</u>	<u>1,434,800</u>	<u>4,756,923</u>	<u>8,869,575</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo		586,279	130	-	-	-	586,409
Cuentas por cobrar a clientes y otros		1,138,000	132,529	86,256	-	-	1,356,785
Total		<u>1,724,279</u>	<u>132,659</u>	<u>86,256</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>1,943,194</u>
Neto		<u>\$ 170,148</u>	<u>\$(703,260)</u>	<u>\$(201,546)</u>	<u>\$(1,434,800)</u>	<u>\$(4,756,923)</u>	<u>\$(6,926,381)</u>

Al 31 de diciembre de 2018	Tasa de interés efectiva promedio ponderada	3 meses	6 meses	1 año	Entre 1 y 3 años	Más de 3 años	Total
		Pasivo con instituciones de crédito y mercado en general	5.53%	\$ 138,845	\$ 36,586	\$ 504,748	\$ 315,216
Proveedores y cartas de crédito	1.00%	1,040,812	357,432	15,425	-	-	1,413,669
Otras cuentas por pagar y otros		437,654	196,566	119,101	90,682	12,547	856,550
Participación no controladora redimible		-	-	-	-	245,799	245,799
Pasivo por arrendamientos	5.41%	5,409	9,066	4,543	9,538	11,346	39,902
Instrumentos financieros derivados (flujo neto)		8,254	-	7,375	21,912	90,746	128,287
Total		<u>1,630,974</u>	<u>599,650</u>	<u>651,192</u>	<u>437,348</u>	<u>6,168,959</u>	<u>9,488,123</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo		696,073	3,805	-	-	-	699,878
Cuentas por cobrar a clientes y otros		1,158,101	115,990	48,829	-	-	1,322,920
Total		<u>1,854,174</u>	<u>119,795</u>	<u>48,829</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>2,022,798</u>
Neto		<u>\$ 223,200</u>	<u>\$(479,855)</u>	<u>\$(602,363)</u>	<u>\$ (437,348)</u>	<u>\$(6,168,959)</u>	<u>\$(7,465,323)</u>

Al 31 de diciembre de 2017	Tasa de interés efectiva promedio ponderada	3 meses	6 meses	1 año	Entre 1 y 3 años	Más de 3 años	Total
		Pasivo con instituciones de crédito y mercado en general	5.56%	\$ 86,166	\$ 38,070	\$ 88,146	\$ 425,105
Proveedores y cartas de crédito	1.00%	779,709	581,512	845	-	-	1,362,066
Otras cuentas por pagar y otros		456,844	89,506	80,810	107,862	7,593	742,615
Pasivo por arrendamientos	5.32%	6,874	7,669	25,866	36,779	32,175	109,363
Instrumentos financieros derivados (flujo neto)		7,415	-	7,415	40,275	125,793	180,898
Total		<u>1,337,007</u>	<u>716,757</u>	<u>203,082</u>	<u>610,021</u>	<u>6,288,619</u>	<u>9,155,486</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo		1,899,840	-	-	-	-	1,899,840
Cuentas por cobrar a clientes y otros		1,249,304	67,858	15,025	-	-	1,332,187
Total		<u>3,149,144</u>	<u>67,858</u>	<u>15,025</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>3,232,027</u>
Neto		<u>\$1,812,137</u>	<u>\$(648,899)</u>	<u>\$(188,057)</u>	<u>\$ (610,021)</u>	<u>\$(6,288,619)</u>	<u>\$(5,923,459)</u>

Los importes incluidos en la deuda con instituciones de crédito, incluyen instrumentos a tasa de interés fija y variable. Los pasivos financieros a tasa de interés variable están sujetos a cambio, si los cambios en las tasas de interés variable difieren de aquellos estimados de tasas de interés determinados al final del período sobre el que se informa.

La Entidad espera cumplir sus obligaciones con los flujos de efectivo de las operaciones y recursos que se reciben del vencimiento de activos financieros. Adicionalmente, al 31 de diciembre de 2019 la Entidad tiene acceso a líneas de crédito revolventes con un saldo no dispuesto de \$1,500 millones.

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a bancos [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a clientes [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Riesgo de mercado - Las actividades de la Entidad la exponen principalmente a riesgos financieros de variaciones en los tipos de cambio (ver inciso e. de esta Nota) y tasas de interés (ver inciso b. de esta Nota). La Entidad suscribe una variedad de instrumentos financieros derivados para manejar su exposición al riesgo cambiario y en tasas de interés, incluyendo:

- Cross Currency Swaps Peso-Dólar para mitigar la exposición que se tiene en deudas denominadas en pesos mexicanos.
- Principal Only Swaps de moneda extranjera para cubrir el riesgo cambiario que surge en la conversión de la inversión de la Entidad en la operación extranjera en Euros, cuya moneda funcional es el euro.
- Swap de tasa de interés que sirve para intercambiar tasas de interés variable de deuda denominada en euros por una tasa fija.
- Forward de tipo de cambio Euro-dólar, Euro-Shekel israelí (ILS), Dólar-Liras turcas y Dólar-Rand sudafricano (ZAR) para mitigar la exposición que se tiene en deudas con instituciones financieras e intercompañías en las monedas mencionadas.
- Opciones Euro-dólar y Dólar-Shekel israelíes para mitigar la exposición que se tiene en resultados denominadas en las monedas mencionadas.

Las exposiciones al riesgo del mercado se valúan usando un análisis de sensibilidad.

No ha habido cambios en la exposición de la Entidad a los riesgos del mercado o la forma como se administran y valúan estos riesgos.

Información a revelar sobre el valor de los activos netos atribuibles a los tenedores de las unidades de inversión [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

Ver anexo [410000] otros resultados integrales

Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

Administración del riesgo de capital - La Entidad administra su capital para asegurar que continuará como negocio en marcha, mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y capital. La estructura del capital de la Entidad no está expuesta a ningún tipo de requerimiento de capital.

La administración de la Entidad revisa mensualmente la deuda neta y los costos por préstamos y su relación con la Utilidad antes de Financiamiento, Impuestos, Depreciación y Amortización (UAFIDA), al presentar sus proyecciones financieras como parte del plan de negocio al Consejo de Administración y Accionistas de la Entidad.

La deuda neta con costo incluye en 2019, 2018 y 2017 \$50, \$365 y \$942, respectivamente correspondientes a pasivos por cartas de crédito y proveedores a más de 180 días, que para efecto de las restricciones financieras se consideran como deuda financiera.

El índice de endeudamiento neto de los períodos sobre los que se informa es el siguiente:

	2019	2018	2017
Deuda neta con costo	2,864,607	2,871,912	1,356,468
UAFIDA Pro-Forma no auditada (12 meses)	<u>1,365,205</u>	<u>1,401,149</u>	<u>1,105,957</u>
Índice de endeudamiento	<u>2.10</u>	<u>2.05</u>	<u>1.23</u>

	2019	2018	2017
UAFIDA Pro-Forma no auditada (12 meses)	1,365,205	1,401,149	1,105,957
Total de gastos por intereses	<u>224,232</u>	<u>211,695</u>	<u>167,398</u>
Índice de cobertura de intereses	<u>6.09</u>	<u>6.62</u>	<u>6.61</u>
Deuda neta con costo	2,864,557	2,871,912	1,356,468
UAFIDA **	<u>1,365,205</u>	<u>1,396,546</u>	<u>1,105,957</u>
Índice de endeudamiento	<u>2.10</u>	<u>2.06</u>	<u>1.23</u>
UAFIDA **	1,365,205	1,396,546	1,105,957
Total de gastos por intereses	<u>224,232</u>	<u>211,695</u>	<u>167,398</u>
Índice de cobertura de intereses	<u>6.09</u>	<u>6.60</u>	<u>6.61</u>

** Para efectos de este cálculo se considera el UAFIDA real, que sólo incluye el UAFIDA de los negocios adquiridos a partir de su fecha de incorporación.

- b. **Administración del riesgo de tasa de interés** - La Entidad se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que tiene deuda contratada a tasas variables. El riesgo es administrado por la Entidad con el uso de contratos swap de tasas de interés si las variaciones de tasas proyectadas exceden entre 100 a 200 puntos base por trimestre. Las actividades de cobertura se evalúan regularmente para que se alineen con las tasas de interés y su riesgo relacionado, asegurando que se apliquen las estrategias de cobertura más rentables.

Las exposiciones de la Entidad por riesgo de tasas de interés se encuentran principalmente en tasas de interés TIIE y Libor sobre los pasivos financieros. El análisis de sensibilidad que determina la Entidad se prepara con base en la exposición a las tasas de interés de su deuda financiera total no cubierta sostenida en tasas variables, se prepara un análisis asumiendo que el importe del pasivo pendiente al final del período sobre el que se informa ha sido el pasivo pendiente para todo el año. La Entidad informa internamente al Consejo de Administración sobre el riesgo en las tasas de interés.

Si las tasas de interés TIIE y LIBOR hubieran tenido un incremento de 100 puntos base en cada periodo que se informa y todas las otras variables hubieran permanecido constantes, la utilidad antes de impuestos de los ejercicios 2019, 2018 y 2017 hubiera disminuido en \$4 millones, \$4 millones y \$1 millón, respectivamente. Esto es principalmente atribuible a que la exposición de la Entidad a las tasas de interés Libor y TIIE sobre sus préstamos a largo plazo no es significativa, debido a que la mayor parte de los préstamos bancarios y deuda a largo plazo causan intereses a tasas fijas.

Información a revelar sobre otros activos [bloque de texto]

Ver anexo [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

Ver Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar

Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

Ver anexo [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.

Información a revelar sobre otros pasivos [bloque de texto]

Ver anexo [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.

Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]

Ver anexo [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.

Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]

Ver anexo [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.

Información a revelar sobre otros gastos de operación [bloque de texto]

Ver informacion a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Otros gastos (ingresos)

	2019	2018	2017
Gastos:			
Provisiones legales	\$ 30,172	\$ 16,406	\$ 18,169
Impuestos extraordinarios	3,433	939	7,099
Pérdida en venta de activo fijo	1,739	4,432	1,557
Recuperación de seguros	42	443	2,530
Adquisiciones de negocios	4,329	5,001	11,814
Reestructura	6,692	998	-
Donativos	406	1,520	403
Otros	-	303	5,556
	<u>46,813</u>	<u>30,042</u>	<u>47,128</u>
Ingresos:			
Utilidad por venta de materiales de desecho	(2,014)	-	(1,966)
Recuperación de seguro por interrupción de negocios	-	-	(16,826)
Recuperación de seguros	-	(3,479)	-
Otros	(2,092)	-	(1,905)
	<u>(4,106)</u>	<u>(3,479)</u>	<u>(20,697)</u>
Otros gastos (ingresos), neto	\$ <u>42,707</u>	\$ <u>26,563</u>	\$ <u>26,431</u>

Información a revelar sobre otros resultados de operación [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre ganancias (pérdidas) por actividades de operación [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

	Saldo al 31 de diciembre de 2018	Adiciones directas	Adiciones por combinación de negocios	Bajas por ventas / por discontinuas	Trasposos al activo	Efecto por siniestro de planta y deterioro	Efecto de reexpresión	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2019
Inventarios:									
Territorio	\$ 220,482	\$ 835	\$ -	\$ (3,376)	\$ 61	\$ -	\$ 83	\$ (5,749)	\$ 212,336
Edificios y construcciones	995,559	4,610	-	(9,304)	29,293	-	221	(25,421)	994,958
Maquinaría y equipo	5,912,673	11,805	-	(68,505)	120,400	-	1,238	(21,161)	5,956,449
Mobiliario y equipo de oficina	152,860	14,731	-	(6,596)	10,915	-	42	(4,036)	165,915
Equipo de transporte	38,610	497	-	(1,944)	1,396	-	28	(223)	38,364
Proyectos en proceso	161,154	191,159	-	(1,010)	(162,065)	-	(115)	(2,723)	186,400
Total Inventarios	7,481,338	223,637	-	(92,736)	-	-	1,497	(59,312)	7,554,422
Depreciación:									
Edificios y construcciones	579,241	32,294	-	(2,121)	-	-	(1,088)	(10,598)	597,730
Maquinaría y equipo	3,247,917	279,008	-	(57,170)	-	-	(3,693)	(12,759)	3,453,303
Mobiliario y equipo de oficina	120,197	19,057	-	(6,861)	-	-	(107)	(4,700)	127,596
Equipo de transporte	26,897	2,257	-	(1,802)	-	-	(20)	(70)	26,972
Total depreciación acumulada	3,973,952	332,616	-	(67,954)	-	-	(4,908)	(28,127)	4,205,601
Inventarios neta	\$ 3,507,386	\$ (108,979)	\$ -	\$ (24,786)	\$ -	\$ -	\$ 6,403	\$ (31,185)	\$ 3,348,821

