

Orbia Anuncia sus Resultados del Cuarto Trimestre y Año Completo 2019

Ciudad de México, a 26 de febrero de 2020 – Orbia Advance Corporation, S.A.B. de C.V. (BMV: ORBIA*) (“Orbia” o “la Compañía”) reporta sus resultados no auditados del cuarto trimestre y año completo de 2019. A pesar de los vientos en contra en algunos de los principales negocios de Orbia, baja actividad económica e incertidumbre relacionada a las tensiones comerciales, la empresa logró alcanzar la guía anual, en línea con las expectativas del equipo directivo.

Datos Relevantes del 4T 2019¹

- El EBITDA reportado alcanzó \$294 millones, un incremento de 9%, reflejando un margen de 18.0%; el EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes²) aumentó 13%, con un margen de 18.5%, a pesar de los continuos vientos en contra relacionados con la importación ilegal de gases refrigerantes en Europa;
- El EBITDA³ normalizado (sin considerar el impacto de NIIF 16) de nuestro negocio Fluent mostró un incremento de 35%, impulsado por un sólido desempeño en nuestros negocios de Dura-Line y Netafim;
- Los ingresos disminuyeron 3% a \$1.6 mil millones, principalmente por menores ventas de Wavin, Koura y Dura-Line;
- La mejoría en el capital de trabajo impulsó la generación de efectivo a \$312 millones, con una sólida conversión de flujo libre operativo de 75.2% en el trimestre.

Datos Relevantes de 2019³

- El EBITDA reportado alcanzó \$1,365 millones, con un margen de 19.5%; el EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) disminuyó 5.8%;
- El EBITDA³ normalizado (sin considerar el impacto de NIIF 16) de nuestro negocio de Fluent aumentó 10%, reflejando un sólido crecimiento en nuestros negocios de Dura-Line y Netafim;
- Los ingresos disminuyeron 3% a \$7.0 mil millones, principalmente por menores ventas en los negocios de Vestolit y Wavin;
- Nuestro negocio de Netafim continuó mostrando un fuerte desempeño financiero, logrando un incremento en ventas de 12%;
- Alcanzamos \$414 millones en el flujo libre operativo, reflejando una tasa de conversión de 30.3% durante el 2019.

¹ Los datos relevantes de 4T 2019 se comparan con el 4T 2018.

² Tuvimos un efecto negativo de \$25 millones en Vestolit, por los pasivos relacionados a la investigación por las autoridades europeas de competencia sobre nuestra filial Vestolit en Europa. Esta investigación ya había sido revelada previamente. Wavin LatAm tuvo \$3.7 millones de costos de reestructuración en sus operaciones en México.

³ Los datos relevantes de 2019 se comparan con el 2018.

Contacto Relación con Inversionistas

Gerardo Lozoya Latapi
Félix Martínez Escamilla
Teléfono: + (52) 55.5366.4084
investors@orbia.com
www.orbia.com

Resultados financieros al cuarto trimestre y año completo 2019

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	% Var.
Información financiera seleccionada						
Ventas netas	1,636	1,689	-3%	6,987	7,198	-3%
Utilidad de operación	155	122	27%	823	935	-12%
EBITDA	294	269	9%	1,365	1,397	-2%
Margen EBITDA	18.0%	15.9%	209 bps	19.5%	19.4%	14 bps
EBITDA sin efecto IFRS 16	274	269	2%	1,287	1,397	-8%
EBITDA normalizado sin efecto IFRS 16	303	269	13%	1,316	1,397	-6%
Utilidad de operación antes de impuestos	91	47	94%	533	655	-19%
Utilidad (pérdidas) por operaciones continuas	30	43	-30%	327	460	-29%
Utilidad (pérdida) neta consolidada	30	46	-35%	327	483	-32%
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	(2)	32	N/A	207	355	-42%
Generación de caja	312	282	11%	766	734	4%
CAPEX total	(71)	(83)	-14%	(261)	(283)	-8%
Flujo libre operativo	221	187	18%	413	406	2%
Caja final	586	700	-16%	586	700	-16%

A menos que se indique lo contrario, todas las cifras en este comunicado se derivan de los Estados Financieros Consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2019 y se preparan de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 34 "Información Financiera Intermedia" de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), que han sido publicados en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV). Consulte Notas y definiciones al final de esta versión para obtener una explicación más detallada de los términos utilizados en este documento.