	Saldo al 31 de diciembre de 2017	Adiciones directas	Adiciones por combinación de negocios	Bajas por ventas / por discontinuas	Trasposos al activo	Efecto por siniestro de planta y deterioro	Efecto de reexpresión	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2018
Inventarios:									
Territorio	\$ 250,467	\$ 9	\$ 2,633	\$ -	\$ 5	\$ -	\$ 6,477	\$ (39,109)	\$ 220,482
Edificios y construcciones	1,042,616	8,087	42,675	(7,398)	9,250	-	17,684	(17,368)	995,559
Maquinaría y equipo	5,693,016	59,606	324,418	(62,934)	77,351	-	20,105	(196,889)	5,912,673
Mobiliario y equipo de oficina	121,442	11,349	39,263	(14,400)	3,699	-	249	(6,742)	152,860
Equipo de transporte	38,549	324	3,667	(3,971)	1,793	-	185	(1,837)	38,610
Proyectos en proceso	102,550	154,977	685	(912)	(92,105)	-	-	(4,036)	161,154
Total Inventarios	7,248,640	234,352	413,241	(89,615)	-	-	44,700	(369,980)	7,481,338
Depreciación:									
Edificios y construcciones	588,127	32,606	15,670	(3,786)	-	-	11,870	(65,246)	579,241
Maquinaría y equipo	2,911,836	305,249	204,281	(60,407)	-	-	12,059	(25,101)	3,247,917
Mobiliario y equipo de oficina	96,093	13,666	31,447	(14,313)	-	-	228	(6,924)	120,197
Equipo de transporte	26,089	2,037	2,750	(2,888)	-	-	168	(1,559)	26,897
Total depreciación acumulada	3,622,145	353,558	254,148	(81,394)	-	-	24,325	(196,830)	3,973,952
Inventarios neta	\$ 3,626,495	\$ (119,206)	\$ 159,093	\$ (8,221)	\$ -	\$ -	\$ 20,375	\$ (171,150)	\$ 3,507,386

	Saldo al 31 de diciembre de 2016	Adiciones directas	Adiciones por combinación de negocios	Bajas por ventas / por discontinuas	Trasposos al activo	Efecto por siniestro de planta y deterioro	Efecto de reexpresión	Efecto de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2017
Inventarios:									
Territorio	\$ 225,460	\$ 5	\$ -	\$ (6,780)	\$ (6,721)	\$ -	\$ 32,155	\$ 8,348	\$ 250,467
Edificios y construcciones	922,494	1,920	-	(43,057)	29,376	-	79,269	52,614	1,042,616
Maquinaría y equipo	3,947,853	52,927	-	(107,867)	1,542,698	-	72,298	185,107	5,693,016
Mobiliario y equipo de oficina	119,773	2,212	-	(14,247)	3,809	-	933	9,262	121,442
Equipo de transporte	37,301	674	-	(2,413)	2,102	-	941	(56)	38,549
Proyectos en proceso	1,655,875	191,259	-	(177,465)	(1,568,964)	-	-	1,845	102,550
Total Inventarios	6,908,756	248,997	-	(351,822)	-	-	185,596	257,120	7,248,640
Depreciación:									
Edificios y construcciones	494,326	37,162	-	(16,008)	-	-	43,032	29,615	588,127
Maquinaría y equipo	2,545,621	293,066	-	(116,053)	-	-	35,801	153,401	2,911,836
Mobiliario y equipo de oficina	95,068	8,435	-	(13,516)	-	-	766	5,340	96,093
Equipo de transporte	24,148	2,296	-	(1,269)	-	-	836	78	26,089
Total depreciación acumulada	3,159,163	340,959	-	(146,846)	-	-	80,435	188,434	3,622,145
Inventarios neta	\$ 3,749,593	\$ (91,962)	\$ -	\$ (204,983)	\$ -	\$ -	\$ 105,161	\$ 68,686	\$ 3,626,495

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

	Legales	Reestructuraciones	Garantías	Otras	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2017	\$ 4,722	\$ 5,098	\$ 4,973	\$ 10,901	\$ 25,694
Cargo (crédito) a resultados	19,341	4,451	678	(756)	23,714
Aplicaciones	(711)	(6,214)	(655)	(1,620)	(9,200)
Efectos de conversión	<u>(194)</u>	<u>564</u>	<u>627</u>	<u>684</u>	<u>1,681</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2017	23,158	3,899	5,623	9,209	41,889
Combinación de negocios	2,601	-	2,179	-	4,780
Cargo (crédito) a resultados	18,257	(655)	1,436	548	19,586
Aplicaciones	(11,852)	(3,184)	(947)	(2,753)	(18,736)
Efectos de conversión	<u>(6,439)</u>	<u>498</u>	<u>(828)</u>	<u>(851)</u>	<u>(7,620)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2018	\$ 25,725	\$ 558	\$ 7,463	\$ 6,153	\$ 39,899
Combinación de negocios	-	-	-	-	-
Cargo (crédito) a resultados	33,315	1,417	1,663	179	36,574
Aplicaciones	(1,285)	(737)	(1,322)	(719)	(4,063)
Efectos de conversión	<u>267</u>	<u>(278)</u>	<u>(42)</u>	<u>2,847</u>	<u>2,794</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ 58,022	\$ 960	\$ 7,762	\$ 8,460	\$ 75,204
Circulante	\$ 44,872	\$ 810	\$ 5,845	\$ 864	\$ 52,391
No circulante	<u>13,150</u>	<u>150</u>	<u>1,917</u>	<u>7,596</u>	<u>22,813</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ 58,022	\$ 960	\$ 7,762	\$ 8,460	\$ 75,204

Los pasivos registrados son generados en el curso normal del negocio y son comunes en las industrias en las que cual los negocios participan. Los juicios de carácter mercantil, fiscal, y laboral son registrados en base a la opinión de los abogados internos y asesores externos de la Entidad. Estas contingencias tienen un nivel de riesgo menor a probable, pero mayor a remoto de que terminen en fallos desfavorables para la Entidad. De cualquier forma, la Entidad considera que dichos juicios no tendrían un impacto material adverso en su posición financiera consolidada.

Reestructuraciones - Las provisiones se realizan con base en los planes anunciados en el grupo a las personas que serán afectadas y se espera que las mismas sean realizadas en un plazo de uno a dos años a partir de la fecha de su comunicación.

Garantía - Para ciertos productos vendidos, se reconoce una provisión sobre la base de las reclamaciones recibidas, así como en los datos históricos con respecto a los costos de la garantía. El importe del valor de la reserva cubre un periodo estimado de cinco años y se da principalmente en las operaciones de Wavin.

Legales - Las disposiciones legales se refieren a riesgos identificados en la Entidad. La mayoría de las salidas estimadas de efectivo relacionadas con las disposiciones legales se espera sea que sean dentro de uno a cinco años.

Otras provisiones - Las otras provisiones son generadas en el curso normal del negocio, las cuales se esperan sean erogadas en un plazo de uno a cinco años.

Información a revelar sobre la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias reconocidos procedentes de contratos de construcción [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre reaseguros [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Saldos y transacciones con partes relacionadas

Los saldos con partes relacionadas son:

	2019	2018	2017
Por cobrar:			
Pochteca Materias Primas, S.A. de C.V.	\$ 3,645	\$ 2,631	\$ 1,221
Eternit Colombiana, S.A.	373	411	409
Mexalit Industrial S.A. de C.V.	-	-	135
Elementia Servicios Administrativos, S.A. de C.V.	720	1,760	117
Elementia, S.A. de C.V.	-	-	73
Otros	19	569	238
	<u>\$ 4,757</u>	<u>\$ 5,371</u>	<u>\$ 2,193</u>
Por pagar:			
Kaluz, S.A. de C.V.	\$ 99,655	\$ 116,097	\$ 63,756
Pochteca Materias Primas, S.A. de C.V.	538	319	335
Otros	340	139	421
	<u>\$ 100,533</u>	<u>\$ 116,555</u>	<u>\$ 64,512</u>

Las transacciones con partes relacionadas son:

	2019	2018	2017
Ingresos por-			
Ventas	\$ 6,163	\$ 6,261	\$ 6,057
Servicios administrativos	<u>3,056</u>	<u>3,330</u>	<u>998</u>
	<u>\$ 9,219</u>	<u>\$ 9,591</u>	<u>\$ 7,055</u>
Egresos por-			
Servicios administrativos	\$ 13,551	\$ 10,495	\$ 10,172
Compras	1,723	2,768	1,968
Donativos	-	1,178	-

Otros	314	719	699
	\$ 15,588	\$ 15,160	\$ 12,839

Información a revelar sobre acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre gastos por naturaleza.

Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]

Ver Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable e información a revelar sobre acciones propias.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Ver anexo de distribución de ingresos por producto [800005] y ver descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias.

Información a revelar sobre acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

a. **Reserva para adquisición de acciones propias**

Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017 el saldo de la reserva asciende a \$295,530, \$328,920 y \$379,802, respectivamente, a esas fechas se tienen 47,891,427, 25,138,352 y 1,936,477 acciones propias, respectivamente.

b. **Reserva legal**

Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017, representa ya el 20% del capital social nominal en pesos mexicanos y su importe asciende a \$51,298 en cada uno de los períodos.

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones.

Información a revelar sobre pasivos subordinados [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre criterios de consolidación e información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias.

Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas

Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.

Descripción de la política contable para el capital social.

Descripción de la política contable para arrendamientos.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo.

Descripción de la política contable para provisiones

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias.

Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones.

Descripción de la política contable para subsidiarias.

Descripción de la política contable para los impuestos distintos del impuesto sobre la renta.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación.

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar

Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales.

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras.

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas.

Descripción de la política contable para acciones propias.

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros.

Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]

Ver Información a revelar sobre impuestos a las ganancias e información a revelar sobre impuestos diferidos.

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Ver anexo [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Cuentas por cobrar

	2019	2018	2017
Cientes	\$ 1,217,249	\$ 1,208,211	\$ 981,081
Menos- Estimación para cuentas de cobro dudoso	<u>(58,915)</u>	<u>(58,320)</u>	<u>(42,193)</u>
	1,158,334	1,149,891	938,888
Cuenta por cobrar a aseguradoras (PMV)	-	7,206	275,410
Impuestos por recuperar y otras	<u>193,694</u>	<u>160,452</u>	<u>115,696</u>
	<u>\$ 1,352,028</u>	<u>\$ 1,317,549</u>	<u>\$ 1,329,994</u>

Cuentas por cobrar a clientes -

El plazo de crédito promedio sobre la venta de bienes es de 53 días a 2019. En general no se hace ningún cargo por intereses sobre las cuentas por cobrar a menos que se llegue algún acuerdo de reestructura de pagos. La Entidad ha reconocido una estimación por deterioro del valor crediticio que representa el 4.8% de todas las cuentas por cobrar, determinada por la exposición potencial de cada cliente.

Antes de aceptar cualquier nuevo cliente, la Entidad utiliza, entre otros un sistema externo de calificación crediticia para evaluar la calidad crediticia del cliente potencial y define los límites de crédito por cliente. Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan una vez al año o cada vez que se existen indicios de incobrabilidad.

Las cuentas por cobrar a clientes que no están vencidas ni deterioradas tienen la mejor calificación de crédito atribuible de acuerdo a los sistemas de calificación crediticia usados por la Entidad. Debido a la cantidad de clientes ninguno de ellos representa más del 1.9% del saldo de cuentas por cobrar.

Las cuentas por cobrar a clientes reveladas en los párrafos anteriores incluyen los montos que están vencidos al final del periodo sobre el que se informa (ver abajo el análisis de antigüedad mayor a 60 días), para los cuales la Entidad ha reconocido una estimación considerando: i) su exposición potencial, ii) si las cuentas por cobrar están aseguradas y iii) si mantiene algún colateral u otras mejoras crediticias sobre esos saldos ya que no tiene el derecho legal de compensarlos contra algún monto que adeude la Entidad a la contraparte.