"2019 fue un año importante para nuestra compañía. Éste marcó la culminación de una estrategia basada en adquisiciones durante varios años que aumentó de manera importante nuestra huella a nivel global y nuestra penetración en el mercado. Dimos a conocer un nuevo nombre, propósito y estrategia que refleja nuestra capacidad para afrontar los retos globales más apremiantes y nuestro compromiso para impulsar la vida en todo el mundo. Nos reorganizamos en cinco grupos de negocios centrados en proporcionar soluciones dirigidas al cliente a través de las verticales de comunicaciones de datos (Dura-Line), agricultura de precisión (Netafim), construcción e infraestructura (Wavin), flúor (Koura) y soluciones de polímeros (Vestolit). Además, comenzamos a ejecutar nuestra estrategia "play-to-win" (jugar para ganar) para capitalizar las oportunidades de crecimiento orgánico y generar un mayor rendimiento operativo y financiero."

Martínez-Valle añadió: "Como iniciamos en el 2019, hacia adelante redoblabamos nuestros esfuerzos en excelencia operativa y nos enfocaremos en los mercados, productos, servicios y soluciones que nos aportaran mayores márgenes en nuestros grupos de negocio en 2020. Además, la Compañía continuará controlando costos, optimizando la gestión de nuestro capital de trabajo y con disciplina en la asignación de capital."

Perspectiva 2020

Los recientes acontecimientos relacionados con el brote del Coronavirus han aumentado considerablemente la incertidumbre en torno al crecimiento económico, lo que podría afectar negativamente a algunos de nuestros principales mercados. Asumiendo que no se produzca ninguna interrupción importante en la economía mundial, la Compañía confía en que logrará un crecimiento de medio dígito en EBITDA y una mayor generación de flujo libre operativo, la cual, a su vez, se traducirá en una disminución en el apalancamiento. La Compañía continúa duplicando sus esfuerzos para impulsar la excelencia operativa y ofrecer mayor un rendimiento operativo y financiero.

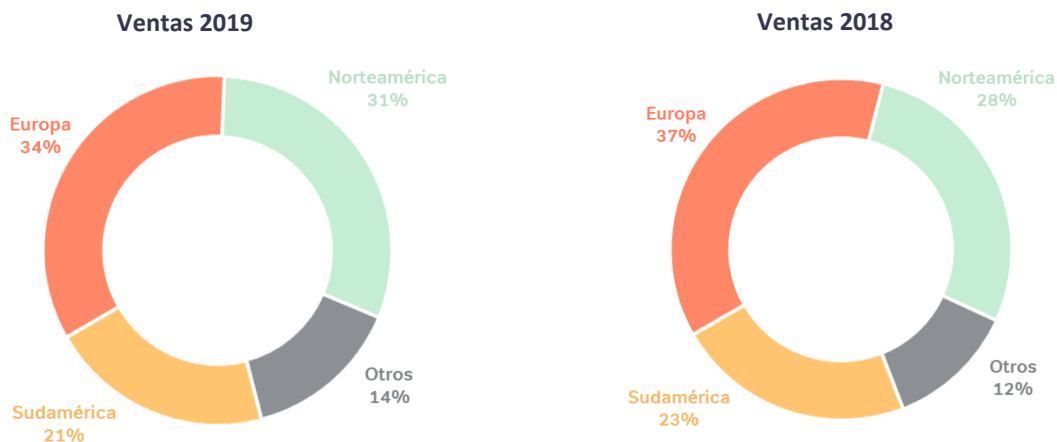
Información Financiera Consolidada

Ingresos

Para el 4T 2019, los ingresos totalizaron \$1.6 mil millones, una reducción de \$53 millones, o de 3%, debido principalmente a las menores ventas en los negocios de Wavin y Dura-Line.

Durante 2019, los ingresos disminuyeron a \$7.0 mil millones, una contracción de 3% año contra año, resultado de menores ventas en nuestros negocios de Vestolit y Wavin.

Ventas por región:



EBITDA

El EBITDA consolidado del 4T 2019 fue de \$294 millones, 9% por encima de los \$269 millones reportados en el mismo trimestre del año anterior. El margen de EBITDA reportado para el trimestre fue de 18.0%. El EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) creció 13% con un margen implícito de 18.5%, impulsado positivamente por una mejor mezcla de producto tanto en Dura-Line como en Netafim en un contexto de menores costos de materias primas.