	2019	2018	2017
60-90 días	\$ 23,050	\$ 18,294	\$ 5,915
Más de 91 días	<u>64,154</u>	<u>55,599</u>	<u>26,028</u>

Total	\$ 87,204	\$ 73,893	\$ 31,943
Antigüedad promedio (días)	53	52	50

La provisión para cuentas de cobro dudoso fue:

	2019	2018	2017
Saldo al inicio del año	\$ 58,320	\$ 42,193	\$ 34,445
Combinación de negocios	-	22,205	-
Cargo a resultados	11,442	5,239	11,889
Aplicaciones	(8,533)	(7,136)	(3,080)
Efectos de conversión	(2,314)	(4,181)	(1,061)
Saldo al final del año	\$ 58,915	\$ 58,320	\$ 42,193

Al determinar la recuperabilidad de una cuenta por cobrar, la Entidad considera cualquier cambio en la calidad crediticia a partir de la fecha en que se otorgó inicialmente el crédito hasta el final del periodo. La concentración del riesgo de crédito es limitada debido a que la base de clientes es grande y dispersa.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) comerciales [bloque de texto]

NO APLICA

Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

Reserva para adquisición de acciones propias

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 23 de abril de 2019, se aprobó la cancelación parcial del saldo del fondo de recompra que no fue utilizado durante el periodo del 24 de abril de 2018 al 22 de abril de 2019 por \$335,379; asimismo se acordó incrementar dicha reserva en \$334,079 como monto máximo de recursos que la Entidad podrá destinar a la compra de acciones propias o títulos de crédito que representen dichas acciones. Cualquier ganancia o pérdida generada se registra en las utilidades acumuladas. Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017 el saldo de la reserva asciende a \$295,530, \$328,920 y \$379,802, respectivamente, a esas fechas se tienen 47,891,427, 25,138,352 y 1,936,477 acciones propias, respectivamente.

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 23 de abril de 2018, se aprobó la cancelación parcial del saldo del fondo de recompra que no fue utilizado durante el periodo del 26 de abril de 2017 al 22 de abril de 2018 por \$359,876; asimismo se acordó incrementar dicha reserva en \$376,154 como monto máximo de recursos que la Entidad podrá destinar a la compra de acciones propias o títulos de crédito que representen dichas acciones.

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada el 25 de abril de 2017, se aprobó la cancelación parcial del saldo del fondo de recompra que no fue utilizado durante el periodo del 28 de abril de 2016 al 24 de abril de 2017 por \$551,579; asimismo se acordó incrementar dicha reserva en \$385,000 como monto máximo de recursos que la Entidad podrá destinar a la compra de acciones propias o títulos de crédito que representen dichas acciones.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias.

Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas

Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.

Descripción de la política contable para el capital social.

Descripción de la política contable para arrendamientos.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo.

Descripción de la política contable para provisiones

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias.

Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones.

Descripción de la política contable para subsidiarias.

Descripción de la política contable para los impuestos distintos del impuesto sobre la renta.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación.

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar

Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales.

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras.

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas.

Descripción de la política contable para acciones propias.

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros.

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Todas las compras o ventas regulares de activos financieros se reconocen y se dan de baja en una fecha de negociación. Las compras o ventas regulares son compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de activos dentro del plazo establecido por la regulación o prácticas habituales en el mercado.

Todos los activos financieros reconocidos se miden posteriormente en su totalidad, ya sea a costo amortizado o valor razonable, según la clasificación de los activos financieros.

Un activo financiero es mantenido para negociación si:

- ?Ha sido obtenido con el objetivo principal de venderse en el corto plazo; o
 - ?En el reconocimiento inicial es parte de un portafolio de instrumentos financieros identificados que la Entidad maneja juntas y tiene evidencia de un patrón reciente de obtención de ganancias en el corto plazo; o
 - ?Es un derivado (excepto por derivados que son garantías financieras contractuales o un instrumento efectivo de cobertura).
-

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

Costos por préstamos - Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un período substancial hasta que estén listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo hasta el momento en que estén listos para su uso. El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables se deduce del costo de los activos calificables a ser capitalizados. Todos los demás costos por préstamos se reconocen en resultados durante el período en que se incurran.

Descripción de la política contable para préstamos [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para costos de préstamos.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Combinaciones de negocios - Son las transacciones u otros sucesos mediante los cuales se adquieren activos y se asumen pasivos que constituyen un negocio. La adquisición de negocios se contabiliza utilizando el método de adquisición. La contraprestación transferida para cada adquisición se valúa a su valor razonable a la fecha de la adquisición, así como los activos y pasivos netos adquiridos. Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en los resultados cuando se incurren.

Los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes de la adquirida que cumplen con las condiciones para reconocimiento de acuerdo a la IFRS 3 *Combinaciones de negocios* se reconocen a su valor razonable a la fecha de adquisición, excepto que:

- i. Los activos o pasivos por impuesto diferido y los pasivos o activos relacionados con los acuerdos de beneficios a los empleados se reconocen y valúan de conformidad con la IAS 12 *Impuesto a las Ganancias* y IAS 19 *Beneficios a los empleados*, respectivamente;
- ii. Los pasivos o instrumentos de capital relacionados con el reemplazo por parte de la Entidad de incentivos de la adquirida de pagos basados en acciones se valúan de conformidad con la IFRS 2 *Pagos basados en acciones*; y
- iii. Los activos (grupo de activos para su venta) que son clasificados como mantenidos para su venta de conformidad con la IFRS 5 *Activos No Circulantes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuas*, se valúan de conformidad con dicha Norma.

Las participaciones no controladoras que son participaciones accionarias y que otorgan a sus tenedores una participación proporcional de los activos netos de la Entidad en caso de liquidación, se pueden medir inicialmente ya sea a valor razonable o al valor de la participación proporcional de la participación no controladora en los montos reconocidos de los activos netos identificables de la empresa adquirida. La opción de base de medición se realiza en cada transacción. Otros tipos de participaciones no controladoras se miden a valor razonable o, cuando aplique, con base en lo especificado por otra IFRS.

El período de valuación es a partir de la fecha de adquisición hasta que se obtiene información completa sobre los hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición, el cual está sujeto a un máximo de un año.

En el caso de que la contraprestación para la adquisición incluya cualquier activo o pasivo originado por un acuerdo de contraprestación contingente, valuado a su valor razonable a la fecha de adquisición los cambios posteriores en dicho valor razonable se ajustan contra el costo de adquisición cuando estos se clasifican como ajustes del período de valuación. Todos los otros cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente, clasificada como un activo o pasivo se vuelve a medir en fechas de informe posteriores de conformidad con IAS 39, o IAS 37, *Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes*, según sea apropiado, reconociendo la correspondiente ganancia o pérdida en el estado de resultados. Los cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente clasificada como capital, no se reconocen.

En el caso de una combinación de negocios por compra en etapas, la inversión previa de la Entidad en el capital de la adquirida se remide a su valor razonable a la fecha de adquisición (es decir, la fecha en que la Entidad obtiene el control) y la ganancia y/o la pérdida resultante, si hubiera, se reconoce en resultados. Los montos resultantes de la participación en la adquirida anteriores a la fecha de adquisición que habían sido previamente reconocidos en resultados se reclasifican a resultados, siempre y cuando dicho tratamiento fuera apropiado en el caso que se vendiera dicha participación.

Si el reconocimiento inicial de una combinación de negocios no se ha completado al final del período que se informa en el cual ocurre la combinación, la Entidad reporta importes provisionales para las partidas cuyo reconocimiento está incompleto. Durante el período de valuación, la adquirente reconoce ajustes a los importes provisionales o reconoce activos o pasivos adicionales necesarios para reflejar la información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que, de conocerse, habrían afectado la valuación de los importes reconocidos en esa fecha.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para combinaciones de negocios y ver política contable para crédito mercantil.

Descripción de la política contable para flujos de efectivo [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para garantías colaterales [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para construcciones en proceso [bloque de texto]

Las propiedades que están en proceso de construcción para fines de producción se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo incluye honorarios profesionales y, en el caso de activos calificables, los costos por préstamos capitalizados conforme a la política contable de la Entidad. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso planeado.

Descripción de la política contable para activos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Pasivos contingentes adquiridos en una combinación de negocios - Se valúan inicialmente a sus valores razonables, en la fecha de adquisición. Al final de los períodos subsecuentes sobre los cuales se informa, dichos pasivos contingentes se valúan al monto mayor entre el que hubiera sido reconocido de conformidad con la IAS 37 *Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes* y el monto reconocido inicialmente menos la amortización acumulada reconocida de conformidad con la IAS 18 *Ingresos*.

Descripción de la política contable de los costos de adquisición [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo

Descripción de la política contable para los programas de lealtad a los consumidores [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para provisiones para retiro del servicio, restauración y rehabilitación [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para impuestos a las ganancias.

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

La depreciación se reconoce y se lleva a resultados considerando el costo de los mismos, distintos a los terrenos y proyectos en proceso, sobre sus vidas útiles utilizando el método de línea recta. La vida útil estimada, el valor residual y el método de depreciación se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Las vidas útiles promedio remanentes de los inmuebles, maquinaria y equipo son:

	Años
Edificio y construcciones	19
Maquinaria y equipo	9
Mobiliario y equipo de oficina	4
Equipo de transporte	4 a 16

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Baja de pasivos financieros

La Entidad da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Entidad se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Instrumentos financieros derivados - Debido a sus actividades en los ámbitos nacional e internacional, la Entidad está expuesta a riesgos de fluctuaciones cambiarias precios en insumos de la industria química, así como de riesgos financieros relacionados con el financiamiento de sus proyectos.

La política de la Entidad es la de utilizar ciertas coberturas que le permitan mitigar la volatilidad de los precios de ciertas materias primas y de riesgos de tasa de interés y de tipo de cambio en operaciones financieras, todas ellas relacionadas con su negocio.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable a la fecha en que se suscribe el contrato del derivado y posteriormente se miden a su valor razonable al final del período que se informa. La Entidad designa ciertos derivados ya sea como coberturas de valor razonable, de activos o pasivos reconocidos o compromisos en firme (coberturas de valor razonable), coberturas de transacciones pronosticadas altamente probables, o coberturas de riesgo de moneda extranjera de compromisos en firme (coberturas de flujos de efectivo), o coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero.

Derivados implícitos

La Entidad lleva a cabo la revisión de los contratos que se celebran para identificar derivados implícitos que deban separarse del contrato anfitrión para efectos de su valuación y registros contables.

Cuando se identifica un derivado implícito en otros instrumentos financieros o en otros contratos (contratos anfitriones) se tratan como derivados separados cuando sus riesgos y características no están estrechamente relacionados con los de los contratos anfitriones y cuando dichos contratos no se registran a su valor razonable con cambios a través de resultados.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y ver descripción de la política contable para coberturas.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo - Consisten principalmente en depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones en valores a corto plazo, de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable.

Descripción de la política contable para operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre operaciones discontinuadas.

Descripción de la política contable para descuentos y reembolsos [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

Utilidad por acción - (i) La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta consolidada del año de la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio. (ii) La utilidad (pérdida) básica por acción ordinaria por operaciones discontinuas se calcula dividiendo el resultado por operaciones discontinuas entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio

Descripción de la política contable de los derechos de emisiones [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficio a los empleados a corto plazo - Todos los beneficios a los empleados que se esperan liquidar antes de doce meses después del final del periodo anual sobre el que se informa, en el que los empleados presten servicios relacionados a:

- (a) Sueldos y salarios y aportaciones de seguridad social;
- (b) Derechos por permisos retribuidos y ausencia retribuida por enfermedad;
- (c) Participación de ganancias e incentivos; y
- (d) Beneficios no monetarios a los empleados actuales.

beneficios al retiro de contribuciones definidas se reconocen como gastos al momento en que los empleados han prestado los servicios que les otorgan el derecho a las contribuciones.