Millones de dólares	EBITDA		
	4T18	4T19	%Var.
Vestolit	78	78	0%
Fluent	95	135	42%
Koura	74	73	-1%
Holding	22	8	-64%
Total	269	294	9%

Para el 2019, el EBITDA reportado fue de \$1.4 mil millones, una disminución de 2% comparado con el mismo periodo del año anterior. El margen del EBITDA reportado durante este periodo fue de 19.5%. El EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) decreció 5.8%, con un margen implícito de 18.8%, resultado afectado principalmente por menores ganancias en los negocios de Vestolit debido a condiciones retadoras de mercado y Koura, presionado por las importaciones ilegales de refrigerantes en Europa.

Millones de dólares	EBITDA		
	12M18	12M19	%Var.
Vestolit	502	415	-17%
Fluent	503	590	17%
Koura	344	316	-8%
Holding	48	44	-8%
Total	1,397	1,365	-2%

Costos Financieros

Los costos financieros del 4T 2019 disminuyeron \$12 millones o un 16% en comparación con el 4T 2018. La disminución se debió principalmente a que en el 4T 2018 se registró el efecto total anual de la valoración a precio de mercado de la opción de venta (Put) otorgada a los accionistas minoritarios de Netafim en relación con la adquisición de dicha compañía, mientras que en 2019 se fue registrando el efecto de forma gradual de manera trimestral.

Los costos financieros para el 2019 aumentaron \$12 millones, o un 4% por encima del mismo período del 2018. El aumento se debió principalmente a la adopción de NIIF 16 que impactó en nuestros gastos de intereses netos, así como al aumento de las comisiones bancarias relacionadas con la renovación de nuestra línea de crédito revolviente de \$1,500 millones y el refinanciamiento de las líneas de crédito bancarios de Netafim. Estos mayores costos fueron parcialmente compensados por una disminución en las pérdidas cambiarias.

Impuestos

En el 4T 2019, el cargo por el impuesto sobre la renta pasó de \$5 millones en el 4T 2018 a \$62 millones en este trimestre, lo que resulta en una tasa efectiva impositiva del 68%, resultado principalmente por la apreciación del Peso mexicano sobre el Dólar estadounidense, así como por una mayor ganancia fiscal relacionada a la inflación en México.

Para el 2019 el cargo por el impuesto sobre la renta pasó de \$194 millones en 2018 a \$205 millones; resultando en una tasa efectiva de impuestos del 39%, debido a la apreciación del Peso mexicano sobre el Dólar americano y a la repatriación de dividendos como se mencionó en el trimestre anterior.

Utilidad (pérdida) mayoritaria neta consolidada

La utilidad neta mayoritaria disminuyó \$34 millones, pasando de \$32 millones en el 4T 2018 a una pérdida de \$2 millones en este trimestre, dicha caída fue resultado principalmente por los efectos no recurrentes y un mayor impuesto sobre la renta, antes mencionados.

Durante 2019, la Compañía registró una utilidad neta mayoritaria de \$207 millones, en comparación con los \$355 millones reportados en 2018, como resultado principalmente de una menor utilidad de operación.

Resultados Financieros por Grupo de Negocio

Grupo de Negocio Fluent (incluye Wavin, Dura-Line, Netafim):

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	% Var.
Fluent						
Ventas totales	939	985	-5%	3,999	4,077	-2%
Wavin	533	559	-5%	2,328	2,449	-5%
Dura-Line	141	161	-12%	667	711	-6%
Netafim	269	276	-3%	1,063	945	12%
Eliminaciones intercompañía	(4)	(11)	-64%	(59)	(28)	111%
Utilidad de operación	72	12	500%	341	294	16%
EBITDA	135	95	42%	590	503	17%
EBITDA sin IFRS	124	95	31%	550	503	9%
EBITDA normalizado sin IFRS	128	95	35%	553	503	10%

El negocio de Fluent reportó ingresos de \$939 millones en el 4T 2019, 5% menor al registrado en el mismo trimestre del año anterior. Dicho resultado se vio afectado por una caída en las ventas de Wavin en Latinoamérica, presionado por los resultados en México y Ecuador, así como por menores ventas en nuestros principales mercados europeos. Dura-Line se vio afectado principalmente por la disminución de las ventas en la India y por el cambio a una mezcla de productos más rentable; mientras que las ventas de Netafim disminuyeron ligeramente debido a proyectos en la India que concluyeron en 2018.