En el caso de los planes de beneficios definidos, que incluyen prima de antigüedad y pensiones, su costo se determina utilizando el método de crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo sobre el que se informa. Las remediciones, que incluyen las ganancias y pérdidas actuariales, el efecto de los cambios en el piso del activo (en su caso) y el retorno del plan de activos (excluidos los intereses), se refleja de inmediato en el estado consolidado de posición financiera con cargo o crédito que se reconoce en otros resultados integrales en el periodo en que se incurren. Las remediciones que se reconocen en otros resultados integrales se reconocen de inmediato en las utilidades acumuladas y no se reclasifican a resultados. Costo por servicios pasados se reconoce en resultados en el periodo de la modificación al plan. Los intereses netos se calculan aplicando la tasa de descuento al inicio del periodo de la obligación el activo por beneficios definidos.

Los costos por beneficios definidos se clasifican de la siguiente manera:

- Costo por servicio (incluido el costo del servicio actual, costo de los servicios pasados, así como las ganancias y pérdidas por reducciones o liquidaciones).
- Los gastos o ingresos por interés- netos.
- Remediciones.

La Entidad presenta los dos primeros componentes de los costos por beneficios definidos como un gasto o un ingreso según la partida. Las ganancias y pérdidas por reducción del servicio se reconocen como costos por servicios pasados.

Las obligaciones por beneficios al retiro reconocidas en el estado consolidado de posición financiera, representan las pérdidas y ganancias actuales en los planes por beneficios definidos de la Entidad. Cualquier ganancia que surja de este cálculo se limita al valor presente de cualquier beneficio económico disponible de los reembolsos y reducciones de contribuciones futuras al plan.

Cualquier obligación por indemnización se reconoce al momento que la Entidad ya no puede retirar la oferta de indemnización y/o cuando la Entidad reconoce los costos de reestructuración relacionados.

Contribuciones de empleados o terceros a planes de beneficios definidos

Las contribuciones discretionales realizadas por empleados o terceros reducen el costo de servicio mediante el pago de estas contribuciones al plan.

Cuando los términos formales de los planes especifican que habrá contribuciones de los empleados o terceros, la contabilidad depende de si las contribuciones están vinculadas al servicio, de la siguiente manera:

- Si las contribuciones no están vinculadas a los servicios (por ejemplo, se requieren contribuciones para reducir un déficit que surge de las pérdidas en los activos del plan o de las pérdidas actuariales), que se reflejan en la nueva medición del pasivo (activo) neto por beneficios definidos.

Si las contribuciones están vinculadas a los servicios, reducen los costos del servicio. Por la cantidad de contribución que depende del número de años de servicio, la entidad reduce el costo de servicio al atribuir las contribuciones a los periodos de servicio, utilizando el método de atribución requerido por la IAS 19 párrafo 70 por los beneficios brutos

Descripción de la política contable para gastos relacionados con el medioambiente [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para partidas excepcionales [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para gastos [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre gastos por naturaleza.

Descripción de las políticas contables para desembolsos de exploración y evaluación [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Bases de medición y presentación

Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por ciertos activos a largo plazo e instrumentos financieros que se valúan a sus valores razonables al cierre de cada periodo, como se explica en las políticas contables incluidas más adelante.

i. Costo histórico

El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

ii. Valor razonable

El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación independientemente de si ese precio es observable o estimado utilizando directamente otra técnica de valuación.

Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Entidad tiene en cuenta las características del activo o pasivo como, si los participantes del mercado tomaran esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo en la fecha de medición.

El valor razonable para propósitos de medición y / o revelación de estos estados financieros consolidados se determina de forma tal que, a excepción de las transacciones con pagos basados en acciones que están dentro del alcance de la IFRS 2, las operaciones de arrendamiento que están dentro del alcance de la IAS 17 y las modificaciones que tienen algunas similitudes con valor razonable, pero no es un valor razonable, tales como el

valor neto de realización de la IAS 2 o el valor en uso de la IAS 36.

Además, para efectos de información financiera, las mediciones de valor razonable se clasifican en el Nivel 1, 2 o 3 con base en el grado en que son observables los datos de entrada en las mediciones y su importancia en la determinación del valor razonable en su totalidad, las cuales se describen de la siguiente manera:

- Nivel 1 Se consideran precios de cotización en un mercado activo para activos o pasivos idénticos que la Entidad puede obtener en la fecha de la valuación;
- Nivel 2 Datos de entrada observables distintos de los precios de cotización del Nivel 1, sea directa o indirectamente,
- Nivel 3 Considera datos de entrada no observables.

Descripción de la política contable para primas e ingresos y gastos por comisiones [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para gastos financieros [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para pasivos financieros.

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para pasivos financieros.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros - Todas las compras o ventas regulares de activos financieros se reconocen y se dan de baja en una fecha de negociación. Las compras o ventas regulares son compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de activos dentro del plazo establecido por la regulación o prácticas habituales en el mercado.

Todos los activos financieros reconocidos se miden posteriormente en su totalidad, ya sea a costo amortizado o valor razonable, según la clasificación de los activos financieros.

Clasificación de activos financieros

Instrumentos de deuda que cumplan con las siguientes condicionales se miden subsecuentemente a costo amortizado:

?Si el activo financiero se mantiene en un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros con el

- objetivo de obtener flujos contractuales de efectivo; y
- ?Los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e interés sobre el monto del principal.

Instrumentos de deuda que cumplan las siguientes condiciones se miden subsecuentemente a valor razonable a través de otros resultados integrales:

- ?El activo financiero es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se cumple al obtener flujos contractuales de efectivo y vendiendo activos financieros; y
- ?Los términos contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas específicas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal y del interés sobre el monto pendiente del principal.

Por defecto, todos los otros activos financieros son medidos subsecuentemente a valor razonable a través de resultados.

Deterioro de activos financieros

La Entidad reconoce pérdidas crediticias esperadas de por vida para las cuentas por cobrar, los activos contractuales y las cuentas por cobrar por arrendamiento. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Entidad, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de la previsión de condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor temporal del dinero cuando sea apropiado.

Para todos los demás instrumentos financieros, la Entidad reconoce la pérdida crediticia esperada de por vida cuando ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial. Sin embargo, si el riesgo crediticio en el instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Entidad mide la provisión para pérdidas para ese instrumento financiero en una cantidad igual a la pérdida crediticia esperada a 12 meses.

La pérdida crediticia esperada de por vida representa las pérdidas crediticias esperadas que resultarán de todos los eventos de incumplimiento posibles durante la vida útil esperada de un instrumento financiero. En contraste, la pérdida crediticia esperada a 12 meses representa la parte de la pérdida esperada de por vida que se espera que resulte de los eventos predeterminados en un instrumento financiero que sean posibles dentro de los 12 meses posteriores a la fecha del informe.

i. Incremento significativo en el riesgo de crédito

Al evaluar si el riesgo de crédito en un instrumento financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Entidad compara el riesgo de que ocurra un incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de reporte con el riesgo de un incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de inicio. Al realizar esta evaluación, la Entidad considera información tanto cuantitativa como cualitativa que sea razonable y fundamentada, incluida la experiencia histórica y la información prospectiva que está disponible sin costo o esfuerzo innecesario. La información prospectiva considerada incluye las perspectivas futuras de las industrias en las que operan los deudores de la Entidad, obtenidas de informes de expertos económicos, analistas financieros, organismos gubernamentales, grupos de expertos pertinentes y otras organizaciones similares, así como la consideración de varias fuentes externas de información real e información económica proyectada relacionada con las operaciones centrales de la Entidad.

En particular, la siguiente información se toma en cuenta al evaluar si el riesgo de crédito ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial:

- ?Un deterioro significativo existente o esperado en la calificación externa (si existe) o interna del instrumento financiero;
- ?Deterioro significativo en indicadores de mercado externos de riesgo de crédito para un instrumento financiero específico, por ejemplo, un aumento significativo en el diferencial de crédito, permuta de incumplimiento crediticio para el deudor, o el periodo de tiempo o el alcance al cual el valor razonable de un activo financiero es menor que su costo amortizado;
- ?Cambios adversos existentes o esperados en las condiciones económicas, financieras o de negocios que se espera que causen una disminución significativa en la capacidad del deudor de cumplir su obligación de deuda;
- ?Un deterioro significativo actual o esperado en los resultados operativos del deudor;

?Aumentos significativos en el riesgo de crédito en otros instrumentos financieros del mismo deudor;
?Un cambio adverso existente o esperado en las condiciones regulatorias, económicas o tecnológicas del deudor que resulta en una disminución significativa de la capacidad del deudor de cumplir sus obligaciones.

ii. *Definición de incumplimiento*

La Entidad considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento para fines de administración de riesgo de crédito interno, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

?Cuando el deudor incumple los convenios financieros;
?La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Entidad, en su totalidad (sin tener en cuenta ninguna garantía que tenga la Entidad).

Independientemente del análisis anterior, la Entidad considera que el incumplimiento ha ocurrido cuando un activo financiero tiene más de 90 días de vencimiento, a menos que la Entidad tenga información razonable y confiable para demostrar que un criterio de incumplimiento más atrasado es más apropiado.

iii. *Activos financieros con deterioro crediticio*

Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

?Dificultad financiera significativa por parte del emisor o del deudor;
?El incumplimiento de un contrato, como un incumplimiento o un evento vencido;
?Los prestamistas del deudor, por razones económicas o contractuales relacionadas con la dificultad financiera del deudor, le otorgan al deudor una concesión que los prestamistas no considerarían de otra manera;
?Es cada vez más probable que el deudor entre en bancarrota o alguna otra reorganización financiera; o
?La extinción de un Mercado funcional para el activo financiero por sus dificultades financieras.

iv. *Política de bajas*

La Entidad da de baja un activo financiero cuando hay información que indique que el deudor se encuentra en una dificultad financiera grave y no existe una perspectiva realista de recuperación, por ejemplo, cuando el deudor ha sido colocado en liquidación o ha entrado en un proceso de quiebra, o en el caso de cuentas por cobrar comerciales, cuando los montos vencen a más de dos años, lo que ocurra antes. Los activos financieros dados de baja aún pueden estar sujetos a actividades de cumplimiento bajo los procedimientos de recuperación de la Entidad, teniendo en cuenta el asesoramiento legal cuando sea apropiado. Cualquier recuperación realizada se reconoce en resultados.

v. *Medición y reconocimiento de pérdidas crediticias esperadas*

La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión de la Entidad de las necesidades financieras específicas de los deudores, y otra información relevante a futuro.

Baja de activos financieros

La Entidad deja de reconocer un activo financiero únicamente cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, y transfieren de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero. Si la Entidad no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la Entidad reconocerá su participación en el activo y la obligación asociada por los montos que tendría que pagar. Si la Entidad retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, la Entidad continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un préstamo colateral por los recursos recibidos.

En la baja de un activo financiero en su totalidad, la diferencia entre el valor en libros del activo y la suma de la contraprestación recibida y por recibir y la ganancia o pérdida acumulada que haya sido reconocida en otros resultados integrales y resultados acumulados se reconocen en resultados.

En la baja de un activo financiero que no sea en su totalidad (por ejemplo, cuando la Entidad retiene una opción para recomprar parte de un activo transferido), la Entidad distribuye el importe en libros previo del activo financiero entre la parte que continúa reconociendo en virtud de su involucramiento continuo, y la parte que ya no reconoce sobre la base de los valores razonables relativos de dichas partes en la fecha de la transferencia. La diferencia entre el importe en libros imputable a la parte que ya no se reconoce y la suma de la contraprestación recibida por la parte no reconocida y cualquier ganancia o pérdida acumulada que le sea asignada que haya sido reconocida en otros resultados integrales se reconoce en el resultado del ejercicio. La ganancia o pérdida acumulada que haya sido reconocida en otros resultados integrales se distribuirá entre la parte que continúa reconociéndose y la parte que ya no se reconoce sobre la base de los valores razonables relativos de dichas partes.

Descripción de la política contable para garantías financieras [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

Instrumentos financieros - Los activos y pasivos financieros se miden inicialmente a su valor razonable. Los costos de la transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de un activo o pasivo financiero (diferente a activos y pasivos financieros que se reconocen a su valor razonable a través de resultados) se adicionan o se deducen del valor razonable de los activos y pasivos financieros, en su caso, en el reconocimiento inicial. Los costos de la transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos o pasivos financieros que se reconocen a su valor razonable a través de resultados se reconocen inmediatamente en la utilidad o pérdida del año.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Activos financieros a valor razonable a través de resultados

?Las inversiones en instrumentos de capital se clasifican como en valor razonable a través de resultados, a menos que la Entidad designe una inversión de capital que no se mantiene para negociar ni una contraprestación contingente que surja de una combinación de negocios como en valor razonable a través de otros resultados integrales en el reconocimiento inicial.

?Los instrumentos de deuda que no cumplen con los criterios de costo amortizado o con los criterios de valor

razonable a través de otros resultados integrales se clasifican con valor razonable a través de resultados. Además, los instrumentos de deuda que cumplen con los criterios de costo amortizado o los criterios valor razonable a través de otros resultados integrales pueden designarse como valor razonable a través de resultados en el momento del reconocimiento inicial si dicha designación elimina o reduce significativamente una inconsistencia de medición o reconocimiento (denominada "disparidad contable") que surgiría de la medición activos o pasivos o el reconocimiento de las ganancias y pérdidas sobre ellos en diferentes bases. La Entidad no ha designado ningún instrumento de deuda con valor razonable a través de resultados.

Ganancias y pérdidas cambiarias

El valor en libros de los activos financieros denominados en una moneda extranjera se determina en esa moneda extranjera y se convierte al tipo de cambio al final de cada período sobre el que se informa.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados

Los pasivos financieros se clasifican al valor razonable con cambios en resultados cuando el pasivo financiero es (i) la contraprestación contingente que sería pagada por el adquirente como parte de una combinación de negocios a la que se aplica la IFRS 3, (ii) mantenido para negociación, o (iii) se designa a valor razonable con cambios a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

- ?Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano; o
- ?Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo; o
- ?Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura y cumple las condiciones para ser efectivo.

Un pasivo financiero distinto a un pasivo financiero con fines de negociación o contraprestación contingente que sería pagada por el adquirente como parte de una combinación de negocios puede ser designado como a valor razonable con cambios a través de resultados al momento del reconocimiento inicial si:

- ?Con ello se elimina o reduce significativamente alguna inconsistencia en la valuación o en el reconocimiento que de otra manera surgiría; o
- ?El rendimiento de un grupo de activos financieros, de pasivos financieros o de ambos, se administre y evalúe sobre la base de su valor razonable, de acuerdo con una estrategia de inversión o de administración del riesgo que la Entidad tenga documentada, y se provea internamente información sobre ese grupo, sobre la base de su valor razonable; o
- ?Forme parte de un contrato que contenga uno o más instrumentos derivados implícitos, y la IAS 39 *Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición* permita que la totalidad del contrato híbrido (activo o pasivo) sea designado como a valor razonable.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en resultados. La ganancia o pérdida neta reconocida en los resultados incluye cualquier dividendo o interés pagado del pasivo financiero y se incluye en la partida de "otros resultados integrales" en los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales y el valor razonable se determina de la forma descrita en la Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros.

Otros pasivos financieros

Otros pasivos financieros, (incluyendo los préstamos y cuentas por pagar), se valúan subsecuentemente al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva.

El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del

gasto financiero a lo largo del periodo pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos de efectivo estimados a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero o (cuando sea adecuado) en un periodo más corto con el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Transacciones en moneda extranjera - Los estados financieros individuales de cada subsidiaria de la Entidad se presentan en la moneda del ambiente económico primario en la cual opera la subsidiaria (su moneda funcional). Para consolidar los estados financieros de subsidiarias extranjeras, se convierten de la moneda funcional a dólares americanos (moneda de informe), considerando la siguiente metodología:

Las operaciones cuya moneda de registro y funcional es distinta al dólar americano, convierten sus estados financieros utilizando los siguientes tipos de cambio: (i) de cierre para los activos y pasivos e (ii) histórico para el capital contable y (iii) promedio mensual para los ingresos, costos y gastos. Los efectos de conversión se registran en otros resultados integrales. Las diferencias en tipo de cambio provenientes de partidas de instrumentos financieros que son reconocidas inicialmente en otros resultados integrales son reclasificadas desde el capital contable a utilidades o pérdidas al vender total o parcialmente, la inversión neta. Las partidas no monetarias registradas a valor razonable denominadas en moneda extranjera se reconvierten a los tipos de cambio vigentes a la fecha en que se determinó el valor razonable. Las partidas no monetarias calculadas en términos de costo histórico, en moneda extranjera, no se reconvierten.

Cuando la entidad extranjera opera en un entorno hiperinflacionario, primero reexpresan sus estados financieros a poder adquisitivo de la moneda local al cierre del ejercicio, utilizando el índice de precios al consumidor del país de origen, y posteriormente los convierten utilizando el tipo de cambio oficial de cierre para todas las partidas. La operación de Venezuela ha sido reexpresada con la tasa de inflación oficial anual de 12,903%, 1,698,484% y 2,616% de los años 2019, 2018 y 2017, respectivamente. La Entidad determinó para convertir las cifras al 31 de diciembre de 2019 y 2018 un tipo de cambio teórico que tenga relación con los efectos de inflación y que permita equilibrarlos, por lo cual, dichas cifras fueron convertidas al tipo de cambio de 284,052,162 y 223,090,269 bolívares por dólar americano, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2017 se utilizó el tipo de cambio oficial de 3,345.00 bolívares por dólar americano. Un resumen de los principales rubros de los estados financieros de esta operación se muestra a continuación:

	2019	2018	2017
Total de activos	\$ 771	\$ 17,372	\$ 104,264
Capital contable	\$ 26	\$ 11,032	\$ 69,437
Ventas netas	\$ 147	\$ 2,566	\$ 31,094
Utilidad neta	\$ 2,107	\$ 5,060	\$ 39,542

Durante el año de 2018 la operación de Argentina se convirtió en una economía hiperinflacionaria debido a que su inflación compuesta de los últimos tres años es superior al 100%, por lo tanto, se han reexpresado sus cifras con las tasas de inflación oficiales anuales de 53.8% y 47.86 % en 2019 y 2018, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2019, 2018 y 2017 se utilizó el tipo de cambio oficial de 59.89, 37.70 y 18.65 pesos argentinos por dólar americano, respectivamente, para convertir sus cifras. Un resumen de los principales rubros de los estados financieros de esta operación se muestra a continuación:

Argentina

	2019	2018	2017
Total de activos	\$ 20,755	\$ 20,608	\$ 26,129
Capital contable	\$ 13,796	\$ 378	\$ 3,950
Ventas netas	\$ 32,315	\$ 33,608	\$ 45,398
Pérdida neta	\$ (2,316)	\$ (5,283)	\$ (2,597)

Las diferencias en tipo de cambio se reconocen en los resultados del período, excepto por diferencias en tipo de cambio provenientes de préstamos denominados en moneda extranjera relacionados con los activos en construcción calificables para la capitalización de intereses, las cuales se incluyen en el costo de dichos activos cuando se consideran como un ajuste a los costos por intereses sobre dichos préstamos denominados en moneda extranjera.

Los ajustes correspondientes al crédito mercantil y al valor razonable de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos generados en la adquisición de una operación en el extranjero se consideran como activos y pasivos de dicha operación y se convierten al tipo de cambio vigente al cierre del periodo de reporte. Las diferencias de cambio resultantes se reconocen en otros resultados integrales.

Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente a la fecha de su celebración. Los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se valúan en moneda funcional al tipo de cambio vigente a la fecha de los estados financieros consolidados. Las fluctuaciones cambiarias se registran en los resultados consolidados.

Quando se disponga de varios tipos de cambio, se utiliza aquél en el que pueden ser liquidados los flujos futuros de efectivo.

Las principales entidades con moneda funcional distinta al dólar americano son las siguientes:

Entidad	Moneda funcional	País	Grupo de Negocio
VESTO PVC Holding GmbH, Marl	Euro	Alemania	Vinyl
Mexichem Specialty Compounds	Libra esterlina	Reino Unido	Vinyl
Vinyl Compounds Holdings	Libra esterlina	Reino Unido	Vinyl
Mexichem UK	Libra esterlina	Reino Unido	Flúor
Mexichem Flúor Japan	Yen japonés	Japón	Flúor
Mexichem Soluciones Integrales	Peso mexicano	México	Fluent
Mexichem Canadá Holding	Dólar canadiense	Canadá	Fluent
Mexichem Guatemala	Quetzal Guatemalteco	Guatemala	Fluent
Mexichem Honduras	Lempiras hondureña	Honduras	Fluent
Mexichem Nicaragua	Córdoba nicaragüense	Nicaragua	Fluent
Mexichem Costa Rica	Colon costarricense	Costa Rica	Fluent
Mexichem Panamá	Balboa panameño	Panamá	Fluent
Mexichem Colombia	Peso colombiano	Colombia	Fluent
Pavco de Venezuela	Bolívar venezolano	Venezuela	Fluent
Mexichem Argentina	Peso argentino	Argentina	Fluent
Mexichem Brasil Industria de Transformação Plástica	Real brasileño	Brasil	Fluent
Wavin N.V. y subsidiarias	Euro, principalmente	Europa	Fluent

Descripción de la política contable para las cuotas de franquicia [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

Crédito mercantil - El crédito mercantil que surge por la adquisición de un negocio se reconoce al costo determinado a la fecha de adquisición del negocio menos las pérdidas acumuladas por deterioro, si existieran.

Para fines de evaluar el deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada unidad generadora de efectivo (o grupos de unidades generadoras de efectivo) de la Entidad, que se espera será beneficiada por las sinergias de la combinación.

Las unidades generadoras de efectivo a las que se les ha asignado crédito mercantil se prueban por deterioro anualmente o con mayor frecuencia cuando existen indicios de que la unidad pueda estar deteriorada. Si el monto recuperable una unidad generadora de efectivo es menor a su valor en libros, la pérdida por deterioro se asigna primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil asignado a la unidad y posteriormente a los otros activos de la unidad de manera prorrateada y con base en el valor en libros de cada activo dentro de la unidad. Cualquier pérdida por deterioro del crédito mercantil se reconoce directamente en resultados. Una pérdida por deterioro al crédito mercantil reconocida no se reversa en periodos posteriores.

Al disponer de la unidad generadora de efectivo relevante, el monto de crédito mercantil atribuible se incluye en la determinación de la utilidad o pérdida al momento de la disposición.

La política de la Entidad para el crédito mercantil que surge de la adquisición de una asociada se describe en Descripción de las políticas contables para inversión en asociadas y descripción de la política contable para combinación de negocios.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida, y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere) sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición. Si después de una revaluación el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere), el exceso se reconoce inmediatamente en el estado consolidado de resultados como una ganancia por compra a precio de ganga.

Descripción de las políticas contables para subvenciones gubernamentales [bloque de texto]

Subvenciones de gobierno - Las subvenciones del gobierno no se reconocen hasta que exista una seguridad razonable de que la Entidad cumplirá con las condiciones correspondientes, y que las subvenciones se recibirán.

Las subvenciones del gobierno cuya condición principal sea que la Entidad compre, construya o de otro modo adquiera activos a largo plazo, se reconocen como deducciones del importe en libros de los activos con los que se relacionan.

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

Contabilidad de coberturas - La Entidad designa ciertos instrumentos de cobertura, los cuales incluyen, derivados de moneda extranjera, tasa de interés y “commodities” y no derivados con respecto al riesgo de moneda extranjera, ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo, o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera. La cobertura del riesgo de moneda extranjera de un compromiso en firme se contabiliza como cobertura de flujos de efectivo.

Al inicio de la cobertura, la Entidad documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como los objetivos de la administración de riesgos y su estrategia de administración para emprender diversas transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, se documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Ver Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados incluye detalles sobre el valor razonable de los instrumentos derivados usados para propósitos de cobertura.

Coberturas de flujo de efectivo

La Entidad al inicio de la cobertura documenta la relación de la cobertura y el objetivo y estrategia de gestión de riesgo de la entidad, esa documentación incluirá la forma en que se medirá la eficacia del instrumento de cobertura para compensar el valor de los cambios en el valor razonable en la partida cubierta o en los cambios en el flujo de efectivo atribuibles al riesgo cubierto.