Durante 2019, los ingresos de nuestro negocio de Fluent disminuyeron 2% a \$4.0 mil millones en comparación con el 2018, principalmente como consecuencia a menores ventas en Wavin, tanto en Europa como en Latinoamérica, así como en Dura-Line; éste último afectado por el continuo cambio en la mezcla de productos con mayor margen como se ha mencionado en trimestres anteriores, además de menores ventas en India. Esta caída en ventas fue parcialmente compensada por un incremento de 12% en las ventas de Netafim.

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	% Var.
Fluent						
Ventas totales	939	985	-5%	3,999	4,077	-2%
Fluent LatAm	247	259	-5%	1,032	1,076	-4%
Fluent Europe	303	299	1%	1,320	1,385	-5%
Fluent USA & Canada	111	121	-8%	531	536	-1%
Fluent AMEA	14	41	-66%	110	159	-31%
Netafim	269	276	-3%	1,063	945	12%
Eliminaciones intercompañía	(5)	(12)	-58%	(58)	(23)	152%
Utilidad de operación	72	12	500%	341	294	16%
EBITDA	135	95	42%	590	503	17%
EBITDA sin IFRS	124	95	31%	550	503	9%
EBITDA normalizado sin IFRS	128	95	35%	553	503	10%

Durante el 4T 2019, el EBITDA reportado de nuestro negocio de Fluent creció 42%. El EBITDA normalizado (sin considerar el impacto de NIIF 16) aumentó 35% al compararlo contra el 4T 2018, con un margen implícito de 13.6%, una expansión de 400 puntos base, reflejando una mayor rentabilidad en Dura-Line, como resultado de una mejora en la mezcla de productos y a un menor costo promedio de materias primas, así como por un mejor en el desempeño del negocio de Netafim, reflejando tendencias similares.

Para 2019, el EBITDA reportado de Fluent fue de \$590 millones, 17% mayor a los \$503 millones registrados el año pasado; mientras que el margen de EBITDA reportado fue de 14.8%, comparado con el 12.3% reportado en el mismo periodo del año anterior. El EBITDA normalizado (sin considerar el impacto de NIIF 16) creció 10% comparado con el año pasado, con un margen implícito de 13.8%, una expansión de 150 puntos base, impulsado por una mayor rentabilidad en los negocios de Dura-Line y Netafim, como se ha explicado con anterioridad. El EBITDA normalizado toma en consideración \$3.7 millones de la restructura de costos relacionado al Plan de Optimización Operacional en las operaciones en México de Wavin LatAm.

Grupo de Negocio Vestolit (Polymer Solutions):

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	%Var.
Vestolit						
Volumen total (miles de tons.)	626	580	8%	2,557	2,524	1%
Ventas totales*	549	552	-1%	2,334	2,460	-5%
Utilidad de operación	19	26	-27%	182	301	-40%
EBITDA	78	78	0%	415	502	-17%
EBITDA sin IFRS	70	78	-10%	384	502	-24%
EBITDA normalizado sin IFRS	96	78	23%	409	502	-19%

*Ventas intercompañías por \$38 millones y \$44 millones en 4T19 y 4T18, respectivamente. Acumulado a diciembre 2019 y 2018 es de \$144 millones y \$180 millones.

Durante el 4T 2019, las ventas de nuestro negocio de Vestolit totalizaron \$549 millones o 1% por debajo del 4T 2018; dicha disminución se debió principalmente a menores precios de la sosa cáustica y del PVC a pesar de haber tenido un mayor volumen.

Durante 2019, los ingresos disminuyeron 5% a \$2.5 mil millones desde \$2.3 mil millones en comparación con el año anterior, presionado por condiciones retadoras del mercado que produjeron menores precios de la sosa cáustica y el PVC.

Durante el 4T 2019, el EBITDA reportado de nuestro negocio de Vestolit se mantuvo estable contra el año pasado, ubicándose en \$78 millones. Durante el trimestre se registró un paro en una de nuestras plantas en Europa por trabajos de mantenimiento que duraron más de lo esperado, asimismo tuvimos un efecto negativo no recurrente de \$25 millones en Vestolit, por los pasivos relacionados a la investigación por las autoridades europeas de competencia, investigación ya antes revelada. El EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) creció 23% año contra año, reflejando una expansión en el margen de 330 puntos base a 17.4%.

En 2019, el EBITDA reportado disminuyó 17% a \$415 millones desde \$502 millones. El EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) disminuyó 19%, principalmente como resultado de menores precios del PVC y de la sosa cáustica, los cuales disminuyeron en dicho periodo aproximadamente 5% y 47%, respectivamente. Adicionalmente, el EBITDA se vio afectado por la suspensión temporal por fuerza mayor de uno de nuestros proveedores claves en Alemania, así como por el paro de actividades programado por mantenimiento en la planta de nuestro mayor proveedor de VCM en Estados Unidos. El margen de EBITDA normalizado (sin NIIF 16 y sin efectos no recurrentes) disminuyó de 20.4% en 2018 a 17.5% en 2019.

Grupo de Negocio Koura (Fluor):

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	% Var.	2019	2018	% Var.
Koura						
Ventas totales	187	193	-3%	805	837	-4%
Utilidad de operación	56	62	-10%	258	294	-12%
EBITDA	73	74	-1%	316	344	-8%
EBITDA sin IFRS	72	74	-3%	312	344	-9%

Durante el 4T 2019, las ventas de nuestro negocio de Koura disminuyeron 3% con respecto al mismo trimestre del año anterior. El impacto de las importaciones ilegales de gases refrigerantes en Europa ha limitado el desempeño de nuestro negocio de "Downstream" (es decir, productos de fluorados de mayor valor añadido); sin embargo, el buen desempeño en "Upstream" (es decir, fluorita y HF) ha compensado parcialmente los resultados.

En 2019, los ingresos se ubicaron en \$805 millones desde \$837 millones, disminuyendo 4% o \$32 millones en comparación con el mismo periodo del año pasado.

El EBITDA reportado en el 4T 2019 disminuyó 1% a \$73 millones desde \$74 millones, reflejando un margen EBITDA de 39.2%, comparado con 38.5% en el 4T 2018; dicha reducción se debió principalmente a las importaciones ilegales de gas refrigerante en Europa.

Para 2019, el EBITDA reportado fue de \$316 millones desde \$344 millones, reflejando una disminución de 8% comparado con el mismo periodo del año anterior; con un margen EBITDA de 39.3%, disminuyendo desde 41.1%, afectado por las razones ya antes mencionadas.

Flujo de Caja Operativo

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%Var.	2019	2018	% Var.
EBITDA	294	269	9%	1,365	1,397	-2%
Impuestos pagados, neto	(52)	(71)	-27%	(233)	(242)	-4%
Intereses neto / comisiones bancarias	(28)	(49)	-43%	(261)	(237)	10%
Variación de capital de trabajo ⁽¹⁾⁽²⁾	120	201	-40%	(112)	(92)	22%
Otros (otros activos - provisiones, neto)	(21)	(38)	-45%	36	4	800%
Efecto cambiario	(1)	(29)	-97%	(29)	(94)	-69%
Generación de caja	312	282	11%	766	734	4%
CAPEX total	(71)	(83)	-14%	(261)	(283)	-8%
Pagos de leasing	(19)	(12)	58%	(92)	(45)	104%
Flujo libre operativo	221	187	18%	413	406	2%
<i>Conversión Flujo libre (%)</i>	75.2%	69.5%	0%	30.3%	29.1%	
Dividendos a accionistas	(59)	(87)	-32%	(218)	(197)	11%
Compra de acciones propias	(1)	(16)	-94%	(41)	(67)	-39%
Nueva deuda (pago)	(127)	(58)	119%	(125)	119	N/A
Dividendos participación minoritaria	(42)	(45)	-7%	(151)	(145)	4%
Fusiones y adquisiciones	-	(0)		-	(1,464)	-100%
Adquisiciones menores	-	(159)	-100%	-	(159)	-100%
Recuperación del seguro de PMV	-	-		-	270	-100%
Unwind HSBC	(0)	-		8	-	
Cambio neto de caja	(8)	(178)	-96%	(114)	(1,237)	-91%
Caja inicial	594	878	-32%	700	1,937	-64%
Caja final	586	700	-16%	586	700	-16%

(1) La cuenta por cobrar del seguro de PMV no está incluido en el cálculo de variación de capital de Trabajo

(2) El cálculo de la variación del capital de trabajo (dec 18 vs dic 17) incluye resultados proforma de Netafim para fines comparativos

En el 4T 2019, la generación de efectivo y flujo libre operativo alcanzó \$312 millones y \$221 millones, respectivamente; resultando en una sólida conversión de flujo libre operativo de 75.2%. La generación de efectivo se vio beneficiada principalmente por una mejoría en el capital de trabajo. Además, continuamos manteniendo un enfoque disciplinado en la utilización de capital durante el trimestre.