La Entidad reconoce todos los activos o pasivos que surgen de las operaciones con instrumentos financieros derivados en los estados consolidados de posición financiera a valor razonable, independientemente del propósito de su tenencia. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado, con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. La decisión de tomar una cobertura económica o contable obedece a las condiciones del mercado y expectativas esperadas en el contexto económico nacional e internacional.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. Las pérdidas y ganancias relativas a la porción no efectiva del instrumento de cobertura se reconocen en los resultados, y se incluye en el rubro “Otros ingresos”.

Los montos previamente reconocidos en la otra utilidad integral, y acumulados en el capital contable, se reclasifican a los resultados en los periodos en los que la partida cubierta se reconoce en los resultados, en el mismo rubro de los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales de la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando una transacción pronosticada que está cubierta da lugar al reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las pérdidas o ganancias previamente acumuladas en el capital contable, se transfieren y se incluyen en la valuación inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando se revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura que haya sido reconocida en el capital contable continuará en el capital hasta que la transacción pronosticada sea finalmente reconocida en los resultados. Cuando ya no se espera que la transacción pronosticada ocurra, la ganancia o pérdida acumulada en el capital contable, se reclasifica inmediatamente a los resultados.

Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como coberturas de valor razonable se reconocen en

los resultados, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que se atribuya al riesgo cubierto. El cambio en el valor razonable del instrumento de cobertura y el cambio en la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto se reconocen en el rubro del estado de resultados relacionada con la partida cubierta.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Entidad revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. El ajuste a valor razonable del valor en libros de la partida cubierta que surge del riesgo cubierto se amortiza contra resultados a partir de esa fecha.

Coberturas de una inversión neta en una operación extranjera

Las coberturas de una inversión neta en una operación extranjera se contabilizarán de manera similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relativa a la porción efectiva de la cobertura se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el efecto de conversión de operaciones extranjeras. La ganancia o pérdida relacionada con la porción ineficaz se reconoce en los resultados y se incluye en el rubro de "Otros ingresos".

Las ganancias y pérdidas sobre el instrumento de cobertura, relativas a la porción efectiva de la cobertura acumulada en la reserva de conversión de operaciones extranjeras, se reclasifica a los resultados de la misma forma que las diferencias en tipo de cambio relativas a la operación extranjera.

Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento

[bloque de texto]

Costo amortizado y método de interés efectivo

El método de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de un instrumento de deuda y para asignar los ingresos por intereses durante el período relevante.

Para los activos financieros que no fueron comprados u originados por activos financieros con deterioro de crédito (por ejemplo, los activos que tienen deterioro de crédito en el reconocimiento inicial), la tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente las entradas futuras de efectivo esperadas (incluidas todas las comisiones y puntos pagados o recibidos que forma parte integrante de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y otras primas o descuentos) excluyendo las pérdidas crediticias esperadas, a lo largo de la vida esperada del instrumento de deuda o, en su caso, un período más corto, al importe en libros bruto del instrumento de deuda en el reconocimiento inicial. Para los activos financieros con deterioro crediticio comprados u originados, una tasa de interés efectiva ajustada por crédito se calcula descontando los flujos de efectivo futuros estimados, incluidas las pérdidas crediticias esperadas, al costo amortizado del instrumento de deuda en el reconocimiento inicial.

El costo amortizado de un activo financiero es el monto al cual el activo financiero se mide en el reconocimiento inicial menos los reembolsos del principal, más la amortización acumulada utilizando el método de interés efectivo de cualquier diferencia entre ese monto inicial y el monto de vencimiento, ajustado por cualquier pérdida. El valor bruto en libros de un activo financiero es el costo amortizado de un activo financiero antes de ajustar cualquier provisión para pérdidas.

Los ingresos por interés se reconocen usando el efecto de interés efectivo para los instrumentos de deuda medidos subsecuentemente a costo amortizado y a valor razonable a través de otros resultados integrales. Para los activos financieros comprados u originados distintos de los activos financieros con deterioro de crédito, los ingresos por intereses se calculan aplicando la tasa de interés efectiva al valor en libros bruto de un activo financiero, excepto para los activos financieros que posteriormente han sufrido deterioro de crédito (ver debajo). Para los activos financieros que posteriormente se han deteriorado el crédito, los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva al costo amortizado del activo financiero. Si en periodos de reporte posteriores el riesgo crediticio en el instrumento financiero con deterioro crediticio mejora, de modo que el activo financiero ya no tiene deterioro crediticio, los ingresos por intereses se reconocen aplicando la tasa de interés efectiva al valor en libros bruto del activo financiero.

Para los activos financieros adquiridos u originados que tengan deterioro crediticio, la Entidad reconoce los ingresos por intereses aplicando la tasa de interés efectiva ajustada por crédito al costo amortizado del activo financiero a partir de su reconocimiento

inicial. El cálculo no vuelve a la base bruta, incluso si el riesgo crediticio del activo financiero mejora posteriormente, de modo que el activo financiero ya no tiene deterioro crediticio.

Los ingresos por interés son reconocidos por resultados (ganancias / pérdidas) y es incluido en el rubro de ingresos por intereses.

Un activo financiero es mantenido para negociación si:

?Ha sido obtenido con el objetivo principal de venderse en el corto plazo; o

?En el reconocimiento inicial es parte de un portafolio de instrumentos financieros identificados que la Entidad maneja juntas y tiene evidencia de un patrón reciente de obtención de ganancias en el corto plazo; o

?Es un derivado (excepto por derivados que son garantías financieras contractuales o un instrumento efectivo de cobertura).

Las inversiones en instrumentos de capital en valor razonable a través de otros resultados integrales se miden inicialmente al valor razonable más los costos de transacción. Posteriormente, se miden a valor razonable con ganancias y pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable reconocidos en otros resultados integrales y acumulados en la reserva de revaluación de inversiones. La ganancia o pérdida acumulada no se puede reclasificar a utilidad o pérdida en la disposición de las inversiones de capital, sino que se transfiere a ganancias retenidas.

Los dividendos de estas inversiones en instrumentos de capital se reconocen en utilidad o pérdida de acuerdo con la IFRS 9, a menos que los dividendos representen claramente una recuperación de parte del costo de la inversión.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos financieros.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad - El gasto por impuestos a la utilidad representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

- i. Impuestos a la utilidad causados - El impuesto causado calculado corresponde al impuesto sobre la renta (ISR) y se registra en los resultados del año en que se causa.
- ii. Impuestos a la utilidad diferidos - Los impuestos a la utilidad diferidos se reconocen sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros consolidados y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, la tasa correspondiente a estas diferencias y en su caso, se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales por amortizar y de algunos créditos fiscales. El activo o pasivo por impuesto a la utilidad diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la Entidad disponga de utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles. Estos activos y pasivos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del crédito mercantil o del reconocimiento inicial (distinto al de la combinación de negocios) de otros activos y pasivos en una operación que no afecta el resultado fiscal ni el contable.

Se reconoce un pasivo por impuestos diferidos por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias y asociadas, y participaciones en negocios conjuntos, excepto cuando la Entidad es capaz de controlar la reversión de la diferencia temporal y cuando sea probable que la diferencia temporal no se revertirá en un futuro previsible. Los activos por impuestos diferidos que surgen de las diferencias temporales asociadas con dichas inversiones y participaciones se reconocen únicamente en la medida en que resulte probable que habrá utilidades fiscales futuras suficientes contra las que se utilicen esas diferencias temporales y se espera que éstas se revertirán en un futuro cercano.

El valor en libros de un activo por impuestos diferidos debe someterse a revisión al final de cada período sobre el que se informa y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valúan empleando las tasas fiscales que se espera aplicar en el período en el que el pasivo se pague o el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o sustancialmente aprobadas al final del período sobre el que se informa. La valuación de los pasivos y activos por impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Entidad espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre cambios en las políticas contables.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles - Corresponde a los contratos de no competencia, uso de marcas, propiedad intelectual y cartera de clientes.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan con base en el método de línea recta sobre la vida económica estimada de cada activo, aquellos con vida útil indefinida no se amortizan, pero son sometidos a pruebas de deterioro anualmente, o con mayor frecuencia si existe cualquier indicación de que podría haberse deteriorado su valor. La vida útil estimada, valor residual y método de amortización se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se reconocen separadamente del crédito mercantil, su costo es su valor razonable en la fecha de adquisición. De manera subsecuente, un activo intangible adquirido en una combinación de negocios se reconoce a su costo, siendo este el valor razonable a la fecha de adquisición, menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

La Entidad ha identificado diversas unidades generadoras de efectivo, que corresponden a las plantas que atienden segmentos de negocio y/o geográfico, sobre las cuales cada año se realiza un estudio de análisis de deterioro, que considera activos tangibles e intangibles, la Entidad determina el valor a recuperar como lo marca la NIIF 36 *Deterioro del Valor de los Activos* (NIIF 36), la cual requiere que la Administración use juicios y estimaciones significativas para estimar ingresos futuros, flujos de efectivo, márgenes operativos, y la selección de una tasa de descuento apropiada para determinar si el valor de los activos se ha deteriorado. Existe un riesgo de que los supuestos utilizados por la Administración para calcular los flujos de efectivo futuros, tasa de descuento y el modelo utilizado no sean razonables con base en las condiciones actuales y previsibles en el futuro.

Deterioro de activos tangibles e intangibles excluyendo el crédito mercantil - Al final de cada periodo la Entidad revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existen indicios de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro. Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Entidad estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año, y siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

Posteriormente, cuando una pérdida por deterioro se revierte, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado a su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no excede el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados.

Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

e. Inversión en acciones de asociadas y otras - Una entidad asociada es aquella sobre la cual se tiene influencia significativa y se reconoce inicialmente al valor razonable de los activos y pasivos identificables de la Entidad a la fecha de constitución o adquisición. En caso de presentarse indicios de deterioro las inversiones en asociadas se someten a pruebas de deterioro.

Influencia significativa es el poder de participar en decisiones sobre políticas financieras y de operación de la entidad en la que se invierte, pero no implica un control o control conjunto sobre esas políticas.

Posterior a su reconocimiento inicial, los resultados integrales de las entidades asociadas, así como la distribución de utilidades o reembolsos de capital son incorporados a los estados financieros consolidados utilizando el método de participación, excepto si la inversión es clasificada como mantenida para su venta, en cuyo caso se contabiliza conforme a la IFRS 5, *Activos No Circulantes Mantenedos para la Venta y Operaciones Discontinuas*. Cuando la participación de Orbia en las pérdidas de la asociada excede al valor de la inversión, se discontinúa el reconocimiento de su participación en tales pérdidas. Las pérdidas adicionales se reconocen hasta el momento en que Orbia tenga la obligación legal de cubrir pagos por cuenta de su asociada.

Una inversión en una asociada o un negocio conjunto se registra utilizando el método de participación desde la fecha en que la participada se convierte en una asociada o un negocio conjunto. En la adquisición de la inversión en una asociada o negocio conjunto, el exceso en el costo de adquisición sobre la participación de la Entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables en la inversión se reconoce como crédito mercantil, el cual se incluye en el valor en libros de la inversión. Cualquier exceso de participación de la Entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables en el costo de adquisición de la inversión, después de la reevaluación, luego de su reevaluación, se reconoce inmediatamente en los resultados del periodo en el cual la inversión se adquirió.

Los requerimientos de IAS 39 se aplican para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a la inversión de la Entidad en una asociada o un negocio conjunto. Cuando es necesario, se prueba el deterioro del valor en libros total de la inversión (incluyendo el crédito mercantil) de conformidad con IAS 36 *Deterioro de Activos* como un único activo, comparando su monto recuperable (mayor entre valor en uso y valor razonable menos costo de venta) contra su valor en libros. Cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reversión de dicha pérdida por deterioro se reconoce de conformidad con IAS 36 en la medida en que dicho monto recuperable de la inversión incrementa posteriormente.