Deuda Financiera

	Últimos 12 meses	
	Dic 2019	Dic 2018
Deuda Neta en US\$	2,865	2,871
Deuda Neta/EBITDA 12 M	2.10x	2.05x
Cobertura de intereses	6.09x	6.62x

Al 31 de diciembre de 2019, la deuda financiera neta fue de \$2.9 mil millones, compuesta por una deuda financiera total de \$3.5 mil millones menos efectivo y equivalentes de \$586 millones.

El coeficiente de Deuda Neta/EBITDA fue de 2.10x al 31 de diciembre de 2019, mientras que el índice de Cobertura de Intereses (EBITDA/gastos por intereses) fue de 6.09x.

Detalles de la Conferencia Telefónica

Orbia realizará la conferencia telefónica para discutir los resultados del 4T 2019 el próximo 27 de febrero de 2020 a las 10:00 a.m. Ciudad de México/11:00 a.m. (hora del Este de los Estados Unidos). Para acceder a la llamada, por favor marque 001-855-817-7630 (México), 1-888-339-0721 (Estados Unidos) o 1-412-317-5247 (Internacional). Los participantes pueden registrarse para la conferencia telefónica [aquí](#).

La grabación de la transmisión por Internet se publicará en nuestro sitio web horas después de que se haya completado la llamada. Se puede acceder al webcast a través del siguiente enlace: <https://services.choruscall.com/links/orbia200227.html>

Se puede acceder a la repetición a través de la página web de Orbia en <https://www.Orbia.com/>

Para todas las noticias, por favor visite la siguiente página web <https://www.Orbia.com/newsroom/>

Estado de Resultados Consolidado

En millones de dólares	Cuarto Trimestre			Enero - Diciembre		
	2019	2018	%	2019	2018	%
Estado de Resultados						
Ventas netas	1,636	1,689	-3%	6,987	7,198	-3%
Costo de ventas	1,176	1,283	-8%	5,029	5,199	-3%
Utilidad bruta	460	406	13%	1,958	1,999	-2%
Gastos de operación	305	284	7%	1,135	1,064	7%
Utilidad (pérdida) de operación	155	122	27%	823	935	-12%
Costo Financiero	63	75	-16%	296	284	4%
Participación en asociada	-	-		(4)	(4)	0%
Utilidad (pérdida) por operaciones continuas antes de impuesto a la utilidad	91	47	94%	533	655	-19%
Impuesto causado	72	58	24%	243	226	8%
Impuesto diferido	(10)	(53)	-81%	(37)	(31)	19%
Impuesto a la utilidad	62	5	1140%	206	195	6%
Utilidad (pérdidas) por operaciones continuas	30	43	-30%	327	460	-29%
Operaciones discontinuadas	1	4	-75%	-	23	-100%
Utilidad (pérdida) neta consolidada	30	46	-35%	327	483	-32%
Interés minoritario	32	15	113%	120	128	-6%
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	(2)	32	N/A	207	355	-42%
EBITDA	294	269	9%	1,365	1,397	-2%
EBITDA sin efecto IFRS 16	274	269	2%	1,287	1,397	-8%
EBITDA normalizado sin efecto IFRS 16	303	269	13%	1,316	1,397	-6%

Balance General Consolidado

Balance general	En millones de dólares	
	2019	2018
Activo total	10,057	10,075
Efectivo y equivalentes de efectivo	586	700
Clientes	1,158	1,150
Inventarios	834	866
Otros activos circulantes	273	262
Propiedad, planta y equipo, neto	3,349	3,507
Activos intangibles y Crédito Mercantil	3,258	3,345
Activo por derecho de uso	337	-
Activo largo plazo	262	245
Pasivo total	6,963	6,905
Porción circulante de deuda largo plazo	322	396
Proveedores	1,264	1,414
Pasivo por arrendamiento a corto plazo	78	18
Otros pasivos circulantes	913	881
Deuda largo plazo	3,129	3,175
Provisiones por beneficios a los empleados	229	195
Pasivo por impuestos diferidos	335	349
Pasivo por arrendamiento a largo plazo	267	15
Otros pasivos largo plazo	426	462
Capital contable consolidado	3,094	3,170
Capital contable minoritario	719	761
Capital contable mayoritario	2,375	2,409
Total de pasivos y capital contable	10,057	10,075

Notas y Definiciones

Los resultados contenidos en este documento han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS"), siendo el dólar americano la moneda funcional y de reporte. Salvo que se especifique de otra forma, las cifras se reportan en millones.

A partir del 1T19, reportaremos el EBITDA de nuestros Grupos de Negocios con los cargos corporativos y regalías Inter compañías incluidos, el EBITDA de 2018 también ha sido ajustado para hacerlo comparable.

En nuestro esfuerzo continuo por informar mejor al mercado, y como parte de nuestra transformación para convertirnos en una organización más centrada en el cliente, a partir del 1T 2019, los ingresos en Fluent se presentaron de manera geográfica, así como por división global de negocio; Wavin (Building & Infrastructure en Europa y Amanco en Latinoamérica-), Dura-line (Fluent U.S. and Canada y Fluent AMEA – Dura-line Datacom) y Netafim (Precision Agriculture).

El Grupo de Negocio Fluent incluye en sus resultados a Netafim a partir del 7 de febrero de 2018 día de cierre de la adquisición.

Las cifras y los porcentajes han sido redondeados y puede ser que, por lo mismo, no sumen.

Sobre Orbia

Orbia es una comunidad de empresas unidas por un mismo propósito: Impulsar la vida alrededor del mundo. Los grupos de negocio de ORBIA tienen un enfoque colectivo en garantizar la seguridad alimentaria, reducir la escasez de agua, reinventar el futuro de ciudades y hogares, conectar a las comunidades con la infraestructura de datos y ampliar el acceso a la salud y el bienestar con materiales avanzados. Los grupos de negocio son Precision Agriculture, Building and Infrastructure, Fluor, Polymer Solutions y Data Communications que de forma colectiva buscan soluciones centradas en el ser humano, para los retos globales. Orbia tiene actividades comerciales en más de 100 países y operaciones en 41, con sedes en la Ciudad de México, Boston, Ámsterdam y Tel Aviv.

Información Prospectiva

"En adición a información de carácter histórico, el presente comunicado de prensa contiene "Información Prospectiva" que refleja las expectativas de la administración en torno al futuro. La utilización de palabras como "anticipar", "creer", "estimar" "esperar" "tener la intención de", "poder" "planear" "deber" y cualesquiera otras expresiones similares generalmente indican comentarios basados en expectativas. Los resultados finales podrían diferir materialmente de las expectativas actuales debido a diferentes factores, entre los que se incluyen, pero no se encuentran limitados a, cambios a nivel local e internacional de corte político, la economía, el negocio, la competencia, los mercados y cuestiones de carácter regulatorio, tendencias cíclicas en los mercados relevantes en que participa la Compañía, así como cualesquiera otros factores previstos en la sección "Factores de Riesgo" del reporte anual presentado por Orbia ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV). La información prospectiva incluida en el presente representa los puntos de vista de Orbia a la fecha del presente comunicado de prensa. Orbia no asume obligación alguna de revisar o actualizar públicamente ninguna información prospectiva por cualquier razón salvo que así lo exija la legislación aplicable."

Orbia ha implementado un Código de Ética que rige nuestras relaciones con nuestros empleados, clientes, proveedores, y grupos de interés en general. El Código de Ética de Orbia se encuentra disponible para su consulta en el siguiente enlace: http://www.Orbia.com/Codigo_de_etica.html. Asimismo, en cumplimiento con el Artículo 42 de la Ley del Mercado de Valores, a través de su Comité de Auditoría ha establecido un mecanismo de contacto a efecto que cualquier persona que tenga conocimiento del incumplimiento al Código de Ética o lineamientos y políticas de operación, sistema de control y auditoría internos y registro contable, ya sea de la propia Sociedad o de las personas morales que ésta controle, realice una denuncia la cual se garantiza se mantendrá en anonimato. La Línea de Denuncia es operada a través de un tercero. En México se puede denunciar cualquier anomalía por teléfono, o a través de la página de internet <http://www.ethic-line.com/Orbia> o al correo electrónico Orbia@ethic-line.com. Dichas denuncias serán informadas directamente al Comité de Auditoría de Orbia para su investigación.