La Entidad discontinúa el uso del método de participación desde la fecha en que la inversión deja de ser una asociada o un negocio conjunto, o cuando la inversión se clasifica como mantenida para la venta. Cuando la Entidad mantiene la participación en la antes asociada o negocio conjunto la inversión retenida se mide a valor razonable a dicha fecha y se considera como su valor razonable al momento del reconocimiento inicial de conformidad con IAS 39. La diferencia entre el valor contable de la asociada o negocio conjunto en la fecha en que el método de la participación se discontinuó y el valor razonable atribuible a la participación retenida y la ganancia por la venta de una parte del interés en la asociada o negocio conjunto se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida por disposición de la asociada o negocio conjunto. Adicionalmente, la Entidad contabiliza todos los montos previamente reconocidos en otros resultados integrales en relación a esa asociada o negocio conjunto con la misma base que se requeriría si esa asociada o negocio conjunto hubiese dispuesto directamente los activos o pasivos relativos. Por lo tanto, si una ganancia o pérdida previamente reconocida en otros resultados integrales por dicha asociada o negocio conjunto se hubiere reclasificado al estado de resultados al disponer de los activos o pasivos relativos, la Entidad reclasifica la

ganancia o pérdida del capital al estado de resultados (como un ajuste por reclasificación) cuando el método de participación se discontinúa.

Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para inversiones en asociadas y descripción de la política contable para inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Intereses en operaciones conjuntas

Una operación conjunta es un acuerdo mediante el cual las partes tienen control conjunto del acuerdo por lo que tienen el derecho a los activos y obligaciones por los pasivos, relacionados con el acuerdo. El control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control de un negocio, el cual únicamente existe cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren la aprobación unánime de las partes que comparten el control.

Cuando una entidad de la Entidad lleva a cabo sus actividades en un marco de operaciones conjuntas, la Entidad como operador conjunto reconoce en relación con su participación en una operación conjunta:

- Sus activos, incluyendo su participación de los activos mantenidos en forma conjunta.
- Sus pasivos, incluyendo su parte de los pasivos incurridos conjuntamente.
- Sus ingresos por la venta de su parte de la producción derivada de la operación conjunta.
- Su participación en los ingresos de la venta de la producción en la operación conjunta.
- Sus gastos, incluyendo su parte de los gastos incurridos en común.

La Entidad contabiliza los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados con su participación en una operación conjunta de conformidad con las IFRS aplicables a los activos, pasivos, ingresos y gastos.

Cuando una entidad de la Entidad realiza transacciones con una operación conjunta en la cual participa (como una venta o aportación de activos), se considera que la Entidad lleva a cabo la transacción con las otras partes en la operación conjunta, y las ganancias y pérdidas resultantes de las operaciones se registran en los estados financieros consolidados de la Entidad sólo en la medida de los intereses de las otras partes en la operación conjunta.

Cuando una entidad de la Entidad realiza transacciones con una operación conjunta en la que una entidad de la Entidad es un operador conjunto (ej. una compra de activos), la Entidad no reconoce su participación en los resultados hasta que revende esos activos a un tercero.

Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para inversiones en asociadas.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre capital social.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Arrendamientos -

- La Entidad como arrendatario

La Entidad evalúa si un contrato contiene un arrendamiento en su origen. La Entidad reconoce un activo por derechos de uso y un pasivo por arrendamiento correspondiente respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que sea arrendatario, exceptuando los arrendamientos de corto plazo (plazo de 12 meses o menos) y los de activos de bajo valor (como tabletas electrónicas, computadoras personales y objetos pequeños de mobiliario de oficina y teléfonos). Para estos arrendamientos, la Entidad reconoce los pagos de renta como un gasto operativo bajo el método de línea recta a través del periodo de vigencia del arrendamiento, a menos que otro método sea más representativo del patrón del tiempo en que los beneficios económicos proveniente del consumo de los activos arrendados.

El pasivo por arrendamiento es medido inicialmente al valor presente de los pagos de renta que no sean pagados en la fecha de inicio, descontado por la tasa implícita en el contrato. Si esta tasa no puede ser fácilmente determinada, la Entidad utiliza tasas incrementales.

Los pagos de renta incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento consisten en:

- Pagos de renta fijos (incluyendo pagos fijos en sustancia), menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido;
- Pagos de renta variables que dependen de un índice o tasa, inicialmente medidos usando el índice o tasa en la fecha de inicio;
- El monto esperado a pagarse por el arrendatario bajo garantías de valor residual;
- El precio de ejercicio de opciones de compra, si el arrendatario está razonablemente certero de ejercitar las opciones; y
- Pagos por penalizaciones resultantes de la terminación del arrendamiento, si el periodo del arrendamiento refleja el ejercicio de una opción de terminación del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se presenta como un concepto separado en el estado consolidado de posición financiera.

El pasivo por arrendamiento es medido subsecuentemente con el aumento del valor en libros para reflejar los intereses devengados por el pasivo por arrendamiento (usando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

La Entidad revalúa el pasivo por arrendamiento (y realiza el ajuste correspondiente al activo por derechos de uso relacionado) siempre que:

- El plazo del arrendamiento es modificado o hay un evento o cambio significativo en las circunstancias del arrendamiento resultando en un cambio en la evaluación del ejercicio de opción de compra, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento es medido descontando los pagos de renta actualizados usando una tasa de descuento actualizada.
- Los pagos de renta se modifican como consecuencia de cambios en índices o tasa o un cambio en el pago esperado bajo un valor residual garantizado, en cuyos casos el pasivo por arrendamiento se revalúa descontando los pagos de renta actualizados utilizando la misma tasa de descuento (a menos que el cambio en los pagos de renta se deba a un cambio en una tasa de interés variable, en cuyo caso se usa una tasa de descuento actualizada).
- Un contrato de arrendamiento se modifique y la modificación del arrendamiento no se contabilice como un arrendamiento separado, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento se revalúa basándose en el plazo del arrendamiento del arrendamiento modificado, descontando los pagos de renta actualizados usando una tasa de descuento actualizada a la fecha de entrada en vigor de la modificación.

La Entidad no realizó ninguno de los ajustes mencionados ya que optó por la aplicación retroactiva con efecto acumulado.

Los activos por derechos de uso consisten en la medición inicial del pasivo por arrendamiento correspondiente, los pagos de renta realizados en o antes de la fecha de inicio, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido y cualquier costo inicial directo. La valuación subsecuente es el costo menos la depreciación acumulado y pérdidas por deterioro.

Si la Entidad incurren una obligación surgida de costos de dismantelar y remover un activo arrendado, restaurar el lugar en el cual está localizado o restaurar el activo subyacente a la condición requerida por los términos y condiciones del arrendamiento, se debe reconocer una provisión medida conforme a la IAS 37. En la medida en que los costos se relacionen a un activo por derechos de uso, los costos son incluidos en el activo por derechos de uso relacionado, a menos que dichos costos se incurran para generar inventarios.

Los activos por derechos de uso se deprecian sobre el periodo que resulte más corto entre el periodo del arrendamiento y la vida útil del activo subyacente. Si un arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente o el costo del activo por derechos de uso refleja que la Entidad planea ejercer una opción de compra, el activo por derechos de uso se depreciará sobre la vida útil. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

Los activos por derechos de uso son presentados como un concepto separado en el estado consolidado de posición financiera.

La Entidad aplica IAS 36 para determinar si un activo por derechos de uso está deteriorado y contabiliza cualquier pérdida por deterioro identificada como se describe en la política de 'Propiedades, planta y equipo'.

Los arrendamientos con rentas variables que no dependen de un índice o tasa, no son incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento y del activo por derechos de uso. Los pagos relacionados son reconocidos como un gasto en el periodo en el que sucede el evento o condición que desencadena los pagos y son incluidos en el concepto de "Arrendamiento" en el estado consolidado de resultados (ver Información a revelar sobre gastos por naturaleza).

Como expediente práctico, la IFRS 16 permite no separar los componentes de no arrendamiento y en su lugar contabilizar cualquier arrendamiento y sus componentes de no arrendamientos asociados como un solo acuerdo. La Entidad no ha utilizado este expediente práctico. Para contratos que contienen componentes de arrendamiento y uno o más componentes de arrendamiento o de no arrendamiento adicionales, la Entidad asigna la consideración del contrato a cada componente de arrendamiento bajo el método del precio relativo de venta independiente del componente de arrendamiento y precio relativo de venta independiente agregado para

todos los componentes de no arrendamiento.

Hasta el 31 de diciembre de 2018, los arrendamientos se clasificaban como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, son activos de naturaleza tan específica que únicamente el arrendatario puede utilizarlos sin hacer modificaciones sustanciales o el arrendamiento presenta la mayor parte de la vida económica del activo. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

Los pagos por rentas de arrendamientos operativos se cargaban a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento, salvo que resulte más representativa otra base sistemática de reparto por reflejar más adecuadamente el patrón de los beneficios del arrendamiento para el usuario. Las rentas contingentes se reconocían como gastos en los periodos en los que se incurre.

Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Inventarios - Se presentan al costo de adquisición o valor neto de realización (precio de venta estimado menos todos los costos necesarios para la venta), el menor. Se valúan a través de costos promedio incluyendo el costo de materiales, gastos directos y una porción apropiada de costos indirectos fijos y variables, que se incurren en la transformación de los mismos. Las reducciones al valor de los inventarios se componen por las reservas que representan el deterioro de inventarios

Descripción de la política contable para activos de minería [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para derechos de minería [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

Activos mantenidos para venta - Los activos de larga duración y los grupos de activos en disposición se clasifican como mantenidos para su venta si su valor en libros será recuperado a través de su venta y no mediante su uso continuo. Se considera que esta condición ha sido cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos en disposición) está disponible para su venta inmediata en su condición actual sujeta únicamente a términos comunes de venta de dichos activos. La Administración debe estar comprometida con la venta, misma que debe calificar para su reconocimiento como venta finalizada dentro un año a partir de la fecha de clasificación.

Cuando la Entidad se encuentra comprometida con un plan de venta que involucre la pérdida de control en una subsidiaria, todos los activos y pasivos de esa subsidiaria son clasificados como disponibles para su venta cuando se cumplen los criterios descritos anteriormente, independientemente de si la Entidad conservará una participación no controladora en su anterior subsidiaria después de la venta.

Cuando la Entidad se encuentra comprometida con un plan de venta que involucre la disposición de una inversión, de una parte, de una inversión en una asociada o negocio conjunto, la inversión o la parte de la inversión que será dispuesta se clasifica como mantenida para su venta, cuando los criterios descritos anteriormente se cumplen, y la Entidad discontinúa el uso del método de participación con respecto a la parte que está clasificada como mantenida para su venta. Cualquier participación retenida de una inversión en una asociada o un negocio conjunto que no haya sido clasificado como mantenida para la venta sigue siendo reconocida a través del método de participación. La Entidad discontinúa el método de participación al momento de la disposición, cuando como resultado de la disposición la Entidad pierde influencia significativa sobre la asociada o negocio conjunto (ver definición de influencia significativa en descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas).

Después de la disposición, la Entidad contabiliza cualquier participación retenida en la asociada o negocio conjunto, de acuerdo con la IAS 39, a menos que la participación retenida continúe siendo una asociada o un negocio conjunto, en cuyo caso la Entidad utiliza el método de participación (ver la política contable respecto a las inversiones en asociadas o negocios conjuntos).

El activo de larga duración (y los grupos de activos en disposición) clasificados como mantenidos para la venta se valúan al menor entre su valor en libros y el valor razonable de los activos menos los costos para su venta.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para instrumentos financieros.

Descripción de la política contable para activos de petróleo y gas [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para los activos de programación [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Inmuebles, maquinaria y equipo - Se registran al costo de adquisición, menos la depreciación acumulada o pérdidas por deterioro acumuladas.

Los costos por préstamos incurridos durante el período de construcción e instalación de los inmuebles, maquinaria y equipo calificables son capitalizados.

La ganancia o pérdida que surge de la venta o retiro de una partida de inmuebles, maquinaria y equipo, se calcula como la diferencia entre los recursos que se reciben por ventas y el valor en libros del activo, y se reconoce en los resultados.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Provisiones - Las provisiones se reconocen cuando la Entidad tiene una obligación presente (ya sea legal o asumida) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Entidad tenga que liquidar la obligación, y puede hacerse una estimación confiable del importe de la obligación.

El importe que se reconoce como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para liquidar la obligación presente, al final del periodo sobre el que se informa, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres que rodean a la obligación. Cuando se valúa una provisión usando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros representa el valor presente de dichos flujos de efectivo (cuando el efecto del valor del dinero en el tiempo es material).

Cuando se espera la recuperación de un tercero de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente seguro que se recibirá el efectivo y el monto de la cuenta por cobrar puede ser valuado confiablemente.

Descripción de la política contable para la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para el reconocimiento en el resultado del periodo de la diferencia entre el valor razonable en el reconocimiento inicial y el precio de transacción [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

La Entidad reconoce sus ingresos tanto en un punto en el tiempo y a través del tiempo, el primero una vez que se ha transferido el control de los bienes al cliente dependiendo de los términos y condiciones de los contratos y en el segundo a medida que el desempeño de Orbia crea o mejora un activo controlado por el cliente. Para el reconocimiento de ingresos en un punto en el tiempo existe el riesgo de corte de ingresos por los diferentes acuerdos que imperan entre el universo de clientes de la Entidad, ya que distintas negociaciones de venta detonan diversos momentos en la transferencia del control a los clientes.

Reconocimiento de ingresos - Los ingresos de actividades ordinarias se reconocen de forma que representen la transferencia de control de los bienes o servicios comprometidos con los clientes por un importe que refleja la contraprestación a que la entidad espera tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios.

Las garantías relacionadas con ventas de bienes no se pueden comprar por separado y sirven para garantizar que los productos vendidos cumplen con las especificaciones pactadas. En consecuencia, Orbia contabiliza las garantías de acuerdo con la NIC 37 Provisiones, Pasivos contingentes y Activos contingentes consistentes con su tratamiento contable anterior.

Venta de bienes

Orbia obtiene ingresos procedentes de la enajenación de bienes en un punto en el tiempo y a través del tiempo en los siguientes grupos de negocio:

- i. **Vinyl** - Este grupo de negocio consta de cinco procesos de manufactura: (i) el proceso cloro-sosa, que produce cloro, sosa cáustica, hipoclorito de sodio, ácido clorhídrico y fosfatos; (ii) el proceso vinilo, que produce resinas de PVC; (iii) el proceso de plastificantes que produce anhídrido ftálico y plastificantes utilizados en el procesamiento de resina de PVC, (iv) el proceso de compuestos, que produce compuestos de PVC y no-PVC utilizados en diferentes procesos de producción tales como tubería, conectores, cables, aplicaciones médicas, piel sintética y marcos de ventanas; y (v) resinas de especialidad utilizadas para pisos, papel tapiz, recubrimientos, entre otros.
- ii. **Fluor** - Este grupo de negocio se divide en 3 procesos: (i) el proceso fluorita, que consiste en la extracción de fluorita, utilizada para la producción de ácido fluorhídrico, en la industria cementera, del acero, cerámica y vidrio, (ii) el proceso de ácido fluorhídrico y fluoruro de aluminio y (iii) el proceso de gases refrigerantes.

Para los grupos de negocios descritos en los dos párrafos anteriores, los ingresos se reconocen en un punto en el tiempo, una vez que se ha transferido el control del producto al cliente, que generalmente ocurre al momento del envío o entrega, dependiendo de los términos y condiciones de los contratos con clientes.

- iii. **Fluent** - Este grupo de negocio produce tubería y conexiones de PVC, polietileno y polipropileno, producción de geosintéticos y geotextiles, así como en el desarrollo, producción y distribución de soluciones de irrigación avanzadas. Los productos de este grupo de negocios son utilizados para sistemas de: i) manejo de agua para irrigación, ii) agua potable, iii) para la agricultura, iv) invernaderos, v) paisajismo, vi) minería, vii) agua potable, viii) alcantarillado, ix) calefacción, x) enfriamiento de superficies, xii) tratamientos de agua incluyendo aplicaciones en la tierra y desechos, xiii) gas y xiv)

telecomunicaciones.

En este grupo de negocio los ingresos se reconocen:

-En un punto en el tiempo al transferir el control por la venta de tuberías y conexiones, al momento en que el producto se entrega al cliente, una vez que se ha transferido el control del producto al cliente, que generalmente ocurre al momento del envío o entrega, dependiendo de los términos y condiciones de los contratos con clientes.

-A través del tiempo utilizando el método de resultados logrados por venta de los diferentes sistemas descritos en el inciso iii. anterior, a medida que el desempeño de Orbia crea o mejora un activo controlado por el cliente.

En relación a los ingresos mencionados en párrafos anteriores, Orbia reconoce una cuenta por cobrar cuando los bienes se entregan al cliente, ya que representa el momento en el que el derecho a la contraprestación se vuelve incondicional, asumiendo que solo se requiere el paso del tiempo antes del vencimiento del pago.

1) **Contraprestación variable**

En todos los grupos de negocio descritos anteriormente, el importe de la contraprestación puede variar debido a descuentos, reembolsos, etc. los cuales se reconocen con base en una estimación apropiada utilizando toda la información disponible de los clientes. Con dichas estimaciones el rubro de ventas netas refleja la contraprestación real que se espera recibir de los clientes.

Según los términos de los contratos de Orbia, los clientes tienen derecho a devolución de un plazo de 30 días. Al momento de la venta, se reconoce un pasivo de reembolso y un ajuste correspondiente a los ingresos por los productos que se espera sean devueltos. Orbia usa su experiencia histórica para estimar el número de devoluciones usando el método de valor esperado. Orbia considera probable que no se produzca una reversión significativa en los ingresos acumulados reconocidos dado el nivel consistente de devoluciones en años anteriores.

2) **Ventas netas**

La siguiente tabla representa una desagregación de los ingresos por ventas netas por grupo de negocio, los cuales están agrupados conforme a la integración vertical de sus materias primas; con dicha desagregación se toman las decisiones operativas de la Entidad con el propósito de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de cada grupo de negocios:

	Segmento	Al 31 de diciembre de 2019	Al 31 de diciembre de 2018	Al 31 de diciembre de 2017
Resina y pasta de PVC, compuestos, cloro y sosa cáustica	Vinyl	\$ 2,333,796	\$ 2,462,100	\$ 2,318,387
Fluorita, fluoro carbonos y ácido fluorhídrico	Fluor	805,187	837,383	680,860
Tuberías, tuberías de gas natural y agua alta presión, agricultura e irrigación, telecomunicaciones/datacom, (i)	Fluent	3,999,157	4,077,455	3,022,666
Ingresos por servicios	Holding	136,220	28,978	25,461
Eliminaciones y otros	Otros	(287,178)	(207,780)	(219,041)
		<u>\$ 6,987,182</u>	<u>\$ 7,198,136</u>	<u>\$ 5,828,333</u>

(i) Incluye otros ingresos menores relacionados principalmente por prestación de servicios, arrendamiento de propiedades e ingresos por regalías relacionados con los productos y tecnologías.

Descripción de las políticas contables para las cuentas diferidas de actividades reguladas [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para reaseguros [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para reparación y mantenimiento [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre gastos por naturaleza.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad.

Descripción de la política contable para los acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Pagos basados en acciones

Orbia tiene un programa de compensación llamado Plan de Incentivo a Largo Plazo (Long-Term Incentive Plan, LTIP por sus siglas en inglés), a un grupo de ejecutivos, el cual tiene como objetivo alinear la compensación ejecutiva con los intereses de los accionistas, condicionando el pago de este incentivo al desempeño financiero de la Entidad. De acuerdo con este programa, Orbia otorga anualmente una cantidad determinada de acciones fantasmas alineadas con el valor de las acciones reales de la Entidad, y lo realiza a través de dos vehículos: pagos basados en acciones fantasma restringidas y pagos basados en acciones fantasma por desempeño, las cuales podrán ser ejercidas para su pago siempre y cuando se logren los objetivos financieros de Orbia en las condiciones que se establecen en el plan.

Anualmente se otorga el valor de LTIP a los ejecutivos activos seleccionados y que tengan un servicio continuo de por lo menos seis meses al momento de la asignación. El monto de la asignación se realizará con el valor de la acción calculado con base en el promedio del precio del cierre diario del periodo del 1 de julio al 31 de diciembre del año inmediato anterior a la asignación.

Pagos basados en acciones fantasma restringidas: del valor total asignado, el 40% se paga en tres partes proporcionales iguales por año únicamente si se cumplen las condiciones anuales de desempeño de Orbia establecidas en el plan y el personal elegible está activo al momento del pago. El monto a pagar se calculará a partir del precio promedio del cierre diario del mes inmediato anterior al que se paguen las acciones fantasmas restringidas.

Pagos basados en acciones fantasma por desempeño: el 60% del valor total se pagará en el tercer año de la asignación, únicamente si se logran las condiciones de desempeño financiero de Orbia acumuladas por los tres años y que se establecen en el plan. El monto a pagar se calcula a partir del precio promedio del cierre diario del mes inmediato anterior al que se paguen las acciones fantasmas por desempeño.

El reconocimiento del pasivo se va devengando a medida que los empleados prestan sus servicios durante el periodo de tiempo laboral. Sólo se realizan los pagos a los empleados que estén activos en la nómina al momento que se aprueba el ejercicio de las acciones fantasma.

La metodología utilizada para proyectar los precios de la acción está de acuerdo a la metodología Black & Scholes, calculada en pesos mexicanos, y pagadera en la moneda local de cada entidad al tipo de cambio vigente en la fecha de liquidación.

Las opciones vigentes representan instrumentos de pasivo. La información del plan de opción sobre acciones es como sigue:

	LTIP restringidas	LTIP por desempeño	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2016	\$ 1,779	\$ 2,668	\$ 4,447
Cargo a resultados y ajustes	<u>250</u>	<u>9,028</u>	<u>9,278</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2017	2,029	11,696	13,725
Cargo a resultados y ajustes	<u>7,237</u>	<u>5,328</u>	<u>12,565</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2018	9,266	17,024	26,290
Cargo a resultados y ajustes	<u>4,424</u>	<u>(11,320)</u>	<u>(6,896)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ <u>13,690</u>	\$ <u>5,704</u>	\$ <u>19,394</u>

Valuación de opciones a valor razonable y reconocimiento contable

Las opciones vigentes califican como instrumentos de pasivo y se valúan a su valor razonable estimado a la fecha de los estados financieros consolidados, reconociendo los cambios en valuación en el estado consolidado de resultados y otros resultados integrales. El valor razonable de las opciones se determinó considerando la vida remanente de los instrumentos y supuestos de dividendo esperado, volatilidad y tasa de interés basados en condiciones de mercado razonables, de acuerdo con la metodología Black & Scholes.

Descripción de la política contable para costos de desmonte [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros.

Descripción de la política contable para los impuestos distintos del impuesto sobre la renta [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para impuestos a las ganancias.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Ver información a revelar sobre beneficio a los empleados.

**Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar
[bloque de texto]**

Ver descripción de la política contable para pasivos financieros.

**Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque
de texto]**

Ver información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar.

**Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales [bloque de
texto]**

Ver descripción de la política contable para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias.

**Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no
controladoras [bloque de texto]**

Ver información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros.

**Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas
[bloque de texto]**

Ver información a revelar sobre partes relacionadas.

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Reserva para adquisición de acciones propias - Las compras y ventas de acciones se registran directamente en la reserva para adquisición de acciones propias a su costo de adquisición. Cualquier ganancia o pérdida generada se registra en las utilidades acumuladas.

Descripción de la política contable para los títulos opcionales [bloque de texto]

NO APLICA

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros [bloque de texto]

Reconocimiento de los efectos de la inflación - La Entidad reconoce los efectos de inflación en economías hiperinflacionarias; es decir en donde la inflación compuesta de los últimos tres años es superior al 100%. Orbia en 2019, 2018 y 2017 reconoció los efectos de inflación en su operación de Venezuela. A partir de 2018, en su operación de Argentina.

Reestructuraciones - Se reconoce una provisión por reestructuración cuando la Entidad ha desarrollado un plan formal detallado para efectuar la reestructuración, y se haya creado una expectativa válida entre los afectados, que se llevará a cabo la reestructuración, ya sea por haber comenzado la implementación del plan o por haber anunciado sus principales características a los afectados directamente por el mismo. La provisión por reestructuración debe incluir sólo los desembolsos directos que se deriven de la misma, los cuales comprenden los montos que surjan necesariamente por la reestructuración; y que no estén asociados con las actividades continuas de la Entidad.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Ver Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros

Descripción de sucesos y transacciones significativas

NO APLICA

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---